

ANPL
REVISTA OFICIAL

ANPL
CUMPLE

90
AÑOS

Asociación Nacional de
Productores de Leche

Adaptarse a los cambios que hubo en el sector en este periodo le ha permitido mantenerse y adquirir un rol muy relevante en la lechería nacional. Hoy debemos cuidar esta herramienta creada por los productores para continuar asegurando que la lechería siga creciendo.

GREMIAL

“Lo que prometemos es trabajo, después los logros los evaluarán los socios”

PRODUCCIÓN

“No podemos comprometer el futuro por el presente, hay que analizar lo coyuntural y luego evaluar el sistema”





www.weizur.com

Para prevenir la mastitis

Ahorrando tiempo y dinero

Ultraseal

Subnitrato de bismuto



Sello de aplicación
intramamaria.
Terapia de secado



LAS MEJORES SOLUCIONES PARA EL AGRO ESTÁN EN TU BANCO



FINANCIACIÓN PARA OBRAS DE RIEGO

- Financía hasta el 80 %
- Hasta en 15 años
- Empezás a pagar a los 2 años



ACUERDOS COMERCIALES PARA LA COMPRA DE MAQUINARIA E IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS

- Financía hasta el 100 % del valor de la maquinaria
- Hasta en 5 años
- Tasa cero por el primer año



PRÉSTAMOS CON GARANTÍA SIGA PYMES

- A sola firma
- A 4 años de plazo
- Garantía SiGa gratis



Informate más en brou.com.uy



**BANCO
REPÚBLICA**
NUESTRO BANCO PAÍS

La nutrición es un viaje
apasionante por los caminos
de la investigación y
de la innovación

itpsa

itpsa



- +Corrector nutricional Enermic Plus.
- +Secuestrantes de Micotoxinas: Mycoad y Mycoad-Az.
- +Levaduras vivas: LeucoCell.
- +Antifúngicos para alimentos: Fungicap.
- +Aromas de Manzana, Melaza y Vainilla: Línea Flavored.
- +Edulcorante: Sugarcap.

Av. General G. 27-27, Ciudad del Este, Paraguay. Tel: +596 943 4111 | ventas@itpsa.com
www.itpsa.com



ITPSA S.A.
Paraguay 27-27, Ciudad del Este
Tel: +596 943 4111 - Línea 4111
Fax: +596 943 4111



BOOSTER®

Animales Sanos, Negocios que Crecen.

Booster Starter

Alimento pre-iniciador extrusado para terneros que aporta nutrientes de alta calidad y digestibilidad favoreciendo el consumo y el rápido desarrollo de rumen. Esto permite utilizarlo tanto en un sistema de destete anticipado como en un esquema tradicional de destete a 60-60 días.



Composición (g/100g MS)	Starter
Proteína Bruta	22,5
Extracto Etéreo	7,00
Fibra Cruda	3,00
Minerales Totales	7,00
Calcio	1,10
Fósforo	0,55
Energía Metabolizable (Kcal/kg MS)	3,500
Ureña	1,30
Materia	8,80

Booster Starter es una herramienta para maximizar el consumo de edictos y la ganancia de peso en las primeras semanas de vida, preparando al de un alimento iniciador predestado.

Lactoreemplazantes Terneros

Más leche para comercializar; terneros más sanos y con mejor crecimiento.



Línea de productos

	Performa	Top
Proteína Bruta	21,0	20,0
Extracto Etéreo	16,0	16,0
Lactosa	40,0	50,0
Fibra Cruda	0,00	0,00
Humedad	5,00	5,00

Composición Centesimal (%)



Dirección: Camino al Paso Escobar, S/N a 1Km de la Ruta 101.
Teléfono: 22.88.29.71
Correo: info@paberil.com.uy



ANPL CUMPLE



EDITORIAL

La historia de la ANPL se desarrolla paralelamente con la de Conaprole ya que 1933 se fundó la Asociación, y años después la cooperativa. En aquel entonces había serios problemas en la comercialización de productos lácteos en Montevideo. Los productores no tenían un precio estipulado previamente, sino que se fijaba en el momento, por lo que competían entre ellos. Entendiendo que por tratarse de un producto perecedero los productores no podían competir entre sí, por lo que una vez creada la ANPL decidieron fundar Conaprole para poder así negociar el mejor precio a través de una cooperativa que industrializara el producto y luego lo comercializara.

A partir de la creación de la Asociación los productores se juntaron para trabajar mancomunadamente en objetivos comunes y lograr el desarrollo de la lechería nacional.

La Asociación fue la primer gremial de productores lecheros que se formó, marcando el rumbo para la creación de otras gremiales del sector que surgieron posteriormente.

El productor lechero siempre fue muy inquieto. Siempre supimos que debíamos estar unidos y es algo que todos tenemos grabado en nuestra mente. Por eso era importante que el directorio de Conaprole estuviera muy cerca de la ANPL.

Recordemos que hubo un traspie importante en los años 70' cuando se intervino Conaprole, pero años después la Asociación volvió a participar en las elecciones de la cooperativa, quedando nuevamente los ojos de los productores en la dirección de Conaprole.

Con gente de confianza dirigiendo la cooperativa, se logró controlar que la leche remitida se transformara en el mejor precio. En estos 90 años vemos una Asociación Nacional de Productores que ha sabido adaptarse a los cambios de los nuevos tiempos y eso lleva a que hoy tenga un lugar muy respetado dentro de nuestro País. Pelear por el mejor precio de la leche ha sido y seguirá siendo siempre el principal objetivo de la Asociación, siendo la voz de los productores.

Wilson Cabrera

COMISIÓN DIRECTIVA

· PRESIDENTE

CABRERA HERNÁNDEZ, Nestor

· 1er. VICEPRESIDENTE

HERNANDEZ RAVELO, M. Valeria

· 2do VICEPRESIDENTE

SELLANES CHOCA, M. Saturnina

· SECRETARIOS

DE LEÓN GONZALEZ, César

NOGUEZ SANABRIA, Jorge

· TESORERO

RUIZ ARRUA, Cono Daniel

· VOCALES

BARCENA MARCHETTI, José Luis

VEIGA FIGUEREDO, Eduardo

GARCÍA, Santiago Sandro

CERIANI RUSSO, Roberto

SIQUEIRA DE SOUZA, Leonardo

RODRIGUEZ DIAZ, Gustavo

BRAGA CARLINI, Rodolfo

LONG GONNET, Richard

VALENTIN FLEITAS, Ángel Daniel

· SUPLENTE

GALARRAGA COTELO, Leandro

DYPPOLITO MARRERO, Pablo Martin

ALAYON SOSA, Gerardo

RODRIGUEZ BLANCO, Juan Antonio

MOREIRA GONZALEZ, Juan Alberto

BONOMI DECUADRA, Cesar

MARIOTTA MARIEYHARA, Marco

ARIEL ARMAS MESA, Carlos

LAMBROSQUINI BELLINO, Julio

MASULLO GARCIA, Gerardo

MARTINEZ ACOSTA, Daniel

CEDRES CECILIA, Roque

BEROT PEREIRA, Laura

ENNS HINZ. Dietmar

QUINTANS AMILIVIA. Álvaro

COMISION FISCAL

· TITULARES

CARRAU CARRAU, Mercedes

FRISCH FERRANDO, Walter

SCAMPINI TEJERA, Graciela

· SUPLENTE

BLUM RODRIGUEZ, Héctor

FILIPPINI MACHIN, Hermes

ALPUIN DUQUE, José Noel



SUMARIO



10

GREMIAL
"Lo que prometemos es trabajo, después los logros los evaluarán los socios"



20

PASTURAS
"No apurar el primer pastoreo es clave para obtener el mejor resultado"



24

ACTUALIDAD
"En producción no podemos comprometer el futuro por el presente"



28

CLIMA
"Terminó la tendencia de que haya más probabilidades de menos precipitaciones"



56

GENÉTICA
Una investigación que puede cambiar el rumbo en la reproducción



68

MERCADOS
"China está comprando en niveles más bajos que los promedios históricos"

REVISTA OFICIAL
ANPL



ASOCIACIÓN NACIONAL DE PRODUCTORES DE LECHE
Magallanes 1862 - Tel.: 2924 6137 - 2924 5348
revistaanpl@infoagro.com.uy

anpl.org.uy

REDACTOR RESPONSABLE :
Néstor Cabrera

COMERCIAL:
Juan Luis Dellapiazza | Cel.: 096 666 555

ARTE: algebra.com.uy

MÁS CALIDAD, MEJOR RENDIMIENTO

INOCULANTES

PARA SILOS y SILO PACK

Sila-Max

Sila-Max

Un potente inoculante microencapsulado

Sila-Max es un inoculante formulado con nuestra tecnología de catalizador microbiano que estimula a las bacterias benéficas para una conservación más rápida del ensilado.

Un grupo de bacterias reduce rápidamente el pH del nivel inicial de 5.5 y produce condiciones ideales para que los Lactobacillus se hagan cargo y reduzcan el pH a 4.0, que es el nivel en el que no pueden crecer levaduras ni hongos nocivos.

Sila-Max conserva rápidamente el ensilado para:

- Menor pérdida de materia seca
- Mayor nutrición
- Mejorar la palatabilidad

INICIO
Nivel
de pH

5.5
pH

4.0
pH

- PEDIOCOCCUS ACIDILACTICI
Produce calor y ácido láctico a temperaturas bajas para crear las condiciones deseables para los lactobacilos
- ENTEROCOCCUS FAECIUM
Bacterias iniciadoras que se desarrollan bien a pH más altos
- LACTOBACILLUS PLANTARUM
Completa la fermentación al producir el ácido láctico deseable antes del agotamiento de la fuente de azúcar
- BACILLUS SUBTILIS
Produce enzimas para estimular el crecimiento de los lactobacilos en 25% o más
- PROPIONIBACTERIUM
Reduce los nitratos y produce ácido propiónico que limita el desarrollo de levaduras y hongos



UN PRODUCTO
RALCO

Rivera 7111 | Montevideo
Tel.: (598) 26032572 - Cel: (598) 99578136
ralcolatinoamerica@ralconutrition.com

PowerSeed[®]

ES MÁS POWER EN CADA SEMILLA



Tratamiento profesional y sustentable de semillas.

CALVASE[®]
EXCELENCIA EN SEMILLAS

4455 9258 | 2600 1600 | 4737 8800 megaagro.com.uy    



La mejor
barrera
contra
la mastitis



Excelente
efecto
antigoteo

HIPOSOL

SOLUCIONES PARA EL TAMBO



● DESINFECTANTE ● DETERGENTE ÁCIDO ● DETERGENTE ALCALINO ● SELLADOR

eQuim
Electroquímica S.A.

Antigua Continuation Colman 5827
Tel. (00 598) 2 220 08 59
www.equim.uy

Atención al Consumidor
0800 2116
Depto Técnico
099 892 635

“LO QUE PROMETEMOS ES TRABAJO, DESPUÉS LOS LOGROS LOS EVALUARÁN LOS SOCIOS”

Tras asumir la presidencia de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) Néstor Cabrera, quien se despedía como vicepresidente en la directiva anterior, aseguró que se continuará trabajando en la misma línea que hasta ahora, buscando una mayor cercanía con el productor, mejorando a su vez los servicios existentes con un fuerte foco en la gestión. Cabrera reiteró que una de las prioridades es la puesta en marcha del Fondo Anticíclico y adelantó que la gremial está trabajando junto al Banco República para generar algún instrumento que permita correr los vencimientos previstos en primavera, a más largo plazo.



“Es una gran responsabilidad y un gran compromiso, con una exigencia de trabajo acorde a lo que se merece la gremial”, aseguró Cabrera. Destacó que si bien será él quien presida la ANPL en sus 90 años, la directiva se conforma de un gran equipo “con gente nueva que ingresó con mucha energía e ideas renovadas, y gente que ya viene trabajando desde hace tiempo en la institución”. Cabrera agregó que el equipo de funcionarios también tiene un gran compromiso con la Asociación, lo que es muy positivo para alcanzar los objetivos planteados. **“Lo que uno puede prometer acá es trabajo y después los logros los evaluarán los socios”**, remarcó.

La vicepresidencia de la gremial estará en manos de Valeria Hernández. “A veces buscamos personas que tengan historia o recorrido en el gremialismo, pero incluir gente nueva permite renovar ideas porque con muchos años en esto, nos podemos ir contaminando”, puntualizó Cabrera. A su entender, la incorporación de Hernández “en un lugar de importancia, le va a sumar mucho a la gremial. Creo que fue una muy buena decisión”, enfatizó.

Dentro de los principales objetivos planteados por la nueva directiva está la puesta en marcha del Fondo Anticíclico, el cual resta su presentación al Parlamento y avanzar a nivel de gobierno para que pueda transformarse en Ley. “El proyecto está abierto a agregarle los elementos necesarios para mejorarlo, pero cuando vayamos al parlamento tenemos que estar todos convencidos de este Fondo”. Recordó que en el mismo se trabajó con el estudio CPA Ferrer. Luego fue presentado a las gremiales y al Instituto Nacional de la Leche (INALE) y ahora resta su presentación en la Comisión de Ganadería, Agricultura y Pesca de ambas Cámaras donde “seguramente surjan nuevos aspectos”, pero aseguró que si el proyecto le sirve al sector “también le servirá al país”.

A su vez, destacó que otra prioridad es estar cerca del socio. Recordó que con la pandemia se dejaron de realizar actividades que son muy importantes para la institución, que posteriormente costó retomar. “Queremos más reuniones zonales y si un productor demanda nuestra presencia, aunque no pueda estar la directiva completa, tenemos que acompañar”, explicó. Cabrera aseguró que la directiva es “la voz del socio”, y agregó que la principal fortaleza de la Asociación es que los productores estén todos juntos, por lo cual **“nuestra fuerza nace de la necesidad de los socios”**.

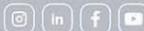
También recordó que se está trabajando en el traspaso generacional. En esa línea explicó que desde hace un tiempo, junto a

Conaprole se está trabajando con un equipo multidisciplinario con el objetivo de elaborar un manual que le sirva al productor para manejar este tema. “Si nosotros queremos que la lechería permanezca y crezca, tenemos que mantener a la gente en el campo”, enfatizó. Cabrera agregó que el traspaso generacional es un tema difícil para el productor al que generalmente le cuesta lograr una comunicación buena en este tema. “Una cosa es la familia como familia, y otra cosa es transmitir estos temas y definir los roles de cada uno dentro de la empresa”. Por eso destacó la importancia de poder contar con el apoyo de especialistas como sociólogos, psicólogos y trabajadores sociales. “Nos permite entender algunas cosas y buscar la mejor manera de transmitir lo que nos sucede a nuestras familias”.



Por otro lado, el presidente de la ANPL destacó que la gran fortaleza que tiene la institución es lo gremial, aunque siempre se está buscando qué servicios se pueden mejorar. Agregó que actualmente los servicios que brinda la Asociación están relacionados con la gestión. “Como gremial queremos acercar servicios que le sean útiles al productor, quizás no sean tan tangibles como poder acceder a una maquinaria, pero, por ejemplo, crear un manual para la transferencia generacional es algo que van a utilizar muchos productores”. Agregó a su vez que **las gestiones con el gobierno por beneficios para el sector también son difíciles de cuantificar, y sin embargo se hacen buscando lo mejor para el socio.** Si bien reconoció que a veces es difícil que los beneficios que se consiguen sean valorados como importantes para todos. “Nosotros tenemos que devolverle al socio algún producto que sientan que tienen un valor. Por eso vamos a trabajar para conseguir mejores herramientas y que les sirvan a todos”.

Seguinos en: FATROFEDAGRO



Fatroseal®

SELLADOR INTERNO
PARA EL PERÍODO SECO

SUBNITRATO DE BISMUTO

NUEVO

**¡CERRALE
LAS PUERTAS
A LAS
BACTERIAS!**

Fatroseal

Fatroseal® es
el sellador interno
con la **mejor
viscosidad**,
antes y después
de la aplicación

**AUSENCIA DE AIRE EN EL POMO QUE GARANTIZA
UNA EXCELENTE ADHESIÓN DEL SELLADOR EN EL PEZÓN.**

PRESENTACIÓN:

Caja de 24, 60 y 120 pomos
con toallas biodegradables
desinfectantes.



LA SALUD DE LOS ANIMALES PARA LA SALUD DEL HOMBRE



Por más información visitá nuestro sitio web o consultá a tu veterinario.

FATROFEDAGRO.COM.UY

Económicamente la asociación está bien, aseguró Cabrera. “Obviamente nuestro rol no es ganar dinero, pero como empresa debemos tener los números equilibrados, lo cual nos permite trabajar en todos estos temas”.

Actualmente la gremial cuenta con 850 socios, y si bien Cabrera reconoció que esta cifra ha ido bajando en los últimos años, lo ha hecho acompañando la menor cantidad de productores remitentes. “La proporción se mantiene constante”. De todas formas, reconoció que “tenemos que aspirar a ser más fuertes. Las instituciones se hacen fuertes por la gente que está atrás; nosotros como directiva estamos al frente, pero lo importante son los socios”.



Por último, Cabrera destacó que actualmente se está trabajando en el corrimiento de vencimientos, medida generada para que el productor pudiese enfrentar de mejor manera la sequía. Recordó que, en aquel entonces, se corrieron los pagos de servicios como luz, BPS, etc., para la primavera. Pero está claro que “pagar todo eso en esa época va a ser imposible”. Por eso aseguró que **se está trabajando junto al Banco República con el objetivo de generar algún instrumento que permita correr esos vencimientos entre 3 y 4 años.** “Hay voluntad del banco para esto. No queremos que los productores dejen de hacer las inversiones que deben hacer en sus sistemas para seguir funcionando y seguir hacia adelante”, sentenció.

CEFTIOMIC

CEFTIOFUR HCL 125 mg
USO VETERINARIO

LACTANCIA



ANTIBIÓTICO DE AMPLIO ESPECTRO de aplicación intramamaria

Muy eficaz en mastitis clínicas durante el período de lactación, causadas por gérmenes G+ y G- sensibles al principio activo.

TIEMPO DE ESPERA:
Carne 2 días y leche: 72 horas.

Nueva
Presentación



www.laboratoriosmicrosules.com

m
LABORATORIOS
MICROSULES

FESTEJO DE LOS 90 AÑOS



Halocur[®]

El producto específico para la prevención y tratamiento de la Criptosporidiosis.

Previene la diarrea en terneras causada por *Cryptosporidium*.



Cno. Del Fortín 4500 - Tel.: (+598) 2314 4520
info@nutritec.com.uy - www.nutritec.com.uy
Grappiolo y Cia. S.A. - Montevideo, Uruguay



MSD
Salud Animal

FESTEJO DE LOS 90 AÑOS

ANPL
CUMPLE





CONSULTORÍA EN NUTRICIÓN Y MANEJO DE RUMIANTES



ASESORAMIENTO INTEGRAL:

- Agronomía de precisión
- Formulación de dietas
- Balances forrajeros
- Análisis de forraje en el momento
- Manejo de sistemas productivos
- Mejora en salud y fertilidad del rodeo
- Bienestar animal
- Capacitación personal en las claves del manejo

SALES MINERALES LÍNEA LECHERAS



SALES MINERALES LÍNEA CARNE



· Dr. Alfredo García
Cel.: 099 567 434

· Zootecnista Máster, phd. Alsiane Capelesso
Cel.: 092 026 420

· Ing. Agr. Emiliano Errecarte
Cel.: 097 687 588



Planta de elaboración LA MUESCA | Ruta 50 km 27. Tararrias. Colonia | Tel. 4574 3745

FESTEJO DE LOS 90 AÑOS

ANPL
CUMPLE



40 AÑOS DE LIDERAZGO

JUNTO AL PRODUCTOR LECHERO



glandinex®

UNA PROSTAGLANDINA SIN IGUAL!



- DELPROSTENATE:** análogo sintético exclusivo desarrollado por ONO Pharmaceutical Ltd. (Japón), líder mundial en investigación de Prostaglandinas.
- DOSIS:** Vaquillona - 1 ml / Vaca - 2 ml.
- ALTO DESEMPEÑO:** bajo condiciones climáticas severas a nivel de campo. Almacenamiento estable entre 5 y 40°C.
- FLEXIBILIDAD:** 3 presentaciones comerciales, en 20, 50 y 100 ml.

PROMO
50 VAINAS
DE OBSEQUIO

CON LA COMPRA DE
UN FRASCO DE 100 ML.

¿MAS INFO?

2 613 01 22

info@laboratoriouniversal.com





“NO APURAR EL PRIMER PASTOREO ES CLAVE”

Si bien la mayor parte del país ya no sufre de estrés hídrico, en algunas zonas como en el sureste del territorio aún están necesitando lluvias de entre 40 y 50 mm. El investigador del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) Fernando Lattanzi, destacó que la recomendación ahora es sembrar todo lo que se pueda y no apurar el primer pastoreo para así favorecer el crecimiento futuro de las pasturas. A su vez recordó que, por la seca, se da un proceso de mineralización en el suelo que permite que haya mucho nitrógeno disponible por lo cual la fertilización con urea en esta época del año no será necesaria.

Lattanzi afirmó que, desde el punto de vista de las plantas ya no hay más estrés hídrico, salvo en zonas puntuales como en INIA La Estanzuela. Agregó que existe mucha disparidad en cómo quedó la base de pasturas perennes ya que hubo mucha diferencia en cuanto al estrés hídrico sufrido. “En muchas partes de Uruguay fue la sequía más extrema de la que hay registro”. A su vez, sostuvo que especies como achicoria o alfalfa son las que están en mejores condiciones. Sin embargo, agregó que “algo interesante que estamos observando es que las festucas y los dactylis sembra-

dos en 2022, es decir que entraron en su segundo año, están en buenas condiciones". Lattanzi aseguró que, a priori, era de prever que estas especies fueran las que estuvieran en peores condiciones ya que sus sistemas radicales son chicos. "Está claro que cuando hay sequía no hay forraje verde, por lo que la planta necesita de muy poca agua para mantenerse viva". Como hipótesis de porqué ocurrió esto, sostuvo que, por las raíces chicas, las pasturas sembradas en otoño de 2022 tuvieron una menor demanda de agua. "El sistema radicular de esas pasturas perennes se termina de armar en la primavera, por lo cual deben haber pasado el verano con más agua profunda que no utilizaron antes, y es lo que suponemos les permitió mantenerse vivas".

Por otro lado Lattanzi sostuvo que por más que se dieron las lluvias que se necesitaban, la realidad marca que las temperaturas empezarán a bajar por lo que, en los meses de junio y julio se dará el piso de tasa de crecimiento. "Con el frío no hay mucho para hacer para que las plantas crezcan". Por lo tanto, ahora la principal recomendación es no apurar el primer pastoreo. "Si bien estamos tentados de empezar a comer esos primeros pelos verdes que aparecen de lo que se sembró apenas llovió o unos días antes de que lloviera, es una mala decisión porque la planta recién está armándose y rebrotando". Agregó que, de empezar a comerse, "lo que no hizo la sequía, lo hace el animal con el diente". Por eso reiteró que para aquellos que hayan sembrado tarde, la recomendación es esperar a que la planta tenga un volumen más o menos importante para comenzar con el primer pastoreo. "Si pastoreamos ahora, estaríamos moviendo el problema hacia adelante porque se compromete la tasa de crecimiento de esa pastura", remarcó.

En cuanto a la fertilización, recordó que después de la sequía, cuando empieza a llover, se da un proceso de mineralización del nitrógeno del suelo, por lo que los cultivos generalmente no tienen mayores requerimientos de este nutriente. Por lo tanto, la prioridad ahora debe ser "sembrar todo lo posible, no demorar las intersembras, y aquellos que tengan las praderas del año pasado, deberán prestarles atención ya que son los potreros que darán pasto más rápido".

Sobre las posibilidades de hacer reservas, el investigador de INIA sostuvo que "no hay mucho para hacer". Remarcó que la única esperanza era sembrar avenas lo más temprano posible, lo que quedó evidenciado con la gran demanda de semillas de los cultivos más cortos que fueron agotadas. ANPL

¡Biotecnología aplicada al control de micotoxinas!



**DETOXA
PLUS**

Importa y distribuye
Vetanco Uruguay

Contacto:

098382060 / 096437322 / 096321121



@VETANCOURUGUAY | VETANCO.COM



In. Biotec. S.A.

ESCANEA Y RECIBÍ
información por WhatsApp 

Envía el mensaje precargado
luego de escanear el QR.



Septrivet plus

Desinfectante de ubres de aplicación
en espuma para pre y post ordeño
Altamente eficaz contra un amplio
espectro de microorganismos patógenos.



Embalaje de cultivos

Productos de altísima calidad
y durabilidad con estrictas
normas de calidad y
cuidado medioambiental.



silotrato

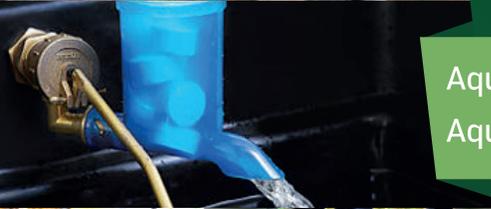
Aditivo inoculante enzimático para ensilajes
Liofilizado

Inoculante para ensilajes
Aumente la calidad y productividad
de sus ensilajes, con una novedosa y
exclusiva composición



Rani SILO₂

El film de ensilado con barrera
de oxígeno
Más de 100 veces más eficiente
para evitar la entrada de oxígeno
que el film de ensilado convencional



Aquatabs InLine Aquatabs Flo

Sistema de desinfección
y tratamiento de agua



Botas Bekina

Fabricadas con la tecnología
NEOTANE®
Excelente protección contra la
suciedad y una óptima resistencia
ante los productos químicos



Septrijet plus

Desinfectante de ubres de aplicación en espuma para pre y post ordeño

- **Altamente eficaz** contra un amplio espectro de microorganismos patógenos
- **Contiene tensoactivo que ayuda a remover la suciedad del pezón**
- **No irrita el pezón ni las manos del operador** - pH neutro compatible con la piel
- **Menor consumo** por vaca
- **Precio muy competitivo**

Tabletas solubles en agua que garantizan una dosis exacta y precisa de activo para controlar la mastitis

1,5 tableta efervescente por litro de agua

Aplicadores de Espuma Manuales y con Máquina



Copa Multifoamer Plus



Easifoamer



Power foamer

Somos distribuidores de **AMBIC** en Uruguay



DUCART LATIN AMERICA Dr. Raúl León Jude 6366, CP 11500, Mvd., Uruguay | +598 2606 2031 - F +598 2600 4986 | info@dla.com.uy - www.dla.com.uy





CONACREM CONTUDO



“NO PODEMOS COMPROMETER EL FUTURO POR EL PRESENTE”

En momentos donde el sector intenta salir de la sequía que golpeó fuertemente al país en los últimos meses, el asesor de establecimientos lecheros Ricardo Covassa aseguró que lo más importante para salir de este escenario es analizar lo coyuntural, y luego evaluar el sistema. A su entender, es fundamental primero que nada hacer los números correspondientes para definir qué comida se tiene en el establecimiento y qué se necesita para cubrir los requerimientos de cada animal, para luego sí definir qué se debe comprar teniendo en cuenta los precios. Una vez resuelto esto, el productor debe analizar su sistema productivo pensando en escenarios cada vez más complicados por el comportamiento errático del clima.



El asesor comenzó analizando los aspectos coyunturales que hay que considerar para tomar las primeras decisiones. En este sentido destacó que lo primero es tener claro cuáles son las categorías de nuestro establecimiento y cuáles son los requerimientos de cada una de ellas. Después se deberá analizar cuál es el stock de reservas y cómo está la plataforma de pastoreo para cada categoría, estimando hasta qué momento vamos a tener forraje, para organizar así los pastoreos.

Luego es necesario determinar los requerimientos por animal y por categoría. “Tenemos que estimar cuál sería el volumen en kilos de materia seca por animal, y sobre ese valor, como sabemos que la limitante es la fibra, saber cuánto es la mínima cantidad que se precisa por animal”. Cavassa recordó que, en una vaca lechera en producción, la fibra mínima es de 3 kilos. Sobre esa base, **el productor debería calcular cuánta reserva tendría para poder llegar al mes de agosto**, ya a partir de allí las pasturas comenzarían a aportar suficiente fibra efectiva mínima.



Considerando que en promedio la vaca necesita de unos 20 kg de materia seca, con unos 3 kg de fibra, el productor debería diseñar la dieta para cubrir los restantes 17 kg definiendo cuánto se dará de concentrados protéicos y energéticos, dependiendo siempre de la disponibilidad de pasto que tenga. “Suponiendo que nos falten unos 4 kg de alimento, el productor deberá analizar en función de los precios y de lo que necesita, qué es lo que va a comprar, pero **no podemos salir a comprar sin tener claro qué es lo que nos hace falta para cubrir la dieta del animal**”.

Por eso reiteró la importancia de hacer bien los números para evitar así comprar alimentos que no sean necesarios y a precios demasiado caros. Agregó que también existen estrategias a nivel de sistemas forrajeros donde se puede trabajar. “Esos 3 kilos de fibra efectiva mínima los podemos adelantar con algún pastoreo en alguna pradera que pueda haberse salvado o con algo de alfalfa que tengamos”, puntualizó.



Contamos con una amplia selección de productos para todas sus necesidades.

Calidad en farmacéutica veterinaria

Protector hepático



Metionina Plus Inyectable

Acetyl Metionina 25%
+ Sorbitol 10%

Coagulante



Coa-None® Inyectable

Etamsilato 12,5%

Coagulante



Vita K Inyectable

Menadiona bisulfito de sodio 1%

Analgésicos y antiinflamatorios

ANTIINFLAMATORIO CORTICÓIDE
LARGA ACCIÓN



Dexalag® Inyectable

Dexametasona
21-isonicotinato 0,1%

ANTIINFLAMATORIO
NO CORTICÓIDE



Ainix® Inyectable

Ketoprofen 10%

ANTIFEBRIL DE
RÁPIDA ACCIÓN



Dipirona Inyectable

Dipirona 50%

ENFERMEDADES
METABÓLICAS



Dexa 1 Inyectable

Dexametasona 21 fosfato
0,1% + Vitamina B1 (HCl) 10%

✉ vetcross@adinet.com.uy

☎ 098 630 364

🌐 vetcross.uy

www.vetcross.com

Una vez analizados todos estos aspectos, hay que evaluar el sistema productivo y cómo se está manejando, teniendo en cuenta que el escenario climático es cada vez más complicado. Cavassa aseguró en este punto que esto depende de la capacidad de cada productor de hacer reservas y de su “capacidad empresarial para hacer negocios”. Recordó que a raíz de la sequía de 2008-2009, se hizo un estudio analizando si era mejor que el productor tuviese un fondo de dinero para cuando se presenta un problema como ese, o hacer un plan de reserva de comida. **“Vimos que es mejor tener una reserva de un año, pronta en el establecimiento, que tener que salir a comprar comida cuando la situación apremia.** Ahí lo que juega, es el tema de que esa reserva se pueda conservar en el tiempo y forma”, aseguró. En este sentido recordó que es más fácil de conservar un silo que un fardo.

De todas formas Cavassa sostuvo que no existen fórmulas que sirvan para todos los productores, sino que los asesores deben analizar la situación del productor y evaluar cuáles son sus posibilidades.



Sobre el manejo de las pasturas, el técnico sostuvo que hay que diferenciar el manejo a corto plazo y a largo plazo. “Debemos tener presente que, en la estructura forrajera, la participación de las pasturas perennes es muy importante”. Por lo tanto consideró que “no podemos comprometer el futuro por el presente”. En este sentido enfatizó sobre la importancia de pensar no solo cuáles serán las pasturas que vamos a tener ahora y en la primavera, sino en los próximos años. Agregó que más allá de las dificultades de este año, si la estrategia era tener pasturas perennes, hay que mantenerlas, al igual que la rotación y no hacer demasiados verdes de invierno. A su vez puntualizó sobre la importancia de hacer intersiembras de pasturas en el caso de aquellas que estén en peores condiciones.

Analizando la situación de los ganados tras la seca, Cavassa consideró que en general los animales estaban “cómodos” ya que “pudieron soportar la alimentación al mínimo de llenado”. De todas formas sostuvo que sí hay categorías como los reemplazos que se van a ver un poco resentidas. “A nivel estructural quizás sea necesario hacer una revisión de las cargas”. Aseguró que esto no significa salir a vender ganado, sino revisar la situación y ver qué posibilidades tenemos de bajar las cargas para asegurar un buen nivel de reservas.

Si bien reconoció que la posibilidad de aumentar la cantidad de vacas por hectárea para mejorar la producción siempre ha sido una recomendación, en momentos como éste manejar cargas altas puede ser un problema. Cavassa señaló que siempre fue muy crítico con este punto, ya que considera que es importante tener cuidado con los mensajes que se dan y cómo se reciben. “Más allá de la facturación, hay que tener presente los márgenes de la leche que sacamos. Yo creo que amerita revisar la carga porque quizás en los momentos de bonanza, por querer maximizar los ingresos, cuando hay crisis como éstas, el golpe es muy grande”.

Por último consideró que el tambero tiene que dejar de pensar **“como productor lechero” y empezar a pensar “con mentalidad de empresario. Aunque sea un tambo familiar, debemos ser más empresarios,** trabajando en equipo con los técnicos, analizando los elementos que hay sobre la mesa y en función de eso, tomar las decisiones”. ANPL

ELECTROLAC®

La deshidratación mata tanto como la diarrea



- ✓ Rehidratante oral de alta eficiencia.
- ✓ Recuperador de balance iónico
- ✓ Recuperador del balance ácido-base.
- ✓ Energizante.
- ✓ Listo para usar
- ✓ Apto para uso diluido en agua, leche y sustitutos lácteos fríos o calientes.
- ✓ Único con envase dosificador multidosis.



ELABORADO BAJO NORMAS GMP

zoovet®

www.zoovet.com.ar
/zoovet.productosveterinarios

@Zoovetargentina
Parque Tecnológico Litoral Centro
CP 3000 - Santa Fe - Argentina

IMPORTA,
REPRESENTA
Y DISTRIBUYE

codenor
S.A.

LINCO 300

Fórmula: Lincomicina (como Clorhidrato) 30%
ANTIBIÓTICO - LINCOSAMIDAS



PRESENTACIÓN: Frasco x 100 ml.

- ✓ Infecciones por gérmenes Gram (+) del tracto respiratorio, genitourinario, piel y tejidos blandos, huesos y articulaciones.
- ✓ Intramuscular.
- ✓ Combinación ideal de pomos en mastitis grado 3 y 4.

zoovet®

IMPORTA,
REPRESENTA
Y DISTRIBUYE

codenor
S.A.

“SE TERMINÓ ESA TENDENCIA DE QUE HAYA MÁS PROBABILIDADES DE MENOS PRECIPITACIONES”

A pesar de las lluvias registradas sobre todo en los últimos días del mes de marzo, la sequía en el país “no terminó”, aseguró la coordinadora de la Unidad GRAS del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), Guadalupe Tiscornia. Si bien en marzo las precipitaciones comenzaron a normalizarse en gran parte del país, hay zonas donde aún las lluvias no fueron suficientes, provocando que el agua disponible todavía esté en niveles por debajo de lo normal. A su vez, destacó como positivo que las temperaturas durante el mes continuaron siendo elevadas, permitiendo una mayor respuesta a nivel de la vegetación.



“**Cuando** uno analiza el porcentaje de agua disponible en el suelo, si bien hay zonas donde claramente mejoró este indicador gracias a las lluvias de los últimos 10 días de marzo, hay otras donde ese indicador aún es bajo”, explicó Tiscornia. Algunas áreas de los departamentos de Colonia y Canelones, por ejemplo, aún no han recibido la cantidad de agua necesaria para recuperarse, al tiempo que otros puntos del país como en Treinta y Tres o Cerro Largo, recibieron lluvias superiores a lo normal sobre finales del mes. Lo mismo ocurrió en el norte donde los suelos son más superficiales, permitiendo que el contenido del agua esté por encima de lo normal. En el centro del país, en tanto, hubo zonas donde las precipitaciones fueron muy intensas a fines de marzo, pero que no logro sostenerse en el mes de abril.

Tiscornia explicó, por ejemplo, que en INIA La Estanzuela, en los primeros diez días de marzo no se registraron lluvias, al tiempo que luego fueron inferiores a los 40 mm. **“Estamos hablando de una zona que estaba sumamente castigada por la falta de agua”**. Es claro que la situación empezó a regularizarse a nivel de precipitaciones impactando en el contenido de agua en el suelo, pero esto empezó a ocurrir sobre fines del mes, recordó.



CONFIABILIDAD Y CALIDAD
EN ORDEÑE APLICADA PARA
EL FUTURO DE SU TAMBO



Representante Exclusivo
ATL Agricultural Technology Limited

- BOMBAS DE VACÍO hasta 3.000 lts.
- BOMBAS DE LECHE hasta 3HP
- RECIBIDORES hasta 150 lts.
- PULSACIÓN ELECTRÓNICA
- TRAMPAS hasta 40 lts.
- PALETAS BOMBAS DE VACÍO (Material Kevlar) varias medidas
- FILTROS hasta 4"
- ÓRGANOS, VARIOS MODELOS



*** Stock permanente de repuestas ***

☎ (598) 2682 3793 - (598) 26832983 📞 095 842 500
 Ⓞ METALURGICA SEVERI HINOS, S.R.L.
 Los Grillos M.13 S.10 - Ruta 101 Km. 19.500
 (Ciudad de la Costa) - Canelones - Uruguay
 ✉ dinamica@vera.com.uy 🌐 www.dinamicauruguay.com



- RETIRADORES AUTOMÁTICOS Medición electrónica
- Brazos de orientación acero inox
- Pantalla LCD
- Tiempo de lavado programable
- Estimulación y conductividad

La coordinadora de la Unidad GRAS del INIA aseguró que hay zonas con contenido de agua en el suelo menor al 50% o incluso menor al 75%, mientras que en otras la situación es claramente distinta. A su vez, es importante considerar que después de que se registran las lluvias, la vegetación tarda en recuperarse.

De todas formas, destacó que marzo y parte de abril siguió con temperaturas elevadas, lo que permitió una reacción más rápida de la vegetación.

“Hay que recordar que marzo empezó muy mal”, puntualizó y agregó que recién sobre finales del mes se dieron las lluvias necesarias para recuperar el contenido del suelo, permitiendo que hoy ronde el 70%, “valor más que aceptable”.

Analizando el alcance que tuvo la sequía, Tiscornia aseguró que en algunas zonas fue histórica. INIA La Estanzuela registró valores de precipitaciones de los más bajos de la serie histórica que va desde 1965 en adelante. “Es una situación muy extrema” y sobre todo si se tiene en cuenta que se venía de tres años con déficit hídrico.

En cuanto a las proyecciones climáticas elaboradas por el IRI, sostuvo que el Instituto de Clima y Sociedad de la Universidad de Columbia, maneja que para el trimestre abril-mayo-junio, no se observa una tendencia clara hacia ninguna de las opciones, es decir, ni que llueva más o menos de lo normal. “Se dejó de ver esa tendencia que veníamos observando de que haya más probabilidades de menos precipitaciones, lo cual es una buena señal porque todos los modelos están indicando que a partir de marzo las precipitaciones en la región se estarían normalizando”, puntualizó. De todas formas, aclaró que ya es difícil hablar de “año normal”, considerando que eso ya es “otra discusión”. Al analizar las predicciones en cuanto a las temperaturas, el IRI destaca que se observa que existen más probabilidades de que las mismas estén por encima de lo normal en el norte del país, mientras que, para el sur no se observa ninguna tendencia. A su vez, sostuvo que, a largo plazo hay que analizar si efectivamente se consolida la tendencia de que se registre durante la primavera el fenómeno de El Niño, es decir, precipitaciones por encima de lo normal. ANPL

PROMO SUSTENTABLE



Prolesa



PARTICIPÁ Y GANÁ

Con la compra de productos seleccionados de Laboratorios Microsules

más de 30 premios sustentables y hasta 20% de descuento



Promoción válida hasta el 31 de mayo del 2023



PROCREO
VALOR PARA EL PRODUCTOR

Un nuevo año
aportando valor
a los productores
de todo el País.

Representantes para Uruguay de:



BETTER COWS > BETTER LIFE

Semen División Leche.

Origen:   



Semen División Carne.

Origen: 



BREEDING INDICATOR

Identificador de celo, origen USA.

El más vendido en Uruguay
y en el mundo.

Ruta 3 Km. 86.500, San José
Tel.: 099 611 614 - procreosrl@gmail.com

www.procreo.uy

 **PROCREO**
VALOR PARA EL PRODUCTOR

DESINFECCIÓN Y DETERGENCIA EN TAMBOS

LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDEÑE



IDROSAN®

REMOVL LIQUID

Celon® Special

Aktiv-plus

ULTRACLEAN®

**NUEVA LÍNEA ULTRACLEAN MS
SIN FÓSFORO NI NITRÓGENO**



División Ingredientes y Equipamiento
Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09
Tel.: 2514 5570

División Químicos
Cno. Pettirosi 4420
Tel.: 2222 4806

Sucursal Nueva Helvecia
Avda. J. Batlle y Ordóñez 691
Tel.: 4554 4701

nortesur.com.uy



nortesur

GARANTÍAS E INNOVACIÓN
PARA CADA INDUSTRIA

TERCERA GENERACIÓN EN EL TAMBO

Con solo 31 años, Gabriela Bouza y su familia, decidieron hacerse cargo del tambo familiar que comenzó su abuelo en 1972, en colonia Macmekee. Sus padres, habían decidido rematar el tambo, vendiendo incluso la mayoría de sus vacas, pero desde hace poco más de un año, Gabriela optó por continuar en la actividad y rehacer el establecimiento.



“**Cuando** mi padre se jubiló, el tambo pasó a mi madre que siguió un tiempo más. Pero luego ella quiso vender y empezaron a rematar las vacas”, recordó Bauza. Desde chica vivió en el campo y el tambo siempre fue parte de su vida, por lo cual se describe como una amante de esta actividad. “Comenzamos con las vacas que no se habían podido vender y con las herramientas que quedaban en el tambo”, aseguró.

El establecimiento ubicado en ruta 1, km 57,5 cuenta con 92 has de las cuales 72 has son utilizables. “Mis padres tenían 70 vacas, pero yo me hice cargo de él con apenas 15 animales”. Agregó que luego, fueron incorporando más ganado hasta hoy tener 47 vacas. Bauza aseguró que manejar una carga tan baja fue lo que les permitió atravesar de mejor manera la sequía que afectó fuertemente al país en el último verano.



Con una remisión de 800 litros, asegura que como máximo pretenden alcanzar entre 50 y 60 vacas. “Queremos que el tambo cuente con pocos animales, pero mucha comida, lo que nos simplifica el trabajo y nos permite vivir de él”. Asegura que no quieren aumentar de forma significativa la cantidad de animales porque el objetivo es que sigan manejándolo entre ella y su compañero. Con un hijo de 1 año y otra de 7, Bauza es un ejemplo de cómo tienen que buscar el equilibrio entre poder trabajar del tambo y criar a su familia. “En el tambo tenemos algunos juegos por lo que mientras ordeñamos, mis hijos están conmigo o a veces con la abuela”. Su compañero, además de ayudar en el establecimiento trabaja fuera de él, por lo cual muchas veces requieren de la ayuda de sus padres para poder desarrollar las tareas del establecimiento.

“Para nosotros hoy es un negocio rentable”, aseguró Bauza, señalando que cuando comenzaron “los números eran muy justos”, pero gracias a la lluvia y que la comida comenzó a aparecer, pudieron aumentar la cantidad de animales, mejorando sus márgenes.

El sistema de alimentación es pastoril, con siembras de verano y de praderas, al tiempo que dan algo de raciones y fibra. **“Ahora se está pastoreando avena y raigrás, y durante todo el año damos silos”**, puntualizó.

Debido a que comenzaron con muy pocos animales, tuvieron que comprar la reposición, adquiriendo vacas paridas, vaquillonas y algunas terneras que empezaron a criar porque “en este momento necesitamos ganado que rápidamente nos de leche”.

A su vez, cruzan las vacas con toros Hereford para vender esos terneros y tener otra fuente de ingresos.

Hacia adelante, Bauza visualiza el negocio como favorable. “Queremos aprovechar que somos jóvenes para seguir haciéndolo nosotros”. Si bien los números son rentables, el hecho de pagar renta a Colonización “achica los ingresos”.

El tambo siempre remitió su leche a Conaprole, pero cuando comenzaron a vender vacas, empezaron a remitir a una fábrica de quesos porque “producíamos muy pocos litros”. Sin embargo, Bauza decidió volver a remitir a Conaprole entendiendo que es importante el apoyo de la cooperativa.



SISTEMA DE **GESTIÓN Y FACTURACIÓN ELECTRÓNICA**
PARA EL SECTOR LECHERO



ERP Consulting

Tel.: (598) 29011609 - info@erpconsulting.com.uy - www.erpconsulting.uy

A su vez, destacó la importancia de formar parte de la Asociación Nacional de Productores de Leche. “Tenemos muchos servicios que, si bien por ahora no estamos utilizando, siempre es bueno saber que contamos con ellos”. Agregó que para los jóvenes es fundamental todo tipo de apoyo. “Siendo jóvenes y con pocos animales, es importante toda la ayuda que podamos recibir porque es la que nos permite crecer”.



A nivel financiero, sostuvo que ya han accedido a un crédito de República Micro Finanzas al tiempo que están esperando la aprobación de otro por parte de Proleco. **“Queremos usar ese dinero para pagar algunas deudas y seguir mejorando”.**

Como mensaje para otros jóvenes que están pensando en continuar con la actividad, sostuvo que, “si es lo que realmente les gusta, hay que ponerle ganas y seguir adelante”. Explicó que, en su familia sus dos hermanos también trabajaron en el tambo, pero decidieron dedicarse a otra actividad, pero **“yo adoro llegar al tambo, es el lugar donde me gusta estar. Es bueno para todas las generaciones, se puede vivir de él y sostener a una familia”**, sentenció. ANPL

Es tiempo de ir eligiendo los toros para la próxima zafra



566HO1289 - PRIME RIB PP
Toro mocho 100% homocigoto
Bajo en células somáticas



566HO1279 - DETAIL ET
1,6% facilidad de parto
A2A2



566HO1362 - OUTFIT
2,20 compuesto de ubre
A2A2

Yaguarí 2050 esq. Juan Paullier. Montevideo

IPS
REPRODUCTORES
50 años

Tels. 2201 0450 - 099 680 326 - 099 658 078 - www.accelgen.com

RESIDUO DE CLORATOS EN LECHE



¿ Qué son los Cloratos ?

Son subproductos resultantes del uso de desinfectantes en base a cloro, producto muy utilizado habitualmente en la higiene de la máquina de ordeño y tanque de frío. Los cloratos son residuos que se detectan como contaminantes en la leche.

¿Cuál es el efecto de los cloratos en la salud humana ?

La ingesta crónica de clorato puede causar mal funcionamiento de la glándula tiroides en población vulnerable, sobre todo niños y jóvenes.

¿Cuál es el impacto comercial que tiene para Conaprole ?

Es de amplio conocimiento el perfil fuertemente exportador de Conaprole, siendo clave atender los requisitos de los clientes del mercado internacional. En este sentido, desde hace ya algunos años los clientes comenzaron a monitorear el contenido de cloratos en los productos terminados, así como incrementar las exigencias en cuanto a los niveles tolerados. Como sucede con varios de los aspectos vinculados a la inocuidad, el tema arranca como una inquietud, luego una observación y finalmente se puede transformar en una barrera comercial que limite las ventas. Por lo tanto, Conaprole ha comenzado a trabajar fuertemente en este tema.

¿ Qué debemos hacer en nuestro tanque para evitar la contaminación con cloratos ?

Utilizar para la desinfección de la máquina de ordeño y el tanque de frío, productos en base a ácido peracético y no productos clorados.

¿Cuáles son los beneficios del uso del ácido peracético ?

Además de no tener los efectos nocivos sobre la salud humana como se mencionó anteriormente, presenta una serie de ventajas que se detallan a continuación:

- mejor poder desinfectante
- las gomas tendrán mayor vida útil ya que es menos corrosivo
- es un producto que se ve poco afectado por la presencia de materia orgánica y por la temperatura
- los productos de descomposición son más amigables con el medio ambiente
- por último y más importante, no genera subproductos de desinfección potencialmente tóxicos en la leche como sucede con el cloro.

¿Cuáles son las recomendaciones de uso del ácido Peracético ?

El ácido peracético deberá ser utilizado como desinfección final luego del lavado habitual de los equipos. Se debe preparar según las indicaciones del fabricante, respetando la concentración indicada y utilizando agua fría. Recuerde que luego de la circulación del desinfectante, el mismo deberá ser drenado, finalizando así el proceso de limpieza.

¿Cuáles son los cuidados que debo tener para el manejo y almacenamiento del ácido peracético ?

Manipulación:

Al igual que se requería para el uso del cloro, el peracético también deberá ser manipulado con ciertos cuidados. Utilizar guantes ya que el contacto directo con la piel ocasiona daño, evitar el contacto con los ojos, es recomendable el uso de una mascarilla para evitar su inhalación.

Almacenamiento:

Guardar en un lugar fresco, seco y con buena ventilación. Mantener alejado de fuentes de calor, no exponer a la acción directa del sol. No cambiar del recipiente original ya que los mismos cuentan con válvulas de seguridad necesarias. Mantener fuera del alcance de los niños. Revisar fecha de fabricación y vida útil. No estoquear en exceso.

¿Qué acciones y medidas están llevando adelante Conaprole - Prolesa ?

En el mercado existen varias opciones de desinfectantes en base a ácido peracético, siendo más costosos que los clorados. Conaprole - Prolesa han hecho gestiones para igualar el costo de la dosis entre ambos tipos de desinfectantes, con el producto desinfectante PEROXIPROL 5 % (ácido peracético al 5 %). Este producto estará disponible próximamente en todas las sucursales de Prolesa y a través de la tienda online.



Dra. Florencia Ponce de León
Responsable del programa de Calidad e Inocuidad de leche.

Ing. Agr. Gabriel Oleggini
Gerente Área Productores

Dr. Gastón Moroni
Enc. UN Veterinaria y Nutrición animal, Prolesa

Conaprole
ÁREA PRODUCTORES

Prolesa



“VAMOS A GENERAR LÍNEAS O REDISEÑAR EXISTENTES PARA QUE EL PRODUCTOR PUEDA RECOMPONER SU SISTEMA”

Las consecuencias de la sequía en el sector lechero aún son difíciles de medir, pero lo que es claro es que el productor ha tenido que utilizar diferentes instrumentos financieros para poder hacer frente a este escenario complejo. Es por eso que, desde Proleco, se dispusieron líneas de crédito especiales, al tiempo que se estudió la situación caso a caso para poder apoyar al sector de una manera más efectiva. El nuevo presidente de Proleco, Gerardo Perera, aseguró que se ha visto un redireccionamiento de la demanda por créditos, buscando obtener capital de trabajo para paliar las consecuencias de la falta de agua.

Si bien las lluvias se normalizaron en prácticamente todo el país, las consecuencias de la sequía continúan, por lo cual ahora el productor está viendo con qué cuenta en su establecimiento y cómo recompondrá sus pasturas. Durante la sequía se observó una fuerte demanda de créditos ya no para inversiones a largo plazo, sino para conseguir alimentos. **“En Proleco pusimos a disposición líneas especiales con tasas subsidiadas por el Programa Crédito Dirigido de ANDE, que tuvieron un récord de demanda”**.

Recordó que desde octubre del año pasado la cooperativa de ahorro y crédito comenzó a ver con preocupación el tema de la sequía, poniendo a disposición del productor diferentes líneas de financiamiento. **“Ahora estamos trabajando en generar líneas nuevas o rediseñar existentes para que el productor pueda invertir y recomponer su sistema, ya que lo que se está demandando ahora es capital de trabajo”**.

Para Perera salir de esta crisis va a llevar mucho tiempo ya que entiende que el endeudamiento es importante, pero por suerte el productor contó con herramienta financieras muy convenientes y todo el apoyo a través de diferentes medidas del Grupo Conaprole en su conjunto, del que Proleco es parte. Ahora hay que focalizarse en apoyar al productor en todas las inversiones que será necesarias para recomponer los establecimientos.

Perera recordó que el sector cuenta con la herramienta FFIEL que fue un instrumento pensado a largo plazo para inversiones y crecimiento, y que también permite un componente para capital de trabajo, que puede ser muy útil para algunos casos. La cuota del FFIEL va en función de la remesa y acompaña el ciclo productivo de los establecimientos, por lo que, considerando la baja en la producción de leche, las cuotas también bajaron y esto es una ventaja en el diseño de este crédito en particular.

El presidente de Proleco recordó que la cooperativa a su vez trabaja con otras instituciones crediticias que son las que los proveen de fondos para destinar a los productores. Por tal razón están en permanente contacto para analizar las opciones y ver otros instrumentos como los que se impulsan a través de la Cooperativa FUCAC VERDE o de ANDE.

“La morosidad sigue muy baja, lo que destaca el buen cumplimiento de los productores a pesar de la situación, teniendo en cuenta además que Proleco otorgó la posibilidad de postergar algunas de los vencimientos de cuotas en planteos caso a caso, y fue bajo el número de productores que solicitó dicho beneficio”.

Por último Perera se refirió a su asunción como presidente de Proleco, asegurando que es una gran responsabilidad ya que esta cooperativa de ahorro y crédito tiene un rol muy importante para los productores lecheros. Agregó que existe un trabajo muy profesional por parte del equipo de directores y funcionarios que ayuda en la permanente búsqueda de las mejores soluciones para cubrir las necesidades de los productores, y que se continúa la línea de trabajo de anteriores directorios. “Estamos permanentemente buscando generar nuevas herramientas para acompañar al productor lechero”, puntualizó.



El pasado 10 de marzo asumió el nuevo Consejo Directivo de PROLECO por el período 2023/2024 electos en el acto eleccionario de la fecha 29 de noviembre de 2022.

El mismo quedó integrado de la siguiente manera:

Presidente:
Gerardo Perera

Vicepresidente:
Guillermo Echeverría

Secretario:
José Pedro Más

Tesorera:
María Aristeguí

Vocal:
Mariano Balles





Cuando CRIAR, es CRECER

Plan **NUTEX** para CRÍA y RECRÍA

El mejor apoyo técnico que podés conseguir, junto a un plan de alimentación de vanguardia que pondrá tu producción a tope.

El futuro productivo de tu tambo se define en 60 días.

Llamanos ahora!
No estás solo/a.

Pensá en NUTEX



Consultas? Dudas?

Consulta a un técnico NUTEX  2288 1777 

 nutex.com.uy

SUREÑA

MAGUINARIA AGRICOLA



*maquinaria para mejorar la
productividad de su establecimiento*

430
MIXERS
VENDIDOS



Mixer de 8 m3
U\$S**27.900**

Mixer de 12 m3
U\$S**31.500**

Mixer de 16 m3
U\$S**48.600**

Mixer de 20 m3
U\$S**54.000**



5 TONELADAS
U\$S**16.200**



10 TONELADAS
U\$S**29.700**



18 TONELADAS
U\$S**44.100**

Camino al Paso del Andaluz 3071
(Anillo Perimetral km 33)
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:



LA LECHERÍA NACIONAL SE PREPARA PARA SU GRAN FIESTA EN LA RURAL DEL PRADO

A pocas semanas del comienzo de Mercoláctea en su primera edición en Uruguay, la exposición ya está 100% comercializada en empresas y con una agenda cargada de capacitaciones, conferencias y lanzamientos. La actividad que, abrirá sus puertas el 1º de junio en las instalaciones de la Asociación Rural del Uruguay en el Prado y se extenderá hasta el sábado 3, contará además con muestra ganadera, remates, salón de Cultura Quesera y un Encuentro Nacional de Mujeres Rurales.



Autoridades nacionales y departamentales ya confirmaron su asistencia para lo que será la inauguración formal de la muestra el jueves 1º al mediodía, la cual fue declarada de Interés Ministerial y Nacional por el MGAP, y de Interés Municipal por la Intendencia de Montevideo.

Con un fuerte foco en las capacitaciones, el simposio de Reproducción y Genética denominado “La lechería del siglo XXI; las claves para una

producción sustentable y exitosa”, cuenta con un gran número de participantes inscriptos. La actividad, que se llevará a cabo el primer día de la muestra a partir de las 8:30 hs., contará con reconocidos disertantes nacionales, como Alejo Menchaca, así como del exterior, resaltándose la participación de Gustavo Schuenemann de la Universidad de Ohio, EEUU y de Francisco Peñagaricano de Animal and Dairy Sciences, de Wisconsin. También participará el integrante del Instituto Reproducción Animal de Córdoba, Guillermo Brogliatti.

En tanto, el Médico Veterinario Juan Manuel Ramos Rama brindará dos talleres también con cupos limitados y alto nivel de inscripciones. Por un lado, el viernes a las 10 hs. se realizará el Taller sobre “Enfermedad Podal y Bienestar Animal”, al tiempo que el sábado a la misma hora brindará el Taller de “Desarrollo de Liderazgos Transformadores”.

La mejor genética nacional también estará presente en Mercoláctea con las juras de las tres principales razas. El viernes 2, comenzará la actividad de la raza Jersey a las 9 hs. mientras que a las 11 hs. ingresará a pista el Normando. A su vez, en la tarde a partir de las 14 hs. comenzará la jura de Holando, la cual continuará en la mañana del sábado 3.

Ingresando al predio, los visitantes podrán participar también de una agenda variada de charlas y conferencias. Entre ellas, se destaca la que brindará el jueves 2 Francisco Peñagaricano sobre “El Peso de la Genética en la Intensificación de los Tambos; el Impacto de Económico de la Fertilización in vitro”. Ese mismo día el profesor emérito de la Universidad de California, Alejandro Castillo hablará sobre “Perspectivas de la producción lechera a nivel mundial: el foco en la sustentabilidad”. Por otro lado, el español Rafael Ortega Arias brindará una conferencia sobre “La máquina de ordeño y su influencia en la mastitis”. A su vez, el Instituto Nacional de la Leche (INALE) tendrá su propio espacio en la tarde del jueves.

El viernes, la agenda de conferencias comenzará en la mañana con la participación del Dr. Álvaro García sobre “Ración parcial mezclada y la huella de carbono”, y a continuación el Dr. David Casper expondrá sobre “La próxima frontera en la nutrición”.

Conaprole también tendrá su espacio en la tarde del viernes, con la conferencia sobre “Cambio climático y su implicancia en el sistema productivo” que brindará Walter Baethgen, al tiempo que se

presentará el “Programa de sustentabilidad, acciones y desafíos” que viene llevando adelante la cooperativa. El mismo viernes se cerrará la actividad con una jornada con un panel de expositores hablando sobre el futuro de la lechería.

Sobre las 17 hs se desarrollará un remate especial de ganado lechero donde se venderán los toros de La Muesca de Darío Jorcín.

Con el objetivo de acercar a los jóvenes al sector, el jueves 1º se desarrollará una competencia de saberes denominada “Olimpiadas Lácteas” para la cual ya hay 16 Escuelas Agrarias inscriptas. Éstas participarán en duplas, donde profesionales del área actuarán como jurado.

Mercoláctea también será sede del “Salón de Cultura Quesera” organizado en conjunto con Portal Lechero el cual funcionará todos los días de 8:30 a 17:00 hs. El objetivo de esta actividad es difundir la quesería de nuestro país para lo cual habrá catas y degustaciones, cocina en vivo y talleres de cultura quesera para chefs, estudiantes y personal de gastronomía.

La mujer y su rol en la empresa familiar, también tendrá su espacio en un Encuentro Nacional de Mujeres Rurales a realizarse el sábado 3 de junio en la mañana.



Además de las actividades a desarrollarse entre el 1 y el 3 de junio en la Rural del Prado, del 29 al 31 de mayo se realizarán giras a campo, visitando distintos establecimientos lecheros del país. El objetivo es dar a conocer las últimas novedades tecnológicas, así como mostrar los diferentes sistemas de producción que se llevan a cabo en Uruguay. La actividad, que requiere inscripción previa, contará con delegaciones de Argentina, Chile, Brasil, México, Alemania, Holanda, Paraguay y Ecuador. **ANPL**

AUTOMATISMOS



SACAPEZONERA CON MEDICION ELECTRONICA IMILK600

- Retirado delicado de órgano, evitando el sobreordeño.
- Estimulación inteligente (LE30).
- Señal led durante el lavado.
- Apto para incluir un dispositivo Sacamuestra.
- Alerta de Conductividad.
- Almacena la información de 1 lactancia (informa en display).
- Señal led que indica cuando el órgano está en ordeño y durante el lavado.
- Conexión con Software de "Herd Management".
- Detección de celo.
- Medidor de leche con un margen de error menor al 2% (ICAR).



SACAPEZONERA SMART MMV-HFS

- Retirado delicado de órgano, evitando el sobreordeño.
- Estimulación inteligente (LE30).
- Señal led durante el lavado.
- Permite adaptar sensor volumétrico para medición de leche.

SACAPEZONERA CON MEDICION ELECTRONICA MMV-MMV



- Retirado delicado de órgano, evitando el sobreordeño.
- Estimulación inteligente (LE30).
- Señal led durante el lavado.
- Medidor de leche con un margen de error menor al 2% (ICAR).
- Apto para incluir un dispositivo Sacamuestra.

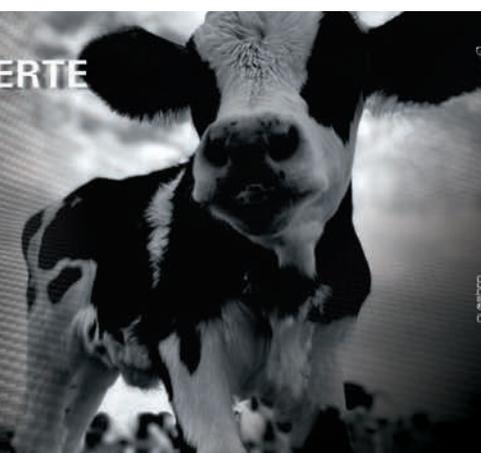


LA CIENCIA DE LO FUERTE

STRONG
ANIMALS®

START STRONG **STAY STRONG**

PROGRAMA PARA TERNERAS



POTENCIE LA INMUNIDAD DE SUS TERNERAS CON PRODUCTOS NATURALES

START STRONG

MOTIVE A LAS TERNERAS A LEVANTARSE Y BEBER

Start Strong® para terneras es una solución oral natural a base de calostro que estimula el apetito, mejora la salud intestinal, impulsa la inmunidad y proporciona al recién nacido la energía que necesita.

AYUDA A SUPERAR:

- Estrés del recién nacido
- Inmunidad deficiente
- Disminución del apetito
- Desafíos patógenos



ETAPAS DE SUMINISTRO DE CADA PRODUCTO PROGRAMA TERNERAS



TECNOLOGÍA STRONG ANIMALS® Microfused™

QUÉ CONTIENE?

Aceites esenciales <small>PATENTE EN TRÁMITE</small>	Reduce la carga de patógenos y el estrés oxidativo para promover la salud de las terneras recién nacidas, mientras que estimula el apetito. Alimenta las bacterias beneficiosas para establecer una buena salud intestinal.
Actifib® Prebiótico	
TRIGLICÉRIDOS EMULSIFICADOS	Energía altamente disponible que proporciona el impulso necesario después del nacimiento.
EXTRACTO DE CALOSTRO	Promueve la función inmunitaria y estimula el apetito.
MEZCLA DE ELECTROLITOS	Rehidrata rápidamente y restablece el equilibrio de líquidos.
VITAMINA E NATURAL	Promueve la función inmunitaria.

LA DIFERENCIA

Start Strong® para terneras, propulsado por la tecnología **Strong Animals®**, es una solución oral altamente efectiva que motiva a las terneras a levantarse y beber inmediatamente después del parto.

STAY STRONG

ADELÁNTESE Y MANTÉNGASE AL FRENTE

Stay Strong® para terneras es un aditivo lácteo de avanzada que promueve la inmunidad, estimula el apetito y facilita la transición a una dieta de granos.

AYUDA A SUPERAR:

- Diarreas
- Estrés ambiental
- Presión de las enfermedades



TECNOLOGÍA STRONG ANIMALS®

QUÉ CONTIENE?

Catalizador Microbiano® <small>PATENTADO</small>	Estimula los microbios que requieren las terneras para desarrollar con rapidez un rumen en pleno funcionamiento.
Microfused™ <small>PATENTE EN TRÁMITE</small>	Reduce la carga de patógenos y el estrés oxidativo para promover la salud, mientras que estimula el apetito.
Actifib® Prebiótico	Una fuente de alimento específico para las bacterias beneficiosas, que además promueve la exclusión competitiva.
DEXTROSA	Rápidamente proporciona energía y ayuda a la palatabilidad.
LEVADURA DE SELENIO	Sustenta la inmunidad en animales jóvenes.
LEVADURA SACCHAROMYCES CEREVISIAE	Promueve el desarrollo ruminal.
VITAMINAS	A- Sustenta los tejidos B- Equilibra el metabolismo C- Promueve la inmunidad D- Mejora la liberación del calcio E- Reduce los efectos del estrés oxidativo
PROBIÓTICOS	Promueve la salud intestinal.

Rivera 7111 | Montevideo
Tel.: (598) 26032572 - Cel: (598) 99578136
ralcolatinoamerica@ralconutrition.com



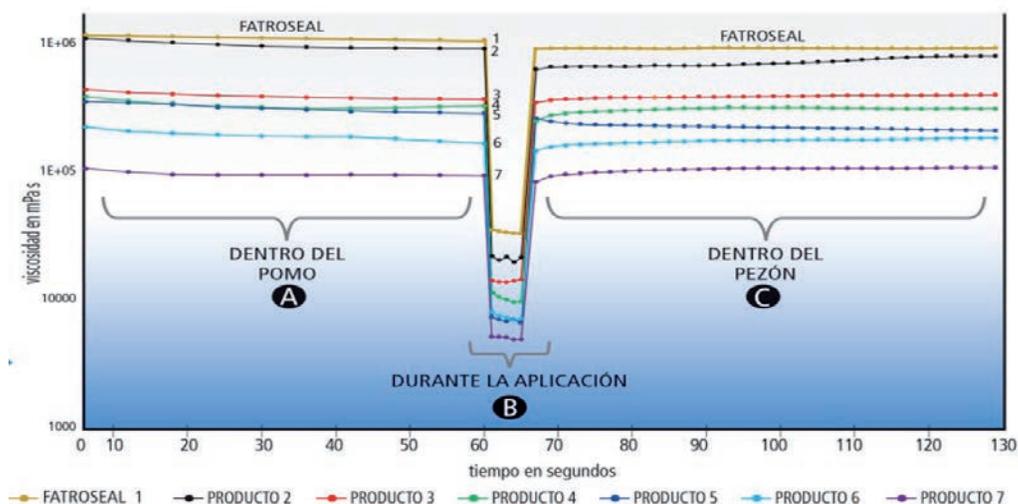
FATROSEAL, EL SELLADOR INTERNO MÁS VISCOSO Y EFICAZ

La combinación de Fatroseal junto con el Antibiótico de Secado previene nuevas infecciones intramamarias durante el periodo seco.

El 50% de las mastitis clínicas que se diagnostican durante los primeros 100 días de lactancia se originan durante el período seco*, por lo tanto, es esencial concentrar las medidas preventivas en este período. Con el fin de maximizar la rentabilidad de los sistemas productivos actuales, debemos trabajar en la prevención evitando las infecciones intramamarias.

En vacas de alta producción, se ha observado que el tapón de queratina que se crea fisiológicamente durante el secado, se establece con más dificultad y lentitud, lo que aumenta la probabilidad de que ocurran infecciones. Los selladores internos son sustancias inertes (normalmente subnitrato de bismuto), que previenen físicamente la posible entrada de microorganismos por el canal del pezón, simulando, en la medida de lo posible, el tapón de queratina

Fatro lanza al mercado Fatroseal®, un nuevo sellador interno de desarrollo propio, que mantiene las características eficientes de los selladores actualmente disponibles, y mejora ciertos aspectos para conseguir el fin último que es un cierre eficaz del pezón durante todo el período seco.



En el desarrollo del Fatroseal se buscó que el sellador tenga la mayor viscosidad posible, para ser eficaz en el cierre del pezón sin cambiar el principio activo (Subnitrato de bismuto) que ha mostrado su eficacia a través del tiempo.

Para evaluar el comportamiento de los diferentes selladores durante su uso, se realizó un estudio de tixotropía, cuyos resultados se muestran en el siguiente gráfico:

- En particular, la primera parte de la curva representa la viscosidad del producto dentro de la jeringa, es decir, cuando no se aplica fuerza, en esta fase la pomada debe ser muy viscosa para reducir los fenómenos de precipitación y por lo tanto conservar su estabilidad.
- La segunda parte, por otro lado, representa la fase de extrusión, en la que se aplica una fuerza a la pomada y esta debe volverse fluida para poder extruirla fácilmente fuera de la jeringa y aplicarla en el pezón.
- La tercera parte representa la fase en la que la pomada se encuentra dentro del pezón, donde para realizar su acción sellante debe volver a tener una viscosidad muy alta para quedar adherida. Aquellos productos que tienen una viscosidad baja, podrían no mantenerse en el pezón durante el periodo deseado.

Otro aspecto importante del Faroseal es la ausencia de aire dentro de la jeringa, gracias a un innovador proceso productivo. Esta característica garantiza una óptima distribución del producto en el interior del pezón evitando el acceso de bacterias que generen infecciones.

El envase del Fatroseal ha sido diseñado de manera que la aplicación se realice de manera correcta y precisa, mediante un sistema de doble punta (Dual – Cap) evitando provocar la distensión de esfínter y logrando así depositar el producto hasta la punta del pezón. Fieles al concepto de ONE HEALTH, las jeringas son fabricadas con un 20% menos de plástico, las toallitas desinfectantes que componen el kit son biodegradables y las cajas se realizan con cartón certificado.

Se han cuidado todos los detalles recogiendo toda la experiencia de uso que existía hasta el momento, añadiendo mejoras para poder realizar el sellador de pezón más eficaz, con mayor facilidad de aplicación y avanzando en el cuidado del medio ambiente. **ANPL**

Josera.
we care, you grow

Josilac[®]
Inoculantes para Ensilaje



PARA UN ALIMENTO BIEN FERMENTADO!

Las ventajas de Josilac[®]

- Reduce la pérdida de nutrientes del material tratado.
- Mayor disponibilidad de nutrientes para el animal.
- Mejora la palatabilidad del silo.
- Mejora el tiempo de estoqueo por mejorar la estabilidad aeróbica.
- Aumenta el resultado productivo de sus animales.



☎ Celular: 092101737
✉ info@sns.com.uy

🌐 www.sns.con.uy



Prolesa

LA FERIA

13^o
Edición

TRAE SUERTE

del 12
al 17
de junio
2023



www.prolesa.com.uy

RALCO BUSCA DESCENTRALIZAR SU PRODUCCIÓN Y NOMBRA UN URUGUAYO COMO GERENTE PARA LATINOAMÉRICA

Entendiendo que la región necesitaba un enfoque distinto con relación a la política comercial, desde la casa matriz de Ralco en EEUU se resolvió la designación de Martín Sánchez Novoa como gerente para Latinoamérica. En su lugar, asumirá en nuestro país como gerente Felipe Colósimo. “Uruguay fue uno de los países que mejor desarrollo tuvo a nivel latinoamericano”, explicó Sánchez. Agregó que ahora se buscará la descentralización, apuntando a tener un polo de producción donde se traigan las tecnologías madre de EEUU y se elaboren distintos productos para abastecer la demanda de los países de la región.



Ralco es una empresa de ciencias y tecnologías que apunta a la producción animal y vegetal. Basado en tecnologías propias patentadas, busca mejorar la eficiencia productiva a través de procesos microbianos y el uso de extractos vegetales.

Sanchez recordó que Ralco comenzó a operar en la región con una primera oficina en Ecuador en 2010 y, luego 2013 se instaló en Uruguay. “Ecuador era el soporte técnico y comercial hacia Centroamérica y Uruguay hacia el sur de la región”, puntualizó. Actualmente, la compañía posee contratos de distribución con distintas empresas de la región, estando presente en 44 países, siendo muy fuertes en Asia.

La tecnología de Ralco se puede aplicar en todos los modelos de producción animal, es decir, cerdos, aves, ganado de carne y de leche, además de agricultura. A su vez, desde hace unos años la empresa cuenta con la patente mundial de una tecnología para la producción de camarones lejos de una fuente de agua, en un ambiente cerrado y controlado.

Sanchez recordó que Ralco fue de las primeras empresas a nivel internacional que incursionó en los aceites esenciales para la producción animal hacia fines de los años 90'. **“Hoy en día ya no hablamos de un aceite esencial específico sino que hablamos de balances de fitonutrientes de varios aceites esenciales y otros componentes para lograr una mezcla de aceites esenciales apuntando a desafíos específicos en los distintos modelos productivos** Aclaró que, en la actualidad, se estudian las principales enfermedades, ya sean bacterias o virus, balanceándose esos fitogénicos de acuerdo con las necesidades de los distintos modelos de producción.

La adopción de tecnología ha sido muy positiva, aseguró Sánchez graficando que en el pasado, hablar de productos naturales para la producción “era complicado porque muchos descreían o estaban muy enfocados a los antibióticos”. **Si bien este tipo de tecnologías están orientadas fundamentalmente a lo preventivo, remarcó que actualmente hay productos terapéuticos con enfoque 100% natural.**

En cuanto a la demanda por este tipo de tecnologías, Sánchez aseguró que en Europa, uno de los mercados más exigentes, el crecimiento en los últimos 5 años ha sido exponencial. “No solo los productores lo están demandando sino a nivel de los mercados”, algo que aseguró sucede en todos los rubros. “La tendencia es que las tecnologías naturales van a seguir avanzando”.

En cuanto a los aceites esenciales sostuvo que, **en los productos terapéuticos, la mezcla tiene un componente muy antimicrobiano por lo cual su forma de acción es mecánica eliminando el patógeno de una manera que no genera resistencia.** En el caso de los preventivos, en los productos que van mezclados en la dieta, el accionar es multimodal, es decir, que trabaja en el rumen modulando y mejorando la eficiencia o a nivel intestinal

eliminando patógenos o mejorando el sistema inmune. “Cuando se busca lo preventivo se trabaja en varias puntas al mismo tiempo”, lo cual se ve reflejado en la inmunidad del animal, además de en sus índices productivos.

A su vez, Sánchez sostuvo que los productos naturales tienen un efecto más lento que los químicos, al tiempo que todo depende del “punto de partida”. En un ganado bien balanceado, por ejemplo, la mejora se evidenciará en la producción, en los niveles de sólidos, etc. **“Los productos naturales buscan una estabilidad del sistema que le permita al productor sostener la producción en el tiempo”.**

En el caso de la agricultura aseguró que los resultados también son muy buenos. Se han hecho muchas pruebas a campo y con productores, pero también ensayos estadísticos de validación a campo.

En cuanto a los costos de esta tecnología, el gerente general de Ralco para Latinoamérica aseguró que “caro es algo que no funciona. Nosotros tenemos datos de más de 20 años de existencia de estas tecnologías a nivel comercial”. Agregó que la utilización de las tecnologías “siempre se paga”.

Desde la casa matriz de Ralco entendieron que la región necesitaba un enfoque distinto con relación a la política comercial, razón por la cual se nombró a Sánchez como gerente para Latinoamérica, cargo que formalmente asumió en el mes de noviembre. “Uruguay fue uno de los países que mejor desarrollo tuvo a nivel de latinoamericano”, explicó. Agregó que ahora se buscará la descentralización, apuntando a tener un polo de producción donde se acerquen las tecnologías madre de EEUU y se elaboren distintos productos para abastecer la demanda de los países de Latinoamérica. **“La logística internacional es compleja, los costos son enormes y los tiempos cambiaron. Por eso se decidió descentralizar, traer la tecnología a Uruguay y lograr una mejor relación costo resultados para los productores locales y regionales”.**

Estos cambios motivaron que Felipe Colósimo asumiera la gerencia de Ralco en Uruguay. “Es un gran desafío y una gran oportunidad liderar el equipo en Uruguay”, sostuvo Colosimo. Agregó que se continuará con la impronta con la que venía trabajando Ralco en Uruguay buscando brindar un servicio integral al productor, estando cerca de él y aportando soluciones, con un soporte muy eficiente a través de varios años de desarrollo y de investigación, estando a la vanguardia de lo que necesitan el productor y los mercados”.

ANPL

EL EVENTO
DE LA CADENA
LÁCTEA
Y MÁS...



DEL **1 AL 3 DE JUNIO**
EN LA RURAL DEL PRADO



mercolactea.uy

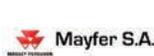
Apoya:



SPONSOR ORO



SPONSOR PLATA



PLAN DE MATERIALES PARA ENSILAJE



SE EXTIENDE EL PLAN DE MATERIALES PARA ENSILAJE 2023

Hasta el 31 de mayo se encuentra nuevamente disponible el Plan de materiales para ensilaje, una herramienta más que Prolesa pone al alcance del productor con el objetivo de diferir los gastos que surgen al momento de la confección del ensilaje.

El productor podrá optar por diferentes opciones de pago, los materiales incluidos en el plan se pueden pagar a partir de los 90 días libres y financiados hasta 3 cuotas, obtener descuento del 3% por pago contado o financiación hasta 6 cuotas.

Los materiales incluidos son hilos, alambre, films, mallas, bolsas, capas, cintas, inoculantes para silos y medidores de humedad. Conozca todos los productos en la Tienda online.

El plan estará vigente desde el 18 de abril hasta el 31 de mayo de 2023.

Por más información consulte en su sucursal más cercana.

FINANCIACIÓN ESPECIAL PARA FERTILIZANTES NITROGENADOS

Con el objetivo de facilitar la fertilización de verdeos de invierno, Prolesa agrega 1 mes de gracia a la financiación habitual para la compra de los fertilizantes nitrogenados.

Válido del 5 de abril al 31 de mayo de 2023.

Consulte más información en las sucursales.

Prolesa

INFORMA

PROLESA LANZÓ LA APP PROLESA EN TUS MANOS



El 7 de marzo se llevó a cabo el lanzamiento oficial de la App "Prolesa en tus manos". La aplicación tiene como objetivo ser una solución integral donde el productor lechero accede desde su celular a todos los productos y soluciones de la empresa.

El evento contó con la presencia de los directores de Prolesa (Carlos Felix, Clever Machín, Eduardo Viera y Fernando Santarrieri) y autoridades de Conaprole.

La nueva app, al igual que la Tienda online, ofrece soluciones a los productores las 24 horas del día, los 365 días del año desde cualquier punto del país, buscando adaptarse a la realidad comunicativa actual dado que la mayoría de los usuarios ingresan a la Tienda online desde un Smartphone.

La App además permite una navegación dinámica, dando mayor comodidad para el productor; posibilita el envío de notificaciones push mejorando la comunicación y el aprovechamiento de funcionalidades y características únicas de los móviles como el acceso biométrico: recuerda contraseña de ingreso con huella digital o Face ID.

Prolesa realizó mejoras en la visualización en varios aspectos como el carro, check out, barra de menú con accesos directos, entre otros. El cliente accede con el mismo usuario y contraseña de la Tienda online.

Este lanzamiento representa un hito para Prolesa y sus clientes, mejorando el servicio y la experiencia de usuario, facilitando el proceso de compra y minimizando el tiempo que el productor destina para ello.

Descargue la app en Google Play (Android) y App Store (iOS).



SELECCIÓN GENÉTICA 2023

Prolesa ofrece una propuesta de semen seleccionada por una comisión asesora en materia genética. Se ha hecho énfasis en formar una canasta de toros de variados orígenes y de las razas lecheras más representativas en el país (holando y jersey).

Al igual que otros años, se mantiene la selección de los toros priorizando aspectos que mejoran directamente la producción. La comisión asesora realizó la evaluación con la información brindada por los proveedores y las pruebas de producción (fundamentalmente de sólidos) como también pruebas de composición (Índice Económico Productivo - IEP). Actualmente el IEP pondera los méritos genéticos de producción de leche, grasa y proteína, fertilidad de hembras y recuento de células somáticas.

Los proveedores seleccionados en la propuesta genética 2023 son ABS, Alta genética, Gensur, Líder Global, Procreo, Selecta y Sergen.

Consulte la lista de toros disponibles en www.prolesa.com.uy. Consulte por otros toros en Ventas especiales o sucursales.

Condiciones :

la facturación se realiza en dólares americanos

El semen será entregado directamente por el proveedor en los 7 días próximos, en la dirección que el productor especifique.

Financiación

Prolesa ofrece financiación hasta 12 cuotas sin recargo, pago diferido a partir de setiembre con 6 cuotas sin recargo o pago contado con 3 % de descuento.

Los toros facturados por Ventas especiales cuentan con financiación hasta 12 cuotas sin recargo.

PLAN VACUNAS REPRODUCTIVAS 2023

DESCUENTOS ESPECIALES



Desde el 1 de abril hasta el 31 de mayo de 2023 se encuentra disponible el Plan vacunas reproductivas. Adquiera las vacunas reproductivas de los principales laboratorios (Biogénesis Bagó, Fatro, Microsules, Virbac-Santa Elena y Zoetis) con importantes descuentos.

Consulte los productos incluidos en www.prolesa.com.uy o sucursales.



PLAN OTOÑO SUSTITUTOS LÁCTEOS 2023

Desde el 15 de febrero al 15 de mayo de 2023 Prolesa habilita un plan de descuentos y financiación especiales para que el productor asegure la crianza de sus terneros con sustitutos lácteos de calidad y al mejor precio.

El plan consiste en descuentos especiales y financiación de 90 días libres y hasta 3 cuotas. También existe la opción de financiación hasta 6 cuotas. Los productos incluidos en el plan son: Fast-Milk, Fast-Milk PRO, Booster Performa, Booster Top, Nutramilk, Nutramilk Top, Nutramilk Platinum y Lactoplus.

Consulte más información en las sucursales de Prolesa.



PROMO AHORRO DE ANCAP Y PLAN ZAFRA DE CHEVRON-TEXACO

Hasta el 31 de mayo de 2023 estarán vigentes la Promo ahorro de ANCAP y el Plan zafra de Chevron-Texaco.

La promoción de línea ANCAP incluye Turbodiesel, Tractodina, Trelub AD 68 y Trelub H 68 en tambores de 200 l; Turbodiesel, Tractodina y Trelub AD 68 en baldes de 20 l, y Tractodina en bidón de 4 l.

El plan de la línea Chevron-Texaco incluye Texaco Ursa Premium TDX 15W40, Texaco Ursa HD AK 25W60, Texaco Chevron 1000 THF-TDH y Rando HD 68 en tambores y baldes.

Ingrese a la tienda online para consultar más información sobre los productos. Consulte por otras presentaciones en sucursales o Ventas especiales.

Promoción válida hasta el 31 de mayo de 2023.

PRESENTACIÓN



J. HARTWICH

Cargadora

TELESCÓPICA EVERUN
con ruedas - ER2500T



➤ Conocé la amplia gama de accesorios **EVEBUN®**



➤ Cabina Rops & Fops
y articulación oscilante
flotante.
.....

➤ Alta maniobrabilidad,
estabilidad y fuerza de elevación.
.....

➤ Capacidad de elevación de 2500 kg brutos
con diferentes accesorios.
.....

➤ Distintos tipos de
configuración de motor.
.....

➤ Los implementos se
pueden cambiar rápido,
fácil y de forma segura.
.....

➤ Potencia
del motor **72HP**
.....

➤ Altura máxima
de elevación **4,5m**
.....

➤ Carga
normal
bruta **2500kg**
.....



Articulación pendular: Las cuatro
ruedas permanecen en constante
contacto con el suelo y la máquina se
mueve con la máxima tracción.
Además, tiene una maniobrabilidad
inigualable.

Pluma telescópica robusta y estable.
Todas las líneas hidráulicas importan-
tes están en el interior, protegidas
contra influencias externas. Las altas
alturas de carga aérea no son un
problema.



Tel: 4567 2070 - www.jhartwich.com.uy



“NO SOLO BUSCAMOS LA EFICIENCIA, SINO CRIAR UNA VACA QUE TENGA EL MENOR IMPACTO AMBIENTAL”

Situación actual de la lechería de Nueva Zelanda, sus desafíos y sus medidas para afrontarlos, fue el título de la charla brindada por la gerente de Exportación de Productos Genéticos de CRV AMBREED de ese país, Johanna Burton desarrollada por Procreo. La actividad que nucleó a clientes y productores se llevó a cabo en San José, donde Burton destacó la importancia de la utilización de semen sexado como tecnología que permite maximizar la eficiencia productiva.



PROCREO importa desde hace muchos años genética neozelandesa, razón por la cual desde la empresa se busca el permanente contacto con el equipo comercial de Uruguay para transmitir “lo más reciente” de esta tecnología y presentar las líneas de trabajo.

Burton sostuvo que, por la presión que impone la sociedad y los desafíos que plantea la industria, desde la empresa se trabaja buscando reducir los costos, aumentando la eficiencia en la producción de leche. “Vemos que desde la genética podemos ayudar a enfrentar esos desafíos”, puntualizó.

Agregó que con la genética **“no solo buscamos mejorar la eficiencia sino criar una vaca que emita la menor huella de carbono posible, es decir, que tenga un menor impacto ambiental”**. Para eso una de las prioridades es enfocarse en la salud de la vaca, buscando además un animal más longevo y sano. A su vez remarcó que, en Nueva Zelanda, se está poniendo mucho énfasis en la relación entre el peso vivo del animal y la producción de sólidos. “Se busca que por lo menos la vaca produzca por lactancia su peso vivo en sólidos de leche. Es decir, que si la vaca pesa 450 kg, debería producir por lo menos 450 kg de sólidos, entre proteína y grasa, por lactancia, reduciendo la huella de carbono de la vaca”. En cuanto a la recomendación sobre el tamaño del animal, sostuvo que la tendencia es buscar animales que sean moderados.

Otro de los grandes desafíos a los que se enfrenta la producción, sostuvo Burton, están los relacionados con el bienestar animal. Dentro de este punto existen varios aspectos en los que la empresa está trabajando, como lo es la necesidad de tener cada vez menos toros con astas y la búsqueda de animales que tengan una mayor resistencia al calor, es decir, que no sufran de estrés calórico. Otro aspecto que resaltó fue la necesidad de reducir la cantidad de terneros de descarte, para lo cual Burton destacó el uso del semen sexado.

En este sentido explicó que CRV abrió el año pasado en el Centro de Producción en Nueva Zelanda, un laboratorio propio para producir semen sexado. “Vemos un crecimiento en el uso de esta tecnología”, puntualizó. Agregó que, en ciertos mercados como el del Reino Unido, más del 50% del semen vendido es sexado.

Por último, analizando el mercado para los productos lácteos, Burton sostuvo que hoy está siendo fuertemente influenciado por los altos costos de producción, pero remarcó que a largo plazo se observa una buena demanda, siendo ésta cada vez más importante por productos que sean elaborados de manera sustentable. A su vez, remarcó como positivo la corrección en los precios del Global-DairyTrade, aunque reconoció que el mercado aún está volátil. ANPL

Conseguí tu nuevo New Holland Con la mejor financiación

T5110



ENTREGA INICIAL
USD 10.980



60 USD **830**
cuotas

10 USD **5.040**
semestres

TL5.90 + PALA A106



ENTREGA INICIAL
USD 11.124



60 USD **845**
cuotas

10 USD **5.105**
semestres

FINANCIA: 
SUJETO A STOCK Y APROBACIÓN BANCARIA.

Más info
comasa.com.uy/financiados



 **NEW HOLLAND**
AGRICULTURE

CORPORACION DE MAQUINARIA | Más que una marca,
todo un respaldo.

Dedalo Duo[☀]

ELITE

Reduce un 50% el índice
de impacto ambiental

Formulado con nanotecnología

- › Herbicida Banda Azul.
- › Combina Glifosato y 2,4 D en su formulación.
- › Excelente control de carnicera.
- › Gran compatibilidad en mezcla.

www.surcos.com



SURCOS



UNA INVESTIGACIÓN QUE PUEDE CAMBIAR EL RUMBO

La Sociedad de Criadores de Holando del Uruguay y Facultad de Veterinaria firmaron un convenio marco y realizaron el lanzamiento del proyecto María Viñas: Análisis de Haplotipos de fertilidad en bovinos Holando de Uruguay. Si bien la gremial ya había comenzado a trabajar con el genotipado oficial de la raza, con este convenio se busca poner a disposición de los productores y del país una herramienta considerada fundamental para el desarrollo de la genética.



Desde hace algunos años la Sociedad de Criadores de Holando comenzó a trabajar para brindar a sus socios un servicio oficial de genotipado, lo que se plasmó finalmente en setiembre de 2021. Juan Ignacio Mangado, presidente de la gremial, explicó que se trata de las predicciones del potencial genético de los vientres que posee cada productor. A su vez, existía el interés de brindarle a la academia esta información para potenciar el trabajo conjunto entre ambos y así poder volcar al país la mayor información posible. **“Estamos convencidos que esta forma de trabajar es la adecuada y es la que merecen los productores y el país”.**

Mangado agregó que este servicio será volcado a la Evaluación Genética que lleva adelante la Sociedad junto a Facultad de Agronomía, el Instituto Nacional de la Leche, el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria, la Asociación Rural del Uruguay y Mejoramiento y Control Lechero. “Es una herramienta fundamental en el desarrollo de la raza y en el desarrollo de los valores genéticos de nuestros vientres para ir mejorando”. Mangado agregó que es claro que “la mejora genética no tiene techo, y es a lo que hay que apostar para mejorar la rentabilidad”.

En tanto, el decano de Facultad de Veterinaria José Piaggio destacó la importancia de “comenzar este camino de colaboración” que empieza con este proyecto de investigación, pero que “nos permite pensar en más acciones colaborativas para trabajar en conjunto en diferentes problemáticas”.

Piaggio agregó que entiende muy importante que los investigadores de Facultad puedan “acceder a estos bancos de información, analizarla y hacer una contribución al país”.

El proyecto María Viñas: Análisis de Haplotipos de fertilidad en bovinos Holando de Uruguay, es financiado por la Agencia Nacional de Innovación e Investigación.

Rody Artigas, uno de los responsables del proyecto remarcó que la fertilidad es una de las principales preocupaciones que existen sobre el ganado lechero. **“Hoy en día sabemos que sin la fertilidad no hacemos nada”.** En este sentido sostuvo que hay tres factores que inciden, que son el factor humano asociado al manejo del rodeo, la fertilidad del toro y la de la vaca. “La interacción de estos tres factores determinará la fertilidad de los animales”.

Artigas mencionó que los factores genéticos son importantes como causa de pérdida de fertilidad, explicando aquel porcentaje de las fallas reproductivas que no tienen una identificación causal aun conocida y sobre las que es necesario hacer un poco de hincapié. Dentro de ellas destacó las alternaciones cromosómicas como responsables de mortalidad embrionaria temprana, así como enfermedades hereditarias que producen mortalidad embrionaria, fetal y perinatal. En cuanto a la raza Holando, Artigas destacó que se han encontrado 46 enfermedades hereditarias diferentes, con mutación conocida, es decir, que sabemos cuál es el gen involucrado en producir la enfermedad. De esas, la mayoría se han encontrado en los últimos 10 años de investigación, resaltando lo que son los haplotipos de fertilidad. “Hoy en día, hay

38 haplotipos nuevos”, remarcó. Agregó que el impacto de estos haplotipos de fertilidad ha sido muy relevante. Solo considerando el efecto de uno de ellos, se sabe que fue el responsable en los últimos 35 años, de 525.000 abortos espontáneos en el mundo entero, lo que se traduce en pérdidas que ascienden a US\$ 420 millones.

“Uruguay no está exento a lo que sucede en el resto del mundo, por lo cual sabemos que están presentes 4 haplotipos con frecuencias, en algunos casos, bastante elevadas”, puntualizó.

El objetivo de este proyecto es determinar en nuestro país cómo está la distribución de estos haplotipos de fertilidad, trabajando con los tres haplotipos más recientes, estudiados solo en un país y cuya información aún no está disponible a nivel comercial.



Para llevar adelante este proyecto, Artigas señaló que se va a trabajar con una muestra de referencia de vacas Holando, de rodeo comercial, para lo cual destacó el apoyo invaluable de la Sociedad de Criadores de la raza. “No solo queremos ver qué pasa con los haplotipos del rodeo comercial sino en el semen de los animales disponibles para ser utilizados en nuestro país”, remarcó. Agregó que los haplotipos de fertilidad no son propios de la vaca, por lo cual es importante actuar sobre la fertilidad tanto de la vaca como del toro. “Para que se produzca la pérdida embrionaria, necesariamente la vaca y el toro deberían ser portadores del haplotipo de fertilidad”. Por eso explicó que también se trabajará sobre el Catálogo de Padres que se utiliza en las Evaluaciones Genéticas para saber cuál es la proporción de toros que se han utilizado desde que se lleva ese registro en el país, que son portadores de estos haplotipos, así como también del semen que ingresa año a año y que está disponible para ser utilizado en las vacas Holando. ANPL

DIAFIN: El nombre te lo está diciendo.

Diafin es un antibiótico y antidiarreico que corta la diarrea en un solo tratamiento. Su aplicación evita la muerte por deshidratación, principal causa de muerte en terneros durante la guachera.

Además, este modulador de la motilidad intestinal, es un inyectable que se puede aplicar en bovinos, ovinos, porcinos y equinos; sin producir efectos colaterales.

Presentación inyectable

- Tratamiento de diarreas de cualquier etiología en bovinos, ovinos, porcinos y equinos.
- Evita la muerte por deshidratación, principal causa de muerte en terneros durante la guachera.

Bencetimida: Modulador de la motilidad intestinal, disminuye el peristaltismo.

Enrofloxacin: Antibiótico de amplio espectro que elimina las bacterias enteropatógenas evitando la toxicosis y sus complicaciones.



 **König**

König Uruguay S.A. • García Lagos y Camino al paso hondo • Colonia Nicolich, Canelones, Uruguay
Tel. 2698 3343 • www.koniglab.com • direccion tecnicauy@koniglab.com



CAMBIANDO LAS PREGUNTAS

“Cuando creíamos que teníamos todas las respuestas, de pronto nos cambiaron todas las preguntas” Mario Benedetti



“UNA CLAVE PODEROSA PARA CONSTRUIR EQUIPOS DE ALTO DESEMPEÑO”

MV, MSc Juan Manuel Ramos Rama
Médico Veterinario, Coordinador de Grupos y Coach Gestáltico
jmramosrama@gmail.com - www.desarrollohumano.uy

Una de las mayores dificultades que enfrentamos las personas con responsabilidad de liderar equipos de trabajo es mantener nuestra capacidad de diálogo y claridad en momentos difíciles, en situaciones donde las personas no responden, no trabajan como se espera y la organización lo necesita. Cuando todo funciona, es una maravilla, el buen humor se hace presente, al igual que una sensación de trabajo en equipo, tenemos buenos sentimientos y como se dice, todo parece color de rosa. Sin embargo esto no dura mucho tiempo, todos sabemos que en algún momento los problemas y las dificultades aparecen en los equipos. En mi experiencia, solemos tenerle miedo a esos momentos; se nos hace muy difícil afrontarlos, esquivamos el conflicto y postergamos incluso la toma de decisiones. Nadie quiere tener problemas, nadie quiere tener enfrentamientos, porque no sabemos qué hacer y en general nos hacen sentir muy mal. Esto es una gran paradoja, porque el conflicto es inherente al ser humano, tenemos razones biológicas y hasta psicológicas que lo explican. Es a través de procesos conflictivos que la humanidad se ha desarrollado a lo largo de su historia, que las empresas y organizaciones crecen y avanzan. En esencia, los llamados **“equipos de alto desempeño”**, los que obtienen resultados superiores han desarrollado herramientas para abordar el conflicto, son muy buenos en eso y por eso son mejores.

Como decía un amigo, en una sencilla pero clarificadora reflexión, “Si tengo conflictos todos los días con mi mujer, y somos dos, ¡no los voy a tener con el equipo de trabajo!”. El conflicto siempre está sobre la mesa, siempre está presente, pero no es el problema real, la dificultad radica en cómo lo vemos, cómo nos enfrentamos a él, cómo lo gestionamos.

Muchos son los libros y propuestas de formación en el mundo organizacional y del desarrollo humano, que toman el tema de la **“resolución de conflictos”** como un punto central, y muchos son los abordajes posibles de este tema. En este momento, quiero detenerme en algo que para mí es base fundamental de la gestión de conflictos y de la creación de equipos de alto desempeño. Me refiero a la mirada que los líderes tienen sobre las personas -en particular, a cómo ven a las personas que están bajo su mando. Este punto es clave, determinante, la base de la gestión de conflictos sobre la cual poder construir procesos de desarrollo humano sanos, de alta exigencia y grandes resultados. De una manera u otra, el cómo miramos a las personas, determina **nuestro comportamiento** como Líderes, las características del ambiente laboral que creamos, los resultados que obtenemos y nuestra calidad de vida.

A lo largo de los años, una y otra vez me encuentro con Líderes que gestionan equipos, -que tienen bajo su mando y responsabilidad a un grupo de personas- con miradas terriblemente descalificadoras de sus colaboradores. Ven a las personas como vagos que no quieren trabajar, no competentes, no comprometidos y teniendo un sinfín de juicios negativos. En mi

experiencia y teniendo en cuenta ciertos matices, en general es muy difícil ser ajeno a no pensar negativamente cuando las personas no hacen lo que deberían hacer, lo que se necesita de ellas. En general, las emociones negativas nos suelen tomar rápidamente, y como un volcán la ira, el enojo, la agresividad (en diferentes formas) se apoderan de nuestro carácter. Asimismo, resulta de gran importancia entender, que en muchas de esas situaciones tenemos mil argumentos valederos que nos justifican, que efectivamente confirman que **es verdad** que la persona en cuestión es muy complicada. **¡Es verdad!** Hay hechos concretos y razones suficientes para estar muy enojados, nadie lo puede negar, y por cierto, no se trata de negarlo.

En algún otro artículo mencioné que no se puede hacer trabajar a quien no quiere hacerlo, a quien por la razón que fuera no está disponible. Si efectivamente eso así, si no estamos suponiendo cosas, si hay hechos concretos que demuestran el mal comportamiento y desempeño de una persona, deberíamos entonces dejar de pelearnos con la realidad, aceptarla y tomar la decisión que corresponda con esa persona. Porque de lo que no nos damos cuenta, es de la enorme influencia negativa que tienen en nuestro carácter, estos pensamientos y juicios, del terrible desgaste e impacto en nuestra calidad de vida y el devastador efecto sobre nuestro liderazgo. Desde ese lugar, estamos en un callejón sin salida, donde los juicios (¡que son verdad!), nos confirman una y otra vez el estar enojados.

Debemos tener en cuenta, que a medida que la mirada y juicio negativo y descalificador, se va instalando, sin que podamos encontrarle la vuelta a poder escapar del círculo de autoconfirmación. Existe el riesgo de que eso nos afecte, y poco a poco, sin percatarnos, nos vamos transformando en líderes desconfiados, duros, intransigentes, intolerantes, agresivos, alguien con quien nadie desea trabajar (salvo por necesidad).

Esta es una situación que un Líder o cualquier persona no debería permitirse. En esencia, como me dijo el coach Imanol Ibarro, **“se trata de que la gente quiera trabajar con nosotros y no de hacer trabajar a la gente”**. Es muy importante entender esta diferencia, tener personas que quieran trabajar con nosotros, **“seguidores voluntarios”**, es un factor de inestimable valor para un líder transformador, para el trabajo en equipo y el alto desempeño. Ante todo, un **“Líder Transformador”** es un creador de ambientes laborales saludables orientados al alto desempeño, en donde se habilita a las personas, las personas quieren estar, se sienten a gusto, respetadas, valoradas, comprueban que pueden opinar aportando valor, discuten sin ser juzgadas.

Existe un pequeño giro en el lenguaje, en nuestra forma de pensar, que resulta vital a la hora de ayudarnos a correr, salir, liberarnos del círculo de enojo y frustración dado por estar anclados a la verdad del mal desempeño de las personas. **Se trata de “cuestionarnos nuestras preguntas”**. No es si las personas trabajan bien o mal, si eso es verdad, la pregunta que importa o debemos hacernos. De hecho ya sabemos cuál es nuestra respuesta frente a esta pregunta y a dónde nos lleva.

De nuevo, **“No importa, si es verdad o no nuestra creencia, sino el poder que ella tiene sobre nosotros, o sea, a que nos conduce pensar de ese modo”**. Es imprescindible hacernos nuevas preguntas que habiliten nuevas posibilidades de acción, el surgimiento de una nueva y potente mirada. En ese sentido podríamos preguntarnos y reflexionar profundamente con

preguntas como: ¿En qué me ayuda pensar de esta manera?; ¿Quién estoy siendo pensando de esta manera?; ¿En quién me estoy convirtiendo?; ¿Quién sería sino pensara de esta manera?; ¿Qué no estoy haciendo?; ¿Qué podría hacer distinto?...Son ejemplos de preguntas poderosas, porque encierran la posibilidad de un cambio de mirada, de un nuevo espacio de acción que no estábamos viendo encerrados en nuestra verdad tóxica sobre las personas.

El **“aprender a pensar mejor”** es tal vez, uno de los mayores e impostergables desafíos que tenemos las personas con tareas de liderazgo orientado al alto desempeño de los equipos. Debo confesar, que puede parecer muy duro ese trabajo; ¡y en algún sentido lo es! Sin embargo, vale la pena el esfuerzo, y la buena noticia es que como en todo, ¡se puede lograr!

Al final, como ya sabemos por experiencia propia, no se puede hacer trabajar a la gente si esta no quiere trabajar, no hay quien nos convenza si queremos tener razón. Y esto es algo válido para todos, incluidas las personas con tareas de liderazgo.

¿Parto seguro es una cuestión de salud?



Bovigold® Pré-parto OVN® es la respuesta.

Suplemento mineral y vitamínico que, entre sus principales beneficios, aporta y proporciona una dieta aniónica, previniendo la “fiebre de la leche” en vacas manteniendo los niveles adecuados de calcio en el plasma. Ver más ventajas:

- Reducción del pH de la orina
- Reducción de los índices de retención de placenta
- Reducción de los problemas de pezuñas
- Mejora de la salud de la ubre
- Aumento de la producción
- Mejora la calidad de la leche



Bovigold® Pré-parto OVN® es fácil de manejar y tiene una gran respuesta animal.

Póngase en contacto con nuestro equipo y e infórmese.

Equipo comercial: +598 98 604-232
SAC +595 981 940-200
sacuy.tortuga@dsm.com
dsm.com/anh/es/

**ANIMAL
NUTRITION
AND HEALTH**





PROCAMPO
semillas



Recuerde que con Procampo,
el éxito se puede sembrar

www.procampouruguay.com



ZONA LITORAL
Río Negro, Soriano, Colonia,
San José y Flores

Ing. Agr. Roy Cooper
☎ 099 208 232
✉ rc@procampouruguay.com



MONTEVIDEO

Ing. Agr. Federico Ballenda
☎ 099 908 954
✉ fb@procampouruguay.com



ZONA NORTE
Artigas, Salto, Paysandú, Tacuarembó,
Rivera y Cerro Largo

Ing. Agr. Federico Dimbariarena
☎ 099 825 889
✉ fd@procampouruguay.com



ZONA SUR, CENTRO Y ESTE
Capitales, Lavalleja, Florida, Durazno,
Treinta y Tres, Rocha y Maldonado

Lic. Agustín Aguirre
☎ 099 841 895 / 099 324 945
✉ aa@procampouruguay.com



GTE. TÉCNICO

Ing. Agr. Alfredo Silbermann
☎ 099 639 950
✉ es@procampouruguay.com



ABASTECIMIENTO Y DESARROLLO DE PRODUCTOS

Ing. Agr. Diego Rodríguez Schenker
☎ 099 548 777
✉ dr@procampouruguay.com





EN EL CIERRE DEL EJERCICIO HAY QUE EVALUAR LOS DISTINTO ESCENARIOS POSIBLES

El sistema tributario uruguayo ha promovido a lo largo del tiempo, determinados sectores productivos. Uno de los sectores beneficiados ha sido el agropecuario. En el presente artículo, se presentarán las características más relevantes de la imposición a la renta que deben enfrentar los productores lecheros.

Actualmente, el sector lechero tiene la siguiente estructura tributaria:

Imposición a la renta:

- Impuesto a la Enajenación de Bienes Agropecuarios (IMEBA)
- Impuesto a las Rentas de las Actividades Económicas (IRAE)

En principio, las rentas del sector agropecuario están sujetas al IRAE. Si bien se puede optar por el IMEBA, ésta opción se encuentra restringida a ciertos casos. Dicha limitación responde a la naturaleza jurídica del titular de la explotación (no puede ser SA),

monto de ingresos (2.500.000 UI = U\$D 370000) y características de la explotación (NO superar las 1250 hectáreas de índice Coneat 100.). Es decir, todos somos IRAE salvo que se cumplan alguno de los requisitos anteriores.

IMEBA

Tasas

Las tasas dependen del producto que se enajene y serán como máximo 1.5%, 2% y 2.5% y se aplican al precio del bien enajenado sin impuestos.

Exoneraciones

Estarán exoneradas las rentas derivadas de la enajenación de bienes de activo fijo afectados a la explotación agropecuaria, de pastoreos, aparcerías y actividades análogas, y de servicios agropecuarios, obtenidas por quienes hayan optado por IMEBA por las restantes rentas agropecuarias, siempre que no excedan en el ejercicio las U.I. 300.000 (U\$D 40.000) valuadas a la cotización vigente al cierre de ejercicio. Si superan las 300.000 UI tributan IRAE.

Crédito Fiscal deducible del BPS

Se estableció un crédito a favor de los productores agropecuarios, ganaderos y lecheros que no sean contribuyentes del IRAE, equivalente al 12% de la compra de fertilizantes fosfatados en cualquiera de sus fórmulas, con fósforo únicamente, destinados a la instalación y re fertilización de praderas permanentes. Este crédito es deducido de las obligaciones propias con el BPS, luego de presentado el formulario 3905

IRAE FICTO

Los contribuyentes que cumplan los requisitos para tributar IRAE y que no estén obligados a llevar contabilidad suficiente podrán determinar sus rentas en forma ficta.

La determinación ficta de los ingresos fiscales para los contribuyentes que realicen actividad agropecuaria será, multiplicando las

ventas de productos agropecuarios por la tasa legal del IMEBA aplicable a cada producto incrementada en un 50% independientemente de quién sea el adquirente

En este caso en función de las ventas se obtiene un IRAE primario del cual luego se descuentan los siguientes ítem:

- 1) retenciones de IMEBA
- 2) IVA compras (iva correspondiente a los insumos que se utilizan para el establecimiento)

Luego de esta resta, EN CASO DE CORRESPONDER se debe abonar el saldo resultante o si el IVA compras es superior, se puede solicitar la diferencia como certificado de crédito para pagar BPS y/o a proveedores.

Tributar IRAE requiere ser ordenado y responsable con la conservación de la documentación, debido a que si no se tiene la factura (con el RUT de la empresa) no va a poder ser descontada del impuesto. Debemos recordar en este caso, que de los gastos que se realicen se permite descontar solamente el IVA de los que se encuentren asociados a la operativa de la empresa.

IRAE REAL

Por último, tenemos la categoría de IRAE REAL el cual es el régimen en el que se debe reflejar la realidad de la empresa de la mejor manera posible. El IRAE es un impuesto de carácter anual, que grava a la tasa del 25% (veinticinco por ciento) ciertas rentas, incluido dentro de estas el resultado por tenencia; es decir se gravan los cambios de categorías de animales a un valor estimado y fijado por la DGI.

A estos ingresos se le permite deducir el total de los gastos asociados a la producción. Para que sean admitidos deben estar debidamente documentados: gastos de mantenimiento y reparaciones, forraje comprado, arrendamientos, sueldos de empleados, insumos para siembra, etc.

Gastos incrementales (son aquellos gastos que se pueden descontar un 150 % del gasto):

- Honorarios profesionales.
- Semillas etiquetadas
- Gastos en material genético (Reproductores, embriones, semen)

Podrán deducirse como exoneración por inversiones la compra de:

- Maquinaria agrícola
- Mejoras fijas en el sector agropecuario

(Tajamares, Represas Molinos de viento, Pozos y Perforaciones, Tanques australianos, Bombas para extraer agua, Bretes para vacunos y lanares, Tubos Cepos, Balanzas fijas, Fertilizantes con fósforo únicamente)



Como conclusión

En principio, las rentas de este sector están comprendidas dentro del IRAE. Si bien se puede optar por el IMEBA, esta opción no lo es para todos los contribuyentes ni todas las rentas, existiendo así una serie de limitaciones. Éstas son: por naturaleza jurídica, por nivel de ingresos o por hectáreas. Se encuentran comprendidas en el IRAE no sólo las “rentas clásicas agropecuarias”, es decir, las aplicadas a obtener productos primarios animales o vegetales, tal como se obtienen en los establecimientos productivos, sino que también ciertas rentas derivadas de actividades accesorias. Se incluye en este concepto a las enajenaciones de activo fijo, a los servicios agropecuarios prestados por los propios productores. Una vez ejercida la opción de liquidar el IRAE, se deberá continuar liquidando este impuesto por lo menos por tres ejercicios.

Sin embargo, si la inclusión en el IRAE fuera obligatoria, puede liquidarse el IMEBA en el ejercicio siguiente si las circunstancias que motivaron tal inclusión cambiarán. La opción por dar carácter definitivo al IMEBA, se considera ejercida por el sólo hecho de no presentar la declaración jurada del IRAE.

Los sujetos pasivos que desarrollen actividades agropecuarias cesarán el ejercicio fiscal al 30 de junio de cada año, debiendo presentar las declaraciones juradas correspondientes antes del mes de octubre de cada año.

El monto de facturación determinado al 30 de junio de cada año, establecerá el régimen tributario que la empresa deberá aplicar para el ejercicio siguiente. La situación determinada no es retroactiva.

Por lo tanto la documentación debe ser entregada a sus asesores fiscales lo más pronto posible al cierre del ejercicio para evaluar los distintos escenarios posibles.

Como resumen, basándonos solo en los ingresos, aquellos productores que sus ingresos brutos anuales al 30 de junio sean:

Menores a 2.500.000 UI van por régimen IMEBA con opción a tributar IRAE (ficto o real)

Entre 2.500.000 UI y 4.000.000 UI van por el régimen de IRAE FICTO con opción a tributar IRAE REAL (no pueden tributar IMEBA)

Mayores a 4.000.000 UI van por el régimen de IRAE REAL (no pueden optar por IRAE FICTO o IMEBA)

Por más información llame a la ANPL tel.: 2924 61 37



- CONSGNATARIOS DE GANADO
- EMBARQUE A FRIGORIFICO
- NEGOCIOS PARTICULARES
- ARRENDAMIENTO Y VENTA DE CAMPO
- VENTA DE REPRODUCTORES
- LIQUIDACIÓN DE ESTABLECIMIENTOS
- EXPORTACIÓN DE GANADO EN PIE
- TASACIONES

Florencio Sánchez 1187 Cardal - Florida
Cel.: **092197309 / 098386539 / 091686828**
batistanegociosrurales@hotmail.com

 batistanegociosrurales



Excelente HOLANDO

de Juan Ignacio Mangado Cenoz y Flia.

Ruta 3 km 132.500, 2km hacia el este - San José



400

200 vaquillonas recién paridas y bien próximas
200 Vaquillonas para inseminar y terneras

Todo SH con **GENERACIÓN** y control lechero oficial

Remate presencial y por cable para todo el país



De los rodeos más prestigiosos del país.

Vaquillonas funcionales. Mejor criador y expositor de hembras jóvenes SH campeonato anual 2021. Mejor expositor hembras jóvenes SH campeonato anual 2022.

Vaquillonas rentables. Mejor índice económico productivo del 2021 y 2022, premiado por INIA en SH y pedigree.

UN AÑO DE PLAZO LIBRE PREVIA CONSULTA



EL DÍA DEL REMATE NO SE OTORGAN CRÉDITOS



AUSPICIAN:



REMATAN:

SORÍA
NEGOCIOS RURALES

San José: ☎ 4342 3808
099 342 051
www.sorianegociosrurales.com

ESCRITORIO
URCHITANO

Desde 1975
La diferencia de ver más lejos

Florida: ☎ 4352 7033
099 329 258
www.holando.com

UNA NUEVA MANERA DE ENFOCAR LA CRIANZA DE TERNERAS

Históricamente la crianza de los terneros fue una actividad a la cual no se le prestaba la suficiente importancia, donde el parámetro de medición era la mortandad anual y no se tomaba en cuenta indicadores eficiencia del sistema como tal.



Afortunadamente eso ha cambiado. Esa necesidad de ser eficiente en todos los procesos, colaboro mucho a prestar atención en la crianza de los terneros.

¿Por qué se enferman los terneros? ¿Por qué se mueren? fueron algunas de las preguntas que nos hicieron revisar los manejos

Focalizamos en detalle el nivel de calostrado, los planes de alimentación, los sitios de crianza, para con esta información poder entender cómo interactúan estos factores y como afectan en el desempeño de los animales.

Varios paradigmas que se creían obvios, resultaron no serlo

Grandes fueron las sorpresas al comenzar a estudiar los niveles de inmunidad de los animales luego de 24 hs al pie de la madre.

Por diferentes motivos los niveles óptimos no superaban el 65%; además se tornó un parámetro con gran variabilidad.

El plan de alimentación: los 4 litros de leche demostraron apenas cubrir los requerimientos de mantenimiento, lo que deja expuestos los animales en los primeros 20 días, cuando aún el consumo de balanceado no es significativo.



Trabajar en mejorar los calostrados y procurar ganar peso desde el arranque es nuestro desafío

Ordeñar separadas las vacas recién paridas y revisar la calidad de primer ordeño,

Asegurarse calidad, cantidad de calostro y adminístralo en las primeras horas de vida del animal, mejora sustancialmente el nivel de inmunidad, por ende su resistencia durante el periodo de crianza.

Debe hacerse un adecuado plan de trabajo, pero sin lugar a dudas los beneficios de hacer correctamente las rutinas de manejo del recién nacido justifican el esfuerzo.

Definir el plan de alimentación

Adoptar un aumento cuantitativo del alimento lácteo es una medida de mucho impacto. Para lograr mejores ganancias en los primeros días se precisa aportar por lo menos un 50% más de alimento lácteo frente a lo que se utiliza tradicionalmente.

Cuando se plantea alimentar los animales con leche, uno de los parámetros más importantes a tener en cuenta es el almacenamiento. Cuidar la cadena de frío, la higiene de tanques, son de gran importancia. Para minimizar estos riesgos cuando se usa leche, debe haber una sincronización entre los horarios de guachera y los del tambo, con el fin de evitar contaminación por almacenamiento.

Los recipientes en los que vamos a manipular la leche deben ser de materiales fácilmente lavables, preferentemente acero inoxidable.

El uso de leches de desvío, es una alternativa para encontrarle una utilidad a una leche la cual no podemos vender justamente por problemas sanitarios. Esta, acarrea un gran número de bacterias, como también gran parte de los residuos de antibióticos usados en el tratamiento de mastitis. Este punto creo que es la principal desventaja que acarrea el uso de este tipo de leches para los terneros. Esto genera a largo plazo una pérdida de sensibilidad de las bacterias a los tratamientos, tema que fue discutido en la última reunión de la ADSA en USA. (Ejemplo es la E Coli)

Con el advenimiento de los sustitutos lácteos se han solucionado muchos de estos inconvenientes. El hecho de que se reconstituyan al momento de ser utilizados minimiza sustancialmente la potencial contaminación del alimento lácteo. Son muy estables en su composición. La evolución de los mismos ha permitido obtener buenas ganancias de peso en el periodo de crianza y especialmente en los primeros 20 días de vida.

Siempre surge el dilema de hasta cuando alimentar con dieta láctea durante el periodo de crianza y hasta cuando ser agresivo en los planes que aportan 8 litros diarios. Para esto es importante ir monitoreando como evoluciona el consumo de ración balanceada. Con consumos mayores a los 1000 gr de balanceado diario, ya no justifica ser tan agresivo.

El agua es el nutriente fundamental. Permite que se lleven a cabo los procesos biológicos como también favorece el consumo de alimento balanceado.

Brindarle un ambiente limpio y confortable a los terneros

Este es uno de los puntos en los que más se ha trabajado en los últimos tiempos y por suerte son cada vez menos los terneros que están a la intemperie, embarrados o al sol en verano.

Un sin número de diseños de guacheras se han construido en los últimos años. Muchos de crianza individual y otro tanto de crianza colectiva, todos tiene sus pros y sus contras.

Los más populares son los que logran mantener los terneros al abrigo, que permanezcan secos aunque haya condiciones climáticas adversas y sobre todo que brinden un lugar cómodo para que el ternero pueda descansar y dormir como cualquier recién nacido.

¿Cómo se han comportado nuestras guacheras?

Hay una concientización muy importante sobre el tema. La crianza ha tomado un rol muy importante en el tambo. Todos han crecido, la reposición ha escaseado, por lo que optimizar los propios recursos es el camino.

En base a datos de DIEA, CREA y también propios, se puede determinar que por diferentes motivos llegan a servicio menos del 80 % de las terneras que nacen.

Normalmente, la muerte al parto en hembras ha sido 5 a 6% y las muertes en guachera muestran valores cercanos al 6 %.

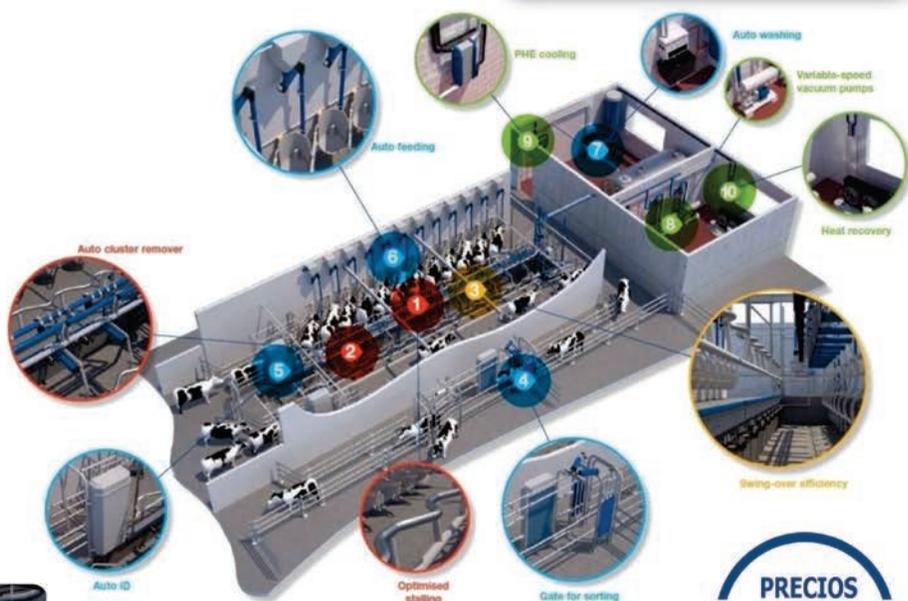
En los últimos tiempos estos parámetros van tendiendo a mejorar.

Son difíciles de explicar los porque de las muertes, pero creemos que la suma de los factores anteriormente mencionados. Esto sumado a algunos temas de manejo fundamentalmente relacionados a la higiene y conservación de la leche, parecen ser la combinación letal para los criaderos. Planificar el sistema y determinar como se monitorea es fundamental. Establecer protocolos de trabajo, planes de capacitación, hacer monitoreo rutinario, basarse en diagnósticos de situación, evaluación de rutinas, monitoreo de enfermedad.

Esta es la categoría que mejor convierte comida en kilos de terneros por lo que invertir en ellos tiene excelentes resultados en el corto plazo. **ANPL**

EQUIPOS DE ORDEÑO

DeLaval



**PRECIOS
BONIFICADOS**



Calidad de ordeño **100% Sueca**
para sus vacas

Consulte por el **plan especial**
de primavera desde 4 órganos.



Biolacta
insumos de calidad

Av. De Las Américas 6000 of. 03
Canelones - Uruguay

Federico Carbajal Cel.: 098 505 145

Gabriel Medina Cel.: 092 921 779

Fernanda Zorrilla Cel.: 099 515 141

Raúl Urrestarazu Cel.: 099 639 630

www.delaval.com



/DeLavalLATAM



/delaval_latam



/DeLavalLATAM



“CHINA ESTÁ COMPRANDO EN NIVELES MÁS BAJOS QUE LOS PROMEDIOS HISTÓRICOS DE LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS”

Luego de varias licitaciones con precios bajos, el GlobalDairyTrade mostró en la primera subasta de mayo una recuperación en los valores de los lácteos con la leche en polvo entera cotizando por encima de los 3.200 US\$/ton. Dentro de un mercado que venía mostrando valores bajos y sin grandes modificaciones en las últimas subastas, esta pequeña suba es considerada una señal positiva para los lácteos.

El valor promedio de los lácteos subió 2,5% ubicándose en 3.506 US\$/ton, destacándose la suba de 5 % en la leche en polvo entera. La leche en polvo descremada también subió, en este caso 1,5% para ubicarse en 2.787 US\$/ton al tiempo que la manteca trepó 2,4% para situarse en 4.947 US\$/ton.

Mercedes Baraibar, integrante del área de Información y Estudios Económicos del Instituto Nacional de la Leche (INALE), destacó que este comportamiento del mercado **“está dentro de lo que se preveía que iba a suceder en la primera mitad del año”**, donde no se esperaban caídas ni subas significativas en los valores de los lácteos.

Baraibar agregó que existe una “barrera psicológica que es la de los US\$ 3.000, otra de US\$ 3.200 a 3.500 y otra de US\$ 4.000, que a medida que se van superando le van dando más alivio al sector”. Agregó que puntualmente en la primera licitación correspondiente al mes de mayo, más compradores del norte de Asia se mostraron activos en cuanto a la demanda, impulsando los precios.



Baraibar explicó que la producción de leche se sigue incrementando, aunque a un ritmo menor. En tanto China, principal demandante, **“todavía está comprando a niveles más bajos que el año pasado e incluso más bajos que los promedios históricos de los últimos 10 años”**. De todas formas, sostuvo que el país asiático va a volver a comprar de forma significativa ya que “hay elementos estructurales que no cambiaron”, como el consumo interno de ese país.

La recuperación económica de China y la salida de las restricciones post-covid son una buena señal. “Ellos vivieron la pandemia de una forma muy distinta a la nuestra, con gran extremidad en las restricciones, lo que generó un gran temor en la vuelta a la normalidad”. De todas formas sostuvo que es de esperar ver a China

volviendo al consumo de forma gradual, sin generar picos en los precios, lo que seguramente ocurra hacia fines del segundo semestre de este año.

Baraibar también remarcó la importancia de la suba de los otros productos lácteos lo que muestra “un movimiento similar entre ellos, comandados por la leche en polvo entera”. De todas formas, recordó que cada producto tiene su particularidad en cuanto a la demanda. En el caso de la leche en polvo entera las transacciones dentro de la plataforma son básicamente entre Nueva Zelanda y China, mientras que en el caso de la leche descremada, los movimientos se dan principalmente entre oferentes de EEUU y de la Unión Europea, además de China.

Analizando los contratos a futuro, Baraibar sostuvo que **“nos dan una idea de cómo los agentes están viendo que se van a comportar los precios, queriéndose asegurar un determinado valor”**. Agregó que si los compradores quisieron asegurarse para octubre un precio de US\$ 3.200, es porque suponen que los precios van a ser más altos, queriéndose asegurar un valor menor. Por lo tanto, que a octubre se maneje un valor de 3.200 US\$/ton es una buena señal para el mercado.

La integrante de INALE remarcó como positivo que todos los productos hayan mostrado subas y reiteró que no se pueden esperar cambios significativos en los precios hacia adelante. **“La recuperación de los precios va a ser gradual y va a estar atada a la recuperación de China”**.

En cuanto a las exportaciones, según datos de Uruguay XXI las ventas externas de productos lácteos totalizaron en abril U\$S 70 millones, aumentando 29% en términos interanuales. En ese sentido se destacan las exportaciones de leche hacia el mercado brasileño, que pasaron de casi U\$S 2 millones en abril de 2022 a U\$S 38 millones en abril de 2023. Por el contrario, las exportaciones de leche hacia Argelia disminuyeron 64% en los últimos doce meses.

A nivel interno, en tanto, se destaca que el Índice del Poder de Compra del productor, si se compara con marzo 2022 muestra que la situación empeoró a partir de una baja de 2%, pero registró una pequeña mejora respecto al mes pasado con una leve suba de 1%. Esto responde a un mejor precio recibido por el productor gracias al mayor contenido de sólidos de la leche. ANPL



Tecnología, calidad y el mejor servicio para el progreso de su negocio lechero

Somos una empresa de servicios comprometida con el negocio de nuestros clientes y sus resultados productivos. Vendemos productos efectivos, somos puntuales y nuestro personal está calificado.



Productos

- Detergentes y Desinfectantes
- Selladores
- Pezoneras
- Consumibles y Repuestos
- Máquinas de Ordeño / actualización de sistemas existentes
- Robot de ordeño
- Tanques de frío
- Placas intercambiadoras
- Amamantadoras
- Pasteurizadoras
- Mixers
- Equipos para efluentes
- Planchas de goma

Servicios

- Reparto y asesoramiento en higiene
- División veterinaria y calidad de leche
- Chequeo y optimización de equipos
- Asesoramiento en rutina de ordeño
- Atención técnica preventiva Expertcare / Servicio Premium
- Servicio de urgencia 24/7
- Gestión integral de manejo de efluentes

Más de 20 AÑOS
apoyando al
tamero
Uruguayo

gea.com/uruguay

Ruta 5 Km 36.500 / Juanico, Canelones Tel: 433 58117 / email: wsprolac@prolac.com.uy