

ANPL

REVISTA OFICIAL



COLONIZACIÓN

Comienza el trabajo en el campo, María Dolores, con las gremiales lecheras
Pág. 14

ACUERDOS

“Abrir mercados y mejorar las condiciones de acceso en lechería es vital”
Pág. 80

TOTAL RESPALDO A LA COOPERATIVA

Continúa el conflicto sindical que mantiene en vilo a Conaprole y a toda la cadena láctea . Cada vez son más los tambos que derraman leche de manera involuntaria y además se espera un pico de remisión histórica, lo cual agravaría más la situación. En paralelo, el desabastecimiento es cada vez más importante en supermercados, dejando el lugar a productos importados, lo cual representa una amenaza directa sobre la posición histórica de la cooperativa en el mercado interno.



LA MEJOR ELECCIÓN EN SANIDAD ANIMAL

Podocare Plus

Solución
para pediluvio



Antiséptico general para **prevención y tratamiento** de **procesos infecciosos externos** del pie bovino, ovino, caprino y porcino (pododermatitis séptica).

NUEVO
PRODUCTO

📱 @WEIZURURUGUAY | WWW.WEIZUR.COM | RUTA 11 Y 3 · SAN JOSÉ DE MAYO



AGROCRÉDITO BROU

Hacé crecer tu negocio rural.

- Con tu chequera Agrocrédito vas a pagarle a tus proveedores sin preocuparte del saldo de tu cuenta.
- Ahorrá pagando intereses sólo por el capital y el tiempo utilizado.
- Una vez que pagás el monto vuelve a estar disponible en su totalidad.

Agendate y conocé
más en brou.com.uy



**BANCO
REPÚBLICA**

TIRANDO DEL CARRO

Setiembre es uno de los meses más importantes del año para la producción lechera. Suele ser el período de mayor crecimiento de pasturas y, en consecuencia, uno de los de mayor producción de leche en Uruguay.

Los días se alargan, las temperaturas se vuelven más agradables, el ánimo y la actitud de la gente mejoran. Se proyectan trabajos que en invierno no se pueden realizar, se definen obras o inversiones necesarias —a veces postergadas— para impulsar la producción.

En este panorama auspicioso, con buenos niveles de producción y precios, vale destacar algunos datos: hoy el ingreso de leche a plantas de Conaprole se ubica en 5,3 millones de litros diarios y continúa aumentando. A su vez, el precio al productor ronda los 43 centavos de dólar por litro, un valor atractivo en términos históricos.

Sin embargo, y pese a esta coyuntura favorable, la atención vuelve a centrarse en un tema recurrente: la conflictividad sindical en la industria. En esta oportunidad, surge a partir de la decisión de la empresa de cerrar la planta de Rivera —que procesaba 20.000 litros diarios, apenas el 0,0037% de la remisión total—. Una medida legítima, pero que dio lugar nuevamente a paros, asambleas y acciones que entorpecen el normal funcionamiento de los procesos.

Es un problema que se repite una y otra vez, y que responde, en gran medida, a la ambición de poder de la dirigencia sindical. A la AOEC solo le interesa tener vos y voto en el directorio, impedir el reconocimiento a los mejores empleados o ser indiferente ante negligencias repetidas de algunos funcionarios. En definitiva, toman de rehén a la producción para alcanzar sus propios cometidos, sin considerar la otra realidad: la del productor, la del tambero.

Algún día esta historia tendrá un final. Será cuando la integración sindical se renueve y sus autoridades sean elegidas por voto secreto y obligatorio, con mayor transparencia. Mientras las mismas figuras sigan aferradas a los sillones de la dirigencia, con beneficios personales importantes, no hay esperanza.

El día que exista una dirigencia sindical moderna, responsable, madura y equilibrada, se podrá desplegar todo el potencial de los funcionarios de la industria, en su gran mayoría trabajadores valiosos. Hoy, lamentablemente, muchos se ven condicionados por la presión de quienes conducen el gremio.

Mientras tanto, nosotros seguimos en el primer eslabón, tirando del carro. Y lo seguiremos haciendo, con más fuerza todavía.

COMISIÓN DIRECTIVA

· PRESIDENTE

ALVARO QUINTANS AMILIVIA

· 1er. VICEPRESIDENTE

LEANDRO GALARRAGA COTELO

· 2do VICEPRESIDENTE

NESTOR CABRERA HERNANDEZ

· SECRETARIO

CESAR DE LEON GONZALEZ

MARIA SATURNINA SELLANES CHOCA

· TESORERO

MARCO MARIOTTA MARIEYHARA

· VOCALES

RODOLFO BRAGA CARLINI

JORGE NOGUEZ SANABRIA

GUSTAVO RODRIGUEZ DIAZ

PABLO DANIEL DUARTE GARCIA

EDUARDO VEIGA FIGUEREDO

MARIA GRACIELA SCAMPINI TEJERA

ALINA AGUILAR GONZALEZ

CARLOS ARIEL ARMAS MESA

JOSE PEDRO MAS GERVASINI

· SUPLENTES

FEDERICO JOSE ALPUIN MORALES

JOSE LUIS BARCENA MARCHETTI

GUSTAVO MARIA BONILLA CHOCA

CARLOS DANIEL HERNANDEZ BENTANCOR

LEONARDO SIQUEIRA DE SOUZA

FRANCO SIMON GIORDANO VILLAGRA

RICHARD LONG GONNET

ALEJANDRO RODOLFO LOPEZ CLADERA

JUAN COUSTE CHANGO

PABLO MARTIN DYPPOLITO MARRERO

ROQUE CEDRES CECILIA

GERARDO NICOLAS MASULLO GARCIA

JULIO LAMBROSQUINI BELLINO

RUBEN EDUARDO CASTRO PEREZ

GONZALO VILARO MENDEZ

COMISION FISCAL

· TITULARES

ROBERTO RAUL BIDEgain BENZANO

VICTOR CABRERA GUTIERREZ

DIEGO BONINO MACCIO

· SUPLENTES

JUAN LUIS DE ARMAS DE ARMAS

SERGIO ESPINO HERNANDEZ

WALTER FRISCH FERRANDO

La nutrición es un viaje
apasionante por los caminos
de la investigación y
de la innovación



- +Corrector nutricional Sinermic Plus.
- +Secuestrantes de Micotoxinas: Mycoad y Mycoad-Az.
- +Levaduras vivas: Levucell.
- +Antifúngicos para alimentos: Fungicap.
- +Aromas de Manzana, Melaza y Vainilla: Línea Flavoural.
- +Edulcorante. Sugarcap.
- + Inoculantes para silos línea MAGNIVA:
MAGNIVA CLASSIC y MAGNIVA STEEL



ITPSA URUGUAY S.A.
Villardebó 2219, Montevideo.
Tels: 220 10234 - 2204 4514
Fax: 220 80291

Av. de Roma 157, 7ª planta - 08011 BARCELONA - Tel. + 34 934 520 330 * Fax. 34* 934 520 331
www.itpsa.com



SUMARIO



14

COLONIZACIÓN

Comienza el trabajo en el campo María Dolores con las gremiales lecheras



20

ACTUALIDAD

"La lechería en el norte es posible si trabajamos en conjunto"



26

CAMPO DE RECRÍA

"Le damos al productor previsibilidad y tranquilidad en el sistema"



34

MANO A MANO

Directivos de la ANPL realizaron una gira por departamentos del litoral



38

JORNADA

"El tambo no solo es trabajo, es muy gratificante lo que te devuelve"



80

ACUERDOS

"Abrir mercados y mejorar las condiciones de acceso en lechería es vital"

REVISTA OFICIAL

ANPL



ASOCIACIÓN NACIONAL DE PRODUCTORES DE LECHE
Magallanes 1862 - Tel.: 2924 6137 - 2924 5348
revistaanpl@infoagro.com.uy

anpl.org.uy



@ANPL.UY



@/ANPL.UY



@/ANPL_UY

REDACTOR RESPONSABLE :
Néstor Cabrera

COMERCIAL:
Juan Luis Dellapiazza
Cel.: 096 666 555

ARTE: algebra.com.uy

PGG Wrightson Seeds



Asociación de
Cooperativas
Argentinas

ELEGÍ TU PRÓXIMO MAÍZ PARA SILO



**NUEVOS
HÍBRIDOS**



ACA 476
TRECEPTA

OCUPA EL 1ER PUESTO EN LA ENC CON
+17% QUE LA MEDIA EN PRODUCCIÓN DE
MS DE MAÍZ PARA SILO EN LAS ZAFRAS
23-24 Y 24-25



TECNOLOGÍA TRECEPTA PARA EL MEJOR
CONTROL DE LEPIDÓPTEROS

ACA 477
VIP3 CL

OCUPA PRIMEROS LUGARES EN
PRODUCCIÓN DE MS DE MAÍZ PARA SILO
SEGÚN LA ENC EN LA ZAFRA 24-25



TECNOLOGÍA CLEARFIELD PARA EL
MEJOR CONTROL DE MALEZAS



pgw.com.uy



[@pggwrightsonseeds.uy](https://www.instagram.com/pggwrightsonseeds.uy)



[@PGGWrightson_UY](https://twitter.com/PGGWrightson_UY)

CONFLICTO



SIN SOLUCIÓN

El conflicto sindical que mantiene en jaque a Conaprole y a toda la cadena láctea sumó en los últimos días un capítulo más : la cooperativa confirmó que, además de las dificultades logísticas por la paralización de su planta 14 de Rivera, debió descartar 69.000 kilos de suero de manteca líquido que no pudieron secarse en tiempo y forma debido a las medidas gremiales, un dato que dimensiona el impacto productivo y económico de una situación que, no encuentra salida.

En paralelo, el desabastecimiento comienza a sentirse en supermercados del interior del país. Cada espacio vacío en las góndolas de leche fluida, yogures o manteca uruguaya es ocupado por productos importados de Argentina o Brasil. Y lo que se presenta como un simple faltante para el consumidor representa, para la cooperativa, una amenaza directa sobre su posición histórica en el mercado interno.

“Estamos hablando de pérdidas materiales que superan lo tolerable y que además erosionan la confianza en la marca país. No es solo un problema de Conaprole: es un golpe a toda la lechería uruguaya”, alertó la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL).



RALCO
Nature Elevated by Science



R-Flo 

Secuestra las Micotoxinas de forma eficiente sin afectar la utilización de otros aditivos y nutrientes.

Mezcla especial de silicatos y tecnologías exclusivas que refuerzan la capacidad Secuestrante. Amplio rango de acción de Micotoxinas actuando a diversos rangos de PH y con acción en 30 minutos. Retiene durante todo momento la Micotoxina.

Compuesto por:

Glinoptilolita: serie de 3 minerales que logran un mayor efectividad. **Beta-Glucanos:** obtenidos de levaduras dando un efecto inmunomodulador.

Mananofigosacaridos (MOS): obtenidos de la pared de la levaduras que ayuda a la salud intestinal. **Protectores hepáticos y renales:** ayudan a superar los desafíos y son de origen herbal. **Ulva Lactuca:** alga con poder para absorber Micotoxinas grandes: DON y Fumonisiná.

Niveles de Presencia de micotoxinas en alimento animal y riesgo de contaminación según categoría (ppb o µg/kg)

Ing Agr. Yamandú M. Acosta | Ing Agr. Juan M. Mieres | Ing. Agr. Alejandro A. La Manza

Tricotecenos A (Toxina T-2, Toxina HT-2, DAS)

Bovinos (Termeros)
Bovinos (Vacas Lecheras, Ganado Adulto y/o en Terminación)

Bajo	Medio	Alto
<150	150-400	>400
<300	300-800	>800

Tricotecenos B (DON, etc.)

Bovinos (Termeros)
Bovinos (Vacas Lecheras, Ganado Adulto y/o en Terminación)

<250	250-1000	>1000
<500	500-2000	>2000

Zearalenona

Bovinos (Termeros, Vacas Lecheras)
Bovinos (Ganado de Carne Adulto)

<100	100-250	>250
<100	100-300	>300

Aflatoxina B₁

Bovinos (Termeros, Vacas Lecheras)
Bovinos (Ganado de Carne Adulto)

<5	5-20	>20
<10	10-20	>20

Tabla de Dosificaciones R-Flo

Condición	Dosificación	Duración
Rangos Bajos de Micotoxinas	10 gramos por animal	Diario
Rangos Medios de Micotoxinas	15 gramos por animal	Diario
Rangos Altos de Micotoxinas	25 gramos por animal	Diario
Tratamiento Inicial en Casos de Micotoxiosis	30 gramos por animal	15 días o hasta que desaparezcan los signos clínicos

www.ralcolatinoamerica.com

Quintans: “El campo no puede ser rehén de un conflicto laboral”

El presidente de la Asociación Nacional de Productores de Leche, Álvaro Quintans, expresó con firmeza la preocupación de los tamberos, que en las últimas jornadas vieron cómo el esfuerzo de meses de trabajo terminaba literalmente en el suelo.

“Lo que hoy se tira no se recupera. Es un daño económico y también moral. La leche no espera, y los productores tampoco. El campo no puede seguir siendo rehén de un conflicto laboral que no encuentra salida.”

Quintans recordó que, si bien la historia de la industria láctea uruguaya está marcada por conflictos laborales, pocas veces se había llegado a un escenario de tal magnitud, donde la afectación directa recaiga sobre un alimento perecedero y sobre la rutina productiva de más de 1.400 tambos que remiten diariamente a la cooperativa. “Las relaciones laborales modernas deberían encontrar otros caminos”, remarcó.

El elemento común en todos los diagnósticos es que quienes más sufren son los productores. La ANPL y las gremiales coinciden en que el respaldo a la decisión del cierre de Rivera fue un acto de responsabilidad. “Siempre se pensó en contemplar a los trabajadores, pero el sistema no soporta más pérdidas. El campo no puede seguir pagando los platos rotos”, enfatizó Quintans.

Derrame de leche: Reynaldo Laborda

Un ejemplo de esto es la situación del productor Reynaldo Laborda, de Soriano, que en menos de una semana se vio obligado a volcar leche dos veces ante la imposibilidad de almacenarla.

“Nosotros tratamos de aguantar lo más que se pudo. Incluso si la guardamos en tarrinas, se llenan enseguida, no enfrían, y la leche se echa a perder. El camión que debía venir de noche apareció al otro día de mañana, con doce horas de atraso. No teníamos dónde más poner la leche y hubo que tirarla”, contó.

Laborda explicó que, en esos casos, la prioridad es siempre el bienestar animal. “Las vacas hay que ordeñarlas igual, porque sufren si no se las ordeña. Es doloroso, no solo por lo que significa en plata, sino porque uno sabe que está tirando comida.”

Además, denunció la situación de los transportistas. “Hay camioneros que quedan varados toda la noche, durmiendo arriba del camión, esperando poder descargar. Tampoco es justo para ellos.”



El golpe económico: de la planta de Rivera a las góndolas

El cierre de la planta 14 de Rivera fue la primera señal de que el conflicto había cruzado un límite. Conaprole resolvió adelantar la medida para evitar pérdidas mayores, enviando a los trabajadores al seguro de paro. Pero aun así, el escenario empeoró con las últimas cifras. Más de 70.000 kilos de suero de manteca perdidos y una facturación en el mercado interno que está en riesgo.

Al producir manteca, se genera suero como subproducto. En condiciones normales se seca o se exporta, pero cuando se acumula demasiado y no se procesa a tiempo, pierde calidad. “No podemos arriesgar la marca Conaprole colocando en el exterior un



Fenleve[®] 10

SIN TIEMPO DE ESPERA EN LECHE

KETOPROFENO

CALIDAD Y CONFIANZA

- ✓ **ANTIINFLAMATORIO**
- ✓ **ANTIPIRÉTICO**
- ✓ **ANALGÉSICO**
- ✓ **ANTIENDOTÓXICO**

SOPORTE TERAPÉUTICO FUNDAMENTAL PARA:

- ✓ **MASTITIS**
- ✓ **METRITIS Y ENDOMETRITIS**
- ✓ **PROBLEMAS PODEALES Y ARTICULARES**

La utilización de AINES en vacas lecheras reduce significativamente el conteo de células somáticas.

No producen abortos, inmunodepresión ni reducción de producción láctea.

Tratar la inflamación y el dolor mejora la producción de leche.

Son el aliado ideal en terapias antibióticas y metabólicas.

Mejoran la tasa de preñez en vacas inseminadas.

Por más información visitá nuestro sitio web o consultá a tu veterinario.



producto que no cumple parámetros. Entonces, hay que tirarlo”, explicó una fuente de la empresa.

A estas pérdidas se suman las consecuencias en el mercado interno, donde la cooperativa factura alrededor de un millón de dólares diarios. “Cada día de conflicto pone en riesgo esa facturación y compromete la eficiencia de una empresa que debe competir en 70 mercados internacionales con gigantes como Danone, Lactalis o Parmalat”, advirtió la fuente.

“En los supermercados ya se ven faltantes, y eso significa espacio para otras marcas. Cada producto de Conaprole que no llega a la góndola es reemplazado por importados. Después cuesta recuperar ese lugar”, advirtió Daniel Laborde, director de la cooperativa.



Qué está en juego

La magnitud de lo que se pierde va más allá de los números. La lechería es un sector que exporta más del 70% de su producción, que genera empleo en el interior profundo y que sostiene a más de 1.400 tambos familiares. Cada litro de leche desperdiciado no solo significa dinero: representa la fragilidad de una cadena que funciona si todos sus eslabones están alineados.

Para Quintans, el desafío inmediato es encontrar un equilibrio que contemple los derechos de los trabajadores sin hipotecar la sustentabilidad del sistema. “Todos tienen derecho a reclamar, pero la producción no puede detenerse. El alimento no se puede usar como arma. Lo que está en juego no es un turno de trabajo, es la credibilidad de un sector que siempre fue ejemplo en el mundo.”

Mirando hacia adelante

Con el Ministerio de Trabajo intentando mediar y con Conapro-le reorganizando su logística, la incógnita es cuánto más podrá resistir el sistema sin comprometer seriamente los compromisos comerciales de la cooperativa.

Mientras tanto, los productores siguen ordeñando cada día, aun con la incertidumbre de si su leche será recogida o no.

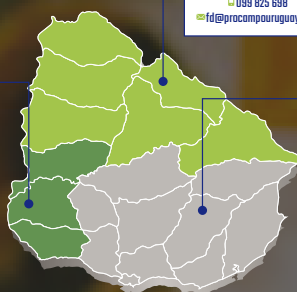




Supra presenta los maíces sileros para aumentar tu producción lechera



Consultá con nuestro **equipo técnico** y asegurará el éxito de tu producción



COMIENZA EL TRABAJO EN MARÍA DOLORES CON LAS GREMIALES LECHERAS

Con la compra de la estancia María Dolores en Florida, el Instituto Nacional de Colonización (INC) puso en marcha un proyecto de gran escala con destino al sector lechero. Ricardo de Izaguirre, presidente del Instituto Nacional de la Leche (INALE), explicó los primeros pasos, centrados en un banco de forraje y en la siembra de maíz bajo riego. El plan involucra a varias gremiales y apunta a sentar las bases de una nueva colonia lechera que comenzaría a operar en 2027.



La adquisición del establecimiento María Dolores, un predio de 4.404 hectáreas ubicado en Florida, significó una inversión de 32,5 millones de dólares por parte del INC. Su magnitud productiva es notable: el campo tiene actualmente 2.100 hectáreas agrícolas, más de 1.100 bajo riego, y cuenta con infraestructura de primer nivel.



LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDENÉ

Pack tambo está especialmente diseñado para contribuir con las necesidades actuales de la industria



Nueva línea



DETERGENCIA SUSTENTABLE

Desarrollo motivado por el ahorro de energía, de agua y la protección del medio ambiente.

Contiene **Aktiv-plus**



**SIN FÓSFORO
NI NITRÓGENO
ULTRACLEAN®**



División Ingredientes y Equipamiento
Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09
Tel.: 2514 5570
Montevideo, Uruguay

División Químicos
Cno. Pettirosi 4420
Tel.: 2222 4806
Montevideo, Uruguay

Sucursal Nueva Helvecia
Avda. J. Batlle y Ordóñez 691
Tel.: 4554 4701
Nueva Helvecia, Colonia, Uruguay

nortedur.com.uy



nortedur

GARANTÍAS E INNOVACIÓN
PARA CADA INDUSTRIA

Primeros pasos: banco de forraje y maíz bajo riego

Según explicó Ricardo de Izaguirre, la primera etapa se enfocará en garantizar la producción de forraje para abastecer a productores de distintas zonas.

“Queremos arrancar ya esta semana con la fumigación del área solicitada y enseguida con la siembra de maíz. Lo prioritario es aprovechar el riego para asegurar la producción. La seguridad que da el maíz con riego es fundamental para darle previsibilidad al proyecto”, señaló el presidente de INALE.

El esquema inicial contempla entre 600 y 850 hectáreas bajo riego, atendiendo a la demanda expresada por gremiales como la ANPL, Colonia Treinta y Tres Orientales, las Sociedades de Productores de Leche de San Ramón, sociedad de productores de Leche de Florida y Rodríguez. Seguramente el resto de las gremiales ya se van a estar sumando en los próximos días.

“En esta primera fase nos centramos en lo que solicitaron las gremiales. Más adelante, el resto de la superficie podrá destinarse a acuerdos con semilleristas u otras instituciones, incluso Prolesa. Pero lo central era comenzar a cubrir las necesidades más inmediatas de las gremiales lecheras”, puntualizó De Izaguirre.



DIARIO DEL LUNES

uy.virbac.com

 Virbac Uruguay Ganadería

*Ver estudio en uy.virbac.com

**+ 50 millones
de dosis
administradas**

**20 años
potenciando
tu rodeo**

**9 países
protegidos
en LATAM**

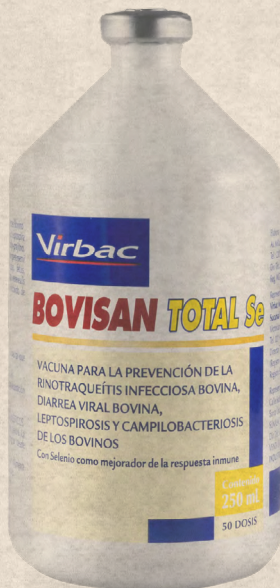
**+ 14 %
mejora
de preñez ***

BOVISAN TOTAL SE

La vacuna que bate récords

Los problemas reproductivos en los bovinos son causantes de importantes pérdidas económicas a nivel mundial. En la actualidad, la prevención de las enfermedades reproductivas causadas por agentes infecciosos mediante el uso de vacunas es una herramienta fundamental para el plan de manejo sanitario del sistema productivo. El objetivo de este estudio fue evaluar el impacto del uso de la vacuna reproductiva Bovisan Total Se en la tasa de preñez en un establecimiento comercial con bajos indicadores reproductivos. El estudio se desarrolló en un establecimiento ganadero comercial, ubicado en el departamento de Paysandú, Uruguay. Se emplearon para el ensayo 612 hembras bovinas de razas británicas y sus cruza, categorías vacas (n= 446) y vaquillonas (n=166), sin historial de vacunaciones contra enfermedades reproductivas. Las hembras se asignaron de forma aleatoria 36 días antes del inicio del entore a 2 grupos: Grupo Placebo (n= 306) y Grupo Bovisan Total Se (n= 306). Los animales de la prueba fueron inoculados con 5 mL de Bovisan Total Se o Placebo según el grupo asignado, por vía subcutánea, al día 0 y revacunados 21 días después (booster). El entore comenzó 15 días después del booster y

el diagnóstico de gestación por ecografía fue realizado un mes luego de retirar los toros. En el grupo Placebo el 62 % de las hembras se diagnosticaron como preñadas y en el



grupo Bovisan Total Se un 76 % de las hembras resultaron preñadas ($p < 8.627e-07$). La inmunización de hembras de cría previo al inicio del periodo de servicio produjo un incremento significativo del 14 % en la tasa de preñez. Los resultados obtenidos reafirman que la utilización de Bovisan Total Se previo al servicio, es una importante herramienta para mejorar los indicadores productivos de nuestros rodeos de cría.

**No esperes al diario del lunes.
Vacuná con Bovisan Total Selenio**

Virbac

Diversidad de demandas y planificación forrajera

La heterogeneidad de los productores explica la diversidad de productos que se prevén. Algunas gremiales necesitan maíz grano húmedo, otras maíz seco —que implica molienda—, y otras priorizan la fibra.

“Para los establecimientos grandes, más automatizados, el silo de maíz es una herramienta útil. Pero el productor chico prefiere trabajar con fardos de silopac o fardos secos, que son más fáciles de manejar. Más adelante queremos pensar también en cultivos como alfalfa, que diversifiquen la oferta de fibra de calidad”, agregó el jerarca.

El objetivo es que el banco de forraje sea flexible y adaptado a las diferentes escalas productivas, con una distribución que contemple distancias de hasta 20 a 25 kilómetros alrededor del predio.

Financiación y coordinación: el desafío institucional

Uno de los aspectos más complejos ha sido articular los distintos sistemas de financiación. “Cada gremial tiene su forma de organizarse. Algunas funcionan con un prepago de los socios, otras están buscando acceso a créditos. Coordinar esos criterios ha sido lo que llevó más tiempo, pero lo importante es que se logró un acuerdo de partida”, dijo De Izaguirre.

Ya se anotaron 100 productores para recibir forraje, aunque se espera llegar a 200 en una segunda etapa a medida que se sumen más gremiales.

En paralelo, se definió avanzar en la creación de una comisión de gobernanza provisoria, que funcionará con técnicos y representantes políticos de las gremiales. Allí se definirán los cultivos, áreas, cronogramas y mecanismos de control de malezas.

“Estamos planteando la necesidad de un ingeniero agrónomo específicamente encargado de la parte de riego, siembra y manejo de pivots. Los técnicos locales tienen experiencia, pero están muy ocupados. Esto requiere de alguien que esté al frente de manera permanente”, remarcó De Izaguirre.



Evaluación de costos y rentabilidad

El INALE ya realizó simulaciones de costos y rindes para proyectar la viabilidad del banco de forraje.

“Calculamos el costo del litro de agua, de la energía eléctrica, y lo que implica en fertilizantes y semillas. Incluso con precios bajos de grano, los márgenes siguen siendo positivos. El riego nos da estabilidad y amortigua los efectos de las variaciones climáticas”, explicó el presidente del INALE.

La mirada hacia los tambos: 2027 como horizonte

Más allá de la etapa inicial de forraje, el proyecto tiene como meta final la instalación de una colonia lechera. Según adelantó De Izaquirre, ya existe consenso entre INALE, Colonización y las gremiales en torno a cómo deberían ser los futuros tambos.

“Estamos pensando en estructuras más livianas, más flexibles y con mayor número de órganos, no en edificios rígidos de ladrillo. La idea es que Mevir construya tanto las viviendas como los tambos, porque eso da plazos de pago largos y costos más bajos. Un productor con un tambo modular para diez vacas puede ordeñar en una hora. Es una forma más eficiente y adaptable de trabajo, que creemos que es el futuro”.

El cronograma planteado por Colonización apunta a que en el otoño de 2027 las primeras fracciones estén adjudicadas y los tambos comiencen a funcionar.

“En este tiempo habrá que hacer las divisiones de tierra, alambrados, accesos para los camiones de recolección de leche, y asegurar la provisión de agua y energía. La experiencia de otras colonias nos sirve de base para no repetir errores y diseñar un esquema práctico y funcional”, sostuvo De Izaguirre.

La visión de la ANPL

Leandro Galarraga, directivo de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), valoró el potencial de María Dolores y el impacto que puede tener para el sector.

“Nos sorprendió la calidad del campo, con agua en cada parcela y un sistema de riego de gran porte. La propuesta de Colonización fue clara: empezar con el banco de forraje. En esta primera etapa se sembrarán entre 600 y 850 hectáreas de maíz bajo riego, con posibilidad de crecer en el futuro. La idea es abastecer a la mayor cantidad de productores posible, y para eso se está diseñando una comisión administradora y otra política, de modo que todas las gremiales tengan participación en la gestión”.

Galarraga explicó que, debido a los tiempos acotados, se resolvió comenzar con una siembra en conjunto de todas las entidades interesadas. “Después habrá un reparto proporcional, según lo que requiera cada socio. Si sobra, el maíz es un cultivo versátil que puede venderse a terceros”.

Sobre el futuro de los tambos que habrá en la colonia sostuvo que “ese es un proceso de más largo aliento. No es inmediato, porque implica infraestructura básica como caminos y energía eléctrica. Mientras tanto, lo importante es aprovechar estas tierras de excelente calidad agrícola para ir preparando el terreno y producir alimento para los futuros colonos”.

SALUD NEONATAL

LA MEJOR ELECCION PARA SUS TERNEROS

RESFLOR

Tratamiento combinado contra neumonías



BANAMINE TRANSDERMAL

Único antiinflamatorio, analgésico y antipirético Pour-on de única dosis



MULTICLOS 10

La vacuna más completa contra los Clostridios



ZUPREVO

1 sola dosis protege durante 28 días contra neumonías



HALOCUR

Único producto que combate el Cryptosporidium spp. causante de diarreas neonatales



PANACOX

Única combinación que combate parásitos gastrointestinales y coccidias



TERNEROS MÁS SANOS, TERNEROS MÁS PRODUCTIVOS.



NUTRITEC
Nutrición y salud animal

INNOVACIÓN, DESARROLLO y RESPALDO

Cno. Del Fortín 4500 - Tel.: (+598) 2314 4520
info@nutritec.com.uy - www.nutritec.com.uy
Grappiolo y Cia. S.A. - Montevideo, Uruguay



MSD

Salud Animal

“LA LECHERIA EN EL NORTE ES POSIBLE SI TRABAJAMOS EN CONJUNTO”

La cuenca lechera del norte atraviesa un momento crítico. En las últimas dos décadas, la cantidad de productores se redujo de unos 140 a apenas 14 en la actualidad. Leonardo Siqueira, productor lechero de Tacuarembó y arrendatario de Colonización, fue el anfitrión de la reciente jornada organizada en la zona, que buscó visibilizar la problemática y, sobre todo, discutir caminos de reactivación. “Es una realidad que nos preocupa y nos moviliza”, sostuvo.



La jornada comenzó en el establecimiento de Siqueira, en Picada de Cuello, con la intención de mostrar que en el norte del país es posible producir leche con eficiencia y estabilidad. “Queremos cambiar esa idea de que el tambo es un sacrificio. Eso era antes, cuando se ordeñaba a mano y en corrales. Hoy es una rutina. En mi tambo, por ejemplo, con una sala de doce órganos ordeñamos ciento veinte vacas en una hora y media. Luego, con la limpieza, son cuatro horas diarias de trabajo. No es distinto a cumplir con una jornada laboral en la ciudad”, explicó.

Desafíos de la lechería en el norte

Uno de los principales problemas señalados por Siqueira es la falta de recambio generacional. “La caída en el número de productores no es porque el tambo sea un mal negocio, sino porque no hubo recambio. Y en los momentos de crisis, esa carencia quedó más en evidencia”, afirmó. Para revertirlo, considera clave trabajar en políticas que motiven a los jóvenes a permanecer en el sector. En ese sentido, manifestó **la importancia de la creación del Fondo Anticíclico en el que viene trabajando la Asociación Nacional de Productores de Leche el cual que se activaría cuando los márgenes entre ingresos y costos disminuyeran en forma significativa**. “Eso le daría estabilidad y respaldo al productor joven, que muchas veces se desmotiva por la volatilidad del rubro”.

El acceso a la tierra es otro de los factores determinantes. **“Colonización es una herramienta fundamental porque da estabilidad**. El tambo requiere mucha inversión, y para invertir se necesita seguridad en la permanencia sobre la tierra. Sin eso, es imposible planificar a largo plazo”, subrayó. Sin embargo, cuestionó que en su zona se hayan adjudicado fracciones a ganaderos en lugar de priorizar a productores lecheros. “Lo que pedimos es que cuando queden fracciones libres, se piense en la lechería, y que esas tierras tengan una infraestructura básica mínima: un tambo chico, acceso a agua, luz trifásica. Son costos altos para un joven que quiere empezar, y Colonización debería facilitar ese comienzo”.

La extensión técnica es otro de los puntos críticos. “Lo que pedimos al Instituto Nacional de Leche (INALE) y a todas las instituciones es que haya técnicos extensionistas en el territorio. Hoy dependemos de los técnicos de Conaprole, que cumplen otra función. **El extensionista es el que puede captar nuevos productores, motivarlos, acompañarlos. Esa figura hoy no existe en la lechería del norte, y es fundamental**”, señaló.

En su visión, la lechería tiene un valor social que trasciende lo productivo. “En mil hectáreas de lechería trabajan veinte personas; en

la agricultura o la ganadería, apenas dos o tres. La lechería genera empleo, radica familias, mantiene escuelas, policlínicas, estaciones de servicio. Si desaparece la lechería en el norte, desaparece la vida en el campo. Y ese es el miedo que tenemos para dentro de quince años si no se hace nada”.

Además, Siqueira planteó que la cuenca del norte no puede pensarse desconectada de la competitividad internacional. “Si Uruguay quiere mantener su lugar en el mercado global de lácteos, necesita diversificar sus regiones productivas. No puede concentrarse solo en el sur. El norte tiene tierra, tiene productores, tiene ganas. Pero necesitamos políticas diferenciadas, porque la realidad no es la misma que en San José o Colonia”.

Propuestas para fortalecer la cuenca

Entre las medidas que Siqueira planteó durante la jornada se destaca también la necesidad de financiamiento a largo plazo. Sostuvo que el sector necesita de créditos de al menos 10 años, con intereses más bajos y cuotas vinculadas al precio de la leche. En el caso de infraestructura, plantean plazos de hasta 30 años, con tasas reducidas.

Además, remarcó la necesidad de contar con beneficios fiscales similares a los que reciben empresas extranjeras, pero aplicados al productor nacional, reconociendo el aporte en empleo y arraigo. Siqueira también expresó la necesidad de revisar la categoría de productor familiar. “Muchos tambos pequeños contratan dos o más asalariados, lo que los excluye de esa categoría, aunque no sean explotaciones grandes”.

A su vez, destacó la necesidad de mejorar la formación y capacitación en la zona, promoviendo cursos y tecnicaturas vinculadas a la producción lechera, con instalaciones y prácticas que permitan formar tanto mano de obra especializada como futuros productores.

También mencionó la importancia de contar con políticas de estímulo al recambio con subsidios iniciales, seguros de ingresos, y apoyo en el acceso a maquinaria y tecnología para jóvenes que se inicien en el rubro.

“Necesitamos instituciones y organismos estatales fuertes y trabajando en conjunto. Si hay productores, hay leche; si hay leche, hay industria. Todo empieza en el primer eslabón de la cadena”, resumió Siqueira.

La visión de las instituciones

El encuentro contó con la presencia de autoridades nacionales, que coincidieron en la necesidad de coordinar esfuerzos para revertir la crisis de la cuenca del norte.

El presidente del Instituto Nacional de Colonización, Alejandro Henry, destacó la importancia de que tantas instituciones participaran en la jornada. “Más que diagnósticos, lo que necesitamos son propuestas. Los diagnósticos ya están. Lo importante es que estemos todos juntos, porque los problemas regionales se resuelven colectivamente”.

Henry subrayó que Colonización trabaja en tres pilares: **la transferencia tecnológica, el aporte de capital y el fortalecimiento interno de las colonias.**

En cuanto a la transferencia tecnológica, explicó que el objetivo es acercar a los productores las innovaciones que hoy ya existen en el país, pero que muchas veces no llegan a los pequeños tambos. “Hablamos de manejo de pasturas, sistemas de riego, genética, alimentación y manejo reproductivo. La idea es que la última tecnología no quede en los centros de investigación, sino que baje al territorio de manera práctica y adaptada a la realidad del productor”.

Sobre el aporte de capital, detalló que Colonización busca facilitar las inversiones iniciales que muchas veces son una barrera para jóvenes o familias que se inician en el tambo.

En lo que refiere al fortalecimiento interno de las colonias, Henry sostuvo que no basta con entregar tierra: hay que garantizar que quienes se instalan allí tengan servicios básicos, acompañamiento técnico y posibilidades de asociarse entre sí. En ese marco, anunció que el instituto busca transformar el campo María Dolores en una plataforma tecnológica de referencia. “Queremos que allí se derrame toda la tecnología de punta nacional hacia los productores. Que sea un ejemplo a seguir”.

Además, mencionó la prioridad de asignar tierras a la lechería cuando sea posible, aunque reconoció que no todas las fracciones son aptas.

Henry también hizo hincapié en que Colonización no puede trabajar solo en la entrega de tierras, sino también en la creación de condiciones para que esas explotaciones sean sostenibles. “No alcanza con dar tierra. Tenemos que pensar en cómo acompañamos a esos productores para que se queden, produzcan, inviertan y crezcan”.



Tierra y estabilidad como claves

El presidente de INALE, Ricardo de Izaguirre, puso el foco en dos limitantes históricas de la lechería: la falta de superficie y la inestabilidad de los arrendamientos. “El 50% de la tierra lechera es arrendada, y sin estabilidad es muy difícil invertir. Y la lechería es el sector que más invierte”, señaló.

De Izaguirre destacó la importancia de Colonización como socio estratégico para garantizar tierra y permanencia. “Cuando hay tierra y estabilidad, se pueden hacer las inversiones necesarias y sostener el empleo. Los productores familiares generan no solo leche, sino comunidades vivas, con escuelas, policlínicas, transporte, servicios. Eso es lo que está en juego en el norte”.

Asimismo, alertó sobre la necesidad de políticas diferenciales para regiones donde la lechería enfrenta desventajas comparativas. “El norte tiene condiciones climáticas distintas, costos de logística mayores y menos infraestructura instalada. Eso hay que contemplarlo si queremos que sobreviva la lechería en esa zona del país”.

Detener la pérdida de tambos

Por su parte, el presidente de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), Álvaro Quintans, recordó que en los últimos diez años se perdieron 700 tambos en todo el país. “Este es un problema nacional, no solo del norte. Más del 35% de los productores tiene más de 60 años, y si no pensamos en el recambio generacional, la tendencia continuará”.

Quintans destacó la importancia de que el encuentro sirva como punto de partida para un trabajo conjunto entre instituciones y productores. “Hay más cosas que nos unen que las que nos separan. Lo importante es empezar a generar acciones concretas para que los jóvenes vean en la lechería una oportunidad de vida en el medio rural”.

Además, planteó la necesidad de explorar nuevos modelos asociativos que permitan compartir riesgos y costos. “Capaz que la salida no es que cada productor tenga su propio tambo, sino pensar en tambos colectivos, donde varios jóvenes puedan trabajar juntos y aprovechar economías de escala. Esas son discusiones que debemos dar”.

Un punto de partida

La jornada en Tacuarembó dejó en claro tanto la gravedad de la situación como la voluntad de los productores y las instituciones de buscar soluciones. El intercambio fue valorado como un primer paso hacia una estrategia conjunta de reactivación.

En el cierre, Siqueira insistió en la dimensión social de la lechería. “Esto no se trata solo de litros de leche o de dólares. Se trata de familias, de pueblos, de servicios básicos. Se trata de que nuestros hijos tengan la posibilidad de quedarse en el campo con dignidad. Ojalá este sea el comienzo de una cuenca fortalecida, con más productores y más familias en el norte”.

Y concluyó con un llamado a la continuidad: “Este encuentro es apenas el puntapié inicial. Ahora el desafío es definir cuándo y dónde nos volvemos a encontrar para seguir avanzando. No podemos dejar que la conversación quede acá. Si seguimos trabajando juntos, hay futuro para la lechería del norte”.





VEMOS

LO QUE
VOS VES



ELECTROLAC

Solución electrolítica y energizante para terneros



CEFAFUR 75K

Antibiótico y antiinflamatorio inyectable a base de Cefitiofur Clorhidrato 7,5% y Ketoprofeno 10%



CEFAFUR

Antibiótico inyectable a base de Cefitiofur Clorhidrato 5%

Importa, representa
y distribuye



tel: +(598) 22006701
codenor.com.uy



“LE DAMOS AL PRODUCTOR PREVISIBILIDAD Y TRANQUILIDAD EN EL SISTEMA”

Con más de 1.200 vaquillonas en recría, los campos de Montes y Libertad muestran como logran combinar eficiencia productiva, costos competitivos y sanidad controlada. Rafael Capozzoli, encargado de ambos establecimientos de la ANPL, explica cómo la suplementación, el riego y la gestión técnica sostienen un modelo cada vez más valorado por los productores.

A comienzos de agosto, el campo de Montes registró la salida de 222 vaquillonas y el ingreso de unas 210, manteniendo un equilibrio que —según Capozzoli— se ha consolidado en las últimas tres o cuatro rotaciones. En Libertad, el movimiento fue similar: a fines de julio egresaron e ingresaron alrededor de 110 animales. En ambos casos, la tendencia muestra que el sistema está estabilizado en número, garantizando una dinámica fluida entre los ingresos y los egresos.

Ganancias y estadías: eficiencia en números

Los indicadores de desempeño de Montes confirman la efectividad del modelo. El peso promedio de ingreso ronda los 223 kilos. La ganancia promedio anual supera los 670 gramos por día, con una estadía media de 16 meses. Estos valores permiten que las vaquillonas salgan al servicio con buen peso y baja edad, algo clave para los tambos remitentes.

En Libertad, las estadías tienden a ser más cortas, ya que suelen ingresar animales de mayor peso. Sin embargo, el objetivo es ajustar procesos para que la edad de salida se aproxime a la lograda en Montes. “Sabemos que en Montes entran terneras muy chicas, incluso de 80 o 90 kilos, lo que alarga la estadía, pero el resultado final es muy eficiente”, explica Capozzoli.

En cuanto a costos, la estadía promedio en Montes se ubica en torno a los US\$ 780 por animal, lo que lleva el costo total de una vaquillona lista para volver al tambo —incluyendo la crianza en origen— a cifras inferiores a US\$ 950. “Cuando comparamos con la recría en el propio establecimiento, los números son muy similares, con la ventaja de liberar área, mano de obra y contar con un seguro en caso de muerte del animal”, subraya el encargado.

Sistemas de recría y suplementación

En Montes se ha avanzado en diversificar el manejo. A los pocos días del ingreso, los lotes se dividen: algunos van a confinamientos con ración de autoconsumo y silo de alfalfa, y otros —de mayor peso— pasan a pastoreo con suplementación. Este sistema, aunque más oneroso para el productor (US\$ 2,40 por kilo ganado frente a los US\$ 2,20 del esquema pastoril), permite recibir terneras de apenas cuatro meses de edad y bajo peso, que luego se desarrollan con gran eficiencia.

La estrategia se complementa con el uso intensivo de maíz bajo riego. Este año, por primera vez, se retendrá el 100% del maíz de planta entera cosechado en Montes, mientras que un segundo cultivo se destinará a grano húmedo, ofreciendo otra alternativa de venta y suplementación. “Hoy tenemos casi 900 animales en menos de 400 hectáreas. Sin riego y sin este nivel de suplementación sería imposible sostener esa carga”, señaló Capozzoli.



Sanidad y control

El ingreso de los animales exige certificación libre de tuberculosis y brucelosis, además de vacunación contra carbunco. Ya en los campos, se cumple un cronograma que incluye dos dosis de clostridiosis, leptospira y reproductivas, así como monitoreo sistemático de abortos o pérdidas de peso mediante controles bimensuales.

“La balanza es una herramienta sanitaria más: si un animal preñado pierde kilos entre una pesada y otra, lo revisamos de inmediato para descartar aborto o enfermedad”, detalló.

Además, en coordinación con la mesa de campos de recría, se está elaborando un manual de actuación sanitaria, que se presentará ante la CONASA, para definir protocolos claros en caso de brotes de enfermedades como brucelosis o tuberculosis.

Pasturas, garrapata y gestión ambiental

El manejo de pasturas es otro eje de trabajo. Bajo el asesoramiento de Alejandro Zorrilla, se procura que las franjas de pastoreo no superen los dos días, optimizando la rotación de categorías y maximizando el uso del forraje disponible.

En paralelo, la ANPL avanza en el aprovechamiento de efluentes: este año se volcará a las chacras de maíz bajo pivot la materia orgánica proveniente de los corrales techados, cerrando el ciclo de nutrientes.

Respecto a la garrapata, Capozzoli reconoció la preocupación del sector, especialmente en Montes, próximo a Lavalleja. “Hasta ahora no hemos tenido problemas, pero estamos muy atentos. No se trata solo de control interno, sino de definir cómo actuar si llegara a aparecer en un campo de recría, porque el riesgo de redistribuir la enfermedad a los tambos es alto”, advirtió.

Proyecciones

Hoy el campo de Montes aloja cerca de 870 vaquillonas, mientras que Libertad mantiene unas 340. El objetivo es seguir afinando la eficiencia, mejorar la coordinación con los propietarios privados en Libertad y, a mediano plazo, avanzar hacia una mayor integración de datos y programas de gestión.

“El productor sabe que recibe una vaquillona preñada, joven y con buen peso. Y sobre todo, gana previsibilidad y tranquilidad en su sistema. Eso es lo que buscamos consolidar”, enfatizó.



AIR SANICLEASE TEAT SCRUBBER

El cepillo que transforma tu rutina de ordeño



Lava, desinfecta, estimula y seca todo en un solo proceso rápido, asegurando que una parte crucial del proceso de ordeño se realice de forma consistente y eficiente.

AHORRÁ DINERO

Bajo costo por vaca por cada ordeño para el funcionamiento completo del sistema.

AHORRÁ TIEMPO

¡Prepara a las vacas más rápido! El aumento de la estimulación del pezón conduce a tiempos de ordeño más rápidos.

MEJORA LOS RESULTADOS

Menor recuento bacteriano y de células somáticas, lo que lleva a menos mastitis y mejora la calidad de la leche.

AHORRA TOALLAS

Lava, desinfecta, estimula y seca con el cepillo de pezones: no se requieren toallas.

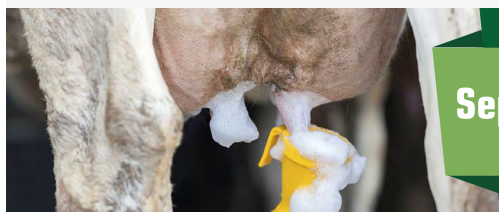


DUCART LATIN AMERICA Dr. Raúl León Jude 6366, CP 11500, Mvd., Uruguay | +598 2606 2031 - F +598 2600 4986 | info@dla.com.uy - www.dla.com.uy



ESCANEA Y RECIBÍ
información por WhatsApp

Envía el mensaje precargado
luego de escanear el QR.



Septrivet *plus*

Desinfectante de ubres de aplicación
en espuma para pre y post ordeño
Altamente eficaz contra un amplio
espectro de microorganismos patógenos.



Embalaje de cultivos

Productos de altísima calidad
y durabilidad con estrictas
normas de calidad y
cuidado medioambiental.



silotrato

Aditivo inoculante enzimático para ensilajes
Liofilizado

Inoculante para ensilajes
Aumente la calidad y productividad
de sus ensilajes, con una novedosa y
exclusiva composición



Rani SILO₂

El film de ensilado con barrera
de oxígeno

Más de 100 veces más eficiente
para evitar la entrada de oxígeno
que el film de ensilado convencional



Aquatabs InLine Aquatabs Flo

Sistema de desinfección
y tratamiento de agua



Botas Bekina

Fabricadas con la tecnología
NEOTANE®

Excelente protección contra la
suciedad y una óptima resistencia
ante los productos químicos



SCIOcup

Analizador de materia
seca de grado de laboratorio
más rápido, que combina
portabilidad, precisión
y facilidad de uso.



DUCART LATIN AMERICA Dr. Raúl León Jude 6366, CP 11500, Mvd., Uruguay | +598 2606 2031 - F +598 2600 4986 | info@dla.com.uy - www.dla.com.uy

ES POSIBLE REGAR PASTURAS Y OBTENER EXCELENTES RESULTADOS

El 4 de setiembre, en San Gabriel, Florida, se celebró una nueva edición de la jornada de pasturas de PGG Wrightson Seeds, que se ha consolidado como una de las mayores instancias de intercambio técnico y productivo del país en materia forrajera. Este año, bajo el lema “20x10 – Rompiendo techos”, la actividad propuso reflexionar sobre cómo los sistemas de pastoreo intensivo, apoyados en la tecnología del riego, pueden marcar un antes y un después en la competitividad de la lechería uruguaya.



El **encuentro** tuvo lugar en el establecimiento Guazuvirá, un predio que combina lechería, recría, producción de carne, madera y semillas finas, y que funciona con diversificación y eficiencia productiva. Allí conviven dos empresas que comparten infraestructura y visión estratégica. El foco estuvo puesto en uno de los tambos, con 450 vacas en ordeño sobre 120 hectáreas, de las cuales 87 cuentan con riego por aspersión.

Pasturas longevas y altamente productivas

Uno de los puntos que más llamó la atención a los organizadores fue la capacidad del establecimiento de mantener pasturas perennes y añosas con una productividad constante en el tiempo. Ignacio Goicoechea, asesor técnico del predio y productor, explicó que la base del sistema se sostiene sobre festucas INIA Fortuna con más de 10 años y alfalfas PGW 931 que perduran entre 4 y 5 años, sin perder productividad.

“Lo que destacó PGG Wrightson Seeds al elegir este lugar para la jornada es que, de las 250 hectáreas regadas, un 70% son pasturas muy productivas de más de 7 u 8 años, y la mitad del área supera los 10 años. Son festucas que, pese a su edad, siguen produciendo 18 o 20 toneladas lo que se traduce en 12 o 13 toneladas de materia seca cosechada por las vacas por hectárea, con eficiencias de utilización del 65%”, explicó Goicoechea.

Este comportamiento no solo representa un ahorro en costos de implantación, sino que también ofrece al productor una predictibilidad difícil de lograr en sistemas de secano. “Las pasturas bajo riego producen prácticamente tres veces más forraje que en secano. No hablamos solo de volumen, sino de calidad y estabilidad: mientras en secano la producción puede variar hasta un 45% de un año a otro, bajo riego esa variabilidad se reduce al 5 o 6%. Eso significa previsibilidad, y la previsibilidad es la base de la rentabilidad”.

Costos, inversión y retornos

Uno de los temas más discutidos durante la jornada fue el costo de incorporar el riego a los sistemas lecheros. Goicoechea explicó que, gracias a los beneficios fiscales de la COMAP, la inversión puede amortizarse con unos 200 dólares por hectárea al año, mientras que sin ese apoyo la cifra se eleva a alrededor de 450 dólares.

“No todos los campos son regables ni todos lo son a bajo costo. Hay que estudiar cada caso con detalle. Pero **cuando se logra implementar el riego, la diferencia es radical: se gana estabilidad, se puede sostener mayor carga y se asegura que la lechería sea competitiva frente a cualquier otra actividad del agro**”, señaló.

En el caso del tambo visitado, la cosecha de forraje en el área de vaca masa alcanza las 10 toneladas por hectárea, con una carga de tres vacas en ordeño por hectárea promedio año en la plataforma de ordeño. El costo del pasto cosechado se sitúa en torno a los 50 dólares por tonelada, lo que convierte al sistema en una opción sólida para la producción de leche a gran escala. “Lo importante es que el riego no solo permite tener más vacas, sino tenerlas con seguridad de alimentación. Esa seguridad es lo que sostiene la rentabilidad del negocio, incluso en años climáticamente adversos”, destacó Goicoechea.

Más allá de la leche: carne y circularidad

El modelo productivo de Guazuvirá no se limita a la lechería. También desarrolla recría de Holando bajo riego, logrando producciones cercanas a los 1.000 kilos de carne por hectárea, lo que diversifica riesgos y optimiza el uso de los recursos. Este aspecto ah llevado a la empresa a expandir el área bajo riego, hoy a la recría de ganado de carne, en búsqueda de este objetivo.

Asimismo, Goicoechea destacó las ventajas de los sistemas pastoriles frente a esquemas más dependientes del silo de maíz.

“Cuando las vacas pastorean, en nuestro caso, devuelven al suelo cerca de cuatro toneladas de estiércol por hectárea. Eso mejora la fertilidad año tras año y cierra el ciclo de nutrientes. En los sistemas de silo, si no se reponen adecuadamente los nutrientes, el suelo puede degradarse. En cambio, el pastoreo con riego ofrece circularidad y sustentabilidad a largo plazo”. **A su entender, un predio que posea potencial para riego debería priorizar esta inversión frente a las camas calientes y/o plazas de alimentación sofisticadas.**



Un futuro más estable para la lechería

La jornada permitió confirmar lo que muchos productores ya perciben: que el riego no es solo una herramienta técnica, sino una estrategia para lograr una lechería más competitiva en un contexto de alta variabilidad climática.

“La empresa tiene en el eje de nueve centavos de dólar por litro de margen promedio, y en el eje de los 18.000 litros por hectárea de vaca masa. Eso da un ingreso de capital en el eje de los 1.700 dólares”, remarcó el asesor.

“El riego estabiliza el consumo de pasto por vaca, y ese consumo es lo que vuelve rentable a la lechería en Uruguay. Ya que incluso en el invierno la tasa de crecimiento es un 50% superior a la del secano. No todos los campos pueden acceder a esta tecnología, pero cuando se puede diseñar un sistema bajo riego, el futuro del productor está mucho más asegurado”, concluyó Goicoechea.

A su vez **al poder aumentar la carga de animales por ha, permite escalar en vacas con menores áreas, algo que es una herramienta para el mediano productor que debería considerarse.**

De este modo, el evento de PGG Wrightson Seeds no solo exhibió resultados productivos, sino que abrió un debate más amplio sobre cómo la intensificación sustentable puede convertirse en el camino para que la lechería uruguaya siga creciendo sin comprometer sus recursos naturales.

TECNOLOGIA Y SERVICIO PARA SU TAMBO



INTERFACE



PRECISION



CONTROL



INTELLIGENCE



FARM SERVICES



RUAKURA®
TECNOLOGIA CONFIABLE EN TU TAMBO

📍 Daniel Muñoz 2240
Montevideo · Uruguay
☎ 2400 5793 | 2400 3977
📠 +598 982 0000
🌐 ruakura.com.uy
📱 /ruakurauruguay
📺 /RuakuraAgroas

ANPL FORTALECE LA CERCANÍA CON LOS PRODUCTORES A TRAVÉS DE RECORRIDAS EN TODO EL PAÍS

Las visitas permiten recoger inquietudes, mostrar servicios y abrir un espacio de diálogo franco con las familias tamberas. Los productores valoran la presencia de la gremial y destacan la importancia de la conversación mano a mano.



La Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) viene desarrollando en los últimos meses una serie de recorridas por distintos puntos del país. El objetivo es reforzar el vínculo con sus socios y, al mismo tiempo, acercarse a productores que todavía no integran la gremial.

El coordinador técnico de la ANPL, Juan Manuel Ramos, destacó la relevancia de estas instancias que no se limitan a un repaso productivo. “Siempre es enriquecedor, porque no solo se habla de los números del tambo, sino también de las familias, de los proyectos personales y de la vida cotidiana. Esa cercanía genera confianza y nos permite llevar inquietudes a la directiva”, explicó.



Las últimas visitas ya alcanzaron tambos en Lavalleja, Paysandú, Colonia, Soriano, Rocha y Maldonado, entre otros departamentos. En general, los productores coinciden en que se vive un buen momento para el sector, con precios que acompañan y un clima favorable. “Eso genera un repunte general en el ánimo del sector”, remarcó Ramos.

El valor de la cercanía

Uno de los puntos que más resaltaron los productores es la posibilidad de tener a la ANPL “cara a cara”. Para Narella Hernández, de la colonia Encarnación Benítez (Soriano), la visita fue muy importante ya que “muchos productores somos socios de la ANPL, pero no siempre sabemos todo lo que nos ofrece. Con el día a día uno se pierde y no se acuerda que puede llamar cuando tiene un inconveniente. Tenerlos presencialmente, cerca, me dio la sensación de que están mucho más a mano. Eso es muy importante porque a veces uno está perdido en un montón de cosas y la ANPL puede dar un apoyo clave”.

En la misma línea, Enrique Celio, productor de la zona de Nueva Helvecia, valoró la posibilidad de conversar en confianza. “Siempre es grato recibir a la directiva. Son charlas distintas, porque mano

a mano uno se anima a plantear inquietudes que en reuniones más grandes quizás no aparecen. Yo me siento representado por la Asociación y satisfecho con el trabajo que hacen. Además, estas visitas permiten entender mejor por qué se toman ciertas decisiones”.

La mirada desde las zonales

El trabajo de las zonales resulta clave en este despliegue territorial. Reyna Barttolote, responsable de la zonal de Mercedes, acompañó varias recorridas en la colonia El Progreso. Allí, productores que comparten sala de ordeño plantearon inquietudes sobre nuevos proyectos y valoraron la oportunidad de diálogo directo. “El productor se entusiasma con hablar mano a mano. Siempre aparecen dudas y la idea es que la ANPL pueda colaborar en los pasos a seguir. Nuestra cuenca va desde Rodó hasta Colonia Tomás Berreta, y en cada lugar las necesidades son distintas, por eso estas instancias son muy útiles”.

A su vez, Ethel Chauvie, encargada de la zonal Tarariras, subrayó que el sentido de las recorridas es “estar cerca y escuchar”.

“La idea es acercarse al productor, ver sus inquietudes o problemas. No siempre la Asociación puede dar una solución inmediata, pero sí recoger esas demandas y pensar cómo apoyarlos. Los productores están contentos de que la ANPL llegue hasta lugares donde antes no había presencia. En algunos casos era la primera vez que se recibía una visita institucional y eso fue muy valorado”.

La zonal de Tarariras comprende a todo el departamento de Colonia, con casi 100 productores. Chauvie destacó que en la zona se utilizan mucho los servicios de balances, BPS, DGI, y también prestaciones como la odontología. Otro de los servicios más valorados es el pago de UTE. “Como el descuento se hace directo por matrícula y coincide con la liquidación de Conaprole, al productor le facilita mucho la gestión. Ese servicio se usa muchísimo porque les resuelve un problema práctico del día a día”.

Reconocimiento y confianza

En el departamento de Soriano, Reynaldo Laborda (Camino Duraznito) destacó el soporte técnico y administrativo que recibe. “Estamos muy conformes. La parte contable que nos lleva la ANPL es excelente, hasta los bancos quedan sorprendidos con los balances. También nos ayudan con pagos de servicios. Creo que como productores también debemos hacer un análisis porteras adentro, pero no tengo reclamos hacia la Asociación: siempre nos hemos sentido bien representados”.

Por su parte, Alejandro Arrambide, productor de Palmitas, remarcó el valor de las visitas en su relación con la gremial. “Mi vínculo con la Asociación es de muchos años porque mi padre era socio. Quizás con el tiempo, los productores nos hemos ido aislando y perdimos cercanía con la gremial, pero estas recorridas son una muy buena política. En la casa, tomando un mate, uno habla cosas que no diría en una reunión con 200 personas. Eso es lo que le da valor a esta propuesta de conversación mano a mano”.



Particularidades regionales

En cada recorrida aparecen realidades distintas. En el este del país, especialmente en Rocha y Maldonado, la falta de personal especializado es una de las principales preocupaciones. “Son zonas extra cuenca, donde la dificultad para conseguir gente capacitada en lechería se siente mucho. Ahí la cercanía de la ANPL es fundamental”, explicó Ramos.

En Colonia, en cambio, los productores subrayaron la fortaleza del entramado cooperativo, pero al mismo tiempo destacaron que la ANPL cumple un rol único como gremial representativa a nivel nacional.

Una estrategia de diálogo constante

El denominador común de todas las recorridas ha sido el agradecimiento por la presencia de la ANPL. Para Ramos, lo central es que “los productores perciban que la Asociación está cerca, escucha y recoge inquietudes que después analizamos en la directiva”.

Los testimonios de los productores y zonales lo confirman ya que la presencia en el territorio no solo despeja dudas técnicas o contables, sino que también fortalece la confianza, la representación y el sentido de pertenencia gremial.

“Uno siente que la ANPL trabaja en las problemáticas que vivimos día a día. Y estas visitas lo reafirman”, concluyó el productor Enrique Celio de Colonia.





CURSO CAPACITACIÓN

Manejo de Camas de Compost en Sistemas Lecheros



29 y 30 de octubre



Hotel El Mirador, Colonia, Uruguay



→ **Director del curso**

Ing. Agr. Juan Monge (Argentina)

→ **Duración**

2 días consecutivos (un día y medio en Aula, medio día a campo)

→ **Modalidad**

Presencial, teórico-práctico
Cerrado, cupos limitados

Información general
y formas de pagos



099 220 708

Organiza e invita:



EL TAMBO NO SOLO ES TRABAJO, ES MUY GRATIFICANTE LO QUE TE DEVUELVE

En el kilómetro 162 de la Ruta 6, en la Colonia Timote, el establecimiento de la familia Labandera Pirez se ha convertido en un caso destacado para la lechería en nuestro País. Allí, Marcos y Claudia, junto a sus hijos Santiago y Sebastián, llevan adelante un sistema que combina crecimiento productivo, calidad de vida y sustentabilidad, demostrando que la lechería puede ser un proyecto de vida disfrutable para toda la familia.



El origen de la empresa se remonta a 2010, cuando el campo fue adjudicado por el Instituto Nacional de Colonización (INC). En mayo de 2013, con el apoyo de los padres de Marcos que donaron 14 vaquillonas, comenzó la producción lechera. Ese mismo año, un crédito del INC permitió construir la casa y una sala de ordeño inicialmente de 6 órganos, pero prevista para 12. “Arrancamos a remitir a Conaprole en mayo de 2013, con 14 vaquillonas que en ese entonces ordeñaba un vecino. Al principio estábamos solo con Claudia y estuvimos unos tres años ordeñando nosotros”, recordó Marcos.

El crecimiento fue constante. En 2014 accedieron a un crédito de microfinanzas para comprar vacas y en 2019 tomaron un préstamo del BROU para seguir invirtiendo. Hoy cuentan con 211 vaca masa (VM) y 200 ha VM, de las cuales 150 corresponden a tierras arrendadas al INC y 60 al banco de forraje. La producción se apoya en praderas, festuca, alfalfa, raigrás y avena.

Un sistema simple y rentable

El objetivo general del establecimiento es lograr un sistema rentable y sencillo, basado en la mejora continua y en la simplificación de procesos. Actualmente ordeñan unas 156 vacas, con una producción promedio anual de 1,2 millones de litros y destacados indicadores de eficiencia.

“Yo siempre digo que hay que trabajar para vivir y no vivir para trabajar. Vengo de una familia donde el tambo fue muy sacrificado, y no quería lo mismo para mi familia. Buscamos tiempo con nuestros hijos, disfrutar, y que el trabajo sea una forma de vida”, subrayó.

En esa línea, la familia logra tomarse dos licencias anuales de cinco días cada una y delega parte de la recría al campo de la Sociedad de Productores de Leche de Florida. Cuentan con dos empleados jóvenes, Agustín (23) y Octavio (25), quienes organizan sus propios días libres y se cubren mutuamente. “El manejo con el personal pasa por el sentido común y la empatía. Lo que a uno no le gusta, a los demás tampoco. Buscamos que estén a gusto, con comodidades para trabajar, y abiertos a participar en las decisiones”, resumió Marcos.

La infraestructura también acompaña esta filosofía. En 2022 construyeron una guachera con 28 bretes individuales, equipada con milk taxi y un sistema innovador de identificación de tratamientos, que luego da paso a corrales colectivos.

Gestión y planificación

Desde sus inicios, la familia recibe asistencia técnica mensual en lo agronómico y veterinario, y mantiene registros reproductivos (FO-SAPP), productivos (Proyecto Producción Competitiva) y económicos (Proyecto Costos). Además, integran el grupo Creciendo Juntos y participan activamente en las gremiales ANPL, SPLSR y SPLF.

Los resultados se reflejan en los indicadores: una producción de más de 13.500 litros por hectárea de plataforma, sólidos superiores a los promedios nacionales y una eficiencia de conversión de 1,09 litros por kilo de materia seca consumida. En términos de sustentabilidad, el establecimiento presenta una huella de carbono de 0,83, por debajo del promedio de Conaprole (0,88), lo que evidencia su eficiencia en el uso de recursos.

Un modelo para los jóvenes

En el marco del proyecto REFA (Red de Empresas Familiares Sustentables), el establecimiento fue visitado recientemente por un grupo de jóvenes productores. Yoana Dini, una de las responsables de la iniciativa, destacó que este tambo “es un sistema exitoso no solo desde el punto de vista productivo, sino también social y ambiental. Marcos y Claudia lograron consolidarse como familia en pocos años, y eso es un mensaje muy fuerte para los jóvenes. Se puede vivir de la lechería y también disfrutar en familia”.

Para Dini, la fortaleza del sistema radica en la combinación de buenos procesos, organización del trabajo y calidad de vida. “Ellos muestran que el tambo no tiene que ser 24/7 si hay planificación. Pueden tomarse tiempo libre, ir con los niños al fútbol o salir en familia. Eso es lo que queremos transmitir como ejemplo”.

Comunicación y disfrute en la empresa familiar

Desde el proyecto REFAS de Conaprole, la coordinadora Inés Malán resaltó el rol de la comunicación y el disfrute en la trayectoria de la familia. “Aquí siempre hubo un deseo muy claro y compartido en la pareja sobre qué tipo de empresa querían. Todas las deci-

siones se toman en conjunto y se nota el disfrute por la actividad. Eso es central en una empresa familiar, porque convivir y trabajar juntos diariamente no es fácil. El equilibrio entre vida laboral y familiar, el diálogo fluido y la planificación son fortalezas que saltan a la vista”.

Malán subrayó además la actitud de apertura hacia los empleados y el apoyo al crecimiento personal de cada uno. “La estabilidad del equipo no es casualidad. Se nota el compromiso de escucharlos, apoyarlos y darles protagonismo. Eso fortalece la pertenencia”.

Desafíos hacia adelante

Los próximos pasos apuntan a alcanzar las 200 vacas en ordeño, clasificar el rodeo por producción de sólidos y continuar mejorando la infraestructura con una nueva plaza de comida, un silo aéreo y un sistema más avanzado de gestión de efluentes.

“Siempre digo que tengo mil cosas para aprender. Pero la continuidad y tratar de todos los días hacer las cosas bien, tiene sus resultados”, afirma Marcos.

La historia de la familia Labandera Pirez muestra que es posible conjugar crecimiento, eficiencia y calidad de vida.

DINAMICA®

- desde 1990 -

CONFIABILIDAD Y CALIDAD
EN ORDEÑO APLICADA PARA
EL FUTURO DE SU TAMBO

ATI

Representante Exclusivo
ATI Agricultural Technology Limited

- BOMBAS DE VACÍO hasta 3.000 lts.
- BOMBAS DE LECHE hasta 3HP
- RECIBIDORES hasta 150 lts.
- PULSACIÓN ELECTRÓNICA
- TRAMPAS hasta 40 lts.
- PALETAS BOMBAS DE VACÍO (Material Kevlar) varias medidas
- FILTROS hasta 4"
- ÓRGANOS, VARIOS MODELOS



*** Stock permanente de repuestos ***

☎ (598) 2682 3793 - (598) 26832983 📞 095 842 500

📍 METALURGICA SEVERI HNOS. S.R.L.
Los Grillos M.13 S.10 - Ruta 101 Km. 19.500
(Ciudad de la Costa) - Canelones - Uruguay

✉ dinamica@vera.com.uy 🌐 www.dinamicauruguay.com



• **RETIRADORES AUTOMÁTICOS**
Medición electrónica



- Brazos de orientación acero inox
- Pantalla LCD
- Tiempo de lavado programable
- Estimulación y conductividad

INDICADORES

Producción Competitiva

Indicadores de Julio 24 a Junio 25	30500	PC	Dif. 30500 vs. PC
Lts Producidos	1.224.632	1.171.366	5%
VM	174	185	-6%
VO	145	157	-8%
VO/VM (%)	83	85	-2%
Partos Vacas/VM %	63	53	21%
Partos Vaquillonas/VM %	17	20	-12%
Hás VM	200	164	22%
Hás Plataforma de pastoreo	90	121	-25%
Carga VM/Há VM	0,87	1,13	-23%
Carga VO/Há Plataforma	1,61	1,30	23%
Lts/VO/día	23,2	20,4	14%
Lts/há VM	6.123	7.154	-14%
Lts/Há Plataforma	13.607	9.713	40%
Grasa promedio %	4,03	3,93	3%
Proteína promedio %	3,51	3,57	-2%
Kg Proteína+kg grasa/há VM	462	537	-14%
INDICADORES DE EFICIENCIA			
Lts leche/kg MS	1,09	1,01	7%
Kg sólidos/TON MS	82	76	8%
grs MS concentrado/lit leche	251	311	-19%
ESTRUCTURA DE ALIMENTACIÓN			
Consumo (Kg MS/Há VM)	5.631	7.058	-20%
Concentrados	1.463	2.111	-31%



Producí más leche con levaduras vivas

- Mejora 10% la conversión alimenticia.
- Tiene la mayor concentración UFC/g del mercado.
- Levadura viva recubierta por la misma levadura inactivada.
- La única levadura de doble acción, prebiótico/probiótico.
- Es la dosis más baja del mercado para obtener los mismos resultados.
- Termoestable.

Contiene mínimo 20.000.000.000 UFC/g



COMPLEMENTO NUTRICIONAL PARA
TERNEROS LACTANTES

MAGNA
PLUS⁺



LA DUPLA QUE ASEGURA SALUD Y PRODUCTIVIDAD DESDE EL INICIO.



**SALUDABLE DESDE
EL PRIMER DÍA!**
Mejor arranque
para tus terneros



FORTALECEDOR
Crecimiento y
vitalidad en etapas
críticas del ternero

NUTEX | Nutrition®
Experience

Porque lo que empieza fuerte,
crece imparable con NUTEX

**MAGNA
PLUS⁺**

- + REVITALIZANTE
- + GANANCIA DE PESO
- + SALUD INTESTINAL

Activa el desarrollo
intestinal, mejorando la
respuesta inmunológica
y el crecimiento desde
el inicio.

Hidratek
SALES REHIDRATANTES

- + ENERGÍA
- + PROBIÓTICOS
- + ELECTROLITOS

Favorece la digestión
y disminuye la diarrea
de los terneros.



NUTEX

nutex.com.uy

098 845 914

RUTA 101 KM 30.400
Barros Blancos
Canelones

Hidratek
SALES REHIDRATANTES

“EL MANO A MANO CON EL PRODUCTOR SIGUE SIENDO CLAVE”

Eliana Travers, responsable de la Oficina Zonal en San José de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), repasó sus 27 años de trabajo, los cambios en el sector, la importancia de las zonales y el nuevo desafío de atender también la zona de Flores. Aseguró que “el vínculo cercano con los productores es lo más valioso de la tarea del zonal”.



San José es, sin dudas, el núcleo lechero más fuerte del país. Allí, la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) cuenta con tres oficinas zonales que, entre todas, atienden a centenares de productores. Una de ellas está a cargo de Eliana Travers, quien acaba de cumplir 27 años de trabajo en la ANPL, consolidando un vínculo de confianza con los productores del departamento y, desde hace un año, también con los de Flores.

“La oficina zonal de San José abarca a unos 120 productores”, explicó. Sin embargo, el alcance no termina ahí. Gracias a un trabajo en red junto a sus compañeras Albana Lapizaga y María José

Ocampo, la cobertura incluye Libertad, Ecilda Paullier, Rodríguez y, más recientemente, el departamento de Flores. Los productores circulan indistintamente por las diferentes oficinas y, por eso, la coordinación entre equipos es fundamental.

De San José a Flores: un nuevo desafío

El año pasado, Travers comenzó a trabajar también con la zona de Flores, aquí los productores reclamaban mayor presencia de la Asociación. “Me gustó mucho la idea porque me permitió conocer gente nueva y allí ya se sumaron diez socios en un año, lo que es mucho para un departamento donde la lechería ocupa un espacio más reducido”, subrayó.

Flores tiene un perfil productivo distinto a San José. Allí la agricultura y la ganadería tienen un peso mayor, mientras que la lechería es más pequeña. Eso genera una dinámica particular, donde los tambos son mayormente familiares y dependen de esfuerzos individuales para sostener la actividad.

Cambios en 27 años de trabajo

En más de dos décadas y media de trayectoria, Travers vio transformarse la realidad productiva. Entre los aspectos positivos, destacó el impacto de la tecnología. “Hoy los productores ya no necesitan venir a la oficina para imprimir un recibo de sueldo; la mayoría tiene computadora, impresora y acceso a internet. La comunicación es mucho más fluida y cercana gracias a eso”.

Lo negativo, sostuvo, es la reducción del número de tambos. El recambio generacional es un punto crítico ya muchos hijos deciden no continuar en la actividad, y con la jubilación de sus padres los tambos se cierran. “En este último año hemos visto varios casos de productores que, al llegar a la edad de retiro, simplemente cierran la explotación”, señaló.

Menos tambos significa mayor concentración. Los que permanecen en la actividad se ven obligados a crecer para sostener la rentabilidad. “El productor familiar queda atrapado en el tambo si no logra crecer. Si no contrata un empleado, no puede salir ni un fin de semana. Pero para contratarlo necesita más escala, y no siempre es posible”, explicó Travers.

En San José, el principal obstáculo es el acceso a la tierra, ya que los campos son caros y escasean las opciones de arrendamiento. Varios productores encuentran una alternativa en las tierras del Instituto Nacional de Colonización, aunque el proceso nunca es sencillo. En Flores, en cambio, el problema es la competencia con la ganadería y la agricultura, que ocupan buena parte de la superficie.

Una asociación más cercana

En este escenario, el rol de la ANPL adquiere relevancia. Travers destacó que lo más valioso de las oficinas zonales es la confianza y el vínculo cercano que se establece con los productores. “Muchas veces se generan relaciones de amistad, y eso es muy importante”, aseguró.

Los servicios más demandados hoy son la asesoría laboral —clave para manejar el vínculo con los trabajadores— y la asesoría tributaria. La Asociación cuenta con un equipo especializado en Montevideo, y las zonales cumplen el rol de nexo. Además, se suman convenios de salud, odontología, contabilidad y otras prestaciones.

Consciente de críticas del pasado, Travers reconoció que la Asociación ha cambiado en los últimos años. “Hoy se realizan recorridas frecuentes, se llega hasta la casa del productor y se organizan charlas y talleres en todo el territorio. Eso fortalece mucho el vínculo”.



0
LACTOSA

%

Línea
deslactosada



Elegí el lado
liviano de la vida

Mujeres, jóvenes y nuevos socios

Más allá de los servicios tradicionales, Travers resaltó el valor de las actividades sociales y formativas que impulsa la ANPL. En San José funciona un grupo de mujeres muy activo, que participa de talleres con el área psicosocial de la gremial. También se busca fortalecer el trabajo con los jóvenes, que en los últimos años había quedado más rezagado.

La apertura de charlas a todo público —sobre temas laborales, enfermedades podales o aspectos de género— también ha sido un factor de atracción. “Eso acerca a ganaderos y agricultores, y permite que se acerquen productores nuevos. En Flores, por ejemplo, logramos sumar diez socios en el último año y hay más interesados en vincularse”, afirmó.

Una tarea que se sostiene en el vínculo humano

El balance de Travers después de 27 años en la ANPL es claro. Lo más importante de su trabajo está en la relación cotidiana con los productores. “Lo lindo de las oficinas zonales es la confianza. Esa cercanía, ese estar a mano, es lo que marca la diferencia”, concluyó.

Con los desafíos de la escala, la competencia por la tierra y la falta de recambio generacional, la tarea de las zonales se vuelve clave. Son, en definitiva, el rostro de la Asociación en el territorio y un puente fundamental entre la gremial y los productores.



La conservación perfecta comienza con **SiloSolve®**.

SiloSolve® MC



Inoculante bacteriano para una mejor fermentación y control microbiano superior.

- Desarrollado para pasturas y cultivos con bajo porcentaje de materia seca y una elevada concentración de proteínas como Alfalfa, Avena y Raygrass entre otros.
- Reduce la fermentación Clostridial.
- Mejora la recuperación de materia seca.
- Reduce la degradación de las proteínas y la producción de amoníaco.

SiloSolve® AS



Inoculante bacteriano hetero y homo-fermentativo para una fermentación superior y control efectivo de la estabilidad aeróbica.

- Desarrollado para maíz, sorgo y cultivos con alto contenido de azúcar y alta concentración de materia seca.
- Reduce el calentamiento y mejora la estabilidad aeróbica.
- Reduce el crecimiento de levaduras y hongos.
- Mejora la preservación de nutrientes y la calidad del ensilaje.

MADE IN DENMARK

CHR. HANSEN

IS NOW

novonesis

Biotech
Siempre junto al productor

Biotech Uruguay SRL
Dr. Alfredo García Morales 1155
Montevideo, Uruguay
2203-2081 | 2203-3165

ALGUNAS ZONAS DEL NORTE LECHERO SE TRANSFORMAN Y MEJORAN RESULTADOS

En el litoral y la zona norte del país, la lechería muestra una transición marcada con tambos que cierran y otros que buscan mayor escala, incorporación de sistemas de encierro y confort animal, y una creciente organización entre productores para superar limitaciones de servicios. Sergio Pascal, responsable zonal de Conaprole, detalló cómo se están dando estos cambios.



Pascal explicó que su zona de influencia abarca el litoral norte, integrado por los departamentos de Río Negro, Paysandú y Salto, concentrando alrededor de 120 tambos. Más arriba en el mapa, en Tacuarembó y Rivera, son 19 los establecimientos que abarca.

En ambos casos, las dificultades tradicionales —clima extremo, distancia a los servicios y costos logísticos— han impulsado nuevas formas de producir.

Encierros como respuesta al calor

El cambio más visible en los últimos años ha sido la expansión de los sistemas de estabulación. “Hoy cerca del 25% de la leche en el litoral norte se produce en tambos con vacas encerradas total o parcialmente”, señaló el responsable zonal. La causa principal es el estrés calórico del verano, que provoca caídas bruscas de producción.

Los encierros permiten mantener un nivel de leche más estable durante todo el año y asegurar condiciones de confort para los animales. Sin embargo, no son sistemas universales ni que puedan ser utilizados por todos los productores, ya que “requieren un nivel de gestión muy alto. El productor debe transformarse en un administrador de la alimentación animal, manejar el mixer, la calidad de la fibra y la compra de concentrados. Sin esa capacidad de gestión, el sistema puede ser riesgoso”, advirtió.

Por eso también ganan terreno alternativas intermedias, como techos estratégicos y patios de alimentación. Se trata de soluciones de transición que permiten suplementar en momentos críticos como falta de piso o calor extremos sin abandonar completamente el pastoreo.

Planificación colectiva para superar limitantes

En Tacuarembó y Rivera, las distancias y la falta de maquinaria siguen siendo un freno para producir reservas. Antes, estas condiciones hacían impensable sostener sistemas intensivos. Pero en los últimos años surgió una respuesta organizativa: los productores comenzaron a coordinar fechas de siembra y cosecha, y a contratar servicios en conjunto para abaratar costos.

“Es un cambio cultural fuerte. El productor lechero siempre tuvo espíritu colectivo, y hoy esa coordinación permite que la maquinaria llegue a tiempo y se hagan reservas de calidad. Es un proceso

reciente, de apenas cinco o seis años, pero que empieza a marcar un rumbo”, destacó Pascal.

Menos tambos, mayor escala

La reducción en el número de establecimientos en ambas zonas también es parte del cambio estructural que desafía a la lechería en su conjunto. Cada año cierran explotaciones, muchas veces familiares y con baja producción, pero se instalan nuevas unidades de mayor escala y objetivos más definidos. El resultado es que, aunque el número de productores cae, la producción de leche en la región sigue creciendo o al menos se mantiene estable.

Conviven así tres modelos, es decir, tambos tradicionales que producen como hace 30 o 40 años, con bajos niveles de tecnología; establecimientos intermedios que incorporan confort animal y suplementación; y sistemas de punta con encierros o semi-encierros.

Una tendencia de crecimiento

Los últimos tres años —marcados por sequía, caída de precios y exceso hídrico— pusieron en pausa inversiones y frenaron la intensificación. Pero la tendencia de largo plazo es clara ya que en la última década la producción de leche en la zona creció en promedio entre 4 y 5% anual.



Ese crecimiento, aseguró Pascal, responde a la capacidad de los productores de adaptarse, innovar y trabajar en conjunto. “La lechería del litoral y del norte se caracteriza por buscar alternativas. Desde los encierros hasta la coordinación de servicios, lo que vemos es que los cambios productivos están transformando la forma de trabajar y van a seguir marcando el futuro de la región”, afirmó.

Créditos y planificación: la consulta más frecuente

Entre las demandas más repetidas entre los productores de la zona, se encuentra la asistencia en la gestión financiera. La lechería, por su carácter intensivo, requiere un manejo permanente de créditos y flujos de caja. Los zonales trabajan junto a productores y técnicos para perfilar las mejores opciones de financiamiento y proyectar la empresa en el mediano plazo. “La proyección financiera es un trabajo clave y, aunque no todos los productores le asignan el mismo peso, termina siendo central para la sostenibilidad de los tambos”, apuntó Pascal.

El zonal explicó que, su tarea no es solo administrativa, sino que funciona como un puente. Por un lado, transmite al productor información de la cooperativa y lineamientos de gestión y, por otro, lleva hacia el directorio las inquietudes y problemas que surgen en el día a día de cada establecimiento. A ello se suma el soporte técnico —ya sea brindado directamente por los profesionales zonales o facilitando la llegada de otros especialistas— y, cada vez más, un acompañamiento humano frente a los vaivenes productivos y económicos.

afimilk®

AfiAct II - Logre más vacas preñadas Sistema de Detección de Celos Automático y Monitoreo del Bienestar de las vacas

AfiAct II mejora significativamente el rendimiento de la fertilidad, aumentando las tasas de concepción, minimizando los días abiertos y reduciendo los costos de operación; con un ahorro de entre U\$S 100 - U\$S 150 por vaca por lactancia. AfiAct II mide parámetros de comportamiento adicionales, tales como el tiempo de descanso, lo que permite el seguimiento de diversos aspectos del bienestar de la vaca que afectan la salud, la fertilidad y la producción. AfiAct II es una solución única que permite manejar rodeos de todos los tamaños (desde decenas a miles de vacas) con la más alta precisión y robustez.

AfiAct II - Los beneficios

- El sistema de detección de celos más preciso en el mercado. La más alta tasa de detección de celos con la tasa más baja de falsas alertas. El sistema de Detección de Celos AfiAct II es algo MAS que un lector de actividad:
 - Listas de reproducción fáciles de usar
 - Accesibilidad móvil (a través de Smartphone o Tablet)
 - Informes de análisis de fertilidad
- Considera TODOS los aspectos de comportamiento



Maneje todas sus vacas bajo un mismo sistema



Lectura remota de los datos - en los corrales o en la sala de ordeño



Sus terneras no se quedan solas



Conexión Wi-Fi entre el lector y la PC de manejo



Podómetro combinado - para la detección de celos y para la identificación en la sala de ordeño

AfiAct II - Inversión altamente efectiva de rápido retorno.

Dependiendo del tamaño del rodeo y el medio ambiente, el retorno de inversión de AfiAct II es típicamente de 12 a 24 meses.



tecnysan[®]
LTDA.

www.tambo.uy

Contactenos en el 2929-0832





INOCULAR EL SILAJE, SE TRADUCE EN RENTABILIDAD

En la producción ganadera, pocas inversiones son tan grandes, y al mismo tiempo, tan poco protegidas como el silaje. Un silo de maíz de 150 hectáreas, con 38 toneladas por hectárea y 35% de materia seca, representa casi 2.000 toneladas almacenadas. Al costo promedio de 112 dólares por tonelada de materia seca, ese verdadero 'banco de nutrientes' supera los 220.000 dólares de valor. Sin embargo, a diferencia de una camioneta nueva que en Uruguay ronda los 50.000 dólares y que todos aseguran, lavan y mantienen, el silaje, que equivale a más de cuatro camionetas, muchas veces no se mide, no se inocula y no se controla.

El desafío no es menor: desde el campo hasta el comedero puede perderse hasta el 50% del forraje ensilado. Una fermentación deficiente, la entrada de oxígeno y el desarrollo de levaduras u hongos generan pérdidas invisibles que impactan directamente en la rentabilidad. De hecho, estudios internacionales reportan pérdidas típicas de entre un 10 y un 15% de materia seca en sistemas sin un manejo adecuado.

Aquí es donde la biotecnología aporta soluciones prácticas y concretas. Las biosoluciones para silaje guían la fermentación, reducen el pH, limitan el desarrollo de microorganismos indeseables y aseguran que la energía y la proteína del cultivo lleguen intactas al animal.

La evidencia es contundente. **Ensayos realizados en Argentina con diferentes cultivos demostraron que el uso de inoculantes redujo, en promedio, 2,7 puntos porcentuales las pérdidas de materia seca.** Esta diferencia se traduce en más alimento disponible y en ahorro directo para el productor. Además, la misma tecnología incrementó en más de un 110% la estabilidad aeróbica del silaje, aportando hasta cinco días adicionales de conservación frente a silos sin tratar.

Más allá de las cifras, el mensaje es claro: el silaje no es solo forraje, es capital de trabajo. Conservarlo de forma eficiente es tan importante como producirlo. La inversión en inoculantes representa apenas una fracción del valor del alimento almacenado, pero multiplica la rentabilidad al reducir pérdidas, prolongar la vida útil del silo y garantizar que cada tonelada cosechada llegue efectivamente al animal.

En conclusión, la inoculación dejó de ser una práctica opcional para convertirse en una decisión estratégica. Con tecnología probada científicamente y validada a campo, **los productores pueden transformar pérdidas invisibles en más litros de leche, más kilos de carne** y más días de suministro.

(*) *Technical Account Manager AH*



Tu tambo no se detiene. La diarrea sí.

En un solo tratamiento,
Diafin acaba con las bacterias
que la causan.

Trata diarreas de cualquier etiología
en bovinos, ovinos, porcinos y equinos.

Su rápida administración evita la
deshidratación, principal causa de
muerte en terneros durante la
guachera.



BENCETIMIDA

Modulador de la motilidad
intestinal y disminuye el
peristaltismo.

ENROFLOXACINA

Antibiótico de amplio espectro que
elimina las bacterias enteropatógenas,
evitando la toxicosis.

ALGUNAS IDEAS PARA SACARLE MAS LECHE AL PASTO EN PRIMAVERA

El pasto es el alimento más barato para producir leche: si es bien aprovechado, su costo por kilo de materia de seca (MS) es la mitad del de una reserva forrajera promedio, o la cuarta parte de un concentrado promedio. Y la primavera es la estación donde las tasas de crecimiento son más altas (y más predecibles), y por lo tanto la inclusión de pasto en las dietas puede ser mayor. Esto se refleja en que los márgenes de alimentación (según datos que surgen del proyecto de producción competitiva de CONAPROLE) son mayores en primavera, y también más estables entre años.



El desafío pasará por cosechar la mayor parte de ese pasto directamente con las vacas, y de reservar el excedente de forma planificada. Como en primavera el pasto usualmente crece más rápido de lo que lo podemos comer, el riesgo es que nos pase “por arriba”, y terminemos comiendo pasto “pasado”, de menor calidad que la ideal, lo que afecta negativamente el consumo y la producción de leche. O que, por un mal uso de los suplementos, ocurra que las

vacas dejen de comer mucho pasto ("sustitución"), con lo cual ni el resultado productivo ni el económico será el esperado.

El objetivo del artículo es repasar brevemente algunos conceptos para tratar de aprovechar de la mejor manera posible el pasto disponible, integrándolo a la dieta de las vacas de una manera que se contemplen sus requerimientos.

Definir la producción de leche objetivo

Un dato crucial para formular cualquier dieta es conocer la producción de leche objetivo que se quiere o se precisa obtener, ya que define los requerimientos de nutrientes del animal, y está asociada con su capacidad de consumo. Se puede estimar a partir de registros históricos del propio predio: por ejemplo, viendo los valores máximos que se han logrado producir en primaveras pasadas, plantearlos como meta.

Definir cuánto pasto queremos que las vacas cosechen

Para saber cuánto pasto queremos que coseche cada vaca, primero tenemos que saber a qué tasa está creciendo. Para esto precisamos algún sistema de pastoreo como el "3R", que organice la gestión del pasto (ver boletín de divulgación N°115 de INIA). La forma de determinar la tasa de crecimiento (visual, plato, con sensores u otro tipo) es menos importante que la constancia en mantener y la frecuencia con que se realiza la recorrida por los potreros de la plataforma para estimar la masa de pasto en cada uno.

La cantidad de pasto a ofrecer se puede calcular como el cociente entre la tasa de crecimiento estimada (kg MS/ha/día) y la carga manejada en la plataforma de pastoreo (N° VO/ha). Por ejemplo, si el pasto en toda la plataforma crece a $30 \text{ kg MS por ha/día}$ y la carga es de $1,5 \text{ VO/ha}$, entonces la cantidad de pasto que podría buscar que cada vaca coma sería 20 kg MS . Ofrecer menos significa que estoy desperdiciando pasto, y ofrecer más podría, dependiendo del caso, afectar negativamente la persistencia de las pasturas.

Luego, esa cantidad de pasto que podría llegar a ofrecer se deberá comparar con lo que puede realmente consumir una vaca. Para vacas en lactancia media y buen potencial de producción, consumos de entre 13-14 kg MS/día son una meta razonable entre lograr buenos consumos con razonable eficiencia de cosecha. A medida que las vacas se encuentran en una etapa de lactancia más temprana y/o su potencial productivo es mayor, posiblemente estos valores estén en torno a 10-11 kg MS/d.

En el ejemplo, la cantidad de pasto que se podría ofrecer (20) es mayor que lo que la vaca podría consumir (13-14); en este caso, una decisión que se puede tomar es el cierre temprano de parte del área para destinar a reservas.

Definir las necesidades de suplementación

La cantidad de suplemento (concentrado y/o reservas) a ofrecer dependerá de la diferencia entre los nutrientes que aporta la pastura y los requerimientos de las vacas. Si para producir la cantidad de leche objetivo se estima (mediante ecuaciones o softwares) que la vaca debería consumir 18 kg MS/d de alimentos, y se busca que consuma 13 kg MS/d de pasto, entonces un punto de partida es que la cantidad de suplemento que deberían consumir serían 5 kg MS. Este razonamiento es un primer paso para tratar de minimizar la sustitución de pasto por suplemento. Sin embargo, en cualquier combinación de pasturas con suplementos, es deseable continuar con un chequeo más “fino” del aporte de energía y proteína metabolizable, fibra, minerales, etc, para asegurar que efectivamente se están cubriendo estos requerimientos.

En general, qué proporción de la cantidad de suplemento serán concentrados o reservas dependerá de distintos factores: en general, a mayor proporción de vacas frescas en el lote, o mayor el potencial de los animales, mayor será la cantidad de concentrado para ofrecer.

Las características del concentrado dependerán del aporte de la dieta base. Si hay doble pastoreo de pasturas de alta calidad, que probablemente tengan un alto porcentaje de proteína, posible-

mente sea suficiente usar concentrados energéticos, excepto que se busquen producciones mayores a 25 L/d, en cuyo caso también se deberían usar concentrados proteicos.

Si hay problemas de depresión de grasa en leche, quizás haya que limitar el uso de concentrados ricos en lípidos (ej. DDGS, afrechillos de arroz), granos con almidón muy fermentescible (ej. cebada o trigo) o granos húmedos, y quizás evaluar la inclusión parcial de algún concentrado rico en fibra digestible, como cáscara de soja.

La suplementación con reservas forrajeras debería limitarse a cubrir una falta de pasto, o asegurar un correcto mezclado del mixer si se está usando. Cuando la oferta de pasto es alta, las reservas deberían ser de alta calidad, porque de otro modo habrá una alta sustitución de pasto, el consumo se puede deprimir y la producción de leche verse limitada; esto es más relevante cuando el estrés calórico empieza a ser un problema.

Aspectos prácticos de manejo

Existen herramientas de manejo que ayudarían a lograr altos consumos de pasto con las vacas. Como regla general, hay que maximizar el tiempo que los animales pueden acceder a la pastura. Para ello, hay que minimizar los tiempos “muertos”, como cuando los animales están en los callejones o en la sala de ordeño (ej. reduciendo el tiempo de espera antes y después del ordeño, o proveyendo agua en la parcela). Si los animales tienen un solo turno de pastoreo, hay más chances de encontrar ventajas productivas si entran a la pastura en la tarde, por su mayor concentración de MS y nutrientes. Por último, monitorear la respuesta animal (ej. control lechero, composición de leche, comportamiento de las vacas en la franja y eventualmente en el comedero) y en la pastura (ej. remanentes post-pastoreo) brindan señales útiles que permiten evaluar cómo se viene dando el proceso de alimentación y eventualmente orientarnos si hay que hacerle ajustes.

Alejandro Mendoza
Sistema Lechero - INIA “La Estanzuela”

SALUD DE UBRE: PREVENCIÓN, DIAGNÓSTICO Y FORMACIÓN EN CAMPO

Con el objetivo de fortalecer los conocimientos prácticos y técnicos en la prevención y el manejo de la mastitis bovina, la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) organizó un taller sobre salud de ubre orientado a ordeñadores, responsables de tambos y estudiantes vinculados al sector. La instancia fue dictada por el Dr. Joaquín Barca, de Facultad de Veterinaria, y abordó herramientas de prevención, diagnóstico, registro y tratamiento de la enfermedad, así como el manejo del período seco, etapa clave en la salud mamaria.



Ramiro Martínez, director de la Escuela Agraria de San Ramón, valoró la propuesta y destacó la participación de la institución. “Nos llegó la invitación por parte de la ANPL y enseguida entendimos la relevancia del tema. La mastitis es una de las enfermedades que más impacta en la economía del día a día de los tambos. Por eso fuimos con un docente y tres estudiantes, que tomaron nota de todo lo tratado y luego compartieron el aprendizaje con el resto de sus compañeros”.

Prevención como eje central

Durante la jornada se hizo especial énfasis en la prevención de la mastitis, entendida como la estrategia más eficiente para reducir las pérdidas económicas que genera. Según Martínez, el encuentro resultó “muy dinámico”, ya que reunió a productores, técnicos y estudiantes, lo que permitió “derribar mitos tradicionales” y fundamentar cada práctica de manejo con criterios técnicos.

La capacitación incluyó aspectos de detección de la enfermedad, tanto clínica como subclínica, y su correcto manejo dentro del rodeo. Se abordaron métodos de detección, así como criterios sobre cuándo tratar una vaca y cuándo liberarla, con el fin de evitar contagios y minimizar el uso innecesario de antibióticos.

Formación con impacto práctico

En la Escuela Agraria, la información recogida en el taller fue compartida en el aula y luego vinculada a las prácticas cotidianas que los estudiantes realizan en el sistema productivo de la institución.

“Nuestros alumnos ordeñan de mañana y de tarde, y se encargan del manejo del tambo. Muchas cosas ya las conocían, pero otras les llamaron mucho la atención. Lo importante es que ahora cuentan con más herramientas para identificar problemas y actuar correctamente, porque en un futuro deberán aplicar estos conocimientos en los establecimientos donde trabajen”, señaló Martínez.

Aunque en el predio de la Escuela la incidencia de mastitis es baja, el director remarcó que la capacitación resulta igualmente fundamental. “Aunque no tengamos casos frecuentes, los estudiantes deben aprender a detectar y manejar la enfermedad. Es parte de la formación integral que necesitan para su vida laboral”.

Martínez también valoró la línea de extensión que viene desarrollando la ANPL y expresó la disposición de la Escuela Agraria de San Ramón para ser sede de futuras instancias. “Hablamos con los organizadores y les dijimos que estamos dispuestos a recibirlos para dar charlas, ya sea para nuestros alumnos o abiertas a productores de la zona. La idea es que según la etapa del año se puedan definir temáticas específicas, porque el trabajo en el tambo es muy cíclico y cada momento plantea desafíos distintos”.

La propuesta de abrir un ciclo de capacitaciones en la institución refleja la importancia de la articulación entre la formación académica y la realidad productiva, en un sector donde la eficiencia sanitaria y el buen manejo de la salud de la ubre son determinantes para la rentabilidad.

START AID



Un electrolito altamente energético para terneros



• Start Aid

es un electrolito nutricional enfocado y formulado para favorecer la estabilización hídrica y el equilibrio electrolítico en los terneros.



VENTAJAS DE START AID

- Rehidratación.
- Recuperación de la salud intestinal.
- Refuerzo del sistema inmunitario.

TREONINA

Protección de mucosa intestinal.

GLUCOSA

Fuente rápida de energía.

SUPLEMENTO PREBIÓTICOS

VITAMINAS B1-B2-B3-B5-B6 B12-A-D3-E-C

Ayuda en los procesos de recuperación.

APOYO INMUNITARIO

Mediante el uso de levadura y antioxidantes.



Universal Lab Ltda.
Av. General Rivera 4370. Montevideo, Uruguay
Tel: 2638 0122
Mail: info@laboratoriouniversal.com
www.laboratoriouniversal.com

CLAVES PARA PREVENIR PÉRDIDAS EN VACAS LECHERAS

En la Estación Experimental Mario A. Cassinoni (EEMAC) de Facultad de Agronomía en Paysandú se realizó una jornada teórico-práctica sobre Manejo y Salud podal en vacas lecheras. La actividad, organizada por la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) y Conaprole, combinó formación técnica con prácticas de campo para productores, estudiantes y técnicos.



La salud podal en bovinos es uno de los factores más determinantes para el bienestar animal y la eficiencia productiva en los tambos. Así quedó de manifiesto en la jornada desarrollada por el coordinador general de ANPL Juan Manuel Ramos. Lourdes Adrien docente de Veterinaria en la EEMAC subrayó la importancia de este tipo de actividades como parte de la educación continua. “La Estación cumple un rol central como centro educativo de la región. Este tipo de cursos generan un vínculo muy valioso entre productores, técnicos y profesionales”.

Dolor, pérdidas productivas y refugos

Las enfermedades podales, además de afectar seriamente el bienestar animal, generan repercusiones directas en la productividad. Adrien explicó que el primer signo es el dolor, que impide al animal caminar y pastorear adecuadamente, repercutiendo de inmediato en la producción de leche.

En los casos que no se tratan de forma temprana, la patología puede transformarse en crónica. “Son animales que se terminan refugando del rodeo porque no recibieron atención a tiempo. A la pérdida de leche se suman retrasos en la reproducción y costos adicionales para el productor”, señaló.

Diagnóstico precoz y prevención

Uno de los ejes centrales de la capacitación fue la detección temprana. Se insistió en que quienes trabajan a diario con los animales deben perder el miedo a revisar una pata, identificar lesiones iniciales y distinguir si se trata de un problema leve —como una piedra o un alambre incrustado— o una patología que requiere intervención veterinaria.

Adrien destacó que “muchas lesiones son totalmente tratables si se atienden antes de las 48 horas. La clave es actuar a tiempo para evitar que se vuelvan crónicas”. Además, recordó que la prescripción de medicamentos y antibióticos corresponde exclusivamente a médicos veterinarios, por lo cual siempre es importante la consulta a los especialistas.

La jornada se organizó en dos etapas: una teórica, donde se repasaron los principales factores predisponentes y patologías podales, y otra práctica. En esta última se trabajó inicialmente con patas obtenidas en frigoríficos, que permitieron a los participantes familiarizarse con el uso de las diferentes herramientas y prácticas de recorte de pezuña.

Más tarde, se aplicaron los conocimientos en animales apartados del rodeo que presentaban problemas podales, lo que permitió ensayar diagnósticos y correcciones en tiempo real. “El aprendizaje práctico es fundamental: uno logra aterrizar lo visto en el salón directamente en casos reales”, comentó Adrien.

Bienestar animal y manejo diario

La docente insistió en la importancia de que el personal de campo incorpore pautas de manejo que reduzcan el riesgo de lesiones como un buen arreo, instalaciones adecuadas, evitar caminos pedregosos y garantizar condiciones de reposo en potreros con agua, sombra y alimento.

En caso de detectar animales rengos, lo aconsejable es apartarlos y reducir su necesidad de desplazamiento hasta que puedan ser evaluados. “No se trata de dejarlos en la cola del lote caminando kilómetros y sufriendo dolor. El reposo y la atención temprana son medidas que hacen la diferencia”, recalcó Adrien.

La actividad fue valorada por los organizadores como un paso más en la concientización sobre la importancia de la salud podal. “Lo más relevante es que quienes trabajan día a día con los animales se animen a inspeccionar, a identificar problemas incipientes y a actuar rápido. Esa conciencia es el gran avance que buscamos”, concluyó Adrien.

En la jornada se contó con el auspicio de la empresa Weizur, Codenor y el apoyo de APLPE y APLP

MANEJO DE MICOTOXINAS NO ES UN JUEGO DE APUESTAS



ES UNA CUESTIÓN DE EXPERIENCIA

PREVER
LA CONTAMINACIÓN
DE COSECHAS



MycoMan®
Análisis de cosechas
Pruebas rápidas
Evaluación de riesgos

SEGURIDAD
EN ALMACENAMIENTO



Mold-Nil®

EVALUAR
EL ALIMENTO
BALANCEADO



MycoMan®
Pruebas (laboratorio)
Aplicación para celular MycoMan

PROTEGER
A LOS ANIMALES



Unike® Plus
Toxy-Nil® Plus
Toxy-Nil®

Identifique sus puntos críticos y adopte las estrategias de control más eficientes



Adisseo desarrolló una metodología completa para el manejo de micotoxinas. Nuestra línea de servicios MycoMan permite identificar el riesgo de contaminación por micotoxinas, haciendo posible el desarrollo de estrategias efectivas para su control. Todo esto es posible gracias a nuestra herramienta predictiva de micotoxinas, informes de cosecha, pruebas rápidas o de laboratorio y, finalmente, nuestra aplicación para celular MycoMan.

Además, Adisseo también ha desarrollado una cartera de productos compuesta por Unike® Plus, Toxy-Nil® Plus y Toxy-Nil®, que ofrecen la mejor solución para cada desafío enfrentado.



www.adisseo.com



ADISSEO
A Bluestar Company

ACTUANDO FRENTE A UN PROBLEMA RECURRENTE

El pasado 1º de agosto se desarrolló en la Colonia Delta (San José) una jornada de intercambio con familias de la zona, en la que se presentaron dos charlas a solicitud de las familias: Transición Generacional y Tipos de Empresa a nivel jurídico.



La primera estuvo a cargo de representantes del equipo técnico interinstitucional (Conaprole – ANPL), integrado por Lic. en Sociología Inés Malán, Lic. en Psicología Cristina López e Ing. Agr. Andrés Llagarías. Durante la exposición se compartieron conceptos vinculados a los procesos de transición generacional, así como la metodología de trabajo que se aplica en las consultorías actualmente en ejecución.

Por su parte, la charla sobre Tipos de Empresa a nivel jurídico fue presentada por el Área de Asesoría Tributaria de la ANPL, con la exposición de Ana Galván y el apoyo de la gerenta Cra.Carina

LELY CENTER CARIPLAL

LÍDERES EN INNOVACIÓN LÁCTEA



Un sistema de producción sustentable y eficiente, tuyo por elección.

LELY JUNO / LELY CALM / LELY LUNA / LELY ASTRONAUT

RUTA 1 KM 72 RAFAEL PERAZZA, SAN JOSE
LELY.UY

Celano. En este espacio se detallaron las distintas modalidades jurídicas disponibles para las empresas, destacando sus ventajas y desventajas.

Desde hace algunos años, tanto Conaprole como ANPL reconocen la importancia de trabajar en la Transición Generacional de las empresas lecheras. **Los datos relevados muestran que el 83% de las empresas remitentes a Conaprole son familiares; entre ellas, el 69% de los titulares tiene más de 45 años y un 31% supera los 60.** En muchos casos, quienes conducen estas empresas expresan incertidumbre respecto a su retiro e, incluso, algunos contemplan la posibilidad de vender sus tambos.

Frente a esta realidad, se vuelve fundamental sensibilizar sobre la relevancia de la Transición Generacional en el sector, entendiéndola como un proceso prolongado de convivencia entre generaciones, que en las condiciones más favorables comienza con la integración temprana de los más jóvenes y culmina en el acto sucesorio, cuando la primera generación decide retirarse.

“Este proceso, por lo general no está exento de tensiones y conflictos, sino que, por el contrario, en la mayoría de los casos se producen desencuentros entre ambas generaciones. Dichas tensiones por lo general permanecen implícitas, pues lo usual es que no exista una discusión intrafamiliar sobre el tema, generando una fuerte incomodidad al tratarlo. Lo que responde a que sea un tema que involucra tanto a la empresa como a la familia, y por consiguiente moviliza mucho la parte afectiva. La resolución o no de estos conflictos, que frecuentemente permanecen latentes, suelen peligrar en ocasiones, la propia sobrevivencia de las empresas familiares. De acuerdo a diferentes estudios, es un proceso que moviliza sentimientos contradictorios, miedos e incertidumbres para ambas generaciones”, señala el documento Transición Generacional: metodología para su abordaje, elaborado por Conaprole y la ANPL en 2024.



Abordar este proceso desde dicha perspectiva —considerando sus complejidades, los factores en juego y las oportunidades que surgen al encararlo de manera consciente y con acompañamiento técnico psicosocial y económico productivo en coordinación— es clave para garantizar la sustentabilidad y continuidad de las empresas familiares.

Del mismo modo, una vez transitado el proceso de Transición Generacional y ya en la etapa de sucesión, adquiere especial relevancia la definición de la estructura jurídica de la nueva empresa. Disponer de información clara y detallada sobre las características de cada alternativa permite a las familias discernir y elegir la opción más adecuada a su realidad particular.

Ambas instancias propiciaron un valioso intercambio entre los asistentes, quienes tuvieron la oportunidad de realizar consultas y compartir experiencias. Este tipo de actividades resulta fundamental para acercar los servicios de apoyo institucionales a todos los productores, brindar información actualizada y oportuna para una mejor toma de decisiones, así como fortalecer los espacios de encuentro e intercambio en territorio.



Bovigold®

¡Nueva fórmula disponible en Uruguay!

Bovigold® sigue los nuevos parámetros nutricionales para vacas lecheras, definidos por los más prestigiosos científicos en el campo de la nutrición animal. Con una formulación que incluye **Minerales Tortuga**, vitaminas y otros aditivos nutricionales exclusivos de **dsm-firmenich**, **Bovigold®** le permite:

- Aumentar la producción de leche
- Optimizar la salud de la glándula mamaria
- Mejorar la calidad de la leche



Escanee y descubre más sobre Bovigold® o visite: dsm.com/tortuga/

dsm-firmenich ●●●

EL USO DE PRODUCTOS QUIMICOS EN EL SECTOR RURAL

“Santiago se encontraba listo para comenzar con la fumigación de un cultivo de avena. Era temprano, el sol recién estaba apareciendo sobre el horizonte y la jornada prometía ser larga. Sin pensarlo demasiado, se subió al tractor que carecía de cabina y como era costumbre, sin ningún tipo de protección personal. Durante tres horas y media estuvo trabajando aplicando una mezcla de productos químicos para el control de malezas y plagas que había usado muchas veces, pero no conocía demasiado las características de los productos, solo había leído alguna que otra vez las etiquetas.

Como no había desayunado, llevó consigo el mate y un trozo de torta que su esposa había preparado para compartir más tarde con él y sus hijos. Entre mate y mate, y con el viento en contra, los químicos fueron haciendo lo suyo. Al finalizar la tarea, Santiago empezó a sentirse algo mareado, con una rara sensación en el cuerpo. Al llegar a su casa, su familia lo encontró pálido, sudoroso y con una erupción visible en cara y brazos.

La preocupación e incertidumbre no tardó en instalarse en Santiago y su familia. Rápidamente lo llevaron a la emergencia médica. El diagnóstico fue muy claro: intoxicación por inhalación y exposición cutánea a productos químicos. En la camilla, mientras esperaba la evolución de su cuadro, Santiago no podía dejar de pensar en su familia, en sus tres hijos pequeños. Su cabeza no paraba de pensar: ¿Quedaré internado? ¿Cuánto tiempo estaré sin poder trabajar? ¿Qué consecuencias tendrá esto para mí?...”

Este caso es ficticio, pero lamentablemente no está tan alejado de la realidad. Aunque algo exagerado, busca poner en evidencia los riesgos reales que puede implicar la desinformación sobre los productos que se manipulan, la falta de medidas de protección personal y el desconocimiento de los procedimientos seguros a la hora de manipular, aplicar o almacenar productos químicos.

¿Qué es importante conocer acerca de los productos químicos?

Cuando compramos un producto de estas características de cualquier tipo (ya sean agroquímicos, productos de limpieza y/o desinfección, etc.) es importante elegir el de menor peligrosidad posible. Es fundamental corroborar que el envase esté debidamente etiquetado, herméticamente cerrado, sin fugas ni roturas.

Solicitar al vendedor la ficha de datos de seguridad (FDS) es un hábito que debemos adoptar. Esta ficha, es una herramienta de gran ayuda para conocer el producto de primera mano. Proporciona información sobre la protección de la salud y seguridad de las personas en los lugares de trabajo, protección del medio ambiente y primeros auxilios en caso de emergencia, entre otros.

Aquellos aspectos que debemos tener en cuenta son:



Manipulación

- Utilizar siempre los elementos de protección personal acordes al producto a manipular (guantes, gafas, mascarillas, ropa de trabajo).
- Evitar el contacto directo con el producto, ya sea por vía dérmica, inhalatoria u oral.
- No comer, beber ni fumar durante el uso de estos productos.
- Preparar las mezclas en lugares ventilados o al aire libre.

Almacenamiento

- Guardar los productos en su envase original, bien cerrado, con su etiqueta visible y en buen estado.
- Almacenar en lugares frescos, secos, ventilados y fuera del alcance de niños y animales.
- La señalización mediante cartelería indicadora de riesgos, precauciones y prohibiciones es fundamental en este sector.
- No guardar productos químicos cerca de alimentos, bebidas ni medicamentos.
- Mantenerlos alejados de fuentes de calor o fuego.

Transporte

- Transportar los productos en posición vertical, dentro de contenedores que eviten derrames.
- No llevarlos en el interior del vehículo junto con personas.
- Tener precaución con los envases deteriorados y reportar cualquier pérdida o derrame.

Eliminación de residuos

- Nunca reutilizar los envases vacíos.
- Seguir las recomendaciones del fabricante para su correcta disposición final.
- En caso de envases de productos fitosanitarios, realizar el triple lavado y perforarlos antes de desecharlos.
- Llevar los envases a centros de acopio habilitados.

En caso de intoxicación o accidente

- Consultar de inmediato la Ficha de Datos de Seguridad para actuar según lo indicado.
- Llamar al 1722 centro de toxicología (CIAT), al 911 o acudir al centro de salud más cercano con el envase del producto.



Áreas de trabajo

- ✓ Gestión integrada del sistema
- ✓ Nutrición animal
- ✓ Reproducción animal
- ✓ Manejo y bienestar animal
- ✓ Capacitación de personal
- ✓ Administración y asesorías legales
- ✓ Diseño de instalaciones y sistemas productivos
- ✓ Coordinación de proyectos interdisciplinarios

 **Dr. Bruno Guidi**
+598 98 502 074

 **Dr. Álvaro González**
+598 98 783 525

 **Dr. Alexis Rinaldi**
+598 91 707 360

 **Dr. Danilo González**
+598 98 678 322



Consideraciones generales:

- Cuando se tenga que comprar un producto químico para determinada tarea, es importante elegir el menos peligroso.
- Seleccionar los equipos de protección personal y colectivos adecuados.
- Establecer procedimientos de trabajo seguros y adopción de medidas higiénicas para manipulación, almacenamiento y traslado.
- Utilizar cantidades mínimas recomendadas por el fabricante.
- Señalizar depósitos y recipientes de los productos.
- Contar con elementos de defensa contra incendios (extintores, baldes con arena)
- Reducir el número de trabajadores expuestos a dichas sustancias.
- Prohibir a los menores de edad y las mujeres embarazadas o en períodos de lactancia la manipulación de agrotóxicos e incluso no podrán estar presentes cuando los esté manipulando otra persona.
- Contar con plan de contingencia a modo de saber qué medidas adoptar frente a accidentes, incidentes y emergencias.
- Capacitar permanentemente a los trabajadores.

Retomando el relato, si Santiago hubiera tenido una gestión adecuada en el manejo seguro de los productos químicos: ¿habría sufrido las mismas consecuencias? La información y la capacitación continua son claves. El conocimiento sobre el correcto manejo de productos químicos y el cuidado personal son fundamentales para poder realizar un trabajo de manera segura y responsable.

Fetor



LA FUERZA
QUE IMPULSA TU TAMBO

Prolesa

INFORMA



PLAN TANQUES DE ALMACENAJE

SIMAGRO

Prolesa

hasta el 31 de octubre de 2025

ventas especiales

PLAN TANQUES DE ALMACENAJE

Prolesa lanza el Plan Tanques de almacenaje Bertotto y Duraplas. Fabricados en polietileno 100% virgen de alta densidad con conexiones de entrada y salida para uso corriente o específicos. Livianos, transportables, con buena resistencia a los impactos.

Depósitos con capacidades que van desde 650 hasta 26.000 litros, verticales y horizontales para almacenaje de alimentos, agua potable, combustible, fertilizante y transporte de cargas líquidas con rompe olas.

El plan estará vigente hasta el 31 de octubre 2025.



PLAN IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS Y REPUESTOS

BALDAN Enorossi

Válido hasta el 31 de octubre de 2025
Implementos puestos en tambo (previa coordinación)

Prolesa **CUM**

COMUNIDAD AGRARIA DE MONTES DE OCA

PLAN IMPLEMENTOS Y REPUESTOS CUM 2025

Prolesa presenta una variada propuesta de implementos agrícolas Baldan y Enorossi para esta primavera que incluye: rotativas, segadoras de discos y tambores, rastras niveladoras y excéntricas, traillas, rastrillos de soles, perforadoras, palas niveladoras, envolvedoras de fardos, entre otros.

Entrega directa en tambo previa coordinación.

Además, acceda a precios especiales en toda la línea de repuestos para implementos CUM de las marcas participantes del Plan.

Vigencia hasta el 31 de octubre de 2025.



PLAN PULVERIZADORAS

SAUDU

Válido hasta el 31 de octubre de 2025

Prolesa **ventas especiales**

PLAN PULVERIZADORAS

Desde agosto y hasta el 31 de octubre de 2025 se encuentra disponible el Plan Pulverizadoras. Incluye pulverizadoras de diferentes capacidades y anchos de barras que permiten cubrir mayores áreas de aplicación.

Capacidad a partir de 400 litros con barral de 10 metros en Jacto (origen Brasil) y Pilmet (origen Polonia), representadas por reconocidos proveedores del mercado: SAUDU y MV Asociados.

Estas herramientas permiten una aplicación más eficiente y uniforme de productos ayudando a mejorar la calidad de los cultivos y la productividad agrícola.

Prolesa

INFORMA



DESCUENTOS ACTUALIZADOS CONVENIOS

Con el objetivo de seguir brindando herramientas que contribuyan a mejorar el negocio de nuestros productores remitentes, informamos que a partir del 1.º de agosto de 2025 se actualizó el acuerdo con AXION, DISA y DUCSA.

Este nuevo acuerdo consiste en un incremento del descuento en la carga de Gasoil 50-S en estaciones de servicio adheridas.

El descuento correspondiente se acreditará en la liquidación mensual de Conaprole en la que se haya realizado la carga del combustible.

Para más información y conocer las estaciones adheridas, consulte en sucursales.



MARY EN EXPO PRADO 2025

Como cada año, Mary ofrece beneficios exclusivos para los productores remitentes a Conaprole.

Aproveche descuentos y financiación especial en:

- Mixers verticales
- Cargadores frontales
- Vagones forrajeros
- Transportadores de fardos
- Distribuidores de estiércol
- Rastras de dientes
- Pinchos para fardos
- Mordazas para silopack
- Accesorios

Financiación habitual de Prolesa y las líneas de crédito disponible en Proleco.

Conozca más información sobre estos y otros planes en las sucursales de Prolesa,
Tienda online (www.prolesa.com.uy) o App Prolesa en tus manos.

“EL MOMENTO DE LA CONFECCION ES FUNDAMETAL PARA OBTENER UN BUEN RESULTADO”

Con más de 220 muestras recibidas, se realizó en el Campo Experimental IPAV de la Facultad de Veterinaria (Ruta 1, km 42.500, Libertad) la novena edición del Concurso de Reservas Forrajeras, una instancia que se ha consolidado como referencia técnica, apostando a la mejora continua y a la gestión eficiente de los recursos forrajeros.



El jurado estuvo integrado por representantes de instituciones técnicas, académicas e industriales, con Alejandro Mendoza (INIA), Alejandro Britos (Facultad de Veterinaria), Patricia Bertoncelli (Facultad de Agronomía), Omar Lista (Conaprole) y Gastón Moroni (Prolesa).

“El corte”

Gastón Moroni, encargado de la Unidad Veterinaria y Nutrición Animal de Prolesa, destacó la calidad de las muestras de este año y el valor que representa este certamen como insumo para la toma de decisiones. “Si bien siempre aparecen casos con micotoxinas, este año la mayoría presentó niveles bajos y aceptables. Lo central es que seguimos acumulando información: en nueve ediciones tenemos más de 1.500 análisis, lo que nos permite generar conclusiones sólidas”.

Según Moroni, la clave está en las buenas prácticas de confección, ya que los materiales pueden variar en calidad, pero la decisión de corte, el momento de picado y el manejo técnico hacen la diferencia. “El momento de confección es fundamental. La toma de decisión muchas veces se complica por el clima o la disponibilidad de contratistas, pero ajustar ese punto con el apoyo técnico es decisivo para lograr mejores resultados”.

Uno de los objetivos del concurso es que el productor analice sus reservas y utilice esa información para formular dietas en base a la composición real. Los resultados muestran una evolución positiva. “Por los datos que analizamos, los indicadores van mejorando año a año. El año pasado tuvimos un otoño muy húmedo que complicó los niveles de micotoxinas, pero en general los productores han tomado mejores decisiones y eso se refleja en la calidad de las reservas”, explicó Moroni.

Dentro del concurso, el análisis nutricional completo —que incluye pH, materia seca, FDN, FDA, proteína y tres principales micotoxinas— tiene un valor de 75 dólares más IVA, mientras que fuera del concurso supera los 250 dólares. “Es una herramienta que debería usarse más, porque permite formular dietas ajustadas y evitar pérdidas productivas. Más allá del subsidio del concurso, siempre es recomendable analizar durante todo el año. **El costo de no hacerlo se traduce en litros que se pierden por no contar con la dieta correcta**”, advirtió.



Ganadores por categoría

Silo de planta entera de maíz

1. Marisella Robaina
2. Sergio Jorcín

Silo de planta entera de sorgo doble propósito

1. Andrés Cattaneo
2. Marcel Pereira

Silo de planta entera de sorgo forrajero

1. Justino Zavala
2. Sucesores Adriana Lalanne

Silo de planta entera de sorgo granífero

1. Marcel Pereira
2. Juan Daniel Vago

HIPOSOL

SOLUCIONES PARA EL TAMBO



Referente en soluciones de higiene, desinfección y sellado garantizando seguridad y eficacia en cada rutina de ordeño. Acompañamos a cada generación, cuidando hoy la producción de mañana.

eQuim
Electroquímica S.A.

Antigua Continúa Colman 5827
Montevideo, Uruguay. www.equim.uy

Consulte con nuestro equipo
a través de las siguientes
líneas de contacto:

Dpto. de Ventas

099 766 165

Dpto. Técnico

0800 2116

NOTICIAS PROLECO NOVEDADES PARA LOS SOCIOS



CONTINÚAN VIGENTES LAS LÍNEAS SUBSIDIADAS DEL PROGRAMA CRÉDITO DIRIGIDO ANDE

- ❖ **PCD Adecuación Tecnológica** (inversiones en equipamiento que incluyan tecnología digital y generen aumento de productividad). **Nuevo vencimiento 31/12/2025**
- ❖ **PCD Impacto Ambiental Positivo** (lista taxativa de inversiones, incluye inversiones para agua, efluentes, tanque de frío, energía renovable, entre otros). **Vencimiento 31/10/2025.**

Condiciones generales:

- Plazo hasta 48 meses (puede incluir gracia de capital según el grupo PCD)
- Moneda USD o UI
- Tope por productor USD 20.000 o UI 200.000
- Tasa 2% para ambas monedas (*)

(*) TEA más IVA si corresponde.
PROLECO es una institución controlada por BCU

FFIEL

Herramienta diseñada a medida para financiar proyectos de inversión de los productores remitentes a Conaprole

- ❖ **Diversidad de destinos** (proyectos de crecimiento, recambio generacional, campo, efluentes, reperfilamiento de deuda, y otros)
- ❖ **Pago variable:** servicio de deuda se establece como un porcentaje fijo del valor de la remesa
- ❖ **Plazos largos** (entre 7 y 12 años dependiendo de la evolución de la remesa, más un año de gracia).
- ❖ **Garantía:**
 - **Real** (ganado en Fideicomiso y/o hipoteca)
 - **Financiera** (Cesión de PPD o FP)
- ❖ **Tasa de interés competitiva:** variable en base SOFR (tasa vigente 6,8% aprox.)
- ❖ **Tiempo de respuesta cortos.**

Consulte por mayor información:
ffiel.proleco@conaprole.com.uy 📞 099 782 009

Contacto:

proleco@conaprole.com.uy
Tel. 292 45311 - 292 47602
Celular: 099 784 580 - 099 795 037 - 099 782 009

Consultas FFIEL:

FFIEL.PROLECO@CONAPROLE.COM.UY



Lactoreemplazantes Terneros

Más leche para comercializar;
**terneros más sanos
y con mejor crecimiento.**



Línea de productos

	Performa	Top
Proteína Bruta	21,0	20,0
Extracto Etéreo	16,0	16,0
Lactosa	40,0	50,0
Fibra Cruda	0,80	0,00
Humedad	5,00	5,00

Composición Centesimal (%)

BOOSTER®

Animales Sanos, Negocios que Crecen.

Booster Starter

Alimento pre-iniciador extrusado para terneros que aporta nutrientes de alta calidad y digestibilidad favoreciendo el consumo y el rápido desarrollo de rumen. Esto permite utilizarlo tanto en un sistema de desleche anticipado como en un esquema tradicional de desleche a 50-60 días.



Composición Centesimal (%)	Starter
Proteína Bruta	22,5
Extracto Etéreo	7,00
Fibra Cruda	3,00
Minerales Totales	7,00
Calcio	1,10
Fósforo	0,55
Energía Metabolizable (Kcal/kg MS)	3.500
Lisina	1,20
Metionina	0,60

Booster Starter es una herramienta para maximizar el consumo de sólidos y la ganancia de peso en las primeras semanas de crianza, superando al de un alimento iniciador pelleteado.



Dirección: Camino al Paso
Escobar, S/N a 1Km de la
Ruta 101.
Teléfono: 22.88.29.71
Correo: info@paberil.com.uy

DISTRIBUIDOR OFICIAL
provimi®

LA ACIDIFICACIÓN DE LOS SUELOS EN URUGUAY Y SU IMPACTO EN LA LECHERÍA

La lechería es uno de los sectores más dinámicos del agro uruguayo y sustento de miles de familias. Sin embargo, la intensificación productiva de las últimas décadas trajo consigo un problema silencioso, pero de gran impacto: la acidificación progresiva de los suelos. Este fenómeno compromete la base forrajera, reduce la eficiencia de los fertilizantes y, en consecuencia, afecta la rentabilidad de los tambos.



Evolución de la acidez en los suelos uruguayos

En las últimas décadas, el pH de los suelos de Uruguay ha mostrado una tendencia descendente en su valor real.

- Hace 30 o 40 años, los valores de pH en zonas lecheras rondaban 5,8 – 6,0.
- Hoy, en muchas parcelas, se encuentran niveles de 4,5 – 5,0.
- Las cuencas más intensivas (sur, litoral y suroeste) son las más afectadas.

La tendencia es clara: los suelos lecheros uruguayos se han tornado cada vez más ácidos, producto de un manejo cada vez más intensivo con reposiciones insuficientes.

Causas de la acidificación de los suelos en la lechería uruguaya son:

1.Fertilización nitrogenada intensiva

- El uso de urea y otras fuentes de N es indispensable para sostener altas cargas.

Su transformación en el suelo libera protones, reduciendo el pH.

2.Extracción de nutrientes por los cultivos forrajeros

- Cada tonelada de materia seca remueve calcio, magnesio y potasio (bases del sistema).
- En sistemas lecheros, las salidas de nutrientes son constantes y muy elevadas.

3.Bajo uso histórico de encalados

- A diferencia de países vecinos, el encalado no fue una práctica sistemática en Uruguay.
- Los suelos fueron perdiendo bases sin recibir la corrección necesaria.

4.Condiciones edafoclimáticas

- Lluvias abundantes en zonas lecheras favorecen la lixiviación de bases.

Consecuencias para la lechería

La acidificación no es un problema menor, afecta directamente la productividad y la rentabilidad. Entre los principales efectos se destacan:

- **Fósforo y otros nutrientes menos disponibles:** el suelo ácido lo fija y lo vuelve ineficiente.
- **Toxicidad por aluminio y manganeso y hierro:** limitan el desarrollo radicular y absorción de agua.
- **Menor vida útil de las praderas:** obliga a renovar con mayor frecuencia.

- **Baja eficiencia de los fertilizantes:** aumenta costos sin mejorar producción.
- **Impacto en la producción de leche:** menor oferta de forraje de calidad.

Herramientas para revertir la acidificación

El problema de la acidez no es irreversible. Existen herramientas agronómicas comprobadas que permiten recuperar o detener el pH y devolverle al suelo su capacidad productiva:

1. Encalado tradicional

El uso de enmiendas calcáreas (caliza calcítica o dolomítica). Aporta calcio y magnesio, neutraliza la acidez y mejora la disponibilidad de fósforo y varios otros minerales claves en la producción. Tiene una incidencia de flete importante por los volúmenes por ha que se necesitan (2-6 ton/ha) y su máquina específica de aplicación. Grandes cambios en el PH a largo plazo (2-4 años).

2. Uso de productos granulados innovadores

En los últimos años han surgido correctores de acidez granulados que permiten una aplicación más precisa y eficiente. Su alta solubilidad, rápida acción, facilidad de manejo y aplicación con máquinas comunes, generan ventajas frente a los encalados convencionales, especialmente en sistemas intensivos de lechería donde se busca rapidez de respuesta.

3. Manejo integral de la fertilización

Ajustar las dosis de fertilizantes nitrogenados, diversificar fuentes (incluyendo fórmulas con azufre o inhibidores de volatilización) y reponer calcio y magnesio son estrategias que ayudan a frenar el avance de la acidificación y aumentar las bases del sistema.

4. Monitoreo permanente del pH

El análisis de suelo frecuente es la herramienta de diagnóstico esencial y básica para aportar al sistema lo justo y necesario sin llegar a toxicidades complejas.

Desde TERRAZOE AGRO estamos trabajando y ayudando desde el 2020, a los productores a nivel país de diferentes rubros (desde intensivos a extensivos) los cuales vienen teniendo valores de PH menores a 6 y concentración de metales importantes. Observamos un uso cada vez más importante de fertilizantes con costos altos y productividades que no acompañan ese gasto. Y en muchos casos con indicadores de retención de nutrientes (ej. fósforo) en elevadas cantidades y una acidez marcada.

Para todas estas situaciones, estamos mejorando la rentabilidad productiva con la comercialización de Calcita o Dolomita para la realización del encalado (servicio llave en mano: producto + flete + aplicación).

Otra opción cuando no encalan, es el uso en la línea o al voleo, de nuestro producto granulado FIDAGRAN (de la empresa FIDA de Brasil - representantes exclusivos en Uruguay) el cual es un fertilizante mineral que ambienta positivamente las zonas de las raíces, elimina Aluminio del sistema y aporta nutrientes como azufre, boro, calcio, magnesio y potasio. Elementos claves para mejorar la absorción de los nutrientes del suelo retenidos y mejorar la disponibilidad de los fertilizantes aplicados de forma externa.

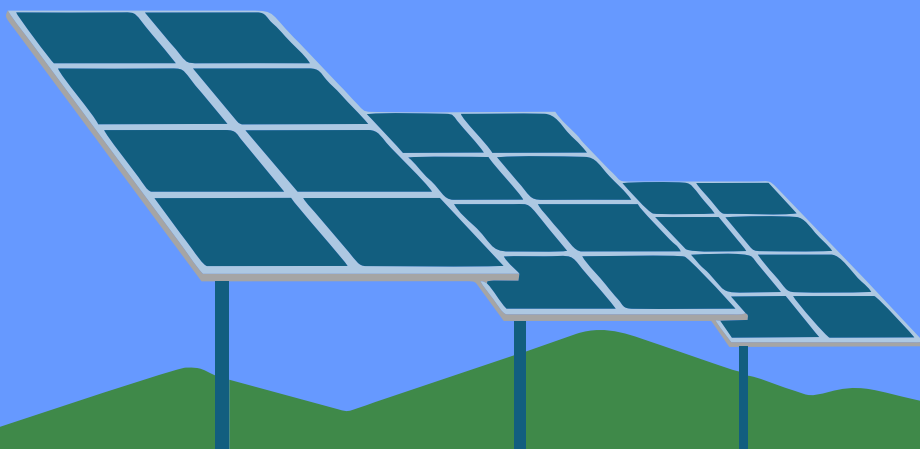
Es un grano con alta solubilidad y disponibilidad (presencia de óxidos y carbonatos de calcio y magnesio) y alta movilidad en el perfil a profundidad (presencia de sulfatos de calcio) que lo hacen muy útil para todo tipo de producción.

FORMULACIÓN

Nombre	% k2O	% Ca	% Mg	% S	% B Total
Fidagran S05 + B	1,00	18	4,5	5	0,1
Fidagran SG10 + B	1,00	16	1,5	10	0,1

ENERGÍA INTELIGENTE

PLANTAS SOLARES · CALEFACCIÓN · ILUMINACIÓN
CARGADORES PARA VEHÍCULOS ELÉCTRICOS
TRANSFORMADORES INDUSTRIALES



ses

www.ses.com.uy
2366 3905 · 099 232 063
Dr. Baltasar Brum 711
Las Piedras, Canelones

AGENDE NUESTRO
CONTACTO AQUÍ:





Conclusión

La acidificación de los suelos es uno de los principales desafíos técnicos y económicos de la lechería uruguaya.

Su origen está en la intensificación productiva sin la corrección adecuada. Sin embargo, existen opciones de recuperación, la de incorporar nuevas tecnologías y prácticas que aseguren la sustentabilidad del sistema.

Corregir el pH no solo mejora la productividad de los forrajes y la eficiencia de los fertilizantes, sino que es una inversión directa en la competitividad de los tambos. El futuro de la lechería uruguaya dependerá en gran medida de cuánto y cómo logremos devolverles la salud a nuestros suelos y lograr nuevamente un suelo lleno de vida.

*Ing. Agr. Eduardo Algorta Bastos
Director TERRA-ZOE AGRO*

Meloxicam 2%

meloxicam

ANALGÉSICO Y ANTIINFLAMATORIO



Meloxicam, está indicado para tratamiento de inflamación y dolor en procesos agudos como mastitis, partos distócicos, neumonías diarreas en terneros y cirugías.

EFFECTIVO CON UNA SOLA DOSIS,
pudiendo repetirse a la 24 hs.

**LA COMBINACIÓN PERFECTA PARA TRATAR
INFECCIÓN E INFLAMACIÓN EN LA MASTITIS AGUDA**

CEFTIOFUR HCL 125 mg

CEFTIOMIC

USO VETERINARIO

LACTANCIA

ANTIBIÓTICO DE AMPLIO ESPECTRO
de aplicación intramamaria



Muy eficaz en mastitis clínicas durante el período de lactación, causadas por gérmenes G+ y G- sensibles al principio activo.

TIEMPO DE ESPERA:
Carne 2 días y leche: 72 horas.

www.laboratoriosmicrosules.com

m
LABORATORIOS
MICROSULES

EL MAYOR EVENTO DE LECHERÍA EN AMÉRICA DEL SUR

Agroleite, la feria más importante del agronegocio lechero en Brasil mostró la fuerza de la región y dejó en claro que el futuro del sector pasa por la tecnología y la escala productiva.



Del 5 al 8 de agosto de 2025, Castro, en el estado de Paraná, volvió a convertirse en la capital nacional de la leche. La ciudad, que ostenta el título por ser el mayor municipio productor de leche de Brasil, recibió la 25ª edición de Agroleite, organizada por la Cooperativa Castrolanda.

El evento reunió a más de 350 expositores, 160.000 visitantes y un amplio programa que incluyó foros técnicos, juras, lanzamientos y la entrega del Trofeo Agroleite a 16 categorías de la cadena láctea.

Más allá de la feria en sí, Agroleite fue también un termómetro del momento que atraviesa la lechería brasileña, y en especial la de la región de Campos Gerais, integrada por ciudades como Castro, Carambeí, Ponta Grossa, Arapoti y otras localidades vecinas.

Campos Gerais: la cuna de la lechería tecnificada

La zona es reconocida como la más tecnificada de Brasil en producción de leche. Allí, los tambos —grandes y medianos— operan con sistemas intensivos, equipamientos de ordeño robotizado, control ambiental para el bienestar animal, alimentación de precisión y un manejo altamente profesionalizado.

El liderazgo de Castro se refleja en los números, con una producción de leche que ronda los 454 millones de litros anuales y una productividad promedio cercana a los 7.500 litros por vaca al año, muy por encima del promedio brasileño. Hay alrededor de 700 productores en la zona, con un promedio de 60 vacas por establecimiento y cerca de 50.000 vacas en ordeño.

Este nivel de desarrollo no es casual. El modelo cooperativo ha sido clave. Además de Castrolanda, otras dos cooperativas con fuerte presencia en Campos Gerais son Frísia (Carambeí) y Capal (Arapoti). Entre las tres, han impulsado inversiones en genética, infraestructura, nutrición, capacitación y comercialización que han consolidado a la región como referencia nacional e internacional.

El dinamismo de Campos Gerais contrasta con las dificultades que enfrentan muchas otras zonas lecheras del país. Mientras allí la tecnología permite altos niveles de competitividad, **en otras regiones la lechería se reduce y desaparece.**

Este contraste deja en claro que el desafío no es solo producir más. El sector lechero brasileño enfrenta distintas realidades. En el sur, sobre todo en Rio Grande do Sul y Santa Catarina, predo-

minan pequeños productores familiares con menos cantidad de vacas. Allí muchos enfrentan problemas de viabilidad económica, principalmente por el alto costo de producción en baja escala y por la competencia con empleos urbanos mejor remunerados. **En Rio Grande do Sul, más de 10.000 productores dejaron la actividad en los últimos años.**

También en Paraná y otras zonas, los productores medianos con escalas intermedias comienzan a sentir la presión de los costos y la necesidad de producir más para mantenerse activos.

Un evento con impacto más allá de la feria

Agroleite 2025 no solo exhibió genética, maquinaria, insumos y servicios. También fue un espacio para discutir el futuro de la lechería. Además, se realizó la entrega del Trofeo Agroleite, reconociendo a empresas, instituciones y productores en 16 categorías que van desde genética y nutrición hasta investigación y desarrollo.

Esta exposición, ratificó que Paraná y, en particular, Campos Gerais son el corazón tecnológico de la lechería brasileña. Con un modelo cooperativo fuerte, inversiones continuas y productores dispuestos a adoptar innovación, la región se proyecta como un polo de referencia internacional. Agroleite también recordó que el futuro del sector en Brasil dependerá de enfrentar la desigualdad productiva entre regiones, impulsar la escala y asegurar que la lechería siga siendo una opción viable, tanto para grandes proyectos como para explotaciones familiares eficientes.

**TU TAMBO NO PARA,
TU TRACTOR TAMPOCO**



PERTILCO
CASE IH

www.pertilco.com.uy

“ABRIR MERCADOS Y MEJORAR LAS CONDICIONES DE ACCESO EN LECHERÍA”

La subsecretaria del Ministerio de Relaciones Exteriores, Valeria Csukasi, delineó la estrategia comercial que el país está impulsando para el sector lácteo, combinando acciones de apertura de nuevos mercados, promoción comercial y defensa de los intereses nacionales frente a barreras y denuncias.



Para Csukasi, el panorama actual de acceso comercial para los productos lácteos uruguayos muestra luces y sombras. “Hoy el sector lácteo tiene habilitados bastantes mercados de interés en varias regiones, y eso es un activo importante. Sin embargo, cuando analizamos la competencia, aparecen dificultades que tienen que ver con las condiciones de acceso: diferencias arancelarias frente a competidores que sí cuentan con acuerdos comerciales. Uruguay paga el arancel completo en muchos de esos destinos, y esa brecha impacta directamente en la competitividad”, explicó.

La subsecretaria detalló que, si bien en términos sanitarios “hay un buen trabajo hecho”, incluso en esos mercados abiertos la presión arancelaria erosiona las posibilidades de negocio. Por eso, la estrategia tiene dos líneas claras. Por un lado sostuvo que se buscará ampliar la apertura sanitaria países identificados como prioritarios por el Instituto Nacional de la Leche (INALE) y por otro buscar alternativas para reducir el impacto arancelario, ya sea mediante negociaciones comerciales, acceso a cuotas preferenciales o explorando instrumentos disponibles caso a caso.

Mercados en la mira: Centroamérica, Medio Oriente e Indonesia

Dentro de los mercados en los que se está trabajando activamente, Csukasi destacó **Centroamérica**, región donde “aparecen países de interés que antes no estaban en el radar y que, aunque aplican aranceles de entre 15% y 20%, muestran potencial”.

El objetivo es avanzar en habilitaciones sanitarias y, en la medida de lo posible, mejorar condiciones de acceso.

El **Medio Oriente** también integra la agenda prioritaria, tanto por su demanda sostenida de productos lácteos como por las oportunidades que ofrecen algunos nichos.

Entre los destinos en los que se pone mayor énfasis, Indonesia ocupa un lugar central.

“No solo estamos trabajando en la habilitación sanitaria, sino también en la certificación religiosa, que es indispensable para ese mercado. Allí hay un proyecto gubernamental muy ambicioso de entregar leche en las escuelas a todos los niños, lo que generaría una demanda extraordinaria. Estamos trabajando firme para que este año o a comienzos del próximo podamos tener avances concretos”, dijo la subsecretaria.

Cuotas de arancel cero: una meta difícil fuera de acuerdos

Al abordar la posibilidad de conseguir cuotas de arancel cero — por ejemplo, con China—, Csukasi afirmó que “son muy difíciles de obtener fuera de un acuerdo comercial. Se dan casi exclusivamente en el marco de tratados o en situaciones de necesidad excepcional del producto por parte del país importador. Eso no quiere decir que no busquemos esas oportunidades, pero el contexto global actual es más proteccionista que aperturista”.

En el caso de China, cualquier cambio relevante dependería de un eventual acuerdo Mercosur–China, lo que implicaría plazos largos. “A veces olvidamos que entre el inicio de una negociación y la firma de un acuerdo comercial pueden pasar muchos años. No es lo que necesita el sector para resolver urgencias de corto plazo”, aclaró.

Acciones inmediatas: habilitaciones, promoción y presencia

En el corto plazo, la Cancillería está enfocada en tres grandes áreas. Reiteró la necesidad de abrir nuevos mercados como en países de Centroamérica o Indonesia, así como participar activamente en ferias internacionales y giras comerciales, en coordinación con Uruguay XXI y otros organismos, y apoyar la promoción de productos uruguayos en mercados de interés, integrando a los lácteos dentro de la estrategia de marca país.

“La promoción del sector lácteo ha sido limitada en los últimos años, sobre todo por la falta de financiamiento estable. Queremos reconfigurar esa presencia para que sea más visible y consistente, siguiendo el ejemplo de lo que el Instituto Nacional de Carnes (INAC) hace con ese producto, aunque adaptado a los recursos disponibles”, sostuvo Csukasi.

Defensa comercial: el caso Brasil y la importancia de

mantener mercados abiertos

Uno de los temas más sensibles en la agenda reciente ha sido la denuncia de dumping presentada por Brasil.

“Estamos trabajando en estrecha coordinación con el sector privado para defender la posición de Uruguay. Entendemos que no existe ningún reproche a nuestra forma de comercializar y hemos presentado nuestros argumentos en instancias oficiales, la última a principios de este mes”, detalló la subsecretaria.

En otros mercados, como Argelia, el desafío no pasa por barreras comerciales, sino por la competencia en precios. “Es un mercado abierto para Uruguay, y nuestro trabajo como Estado es asegurar que no se cierre. La demanda existe, pero la competitividad en precio es clave”, explicó.

Mercosur–Unión Europea: entre riesgos y oportunidades

Aunque en algunos análisis se sostiene que la lechería podría no ser beneficiada en un eventual acuerdo Mercosur–Unión Europea, Csukasi matizó esta visión.

“No creo que sea tan categórico. Puede haber productos que enfrenten más competencia, sobre todo por el peso del mercado brasileño para nuestras exportaciones, pero también puede haber nichos y productos elaborados con oportunidades en Europa. Incluso se podría usar leche en polvo como ingrediente para ciertas preparaciones que se vendan al bloque”.

Para evaluar con precisión el impacto, el Ministerio está trabajando con el BID en un estudio detallado, sector por sector. “El objetivo es tener muy claro qué hacer el día que el acuerdo entre en vigor: cómo apoyar a los sectores que puedan verse afectados y cómo potenciar las oportunidades que se identifiquen”, agregó.

Asia y Oceanía: prioridad en la agenda

Como parte del énfasis puesto en el sudeste asiático, la subsecretaria se refirió a la gira oficial por Asia y Oceanía, organizada en varias etapas.

“Queríamos cubrir mercados de interés y, al final del recorrido, tener un panorama claro de dónde hay oportunidades reales y cómo aprovecharlas. En esa agenda, los lácteos estuvieron en primera línea de prioridades”, afirmó.

La delegación fue variable según el país visitado, incluyendo en algunos casos a representantes de Uruguay XXI y INAC. Si bien no siempre se logró coordinar con ferias internacionales para facilitar la presencia privada, el sector fue informado para poder sumarse en los tramos que considerara relevantes.



Salas de ordeño con aval DeLaval

biolacta.com.uy
Av. De Las Américas 6000 of. 03
Canelones - Uruguay

Lorenzo Gianola | 099 592 090
Gabriel Medina | 092 921 779
Elias Leguisamo | 098 865 283

100%
Llave
en mano



BioLacta  **DeLaval**

 @DeLavalLATAM |  @delaval_latam |  @DeLavalLATAM

MÁS DE 25 AÑOS APOYANDO AL TAMBO URUGUAYO.

Salas rotativas a su medida,
de 28 a 120 puestos



Robots de ordeño
voluntario y batch



Salas rotativas
robotizadas DairyProQ



Software gestión de
rebaño



Arrimador de
comida F4800



Amamantadores



Detección de celo y monitoreo
de salud CowScout



Barredores de
purines



Tratamiento de
efluentes



@geafarming_conosur

Crismil S.A.
Ruta 5 km 36.500
15900 Canelones, Uruguay
Tel +59843358117