

ANPL

REVISTA OFICIAL



LISTA 10

Álvaro Quintans encabeza la lista oficial
de la ANPL
Pág. 16/18

GREMIAL

El trabajo de los equipos en el tambo es
clave
Pág. 20



ELECCIONES

Tras dos años desafiantes, la actual directiva llega al final de su mandato con una evaluación positiva de los logros alcanzados y con una agenda de trabajo definida. PÁG.12



BLOCKING

Sellador de pezones efecto barrera

Profunda acción suavizante y
protectora de piel



Forma una **película uniforme y elástica** que proporciona
una **excelente barrera** mecánica a las **bacterias**.



EXPOACTIVA 2025

CONOCÉ LAS MEJORES SOLUCIONES
PARA EL AGRO EN NUESTRO STAND

- Compra de campos
- Proyectos forestales
- Obras de riego
- Agua para tu parcela
- Cultivos
- Alimentación animal

Del 19 al 22 de marzo en Expoactiva 2025.



**BANCO
REPÚBLICA**

La nutrición es un viaje
apasionante por los caminos
de la investigación y
de la innovación

itpsa

itpsa



- + Corrector nutricional Sinermic Plus.
- + Secuestrantes de Micotoxinas: Mycoad y Mycoad-Az.
- + Levaduras vivas: Levucell.
- + Antifúngicos para alimentos: Fungicap.
- + Aromas de Manzana, Melaza y Vainilla: Línea Flavoral.
- + Edulcorante. Sugarcap.



ITPSA URUGUAY S.A.
Vilardebo 2219, Montevideo.
Tels: 220 10234 - 2204 4514
Fax: 220 80291

Av. de Roma 157, 7ª planta - 08011 BARCELONA - Tel. + 34 934 520 330 * Fax. 34* 934 520 331
www.itpsa.com



Lactoreemplazantes Terneros

Más leche para comercializar;
terneros más sanos
y con mejor crecimiento.



Línea de productos

| | Performa | Top |
|-----------------|----------|------|
| Proteína Bruta | 21,0 | 20,0 |
| Extracto Etéreo | 16,0 | 16,0 |
| Lactosa | 40,0 | 50,0 |
| Fibra Cruda | 0,80 | 0,00 |
| Humedad | 5,00 | 5,00 |

Composición Centesimal (%)

BOOSTER[®]

Animales Sanos, Negocios que Crecen.

Booster Starter

Alimento pre-iniciador extrusado para terneros que aporta nutrientes de alta calidad y digestibilidad favoreciendo el consumo y el rápido desarrollo de rumen. Esto permite utilizarlo tanto en un sistema de desleche anticipado como en un esquema tradicional de desleche a 50-60 días.



| Composición Centesimal (%) | Starter |
|------------------------------------|---------|
| Proteína Bruta | 22,5 |
| Extracto Etéreo | 7,00 |
| Fibra Cruda | 3,00 |
| Minerales Totales | 7,00 |
| Calcio | 1,10 |
| Fósforo | 0,55 |
| Energía Metabolizable (Kcal/kg MS) | 3.500 |
| Lisina | 1,20 |
| Metionina | 0,60 |

Booster Starter es una herramienta para maximizar el consumo de sólidos y la ganancia de peso en las primeras semanas de crianza, superando al de un alimento iniciador pelleteado.



Dirección: Camino al Paso
Escobar, S/N a 1Km de la
Ruta 101.
Teléfono: 22.88.29.71
Correo: info@paberil.com.uy

DISTRIBUIDOR OFICIAL
provimi[®]

SILA-MAX MEJORA Y POTENCIA TU ENSILAJE



POTENCIA MICROENCAPSULADA

Un grupo de bacterias de vanguardia trabaja en conjunto para reducir rápidamente el pH, creando un ambiente óptimo para los Lactobacilos. Estos últimos se encargan de llevar el pH a un nivel de 4.0, donde levaduras y hongos nocivos no pueden prosperar. Además con la tecnología **MICROBIAL CATALYST** se acelera la actividad microbiana multiplicando la cantidad de bacterias cada 1.10 horas.

Lo mejor que podés agregar a tu silo!

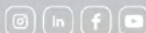


Contactanos!

☎ 091 735 403

www.ralcolatinoamerica.com

Seguinos en: FATROFEDAGRO



Fatroseal[®]

SELLADOR INTERNO
PARA EL PERÍODO SECO

SUBNITRATO DE BISMUTO

NUEVO



**¡CERRALE
LAS PUERTAS
A LAS
BACTERIAS!**



Fatroseal[®] es
el sellador interno
con la **mejor
viscosidad**,
antes y después
de la aplicación

**AUSENCIA DE AIRE EN EL POMO QUE GARANTIZA
UNA EXCELENTE ADHESIÓN DEL SELLADOR EN EL PEZÓN.**

PRESENTACIÓN:

Caja de 24, 60 y 120 pomos
con toallas biodegradables
desinfectantes.



Por más información visitá nuestro sitio web o consultá a tu veterinario.

FATROFEDAGRO.COM.UY

“SUMAR PARA CONSTRUIR”

Hemos comenzado un año diferente, con una situación también distinta. Un punto importante con el que arrancamos el año fue el fideicomiso Conaprole - BROU, que a muchos productores nos ha servido para aliviar la presión financiera en la que veníamos. Sabemos que algunos colegas aún enfrentan dificultades, y es fundamental seguir trabajando para resolver esta situación.

El panorama internacional muestra buenos precios, el valor del litro de leche al productor ha ido mejorando y pensamos que en el corto plazo continuará haciéndolo. Estos son dos factores clave para la recuperación del sector. Además, el clima nos está siendo favorable. Debemos aprovechar al máximo estos elementos para mejorar la situación financiera y poder seguir adelante.

Como institución, estamos culminando un nuevo período de directiva, ya que el próximo 25 de marzo se llevará a cabo nuestra Asamblea Anual y la elección de autoridades. Quiero agradecer a quienes nos brindaron el espacio y el respeto para trabajar juntos estos dos años. Hemos puesto mucho esfuerzo en lograr avances, aunque seguramente no fue suficiente para cumplir con todas las expectativas de nuestros socios. Sin embargo, creemos que hemos dado inicio a varios temas importantes que ahora ustedes deben evaluar.

Estamos convencidos de que la próxima directiva fortalecerá aún más nuestra ANPL. Le deseamos el mayor de los éxitos y reiteramos nuestro compromiso de seguir sumando esfuerzos, porque esa es la única forma de construir.

Néstor Cabrera
Presidente ANPL

COMISIÓN DIRECTIVA

· PRESIDENTE

CABRERA HERNÁNDEZ, Nestor

· 1er. VICEPRESIDENTE

HERNANDEZ RAVELO, M. Valeria

· 2do VICEPRESIDENTE

SELLANES CHOCA, M. Saturnina

· SECRETARIOS

DE LEÓN GONZALEZ, César

NOGUEZ SANABRIA, Jorge

· TESORERO

RUIZ ARRUA, Cono Daniel

· VOCALES

BARCENA MARCHETTI, José Luis

VEIGA FIGUEREDO, Eduardo

GARCÍA, Santiago Sandro

CERIANI RUSSO, Roberto

SIQUEIRA DE SOUZA, Leonardo

RODRIGUEZ DIAZ, Gustavo

BRAGA CARLINI, Rodolfo

LONG GONNET, Richard

VALENTIN FLEITAS, Ángel Daniel

· SUPLENTE

GALARRAGA COTELO, Leandro

DYPPOLITO MARRERO, Pablo Martin

ALAYON SOSA, Gerardo

RODRIGUEZ BLANCO, Juan Antonio

MOREIRA GONZALEZ, Juan Alberto

BONOMI DECUADRA, Cesar

MARIOTTA MARIEYHARA, Marco

ARIEL ARMAS MESA, Carlos

LAMBROSQUINI BELLINO, Julio

MASULLO GARCIA, Gerardo

MARTINEZ ACOSTA, Daniel

CEDRES CECILIA, Roque

BEROT PEREIRA, Laura

ENNS HINZ. Dietmar

QUINTANS AMILIVIA. Álvaro

COMISION FISCAL

· TITULARES

CARRAU CARRAU, Mercedes

FRISCH FERRANDO, Walter

SCAMPINI TEJERA, Graciela

· SUPLENTE

BLUM RODRIGUEZ, Héctor

FILIPPINI MACHIN, Hermes

ALPUIN DUQUE, José Noel

SALUD NEONATAL

LA MEJOR ELECCION PARA SUS TERNEROS

RESFLOR

Tratamiento combinado contra neumonías



BANAMINE TRANSDERMAL

Único antiinflamatorio, analgésico y antipirético Pour-on de única dosis



MULTICLOS 10

La vacuna más completa contra los Clostridios



ZUPREVO

1 sola dosis protege durante 28 días contra neumonías



HALOCUR

Único producto que combate el Cryptosporidium spp. causante de diarreas neonatales



PANACOX

Única combinación que combate parásitos gastrointestinales y coccidias



TERNEROS MÁS SANOS, TERNEROS MÁS PRODUCTIVOS.



NUTRITEC
Nutrición y salud animal

INNOVACIÓN, DESARROLLO Y RESPALDO

Cno. Del Fortín 4500 - Tel.: (+598) 2314 4520
info@nutritec.com.uy - www.nutritec.com.uy
Grappiolo y Cia. S.A. - Montevideo, Uruguay



MSD
Salud Animal



SUMARIO



12

GREMIAL
Cierre de gestión positiva, aunque quedaron tareas por terminar



16

ELECCIONES
Álvaro Quintans encabeza la lista oficial de la ANPL 10



20

ACTUALIDAD
"La lechería está por encima de intereses individuales y gremiales"



44

SERVICIOS
"Debemos mejorar la eficiencia en las decisiones económicas"



62

CRÉDITOS
Proleco alcanzó una colocación récord de dinero en 2024



68

INALE
"Fondo de estabilización y riego son claves para la lechería"

REVISTA OFICIAL

ANPL



ASOCIACIÓN NACIONAL DE PRODUCTORES DE LECHE
Magallanes 1862 - Tel.: 2924 6137 - 2924 5348
revistaanpl@infoagro.com.uy

anpl.org.uy



@ANPL.UY



@/ANPL.UY



@/ANPL_UY

REDACTOR RESPONSABLE :
Néstor Cabrera

COMERCIAL:
Juan Luis Dellapiazza
Cel.: 096 666 555

ARTE: algebra.com.uy

No es magia.

Es un tratamiento profesional de semillas exclusivo de Calvase.

- Suelo más sano
- Pasturas más productivas
- Mejores raíces
- Más plantas por m2
- Mayor producción

PowerSeed
ORGANIC



Daniel K
Mago

CALVASE[®]
EXCELENCIA EN SEMILLAS



“LA ANPL SE HA FORTALECIDO”

Tras dos años de desafiante gestión integrando la directiva de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), la actual directiva llega al final de su mandato con una evaluación positiva de los logros alcanzados y con una agenda de trabajo definida para la próxima directiva. Así lo indicó Valeria Hernández quien destacó que fue un período caracterizado por importantes retos tanto para los productores como para la organización gremial.

Hernández destacó los avances y proyectos que se concretaron, así como los que quedaron en marcha para ser continuados. “Fueron dos años sumamente complejos, pero también de grandes desafíos y nuevos proyectos en los que nos embarcamos. Hoy, podemos decir que los resultados han sido positivos”, afirmó Hernández.

Desde antes de asumir la dirección, la gremial ya trabajaba en una hoja de ruta con una visión a largo plazo, un proceso que incluyó consultas a directivos, socios, representantes de la industria y otros actores relevantes. De este análisis surgió la necesidad de crear la figura de un coordinador técnico, un rol que fue ocupado por Juan Manuel Ramos.

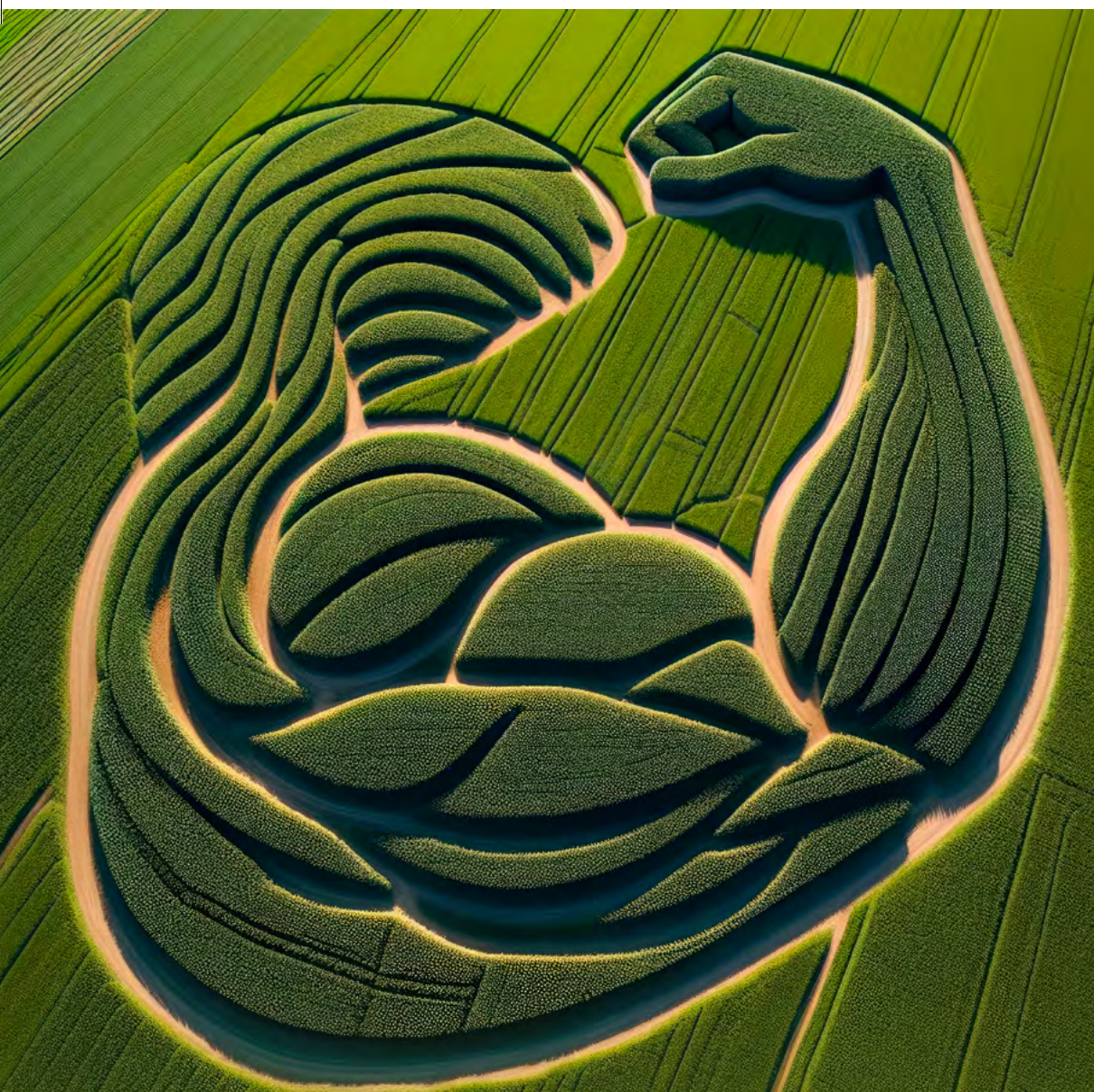
“Este trabajo reveló la importancia de contar con una persona que articulara las necesidades de la gremial y de los productores. Se llevó a cabo un proceso de selección exhaustivo para definir el perfil adecuado, y finalmente, Ramos asumió esta función clave”, detalló Hernández. **Entre sus principales objetivos, se encontró el fortalecimiento del vínculo con los socios y la mejora en la organización interna de la ANPL.**

Uno de los puntos clave de la estructura de ANPL es su red de zonales, presente en diversas regiones del país y con una trayectoria consolidada. “Las zonales son esenciales porque permiten un contacto directo con los productores. Si bien desde la sede central mantenemos comunicación, el trabajo en territorio es insustituible”, aseguró Hernández.

En este sentido, Ramos ha desempeñado un papel crucial en la dinamización de estos espacios, promoviendo innovaciones y fortaleciendo al equipo de trabajo. “Hay un equipo muy bueno en ANPL y el objetivo ha sido potenciarlo aún más”, concluyó la vicepresidenta.

A nivel gremial, sin duda, el fondo anticíclico es algo que nos hubiera encantado sacar adelante en este periodo, por la importancia que tiene para la lechería. No perdemos la esperanza de que en el próximo periodo se pueda retomar y aprobar”, afirmó Hernández.

Desde la gremial, se realizaron todas las acciones posibles, aunque los fondos destinados a este proyecto fueron utilizados en parte para atender emergencias. “Siempre queda la esperanza de que esto se retome y salga adelante. Cuando Yamandú Orsi visitó la gremial antes de ser electo presidente, le planteamos la importancia del fondo. Ahora esperamos que pueda concretarse”, explicó Hernández.



Bien plantados frente a cualquier amenaza

Solaris le brinda protección vegetal de calidad, con la línea más completa de herbicidas, fungicidas e insecticidas. Además, le ofrece el mejor servicio, respuesta rápida y entrega en todo el país.


SOLARIS
TECNOLOGÍA AGRÍCOLA

Sobre el relacionamiento con otras gremiales, Hernández destacó que **“estos últimos años estuvimos trabajando muy cerca de todas, siempre intercambiando ideas para encontrar formas de ayudar al productor. “Debemos tener claro que las personas que trabajamos en las gremiales estamos de paso, pero las instituciones perduran en el tiempo y el trabajo que se haga en las mismas es por y para todos los productores de nuestro País, por los que están y por los que vendrán”.** Eso es un denominador común en todas las gremiales, tanto locales como nacionales”. En el ámbito personal, Hernández reflexionó sobre su experiencia en la directiva. “Entré sin experiencia y sin conocer a la mayoría de mis compañeros. Solo tengo palabras de agradecimiento para quienes me invitaron a participar y para toda la directiva que me tocó integrar. Fue un aprendizaje continuo”.



Señaló también el impacto que tuvo en su percepción sobre la gremial. “Al principio, no tenía idea de la dimensión de la ANPL. A los pocos días de integrarme, ya estaba en reuniones con ministros y entendí la magnitud del trabajo que se hace por el bien común de los productores. La gremial es una escuela y una gran oportunidad de crecimiento”.

Respecto a la continuidad de la línea de trabajo, Hernández sostuvo que “hay un lineamiento claro que la próxima directiva se-

guramente continuará. Los proyectos seguirán su curso y la nueva administración los fortalecerá”.

Sobre la falta de participación juvenil en la gremial, sostuvo que “el recambio generacional es un desafío desde hace años. Hay cada vez menos jóvenes en el sector, muchos se van a estudiar a la ciudad y no vuelven. La disminución de productores también influye. Aunque en temas de género avanzamos, en incorporación de jóvenes nos ha costado más de lo que quisiéramos”, reconoció.

Tras finalizar su gestión en la ANPL Hernández paso a integrar el directorio de Prolesa. “Es una alegría y una oportunidad de seguir aportando al sector. Ahora me toca estar en otro rol, acompañando a un equipo consolidado con una excelente gerencia”, sentenció.

EN ESTE **ENTORE** NO DEJE DE DAR **SALES GROPPER**

Las sales minerales Gropper vienen presentadas en bloques o bolsas de 25 kg., de fácil maniobrabilidad y alta resistencia a los factores naturales, garantizando su positiva respuesta a la inversión que Ud. realiza.

sales
mineralizadas

gropper s.a.



BLOQUES GROPPER

SALES MINERALES SEGÚN
LA NECESIDAD DE SU GANADO

Tel.: 292 44203 - 292 44226 - 099 084 807 - 099 846 484
salesgropper@hotmail.com



LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDEÑE

Pack tambo está especialmente diseñado para contribuir con las necesidades actuales de la industria



Nueva línea



DETERGENCIA SUSTENTABLE

Desarrollo motivado por el ahorro de energía, de agua y la protección del medio ambiente.

Contiene **Aktiv-plus**



**SIN FÓSFORO
NI NITRÓGENO
ULTRACLEAN®**



División Ingredientes y Equipamiento
Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09
Tel.: 2514 5570
Montevideo, Uruguay

División Químicos
Cno. Pettirosi 4420
Tel.: 2222 4806
Montevideo, Uruguay

Sucursal Nueva Helvecia
Avda. J. Batlle y Ordóñez 691
Tel.: 4554 4701
Nueva Helvecia, Colonia, Uruguay

nortesur.com.uy



nortesur

GARANTÍAS E INNOVACIÓN
PARA CADA INDUSTRIA



POR UNA LECHERÍA ECONÓMICAMENTE ATRACTIVA, INTEGRADORA Y SOSTENIBLE

Álvaro Quintans, quien encabeza la lista oficialista en las elecciones de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), será el nuevo presidente de la gremial, lo que aseguró “es una gran responsabilidad” ya que es “una gremial de gran relevancia a nivel nacional”. Agregó que se continuará trabajando con algunos lineamientos de la última directiva, seguir acercando la gremial a los productores y lograr la integración de los jóvenes en la lechería.

“Creo que es un desafío, una gran responsabilidad. Integrar la lista de la ANPL implica desempeñar un rol fundamental en el desarrollo de la lechería y en la generación de condiciones favorables para los productores”, expresó Quintans. La defensa del productor será la premisa fundamental de su gestión, en un sector que consideró estratégico para la economía nacional, donde la lechería no solo genera empleo directo, sino que también multiplica la actividad económica en las comunidades rurales.

Uno de los objetivos de la nueva directiva será continuar con el trabajo realizado en torno al Fondo Anticíclico, una herramienta diseñada para amortiguar las fluctuaciones de los precios de la leche, la cual comenzó su desarrollo durante la presidencia de Leandro Galarraga. “Este fondo radica en ahorrar durante un tiempo para que, en momentos de baja de precio o cuando la relación precio-costeo esté por debajo, pueda ser una ayuda importante”, explicó. La iniciativa, aprobada por el Instituto Nacional de la Leche (INALE) en diciembre de 2023, cuenta con el respaldo de gremiales lecheras, la industria y el INALE, aunque su implementación final requerirá más acuerdos. Quintans recordó que lo que se está planteando hoy en este fondo es que haya un aporte del FOGALE y un aporte del productor. **“Un aspecto importante es que este ahorro no va a ser obligatorio para todos los productores, sino del que quiera integrar el mismo”,** recalcó.

De todas formas, Quintans sostuvo que, debido al cambio de gobierno, “habrá que trabajar conjuntamente con un nuevo Poder Ejecutivo y Legislativo”, pero señaló que el recién asumido ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Alfredo Fratti, les resaltó en reuniones mantenidas con anterioridad que estaba “muy en consonancia con este fondo. Eso es un mensaje positivo. Sabemos que el fondo necesita de la aprobación del Ministerio de Economía y Finanzas”.

La agenda de trabajo de la ANPL también buscará promover el acceso a la tierra para productores familiares, en coordinación con el Instituto Nacional de Colonización (INC). “Los tamberos manejamos el 50% del área sobre tierra arrendada, y creemos que debería haber estímulos para tierras arrendadas por más de 10 años”,

- MENOS ESPERÁS
+ MÁS PRODUCÍS
MÁS RENTABILIDAD



afirmó Quintans, resaltando la importancia de generar condiciones que favorezcan las inversiones a largo plazo. También valoró la designación de Eduardo Viera como presidente de Colonización y de Ricardo de Izaguirre como presidente de INALE. **“Creo que hay un mensaje importante al haber nombrado a productores como presidentes de dichos institutos”.**

Otro de los ejes de su gestión será fortalecer la cercanía con los productores a través de reuniones zonales y una comunicación más directa. “La ANPL tiene que estar más cerca del productor, con una comunicación fluida y con la directiva trasladándose hacia las diferentes zonas”, subrayó. Además, se buscará potenciar servicios como el campo de recría y el servicio de odontología para socios y empleados, los cuales consideró muy relevantes. “Con Conaprole trabajaremos siempre para exigir el mejor precio de leche para el productor. Lo importante es analizar la relación insumo-producto, que es



el margen que nos va a quedar”, recordó, señalando que en 2008 se dio un precio excepcional del litro de leche, pero con insumos sumamente elevados que dificultaban el negocio.

La integración de los jóvenes en la lechería será otro pilar fundamental.

Quintans enfatizó que la lechería, por su naturaleza, arraiga a las familias en el medio rural, pero que es necesario brindar oportunidades de formación para que los jóvenes encuentren en la actividad una opción de crecimiento personal y profesional.

“Junto con la lechería, vienen escuelas, liceos, policlínicas, talleres e instituciones deportivas”. Aseguró que el trabajo del tambo es integrador, requiriendo del aporte de todos los miembros de la familia, lo que provoca que se vayan formando jóvenes en la tarea. “Hoy cada vez con mayor intensidad esos procesos van evolucionando a la especialización del conocimiento”. Por eso considera que es fundamental “proporcionar a nuestros jóvenes la formación científica que potencie las habilidades adquiridas”, trabajando con la UTEC, la Facultad de Agronomía, la Facultad de Veterinaria, el INALE y Conaprole.

Con una directiva conformada por 30 integrantes, entre titulares y suplentes, Quintans apuesta a un trabajo en equipo para fortalecer la ANPL y promover una lechería económicamente atractiva, socialmente integradora y ambientalmente sostenible.

“El tambo que se cierra no se abre más”, advirtió, remarcando la necesidad de generar condiciones para que las familias lecheras permanezcan en el campo y aseguren la continuidad de la actividad.




INALE y Conaprole serán actores clave en este proceso, acompañando a los productores en la búsqueda de mejores condiciones para el sector.

 **PGG Wrightson** *Seeds*



**NOTÁ LA
DIFERENCIA!**

Tu CAMPO merece LO MEJOR,
tu GANADO también.

 pgw.com.uy  [@pggwrightsonseeds.uy](https://www.instagram.com/pggwrightsonseeds.uy)  [@PGGWrightson_UY](https://twitter.com/PGGWrightson_UY)

“LA LECHERIA ESTA POR ENCIMA DE LOS INTERESES INDIVIDUALES Y GREMIALES, ES CLAVE TRABAJAR EN EQUIPO”

El coordinador técnico de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), Juan Manuel Ramos, realizó un balance del rol que le está tocando desempeñar en un cargo que no existía previamente en la gremial.

Al asumir el cargo, Ramos comprendió de inmediato el gran desafío que representaba llevar adelante la tarea en una institución con tanta historia, trayectoria, tradición y con múltiples áreas de trabajo. Hoy, con alguna experiencia acumulada, asegura sentirse conforme con el proceso que se está llevando adelante, aunque reconoce que siempre hay margen para avanzar más rápido.

Uno de los hitos más importantes ha sido la elaboración de un documento que establece una hoja de ruta para el sector lechero en los próximos años. Este trabajo, fruto del esfuerzo conjunto de los directivos y de la colaboración con una empresa especializada, ha permitido delinear los pasos fundamentales para el futuro de la ANPL. “Este documento no está escrito en piedra, sino que es un punto de partida para el diálogo con otras gremiales y para su continuo perfeccionamiento”, explicó Ramos.

Otro aspecto clave ha sido el fortalecimiento del trabajo interno de la ANPL. “Contamos con un equipo humano importante, con zonales de gran experiencia y un equipo joven y comprometido que lleva adelante servicios esenciales para los productores, como asesoramiento en temas como BPS, DGI y seguridad laboral”,

señaló. Además, destacó que la gremial ha salido al territorio para dictar talleres y charlas, acercando sus servicios a los productores. **“Es fundamental tener un ida y vuelta directo con nuestros asociados y entender sus necesidades”**, agregó.

En este sentido, Ramos mencionó el caso del contador Maximiliano Pérez, quien recientemente fue invitado a una jornada CREA con productores para explicar cómo los servicios de la ANPL impactan en la rentabilidad y eficiencia de los tambos. “Este tipo de interacciones son enriquecedoras y nos ayudan a mejorar constantemente”, afirmó.

Un aspecto central es la apuesta por un desarrollo integral del productor y su familia. **“La ANPL ha sido pionera en incorporar un área psicosocial, con una psicóloga y una trabajadora social trabajando en el territorio”**, explicó Ramos. Este equipo, entre otros aspectos, brinda apoyo a productores en situaciones complicadas y participa en proyectos de transición generacional junto a Conaprole.

“El desarrollo integral no solo implica capacitación en aspectos técnicos u operativos como la calidad de leche, vacas rengas, inseminación artificial, manejo del rodeo, sino también atender la realidad social y emocional de las familias tamberas”, enfatizó.

La importancia de la unidad en el sector

Para Ramos, la Asociación debe ser un promotor de la unidad del sector lechero. “En Uruguay somos pocos y juntos somos más. **La lechería está por encima de los intereses individuales y gremiales, y es fundamental trabajar en equipo para su fortalecimiento”**, expresó.

En ese marco, destacó el esfuerzo gremial de la ANPL en diversas comisiones y organismos, como el Instituto Nacional de la Leche, la Comisión Nacional de Salud Animal y el Seguro de Enfermeda-

CEFTIOMIC

CEFTIOFUR HCL 125 mg
USO VETERINARIO

LACTANCIA



ANTIBIÓTICO DE AMPLIO ESPECTRO de aplicación intramamaria

Muy eficaz en mastitis clínicas durante el período de lactación, causadas por gérmenes G+ y G- sensibles al principio activo.

TIEMPO DE ESPERA:
Carne 2 días y leche: 72 horas.

Nueva
Presentación



www.laboratoriosmicrosules.com

m
LABORATORIOS
MICROSULES

des Prevalentes, entre otras. “Los directivos de la ANPL dedican muchas horas de su tiempo para participar de reuniones y lograr avances importantes para el sector. Es un trabajo de vital importancia, que a veces no se visibiliza, pero que es clave para lograr avances para todos los productores”, resaltó.

El desafío de acercarse a los productores

Tras la pandemia, una de las preocupaciones de la ANPL ha sido reforzar el contacto directo con los productores. Ramos entiende que se está avanzado en este sentido, pero que aún queda mucho por hacer. “Hemos intentado acercarnos con hechos concretos, con talleres y jornadas en territorio. Es un camino que queremos fortalecer y del que no nos vamos a desviar”, aseguró.

Recordó que para el productor y su familia recibir a la gremial es muy importante. “La alegría que sienten cuando llegamos nos demuestra que este es el camino y que debemos continuar trabajando mano a mano con el productor”, afirmó.

Convocatoria a la Asamblea General

Finalmente, Ramos hizo un llamado a todos los productores a participar en la 73° Asamblea Ordinaria de la ANPL, que se realizará el próximo 25 de marzo. “Es un acto eleccionario y social trascendente. Invitamos a todos a integrarse, a aportar su mirada y a fortalecer la gremial para los desafíos que vienen”, subrayó. Agregó que es un momento de fortalecimiento y de impulso para las nuevas personas que asumen el liderazgo de la ANPL. “Es importante apoyar a las nuevas autoridades y vernos, confraternizar y mirar el futuro hacia adelante”.

LEMA: “UNIDAD GREMIAL Y COMPROMISO COOPERATIVO”
VOTO por los siguientes candidatos para las autoridades de
la ASOCIACIÓN NACIONAL DE PRODUCTORES DE LECHE



POR EL PERÍODO 2025/2027

COMISION DIRECTIVA

TITULARES

- PRESIDENTE**
ALVARO QUINTANS AMILIVIA
- 1er. Vicepresidente**
LEANDRO GALARRAGA COTELO
- 2do. Vicepresidente**
NESTOR CABRERA HERNANDEZ
- Secretario**
CESAR DE LEON GONZALEZ
- Secretario**
MARIA SATURNINA SELLANES CHOCA
- Tesorero**
MARCO MARIOTTA MARIEYHARA
- Vocales**
RODOLFO BRAGA CARLINI
JORGE NOGUEZ SANABRIA
GUSTAVO RODRIGUEZ DIAZ
PABLO DANIEL DUARTE GARCIA
EDUARDO VEIGA FIGUEREDO
MARIA GRACIELA SCAMPINI TEJERA
ALINA AGUILAR GONZALEZ
CARLOS ARIEL ARMAS MESA
JOSE PEDRO MAS GERVASINI

SUPLENTES

- FEDERICO JOSE ALPUIN MORALES
JOSE LUIS BARCENA MARCHETTI
GUSTAVO MARIA BONILLA CHOCA
CARLOS DANIEL HERNANDEZ BENTANCOR
LEONARDO SIQUEIRA DE SOUZA
FRANCO SIMON GIORDANO VILLAGRA
RICHARD LONG GONNET
ALEJANDRO RODOLFO LOPEZ CLADERA
JUAN COUSTE CHANGO
PABLO MARTIN DYPPOLITO MARRERO
ROQUE CEDRES CECILIA
GERARDO NICOLAS MASULLO GARCIA
JULIO LAMBROSQUINI BELLINO
RUBEN EDUARDO CASTRO PEREZ
GONZALO VILARO MENDEZ

COMISION FISCAL

- Titulares**
ROBERTO RAUL BIDEGAIN BENZANO
VICTOR CABRERA GUTIERREZ
DIEGO BONINO MACCIO

- Suplentes**
JUAN LUIS DE ARMAS DE ARMAS
SERGIO ESPINO HERNANDEZ
WALTER FRISCH FERRANDO

PROCREO



VALOR PARA EL PRODUCTOR

**Gracias por confiar
en nosotros en estos
primeros 20 años.**

Ruta 3 Km. 86.500, San José
Tel.: 092 665 865 - procreo@procreo.uy
www.procreo.uy

 **PROCREO**
VALOR PARA EL PRODUCTOR

EL RETORNO DE YILI AL MERCADO Y SE ESPERA POR BRASIL

Conaprole firmó, en el marco de Agro en Punta Expo & Business, un acuerdo de colaboración y cooperación técnica integral con la empresa Yili, la industria láctea más grande de China y Asia. Además, concretó la venta de 500 toneladas de leche en polvo entera, lo que no ocurría desde hacía dos años.



El acuerdo entre ambas empresas implica la voluntad de “avanzar en aspectos como calidad, sustentabilidad y lo comercial”, afirmó el presidente de Conaprole, Gabriel Fernández. Recordó que Yili es la compañía láctea más importante de China y de Asia, siendo el “principal cliente” de Conaprole antes de la pandemia, acaparando algo más del 20% del total de las exportaciones de la cooperativa. Destacó que, con motivo de la firma de este acuerdo, visitaron nuestro país el presidente de esta empresa, Pan Gang, quien participó junto con el gobernador de la provincia china donde opera Yili, Inner Mongolia.

Fernández destacó que el intercambio con Yili abarca aspectos técnicos, de calidad, logísticos y económicos, y remarcó el cierre de una operación por 500 toneladas de leche en polvo entera. “Es una muestra importante de retomar las compras por parte de esta empresa a Conaprole”, sostuvo, ya que hacía dos años que, debido al acuerdo de libre comercio entre Nueva Zelanda y China, la cooperativa no le vendía leche en polvo a Yili. El presidente de Conaprole recordó la ventaja arancelaria que tiene Nueva Zelanda como parte de dicho acuerdo, ya que cuenta con arancel cero, mientras que los lácteos uruguayos deben pagar un 10% de aranceles. **Por eso, resaltó la posibilidad de llegar a un acuerdo para manejar una cuota con arancel bonificado.** También destacó que los precios alcanzados para esta venta de 500 toneladas son los que se manejan en el mercado. “Es claro que para China es incómodo depender de prácticamente un único proveedor, y también es claro que China ha elegido a Conaprole y a Uruguay como su proveedor alternativo”.

En las reuniones mantenidas entre las autoridades uruguayas y el gobernador de Inner Mongolia, se planteó la necesidad de avanzar en acuerdos comerciales que faciliten el comercio entre ambos países. Fernández sostuvo que el propio presidente Luis Lacalle Pou habló de la importancia de “acercar las partes” y “aumentar el comercio”. Agregó que, mientras se sigue negociando un TLC con el país asiático, lograr algún tipo de cuota con arancel bonificado sería un gran avance.

Por otro lado, Fernández se refirió a la situación con Brasil, asegurando que Conaprole ya envió las respuestas correspondientes a los cuestionamientos planteados por el país norteamericano. “Nosotros entendemos que no hacemos dumping, que no generamos perjuicio a la industria láctea, la lechería o los productores. Al contrario, entendemos que, de alguna manera, cubrimos expectativas o necesidades que tiene Brasil en un porcentaje muy pequeño, ya que, en definitiva, Uruguay representa apenas el 1% del consumo de leche de Brasil. Además, los precios son comerciales, dentro de un comercio limpio y sin generar daños al mercado brasileño”, remarcó.

LELY CENTER CARIPLAL

LÍDERES EN INNOVACIÓN LÁCTEA



Un sistema de producción sustentable y eficiente, tuyo por elección.
LELY JUNO / LELY CALM / LELY LUNA / LELY ASTRONAUT

RUTA 1 KM 72 RAFAEL PERAZZA, SAN JOSE
LELY.UY

Septrivet *plus*

Desinfectante de ubres de aplicación en espuma para pre y post ordeño

1 Pote de:
1 Lt. = **75** Lt.
de desinfectante



EFICAZ

Mata rápidamente un amplio espectro de organismos que causan mastitis por contacto.



EFICIENTE

Las tabletas efervescentes se disuelven en agua de forma rápida



ECONÓMICO

Gastás menos y ganás más.

Ayuda a reducir el recuento de células somáticas y a reducir el alto costo de la mastitis.



SOMOS DISTRIBUIDORES **AMBIC** EN URUGUAY Y LA REGIÓN.

Aplicadores de Espuma Manuales y con Máquina ✓



Copa Multiframer Plus



Easifoamer



Power foamer



ESCANEA Y RECIBÍ
información por WhatsApp



ESCANEA Y RECIBÍ
información por WhatsApp

Envía el mensaje precargado
luego de escanear el QR.



Septrivet *plus*

Desinfectante de ubres de aplicación en espuma para pre y post ordeño

Altamente eficaz contra un amplio espectro de microorganismos patógenos.



Embalaje de cultivos

Productos de altísima calidad y durabilidad con estrictas normas de calidad y cuidado medioambiental.



Tama
Farm Growth Solutions



silotrato

Aditivo inoculante enzimático para ensilajes
Liofilizado

Inoculante para ensilajes

Aumente la calidad y productividad de sus ensilajes, con una novedosa y exclusiva composición



Rani SILO₂

El film de ensilado con barrera de oxígeno

Más de 100 veces más eficiente para evitar la entrada de oxígeno que el film de ensilado convencional



Aquatabs InLine Aquatabs Flo

Sistema de desinfección y tratamiento de agua



Botas Bekina

Fabricadas con la tecnología NEOTANE®

Excelente protección contra la suciedad y una óptima resistencia ante los productos químicos



SCIOcup

Analizador de materia seca de grado de laboratorio más rápido, que combina portabilidad, precisión y facilidad de uso.



DUCART LATIN AMERICA Dr.Raúl León Jude 6366, CP 11500, Mvd., Uruguay | +598 2606 2031 - F +598 2600 4986 | info@dla.com.uy - www.dla.com.uy

LA SIEMBRA EN EL MOMENTO JUSTO ES CLAVE

En un año que se presenta muy diferente a los últimos tres o cuatro, sin desafíos extremos como sequías o excesos hídricos, el investigador del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), Fernando Lattanzi, destacó la importancia de tomar decisiones oportunas en febrero para potenciar la producción de forrajes en marzo y abril. Subrayó la necesidad de no demorar la siembra, manejar correctamente las pasturas y ajustar la fertilización según el análisis de suelo.



Lattanzi sostuvo que cualquier sistema pastoril tiene tres momentos clave en el año en los que las decisiones, si son desacertadas o tomadas a destiempo, pueden tener un alto costo. Uno de estos momentos es febrero, ya que marzo y abril son meses muy favorables para la producción de forrajes.

Según explicó, en INIA La Estanzuela, la tasa de crecimiento de las pasturas en las últimas semanas alcanzaba los 50 kilos por hectárea por día, un valor comparable al de octubre o noviembre pa-

sados. Sin embargo, los cambios en esta época son muy rápidos, por lo que es fundamental tener todo preparado para actuar en el momento oportuno.

En este sentido, destacó dos aspectos clave. Primero, **no demorar la siembra. En las siembras tempranas, “apenas las condiciones lo permitan, se debe sembrar avena, raigrás y praderas”**. Cada día que pasa en marzo y abril disminuye la temperatura y la radiación, además de aumentar la probabilidad de lluvias que dificulten la siembra. Por ello, consideró esencial estar listos para aprovechar cualquier ventana de oportunidad.

El segundo aspecto es el manejo de las pasturas. Luego de las olas de calor, especialmente al sur del río Negro, las recientes lluvias han favorecido la recuperación de la festuca y el rebrote del raigrás que sobrevivió al verano. Para optimizar su crecimiento, afirmó que es necesario eliminar los restos secos, permitir la entrada de luz y, si es necesario, aplicar fertilizantes nitrogenados para estimular el macollaje y recuperar los macollos perdidos durante el verano.

El investigador de INIA destacó la importancia de realizar análisis de suelo y tomar las decisiones de fertilización en función de los resultados obtenidos. “Vemos que la gente usa más nitrógeno y menos fósforo”. Esto, sostuvo, es muy positivo, ya que la historia de fertilización de las pasturas en Uruguay ha generado que muchos potreros no necesiten aporte de fósforo. En cambio, en algunos casos, **el potasio empieza a aparecer como un factor limitante**. El nitrógeno, por su parte, siempre es un elemento muy dinámico y es más frecuente que se convierta en un factor limitante, aseguró. Afirmó que en este caso, la relación de precios de este año es muy favorable. “La urea ronda los 520 US\$/ton, lo que equivale a 1,20 US\$/kg de nitrógeno. Es un precio muy competitivo si se produce leche o carne a los valores actuales de estos productos. Debemos aprovechar esta oportunidad”, subrayó.

“La gente tiene ganas de hacer las cosas, y son tareas que todos saben hacer. El problema es no dormirse y aprovechar las oportu-



VEMOS

LO QUE
VOS VES



ELECTROLAC

Solución electrolítica y energizante para terneros



CEFAFUR 75K

Antibiótico y antiinflamatorio inyectable a base de Ceftiofur Clorhidrato 7,5% y Ketoprofeno 10%



CEFAFUR

Antibiótico inyectable a base de Ceftiofur Clorhidrato 5%

Importa, representa
y distribuye



tel: +(598) 22006701
codenor.com.uy

tunidades”, comentó Lattanzi. Sostuvo que, cuando se consulta sobre las razones que llevan a retrasar la siembra, la mitad está relacionada con factores climáticos, pero la otra mitad se debe a razones que sí dependen de la planificación y gestión, como no tener los insumos comprados, no disponer del tiempo para hacer las tareas o no tener el barbecho listo. “No podemos fallar en estos aspectos: debemos asegurarnos de que el barbecho esté listo, de contar con la semilla y de priorizar la siembra en la fecha adecuada”.



Lattanzi enfatizó que **la siembra en el momento oportuno influye significativamente en la calidad del cultivo, en la cantidad de plantas logradas y en el tiempo del primer pastoreo.** “La diferencia es enorme”, puntualizó.

En los últimos años, muchas rotaciones se han tenido que anular debido a las condiciones climáticas. “Durante 2022-2023, la sequía eliminó una gran cantidad de praderas, y posteriormente, los excesos hídricos de marzo y abril del año pasado dificultaron la siembra. Lattanzi enfatizó que este es un año propicio para reconstruir la base perenne. La ventaja de una base perenne es que, si hoy se limpia la pastura de restos secos, en 30-35 días se obtie-

ne un buen volumen de festuca o dactylis. En cambio, si hoy se siembra, incluso en la opción más rápida como la avena, se debe esperar al menos dos meses para obtener resultados, y el volumen de forraje disponible no será el mismo.

Para decidir qué especie perenne utilizar, es fundamental evaluar el drenaje del potrero. Si el drenaje es intermedio, la mejor opción es la festuca; si el drenaje es bueno, se puede optar por alfalfa combinada con dactylis. **“La oferta genética en Uruguay permite seleccionar la especie y el cultivar más adecuados para cada potrero, y afortunadamente, los productores están otorgando cada vez más importancia a esta elección.** Es positivo que se empiece a tomar decisiones más precisas en cuanto a la genética forrajera”, remarcó.

Con relación a las reservas, Lattanzi sostuvo que el maíz temprano tuvo un muy buen desarrollo y definió una gran cantidad de granos. Sin embargo, en muchos casos, se picó entre 7 y hasta 14 días antes de lo esperado debido a las altas temperaturas y la sequedad de enero, lo que interrumpió el proceso de llenado de los granos.

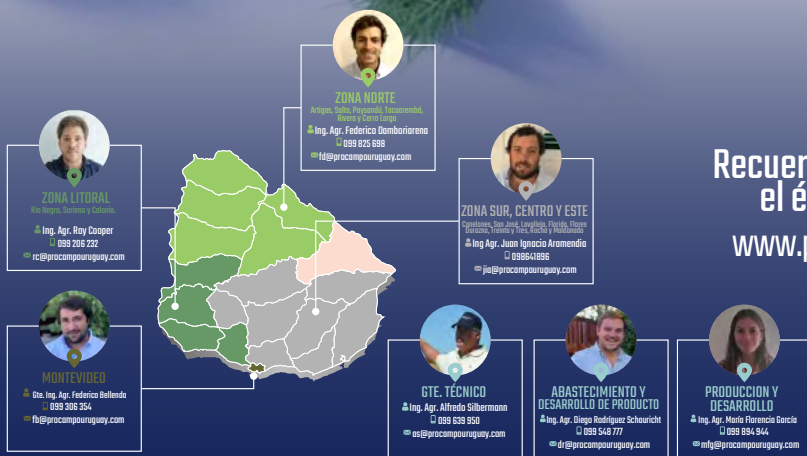
Por esta razón, recomendó que, más allá de la impresión visual en el campo—donde se observaban plantas grandes, con mucha fibra y un buen rendimiento—, es fundamental realizar un análisis del valor nutritivo de la reserva. “Es algo que debería hacerse todos los años. No se puede administrar silo sin conocer su contenido energético, por ejemplo. Se trata de un análisis simple, pero esencial, ya que es una reserva que se utilizará durante todo el año y es clave saber con precisión qué contiene”, explicó.

Lo más probable, según indicó, es que los silos de maíz temprano tengan un bajo contenido de almidón. Esto se debe a que la planta desarrolló abundante follaje, tallo y fibra, pero no logró llenar completamente los granos. **“No sería raro que falte almidón, y es mejor contar con ese dato para formular la dieta de manera adecuada”.** Por otro lado, mencionó que los maíces tardíos vienen con un muy buen desarrollo y esperamos que alcancen muy buenos rendimientos.

Cultivamos alianzas, cosechamos éxitos



conocé nuestras FORRAJERAS 2025



Recuerde que con Procampo,
el éxito se puede sembrar

www.procampouruguay.com 

CONSIDERACIONES PARA LA CONFECCIÓN Y LA EVALUACIÓN DE LA CALIDAD DE ENSILAJES DE MAÍZ Y SORGOS

Las reservas forrajeras como los ensilajes constituyen un componente estructural en las dietas de los tambos, permitiendo estabilizar los niveles de producción a lo largo del año cuando el crecimiento del pasto se reduce. En particular, los ensilajes de maíz y sorgos permiten obtener altos rendimientos de materia seca (MS) en períodos relativamente cortos. Esto los hace atractivos para cumplir el rol de proveer de “raciones” extra en momentos de escasez de pasto, o directamente como forraje principal en esquemas de producción sin pastoreo.

(*) Ing Agr PhD Alejandro Mendoza

Pautas para la confección del ensilaje

Partiendo de la base de que el ensilaje no mejora el valor nutritivo del material original, y de que una vez almacenado es muy difícil revertir los errores cometidos hasta ese momento, surge la necesidad de afinar al máximo en cada uno de los pasos de la confección, que se describen brevemente a continuación:

Momento de corte: la mejor forma de definirlo es en base al % de MS del cultivo, 35-38% para maíz, 28-30% para sorgos “sileros”, 30-32% para sorgos graníferos.

Altura de corte: a medida que se eleva la plataforma aumenta el % de MS (lo que puede ser útil en materiales con mucha humedad) y la concentración de energía (por mayor proporción de grano), si bien el rendimiento en kg MS/ha disminuye.

Tamaño de partícula de la fibra: un picado muy fino puede aumentar el riesgo de acidosis, pero un tamaño de partícula

excesivo puede reducir el consumo. En materiales muy secos puede ser útil reducir el tamaño de partícula para facilitar la compactación. Esto debería controlarse durante la propia confección.

La apreciación visual del tamaño de partícula es poco confiable, excepto para identificar situaciones extremas, por lo que se sugiere usar algún método cuantitativo. Al usar un separador de partículas de Pennsylvania de 3 bandejas, las proporciones recomendadas para ensilaje de maíz son: 3-8% en la bandeja superior, y que el porcentaje en la bandeja media supere a la inferior. Si se procesó el grano, se recomienda que la proporción en la bandeja superior sea 8-20%, y que la proporción en la bandeja media sea mayor que en la inferior.

Procesamiento del grano: un adecuado procesamiento del grano es necesario, sobre todo en cultivos de sorgo y/o cuando el % de MS es alto y los granos se encuentran más duros.

Almacenamiento: llenar rápido el silo, compactar adecuadamente y taparlo con cuidado (en el caso de silos tipo trinchera) son medidas que minimizan la aireación del material, contribuyendo a una buena fermentación y una menor pérdida de nutrientes. Conceptos similares aplican en caso de utilizar silos tipo bolsa.

Utilización: el ensilaje debería fermentar de 2 a 3 semanas, luego del cual el material queda estabilizado y puede conservarse por largos períodos. Una vez abierto, la entrada de oxígeno deteriora el material, generando pérdida de nutrientes, y lo vuelve poco palatable. Como el oxígeno puede penetrar hasta 1 m en el ensilaje (dependiendo de su compactación), conviene dimensionar el tamaño del silo o bolsa para remover diariamente una capa de profundidad equivalente.

Evaluación de la calidad de un ensilaje

La calidad del ensilaje puede ser evaluada a través de su valor nutritivo y de cómo fue el proceso de fermentación.

Tanto el valor nutritivo como la calidad de la fermentación se pueden determinar a través de análisis de laboratorio. Los forrajes conservados en general presentan una composición química muy variable, debido a factores relacionados con el clima, el manejo agronómico del cultivo, o la confección de la reserva. Si bien algunas reservas como los ensilajes de maíz tienden a ser menos variables que el resto en su composición química (y en cierto modo esta es más “predecible”), igualmente es conveniente analizar cualquier reserva elaborada a partir de forrajes. No todos los ensilajes tienen la misma calidad, y no todas las categorías de animales tienen los mismos requerimientos, por lo que conocer esa calidad es necesaria para hacer un mejor aprovechamiento de estos.

Vale la pena enfatizar la importancia de conocer el contenido de MS de un ensilaje. Como fuera mencionado, el contenido de MS es un preciso indicador del momento óptimo de corte del cultivo y del potencial de conservación del material, por el cual es necesaria su determinación antes de la confección. Pero también es en esta fracción donde se encuentran todos los otros nutrientes que el animal precisa además del agua (energía, proteína, fibra, minerales y vitaminas), por lo que es imprescindible su contenido si se quiere realizar una correcta alimentación del ganado.

Por ejemplo, supongamos que se formula una dieta creyendo que un ensilaje tiene 33% de MS, pero que en realidad tiene 30%. Esta diferencia que a primera vista parece mínima implica que, por cada kg fresco de ese ensilaje que se ofrece, en realidad se está aportando, de forma inadvertida, alrededor de 10% menos de energía, proteína y de cualquier otro nutriente del previsto. Dependiendo de la proporción de este ensilaje de la dieta total, esto puede llevar a graves errores en la formulación, que se reflejan en un peor desempeño animal que no tiene explicación aparente. A su vez, dado que el contenido de humedad de un ensilaje puede presentar una importante variabilidad, que dependerá del tipo de cultivo, de las características del mismo al momento de la confección, o de cómo se llenó el silo o la bolsa, conviene hacer un monitoreo frecuente del porcentaje de MS. La frecuencia dependerá de los factores antes mencionados, y podrá implicar desde

Tabla 1. Análisis de laboratorio más comunes que describen el valor nutritivo y la calidad de la fermentación de los ensilajes.

| | ¿Qué representa? | ¿Cuál es su relevancia? | Para tener en cuenta |
|-------------------------------|--|---|---|
| Materia seca (MS) | Es el contenido de materia total de un alimento menos su contenido de agua. | Es el mejor indicador del momento de corte del material. Da una idea del potencial de conservación del material. | Se puede determinar a campo con un microondas u horno portátil. En maíz, valores por debajo de 25% o por encima de 40% pueden causar problemas de conservación. |
| Proteína cruda (PC) | Es el contenido de nitrógeno de un alimento multiplicado por 6,25 | Las proteínas son uno de los principales nutrientes que requiere el ganado lechero. | En general los valores de PC en maíces y sorgos son bajos. Valores mayores de lo habitual pueden ocurrir en materiales ensilados con poco grano. |
| Almidón | Es una fracción de los carbohidratos presentes en un alimento, altamente aprovechable por los rumiantes. | Las vacas lecheras de alta producción y/o en lactancia temprana tienen una demanda elevada de almidón asociada a la síntesis de lactosa en leche (22 a 26% en la dieta en base seca). | Su contenido está directamente relacionado con la proporción de grano. A mayor tiempo desde el ensilaje el almidón se hace más degradable, aumentando el riesgo de causar acidosis. |
| Fibra detergente neutro (FDN) | Esta fracción incluye a las paredes celulares del alimento (celulosa, hemicelulosa y lignina). | Su contenido está inversamente con la capacidad de consumo del animal. | Actualmente se pone mucho énfasis en la estimación de la calidad de la FDN, específicamente su digestibilidad, que se puede cuantificar a nivel de laboratorio. |
| Fibra detergente ácido (FDA) | Esta fracción engloba las paredes celulares de más difícil digestión. | Su contenido está inversamente relacionado con la concentración de energía del material. | Hay ecuaciones para predecir la concentración de energía neta para lactancia (ENL) de ensilajes de maíz a partir del % de FDA (en base seca). Ej. $ENL (Mcal/kg MS) = 2,196 - 0,0278 \times \% FDA$ |
| pH | Es una medida de la acidez del material. | Cuando se usa junto al valor de MS da una idea del potencial de conservación del material. Un pH menor a 4,2 sugieren un buen potencial de conservación en ensilajes con 35% de MS. | Materiales ensilados con alta MS pueden conservarse bien con pH algo más altos a los recomendados. Materiales ensilados con baja MS van a necesitar un pH más bajo para poder conservarse bien. |

En la tabla 1 se indican algunos análisis de laboratorio (la mayor parte de los cuales son de rutina) que permiten caracterizar el valor nutritivo y la calidad de la fermentación de un ensilaje.

muestreos mensuales hasta semanales, cuando se evalúe que la variabilidad es muy alta. De allí que sea de gran utilidad contar con métodos de campo para evaluar el contenido de MS (ver tabla 1).

Muestreo de ensilajes

Para tomar una muestra representativa del material a ensilar se pueden tomar varios puñados de algunos camiones al azar, distinguiendo, si es posible, cuando vengan de potreros diferentes. En el caso de material ya ensilado en silos trinchera, conviene tomar 10 a 15 puñados de distintas partes de la cara del silo, retirando previamente los primeros 15-20 cm expuestos al aire. En el caso de silos bolsa, se pueden realizar hacer orificios cuidadosamente en los extremos y hacia el centro de la bolsa, retirando puñados, sellándolos luego con cinta plástica para que no continúe entrando aire.

Los puñados se mezclan en un balde, la mezcla se divide en 4 partes iguales de las cuales se descartan 2, y se repite el procedimiento de cuarteo hasta terminar con una muestra de 300-500 g. Se pone dentro de una bolsa, que se cierra luego de haber extraído todo el aire posible. Conviene congelar inmediatamente el material que se quiere enviar al laboratorio para detener el proceso de fermentación y que se produzcan alteraciones en el mismo.

En resumen

El costo de realizar ensilajes de cultivos de verano es muy alto, por lo que es preciso afinar en todas las medidas de manejo que permitan cosechar la mayor cantidad posible de nutrientes. Ello implica un trabajo continuo que va desde la agronomía del cultivo hasta la confección y conservación del material, y su posterior utilización. Conocer la composición química de los ensilajes es necesario para realizar el mejor aprovechamiento de los mismos de acuerdo a las exigencias de las distintas categorías de ganado en el tambo.

(*) Sistema Lechero, INIA La Estanzuela
amendoza@inia.org.uy

Meloxicam 2%

meloxicam

ANALGÉSICO Y ANTIINFLAMATORIO



Meloxicam, está indicado para tratamiento de inflamación y dolor en procesos agudos como mastitis, partos distócicos, neumonías, diarreas en terneros y cirugías.

EFFECTIVO CON UNA SOLA DOSIS,
pudiendo repetirse a la 24 hs.

**LA COMBINACIÓN PERFECTA PARA TRATAR
INFECCIÓN E INFLAMACIÓN EN LA MASTITIS AGUDA**

CEFTIOFUR HCL 125 mg

CEFTIOMIC

LACTANCIA

USO VETERINARIO



ANTIBIÓTICO DE AMPLIO ESPECTRO
de aplicación intramamaria



Muy eficaz en mastitis clínicas durante el período de lactación, causadas por gérmenes G+ y G- sensibles al principio activo.

TIEMPO DE ESPERA:
Carne 2 días y leche: 72 horas.

www.laboratoriosmicrosules.com



m
LABORATORIOS
MICROSULES



NUTEX | Nutrition[®]
Experience

MAGNA MILK
MAGNA MILK GOLD



SUSTITUTO LÁCTEO



Cuando CRIAR, es CRECER

Plan **NUTEX** para CRÍA y RECRÍA

El **mejor apoyo técnico** que podés conseguir, junto a un plan de alimentación de vanguardia que pondrá tu producción a tope.

El futuro productivo de tu tambo se define en 60 días.

Llamanos ahora!
No estás solo/a.

Pensá en NUTEX



Consultá a un
Técnico NUTEX



099 351 396
098 280 917

 nutex.com.uy



EVOLUCIONAMOS PARA ESTAR EN EL CAMPO CON VOS.

De la mano de **Procampo** en Uruguay
llega Supra Semillas, la nueva **marca de maíz**.



UNA GRAN HISTORIA DE SUPERACIÓN

Ubicado en el corazón de la Colonia Treinta y Tres Orientales, en el cruce de las Rutas 6, 56 y 2, el tambo de Alina Aguilar es una demostración de esfuerzo, dedicación y objetivos cumplidos. Aunque pasó su infancia en esta zona, su vida tomó diferentes caminos antes de regresar definitivamente en 2015 con 35 años, tras el fallecimiento de su padre.



Aguilar se instaló nuevamente en la colonia, inicialmente para acompañar a su madre y afrontar la deuda que su padre había dejado en el Banco República, luego de invertir en infraestructura, una sala nueva y herramientas para el funcionamiento del tambo. En un principio, el objetivo era claro: pagar esa deuda y salir del rubro. Sin embargo, una vez saldada, decidió quedarse.

Siempre había sentido afinidad por la vida en el campo, aunque sus padres la alentaron a estudiar y salir del mismo. Se trasladó a Montevideo para hacer Psicología, pero dejó la carrera cuando nació su primer hijo. Trabajar en una oficina no era su vocación, y con el tiempo comprendió que su lugar estaba en el campo. “Llegó un momento en el que volver a la ciudad era impensable”, afirmó.

En 2015, la lechería atravesaba un momento difícil debido a la sequía. Su padre había almacenado reservas de alimento, pero aun así fue un año complicado, recordó. Cuando su padre falleció, no había empleados en el tambo, por lo que la primera tarea fue reorganizar el trabajo y conseguir personal.

Alina y su hermana heredaron la propiedad y, tras pagar la deuda bancaria, su hermana decidió salir del negocio. Para evitar nuevos créditos, vendieron vacas. Posteriormente, Alina y su madre constituyeron una sociedad y ella asumió la responsabilidad total del tambo, comenzando a tomar decisiones clave sobre la producción y las inversiones. Actualmente no cuentan con personal fijo trabajando en el tambo. **“Tengo personal zafral y gente que contrato una vez al mes para poder salir un poco, ya que he aprendido que, a veces, necesito parar”.**

Alina Aguilar tiene dos hijos varones, Samuel de 22 años y Bautista de 16. “Hoy en día, Samuel es como la otra mitad de la empresa; él se ha puesto la camiseta”, trabajando en las parcelas, parto, etc. “Si bien tomamos las decisiones en conjunto, en la práctica, todas estas tareas las realiza él”, remarcó.

Actualmente, el tambo cuenta con 202 hectáreas, explotadas bajo el régimen del Instituto Nacional de Colonización. “En sus inicios era una fracción sola de 99 hectáreas, pero ya en la época de mi padre quedó libre una fracción de enfrente y se la adjudicaron a él”. Hoy en día tienen 120 vacas en ordeño y un total de 170 animales, incluyendo vaquillonas y ganado seco. El objetivo es llegar a 150 vacas en producción.



Tal como lo hacía su padre, tener una gran cantidad de reservas para ella es una prioridad. **“Desde que estoy acá, nunca tuve que salir a comprar reservas afuera. Ni siquiera el año de la seca tremenda”**. Si bien su padre realizaba silo de maíz, cuando Alina se hizo cargo del tambo comenzó a hacer silo de sorgo, pero con el tiempo reconoce que les demandaba mucho trabajo, al tiempo que el ganado “no respondía de la misma manera”. Por lo tanto, volvieron al silo de maíz. A nivel de pasturas utiliza sorgo, avena, raigrás y alfalfa. Además, “usamos fardos de avena y raigrás durante la primavera para el parto y silo pack para el ganado del tambo”.

A pesar de los desafíos, **Aguilar ha logrado mantener el tambo sin deudas, gracias a una gestión cuidadosa y evitando depender de créditos bancarios**. Aunque los técnicos le han señalado que los créditos pueden ser una herramienta de crecimiento, “prefiero estar tranquila y no asumir deudas”. Agregó que “comprar ganado en este caso sería como una inversión y nos permitiría crecer. El campo tiene capacidad para esto porque todo lo que se planta, se devuelve en pasto”, pero afirmó que “la tranquilidad (de no tener deudas) no se paga con nada”. De todas formas, sostuvo que no descarta futuras inversiones, pero evalúa cuidadosamente cada paso, especialmente considerando el futuro de sus hijos, en particular el de Samuel, quien la acompaña en el trabajo.

Ser mujer y joven en el mundo de la lechería no ha sido fácil. En sus inicios, muchas personas dudaron de su capacidad para sostener el tambo. “Mucha gente pensó que nos iríamos al otro día”. Si bien enfrentó momentos difíciles, su carácter firme y el apoyo de su madre fueron clave para superar los obstáculos. Uno de sus mayores aprendizajes fue la autoconfianza. Recuerda claramente

cuando tuvo que aprender a manejar el tractor de su padre: “Nadie vino a enseñarme. Tuve que descubrir cada botón, cada función por mi cuenta. Fue un proceso de prueba y error, pero hoy miro atrás y veo cuánto crecí”.

Aguilar enfatizó que ningún logro se alcanza solo. Su madre ha sido su mayor sostén, brindándole apoyo emocional durante los primeros años, que fueron los más difíciles. Sus hijos también han sido clave, comprendiendo los sacrificios que ella hizo para sacar adelante la empresa familiar. “Cuando me vine a ayudar a mi madre, mis hijos eran chicos y quedaron con el papá. Yo iba y venía todo el tiempo. Para ellos fue muy difícil, pero por suerte pude hablar de esto y ellos siempre entendieron que lo hacía para acompañar a su abuela”.

Además, cuenta con el respaldo de técnicos especializados, gremiales y grupos de productores. A su vez, sostuvo que el veterinario y el ingeniero que la asesoran son primordiales en su empresa. “Es fundamental para mí planificar con ellos las reservas, las plantaciones y hacer todos los registros”. También destacó el papel de Sebastián Pagliano, responsable zonal de Conaprole en San Ramón. “Ha sido tremendo apoyo. Creo que es uno de los fuertes que tiene la cooperativa”, remarcó.

Hoy, con el tambo funcionando sin deudas y en constante crecimiento, Alina Aguilar mira hacia el futuro con cautela, pero con optimismo. Su prioridad es seguir consolidando la producción, manteniendo la calidad y buscando el equilibrio entre la rentabilidad y la estabilidad familiar. **“Sé que el tambo tiene potencial para producir más, pero también quiero cuidar lo que tengo y no tomar decisiones apresuradas porque al final también se trata de vivir bien”**, sentenció.



Soluciones a medida para su tambo.

- Fabricación 100% Nacional.
- Bretes y comederos para la sala de ordeño a medida.
- Bretes de inseminar, cepos, barandas de corral, etc.
- Asesoramiento personalizado.

Contáctenos:

099.175.142

elmagoimplementosagricolas@gmail.com

Acceda a todos nuestros productos a través de:





Disminuye el estrés calórico en el ganado

Incrementa la productividad

Aumenta los sólidos en leche

No genera resistencia
antimicrobiana



Producto de mayor
rendimiento Zootécnico
en estudio realizado por
UPIC en 2023.

Sustituto natural
de la monensina

Dosis muy bajas por animal:
1 g/vaca/día



www.agrobál.net

HACER BIEN LOS DEBERES PARA ALCANZAR EL MAYOR PICO DE PRODUCCIÓN

Nutex realizó un ciclo de charlas técnicas en Colonia y Florida, denominado Semana del parto y la vaca en transición. Allí participó el veterinario Marcos Zenobi director de Posgrado de Lechería del Instituto de Reproducción Animal de Córdoba quien aportó su conocimiento sobre las principales problemáticas que afectan a las vacas en esta etapa crucial del ciclo productivo.

Diego Bertino, integrante del departamento técnico de Teknal en Argentina y de Nutex en Uruguay, explicó que la concentración de los partos en Uruguay durante estos meses hace que el trabajo en parto y en vacas en transición sea particularmente intensivo. “Visitamos cuatro establecimientos y realizamos reuniones en dos localidades. La verdad es que la respuesta fue muy positiva”, afirmó Bertino.

“Siempre repasamos aspectos como el estado corporal de las vacas, su confort, el lugar donde serán alojadas, la accesibilidad a la alimentación, la presencia de sombra y el manejo adecuado de los animales”, señaló.

Uno de los principales desafíos en esta etapa es la prevención de enfermedades metabólicas como la calcemia, que puede derivar en vacas caídas, y la cetosis, relacionada con la movilización excesiva de reservas corporales. **“El mensaje clave es no demorar el traslado de las vacas al parto y respetar los días adecuados para esta etapa”,** agregó Bertino.

En cuanto a la alimentación, se discutió el uso de sales aniónicas y la importancia de controlar su efectividad mediante la medición del pH urinario. “Cada año repetimos estos conceptos, pero siempre es útil revisarlos antes del inicio de la campaña”, sostuvo.

“Fue el momento justo para reforzar conocimientos y ayudar a optimizar la transición de las vacas hacia la lactancia”, concluyó Bertino.

Bertino sostuvo que la recomendación sigue siendo respetar por lo menos tres semanas de preparto efectivo. “El desafío es conocer la fecha esperada de parto, dato que muchas veces no se tiene con certeza. En verano, los partos suelen adelantarse debido al calor, lo que acorta las gestaciones. Por eso, **siempre recomendamos a los productores asegurarse de trasladar a las vacas con tiempo suficiente para cumplir los 21 días efectivos de preparto**”, explicó.

Además, se insistió en la importancia de realizar las medidas sanitarias correspondientes, como la vacunación de las vacas cuando están secas, y preparar adecuadamente las instalaciones para el parto. “Es fundamental acondicionar las áreas de manejo, preparar los espacios para recibir a los terneros y contar con el equipamiento necesario para el calostroado y los primeros días de vida”, añadió Bertino.

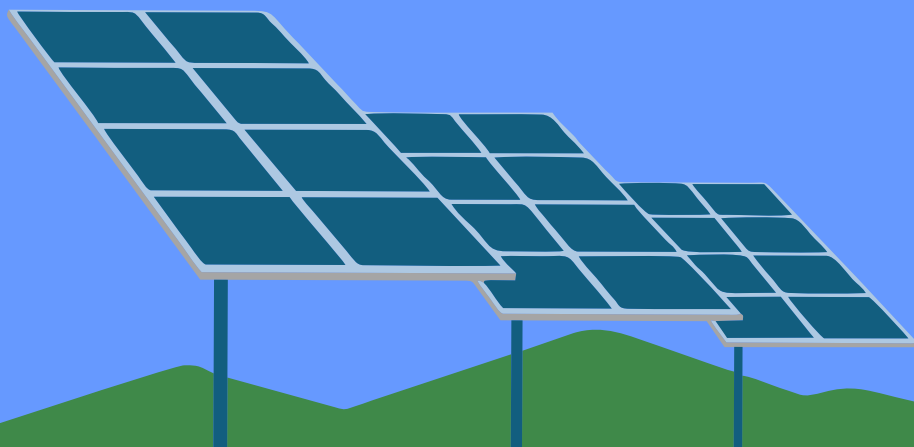
Otro aspecto clave abordado en las charlas fue la transición de las vacas frescas al rodeo de producción. “Sería ideal que los productores pudieran manejar un rodeo específico para vacas recién paridas, aunque entendemos que a veces la logística lo dificulta. En cualquier caso, los cuidados que se brinden en el preparto repercutirán directamente en la lactancia”, subrayó.

En relación con la alimentación en esta etapa, Bertino explicó que la dieta de las vacas frescas debe ser un punto intermedio entre la del preparto y la del rodeo de alta producción. **“El rodeo de frescas es un período de adaptación de aproximadamente 14 a 21 días, en el cual también se pueden detectar problemas de salud como metritis, mastitis temprana o retención de placenta”** indicó.

Finalmente, Bertino dijo que aún quedan detalles por ajustar, especialmente en el confort de los corrales y el control de la efectividad de las sales aniónicas, pero en general se ha avanzado mucho”, afirmó.

ENERGÍA INTELIGENTE

PLANTAS SOLARES · CALEFACCIÓN · ILUMINACIÓN
CARGADORES PARA VEHÍCULOS ELÉCTRICOS
TRANSFORMADORES INDUSTRIALES



ses

www.ses.com.uy
2366 3905 · 099 232 063
Dr. Baltasar Brum 711
Las Piedras, Canelones

AGENDE NUESTRO
CONTACTO AQUÍ:



MEJORAR LA EFICIENCIA EN LAS DECISIONES ECONOMICAS

En el marco de la reunión del grupo CREA La Picada, llevada a cabo en el establecimiento El Hornero, Maximiliano Pérez, jefe de Asesoría Laboral y Tributaria de la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), participó como asesor financiero, abordando estrategias para optimizar la gestión tributaria y financiera de los productores. Además, es importante mencionar que el productor anfitrión del evento contrata y gestiona todo lo relacionado con DGI, BPS y balances dentro de los servicios que brinda la ANPL.

La reunión, que tuvo como es tradicional en este tipo de encuentros la recorrida a campo y discusión de los resultados productivos, permitió evaluar también las oportunidades de mejora en la gestión laboral, tributaria y financiera. Pérez destacó la importancia de estos encuentros para identificar posibles ajustes en las estrategias de los productores y garantizar una mayor eficiencia en la toma de decisiones económicas.

Durante la jornada, se presentaron los avances y la proyección del trabajo realizado a lo largo del año en el establecimiento anfitrión. En este contexto, surgió la necesidad de profundizar en el manejo de los impuestos y su impacto en la rentabilidad de los tambos. Pérez explicó distintas estrategias para optimizar el uso de los tributos y maximizar el flujo de caja de las empresas, destacando la importancia de la planificación financiera a mediano y largo plazo.

El integrante de la ANPL afirmó que se observó “la falta de aprovechamiento del valor tiempo del dinero”. Aseguró que **muchas decisiones financieras tomadas en el corto plazo pueden resultar más costosas que alternativas de mayor plazo**. “Nos encontramos con que no siempre se hace un uso eficiente de los impuestos, y muchas veces se eligen opciones que en el corto plazo parecen beneficiosas, pero que, a largo plazo, terminan generando un costo mayor”, explicó el asesor.

El intercambio de experiencias entre productores y asesores permitió identificar oportunidades de mejora en la administración de recursos y en la planificación tributaria. Pérez subrayó la importancia de contar con estrategias financieras bien diseñadas que no solo ayuden a reducir costos, sino que también permitan mejorar la liquidez y la sostenibilidad económica de las empresas agropecuarias.

En un contexto donde los márgenes de rentabilidad son cada vez más estrechos, es fundamental buscar estrategias para mejorar la eficiencia financiera y tributaria. “Nosotros entendemos claramente que una buena estrategia financiera no es la única clave del éxito, ya que el sistema productivo debe mantenerse sólido. Sin embargo, un manejo ordenado de los números, una mejor planificación de pagos y un enfoque estratégico en la gestión financiera pueden permitir una mayor estabilidad y crecimiento en el corto, mediano y largo plazo”, señaló Pérez.

Desde la ANPL, se busca fortalecer la educación tributaria y financiera entre los productores, promoviendo el acceso a asesoramiento especializado para optimizar la toma de decisiones. “No se trata simplemente de una gestoría, sino de una asesoría integral que agregue valor real a la gestión de los productores”, agregó Pérez.



Pérez también destacó que existe una carencia de información en el sector. "Muchas veces, los ingenieros agrónomos o veterinarios se enfocan en la parte productiva, pero desde la perspectiva contable y financiera, podemos aportar una visión más cercana a la que tendría un banco o un inversor. Esto nos permite ofrecer un asesoramiento más estratégico", explicó.

El servicio de asesoría tributaria y financiera que brinda la ANPL está dirigido a sus socios, con un costo significativamente menor al del mercado. "Para los socios de la ANPL, este servicio está altamente subsidiado en comparación con un estudio privado.", concluyó Pérez.

El encuentro CREA en El Hornero mostró la importancia de seguir mejorando la educación financiera en el sector productivo y de apoyar el acceso a asesoramiento especializado para lograr un crecimiento sostenible. Con este tipo de instancias, los productores pueden acceder a información clave que les permite tomar decisiones más acertadas y mejorar la rentabilidad de sus negocios en un contexto cada vez más desafiante.



CONFIABILIDAD Y CALIDAD
EN ORDENE APLICADA PARA
EL FUTURO DE SU TAMBO



Representante Exclusivo
ATL Agricultural Technology Limited

- BOMBAS DE VACÍO hasta 3.000 lts.
- BOMBAS DE LECHE hasta 3HP
- RECIBIDORES hasta 150 lts.
- PULSACIÓN ELECTRÓNICA
- TRAMPAS hasta 40 lts.
- PALETAS BOMBAS DE VACÍO (Material Kevlar) varias medidas
- FILTROS hasta 4"
- ÓRGANOS, VARIOS MODELOS



*** Stock permanente de repuestos ***

☎ (598) 2682 3793 - (598) 26832983 📞 095 842 500

📍 METALURGICA SEVERI HNOS. S.R.L.
Los Grillos M.13 S.10 - Ruta 101 Km. 19.500
(Ciudad de la Costa) - Canelones - Uruguay

✉ dinamica@vera.com.uy 🌐 www.dinamicauruguay.com



• RETIRADORES
AUTOMÁTICOS
Medición electrónica



- Brazos de orientación acero inox
- Pantalla LCD
- Tiempo de lavado programable
- Estimulación y conductividad



BIOPREMIX

RUMINAL FERMENTATION TECH

MEJORAR SU PRODUCCIÓN DE LECHE PASA POR LA NUTRICIÓN ANIMAL

BIOPREMIX es un producto revolucionario, contiene un paquete enzimático que aumenta los litros de leche y sólidos producidos. Sin anabólicos ni antibióticos, le ofrecemos un producto natural y amigable con el medio ambiente.



CONOZCA MÁS DE NOSOTROS Y LOS RESULTADOS
CERTIFICADOS DE NUESTROS PRODUCTOS

WWW.BIOPREMIX.COM

Prolesa

Prolesa

Valoramos y premiamos su confianza.



Como forma de premiar su adhesión y confianza, el Directorio de Prolesa ha decidido realizar en marzo 2025 una reliquidación de precios por un monto equivalente a USD 4.300.000.

El monto correspondiente a cada productor será determinado de forma proporcional a las compras realizadas en Prolesa durante el periodo del 1 de enero del 2024 al 31 de diciembre 2024.

El monto a recibir está disponible en el portal de Conaprole. El pago se efectivizará el 7 de marzo de 2025.



Prolesa lanza el Plan Otoño Sustitutos Lácteos 2025, una oportunidad exclusiva para que los productores remitentes a Conaprole aseguren una crianza óptima de sus terneras con productos de alta calidad al mejor precio.

El plan ofrece financiación hasta 90 días libres y hasta 3 cuotas. También cuenta con opción de financiación en 6 cuotas. Los productos incluidos en la promoción son: Fast-Milk, Fast-Milk PRO, Booster Performa, Booster Top, Nutramilk, Nutramilk Top, Nutramilk Platinum y Energy.



Ponemos a disposición de los productores el Plan Materiales para Reservas, pensado en apoyar al productor y diferir los gastos que surgen al momento de la confección del ensilaje.

Se podrá optar por diferentes opciones de financiación, pagar a partir de los 90 días y financiar hasta en 6 cuotas, o hasta 9 cuotas consecutivas. Por pago contado se otorgará un 3% de descuento.

Los tipos de materiales incluidos son: bolsas para silos, film stretch, mallas para fardo, hilo para fardo, capas para silo, cinta para capas, medidores de humedad, alambre de enfardar e inoculantes para silo. Conozca todos los productos incluidos en el plan en la Tienda online.

El plan estará vigente desde el 9 de enero hasta el 30 de abril de 2025.



Se encuentra disponible la post reserva de pasturas y trigos correspondiente a la zafra 2024-2025.

La reserva incluye achicorias, alfalfas, cebadillas, dactylis, festucas, lotus, raigrases perennes, tréboles y trigos, de los proveedores Calvase-Barenbrug, PGG Wrightson Seeds, Serkan y Procampo. Esto nos permite continuar ofreciendo en post reserva una amplia variedad de productos diseñados para adaptarse a las distintas necesidades de cada productor.

Prolesa garantiza la calidad del 100 % de los lotes comercializados, a través de un sistema de control de calidad propio, incluido en la Certificación ISO 9001-2015 la cual incluye, además, el proceso de recepción, acopio y entrega en tambo de la semilla. Además, estará disponible la posibilidad de adquirir semilla con seguro de resiembra del Banco de Seguros del Estado, que cubre al productor ante la necesidad de volver a sembrar como consecuencia de eventualidades climáticas tales como granizo, incendios, vientos y excesos hídricos.

Si desea adquirir otras variedades o tratamientos que no se incluyen en nuestro listado, puede realizar su consulta a través de ventas especiales de semillas en su sucursal de referencia.

VES HELADO
VES VERANO



NUEVOS



Prolesa

El miércoles 26 de febrero de 2025 se realizó el lanzamiento oficial del 9° Concurso de Reservas Forrajeras. Nuevamente, Prolesa lanza este concurso como forma de aportar herramientas a sus clientes y de promover una alimentación segura y de calidad. El objetivo es que los productores analicen sus reservas y obtengan datos específicos de sus valores nutricionales; esto les permitirá ajustar la dieta según los requerimientos de su rodeo.

Asimismo, este tipo de concursos genera un ámbito de discusión e intercambio con los otros concursantes acerca de las prácticas utilizadas y las experiencias exitosas, al tiempo que funciona como un proceso de mejora continua.

Se podrá participar mediante las siguientes categorías:

- * silo planta entera de maíz
- * silo planta entera de sorgo forrajero
- * silo planta entera de sorgo granífero
- * silo planta entera de sorgo doble propósito

Las tomas de muestras de los silos las realizará Agrifim a través de técnicos idóneos.

Se seleccionarán las diez mejores muestras de cada categoría en base al resultado del análisis nutricional, propiedades organolépticas, análisis de procesamiento de grano y micotoxinas (aflatoxinas, zearalenona y DON). El resultado del análisis se enviará por mail a la dirección que se inscriba en el formulario de inscripción y a la sucursal de Prolesa en la que se haya inscripto, donde el productor podrá retirarlo.

A partir de dicha información se seleccionarán dos ganadores de cada categoría (1° y 2° puesto respectivamente) en el marco de una jornada de cierre con presencia del jurado.

El jurado estará conformado por un prestigioso grupo de profesionales de reconocida trayectoria en la materia, que representan a las instituciones INIA, Facultad de Veterinaria, Facultad de Agronomía, Conaprole y Prolesa.



Lanzamiento 26 de febrero
Cierre de inscripciones y muestreos 30 de junio de 2025



Más información en www.prolesa.com.uy

Inscripciones:

Las inscripciones deberán realizarse a través de las 21 sucursales de PROLESA. Se debe coordinar allí también la extracción de muestra de los silos. Fecha límite de inscripción para toma de muestra: 30 de junio de 2025. El formulario de inscripción estará disponible en las 21 sucursales de Prolesa.

Costo:

USD 75 + IVA por cada muestra de silo inscripto. Incluye toma de muestra por técnicos idóneos; análisis nutricional (pH, % materia seca, Fibra Detergente Neutra (FDN %), Fibra Detergente Ácida (FDA %), % proteína bruta, % cenizas); y análisis de micotoxinas (aflatoxina, zearalenona y DON) y procesamiento de grano.

El pago de la inscripción debe realizarse a través de las 21 sucursales de PROLESA previo a la realización de la extracción de muestra.



Prolesa

Conozca más información sobre estos y otros planes en las sucursales de Prolesa, Tienda online (www.prolesa.com.uy) y App Prolesa en tus manos.

Se encuentra disponible para todos los productores remitentes a Conaprole la Post Reserva de verdeos de invierno correspondiente a la zafra 2024-2025.

La post reserva incluye avenas, raigrases anuales y cebadas, de los proveedores Calvase-Barenbrug, PGG Wrightson Seeds y Greising y Elizazú. Prolesa garantiza la calidad del 100 % de los lotes comercializados, a través de un sistema de control de calidad propio, incluido en la Certificación ISO 9001-2015 la cual incluye, además, el proceso de recepción, acopio y entrega en tambo de la semilla. Recuerde que también está disponible la posibilidad de adquirir sus semillas con seguro de resiembra del Banco de Seguros del Estado, que cubre al productor ante la necesidad de volver a sembrar como consecuencia de eventualidades climáticas tales como granizo, incendios, vientos y excesos hídricos.

Si desea adquirir otras variedades o tratamientos que no se incluyen en nuestro listado, puede realizar su consulta a través de ventas especiales de semillas en su sucursal de referencia.

La post reserva estará disponible hasta el 31 de octubre 2025.



CONFERENCIAS DESTACADAS

JUEVES 15
9 HORAS

DR. GIOVANNI GNEMMI

Miembro fundador de Bovinevet SVA, de Italia

REPRODUCCIÓN

Los principales problemas de salud que afectan la reproducción en el tambo; La vaca fresca y transición; y Evaluación clínica y uso del ultrasonido.

AUSPICIA: **Phibro**



VIERNES 16
14 HORAS

DR. ROBERTO SARTORI

Profesor asociado en el Departamento de Ciencia Animal de la Universidad de São Paulo, Brasil.

REPRODUCCIÓN

Fisiología y Biotecnología Reproductivas; Programas reproductivos en el tambo; e Influencia de la alimentación en los resultados reproductivos.



CUPOS LIMITADOS

COSTO: USD 80 POR AMBAS CONFERENCIAS

+598 99220708 | info@mercolactea.com.uy



Asociación Nacional de Productores de Leche

ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA

De acuerdo a lo establecido por los Artículos 16 y 18 de los Estatutos Sociales, la Comisión Directiva convoca a los señores asociados para la Asamblea General Ordinaria que se efectuará en el Restorán El Rancho, Ruta 5, km 47, departamento de Canelones, el día 25 de marzo de 2025 a las 18:00 horas en primera convocatoria y a las 19:00 horas en segunda convocatoria, a fin de considerar el siguiente:

ORDEN DEL DIA

- 1) Lectura del Acta de la Asamblea General Ordinaria del 19 de marzo de 2024.
- 2) Designación de dos asambleístas para la firma del Acta.
- 3) Memoria Anual.
- 4) Balance General del Ejercicio 01.01.24 al 31.12.24
- 5) Designación de la Autoridad Electoral.
- 6) Charla: Desarrollo y Liderazgo Humano "El vital desafío del Sector Lechero" a cargo del Dr. Juan Manuel Ramos.
- 7) Elección de autoridades para el periodo abril 2025-marzo 2027.

Néstor Cabrera
Presidente

César De León
Secretario

VIERNES
14
MARZO

LOCAL CARDAL

DE PRODUCTORES INVITADOS

HOLANDO JERSEY Y KIWI
EN TODAS LAS CATEGORIAS

PISTA Y PANTALLA



VIERNES
11
ABRIL

DPTO. DE FLORIDA

LIQUIDACIÓN TOTAL
ESTABLECIMIENTO LECHERO

PISTA

VIERNES
9
MAYO

LOCAL CARDAL

DE PRODUCTORES INVITADOS

HOLANDO JERSEY Y KIWI
EN TODAS LAS CATEGORIAS

PISTA Y PANTALLA



VIERNES
23
MAYO

LOCAL CARDAL

DE PRODUCTORES INVITADOS

HOLANDO JERSEY Y KIWI
EN TODAS LAS CATEGORIAS

PISTA Y PANTALLA



VIERNES
20
JUNIO

LOCAL CARDAL

DE PRODUCTORES INVITADOS

HOLANDO JERSEY Y KIWI
EN TODAS LAS CATEGORIAS

PISTA Y PANTALLA



VIERNES
28
MARZO

EN EL ESTABLECIMIENTO - DPTO. DE COLONIA

LIQUIDACIÓN TOTAL
DEL TAMBO PASO VIEJO SARL

EQUIPOS DE LECHERÍA, MAQUINARIA Y HERRAMIENTAS

PISTA

SÁBADO
26
ABRIL

EN LA CABAÑA

42 REMATE ANUAL
DE CABAÑA EL CHIVO
DE ANTOGNAZZA HNOS.

DPTO. DE SAN JOSE - EN EL MARCO DE SU 60 ANIVERSARIO

PISTA Y PANTALLA



VIERNES
16
MAYO

Mercoláctea

RURAL DEL PRADO

10 REMATE ANUAL
DE CABAÑA LA MUESCA
DE DARIO JORCIN

COJUNTAMENTE **HOLANDO Y JERSEY**
DE LOS MEJORES RODEOS DEL PAIS
EN EL MARCO DE MERCOLACTEA 2025

PISTA Y PANTALLA



VIERNES
6
JUNIO

LOCAL CARDAL

DE PRODUCTORES INVITADOS

HOLANDO JERSEY Y KIWI
EN TODAS LAS CATEGORIAS

PISTA Y PANTALLA



TRANSMISIÓN POR :



DIRECTV



RE TRANSMITE:



WWW.DSR.UY

NUEVA SOLUCIÓN PARA EL CONTROL DE SU ENSILAJE!

MAGNIVA STEEL



Ha llegado una solución de alta tecnología!
Magniva STEEL, inoculante de ensilaje recomendado para ensillajes con materia seca por encima de 30%, con desafíos de fermentación alcohólica y problemas de estabilidad aeróbica.

Comprobado por medio de decenas de investigaciones científicas independientes, **MAGNIVA Steel** con la cepa exclusiva *Lentilactobacillus buchneri* NCIMB 40788 - protege el valor nutritivo del ensilaje en dos puntos críticos, la fermentación y posterior a la apertura.

MAGNIVA CLASSIC CUENTA CON LA TECNOLOGÍA HC

- Mejoría de la estabilidad y suspensión del producto, garantizando mejor homogeneidad;
- Producto altamente soluble para un mejor mezclado;
- Tecnología aprobada para aplicadores de bajo volumen;
- Habilidad de aplicación en diferentes volúmenes.



MAGNIVA CLASSIC

Llegó **Magniva CLASSIC**, inoculante de ensilaje que tiene una gran diferencia: combinación de bacterias y enzimas para una fermentación completa. Actúa durante el proceso de fermentación, con el objetivo de reducir las pérdidas de MS.

Cada bacteria actúa en su rango de pH óptimo para competir recientemente con microorganismos nativos no deseables en todas las etapas del proceso de fermentación.

MAGNIVA CLASSIC CUENTA CON LA TECNOLOGÍA HC

- Mejoría de la estabilidad y suspensión del producto, garantizando mejor homogeneidad;
- Producto altamente soluble para un mejor mezclado;
- Tecnología aprobada para aplicadores de bajo volumen;
- Habilidad de aplicación en diferentes volúmenes.



Distribuidor:

ITPSA Uruguay S.A

Vilardebó 2219, Montevideo, Uruguay
Tels: +598 2201 0234 Fax: + 598 2208 0291



LALLEMAND ANIMAL NUTRITION

Magniva es un producto de Lallemand Animal Nutrition.

SUREÑA

MAQUINARIA AGRICOLA



*maquinaria para mejorar la
productividad de su establecimiento*

460
MIXERS
VENDIDOS



Mixer de 8 m³
U\$S **27.900**

Mixer de 12 m³
U\$S **31.500**

Mixer de 16 m³
U\$S **45.900**

Mixer de 20 m³
U\$S **53.100**



5 TONELADAS
U\$S **16.200**

10 TONELADAS
U\$S **29.700**

18 TONELADAS
U\$S **43.830**

Camino al Paso del Andaluz 3071
(Anillo Perimetral km 33)
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:





NUEVA HERRAMIENTA DE GESTIÓN

La Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) sigue consolidando su sistema de recría en los campos de Montes y Libertad, con un crecimiento sostenido en la cantidad de animales y productores involucrados. Rafael Capozzoli, responsable de ambos campos, destacó la optimización de los recursos forrajeros que se ha logrado y la apuesta en la gestión de datos para mejorar la comunicación con los productores.

Capozzoli explicó que en el campo de Libertad realizamos algunos cambios los cuales motivaron la decisión de derivar parte de los animales al campo de Montes, que contaba con mejores reservas forrajeras. De este modo, 104 animales provenientes de Libertad fueron trasladados a Montes, donde se alcanzó un ingreso total de 374 animales, de los cuales 270 eran inscripciones propias y el resto provenientes de Libertad. Actualmente, el campo de Montes alberga 826 animales, “una cifra significativa que refleja la capacidad de recepción y manejo del sistema”, recalcó.

A nivel de producción, Capozzoli destacó la eficacia del sistema intensivo aplicado en la recría. De los 374 animales ingresados a Montes, 115 fueron incorporados a un sistema de ración de autoconsumo complementado con silo pack de alfalfa. Este modelo permite adelantar el desarrollo de los terneros más livianos, algunos con apenas 80 kilos de peso al ingreso. En estos sistemas, los

animales logran ganancias de entre 950 gramos y 1 kilo por día, mientras que el promedio general de ganancia se mantiene por encima de los 600 gramos. El costo del kilo ganado en el sistema intensivo se encuentra en USD 2,50, considerado un valor acorde a la eficiencia obtenida.

Respecto a los costos de recría, Capozzoli señaló que en Montes el costo del kilo ganado es de USD 2,20, mientras que en Libertad asciende a USD 2,25. Este incremento se debe a un ajuste solicitado por los propietarios del campo. Actualmente, participan 34 productores en Montes y más de 20 en Libertad, reflejando un incremento tanto en la cantidad de animales como en el número de productores que optan por liberar sus tambos y enviar la recría a estos sistemas.

En términos de producción forrajera, Capozzoli explicó que este año el sistema de riego con pivote se utilizó para la alfalfa. “Estamos evaluando la posibilidad de realizar dos cultivos de maíz al año”. La alfalfa, por su parte, ha demostrado un buen rendimiento sin requerir grandes cantidades de riego, permitiendo la obtención de un silo y dos cortes de fardos secos, con previsión de un nuevo silo en los próximos meses.

Por otro lado Capozzoli destacó la incorporación de un nuevo sistema de información. Aplicado desde octubre, permite un seguimiento más detallado de los animales, brindando a los productores datos clave como la evolución del peso, detección de anomalías en la ganancia y categorías de los animales. “La idea es entregar informes cada dos meses a los productores para mejorar la comunicación y optimizar la toma de decisiones”; Esta herramienta nos permite generar un índice con respecto a la estadía promedio del animal, relacionada a la edad, el peso de ingreso y el peso de egreso sostuvo.

En cuanto a la gestión agronómica, Alejandro Zorrilla se incorporó al equipo el pasado 1 de enero, asumiendo responsabilidades en la planificación de pastoreos y la rotación de cultivos. Capozzoli destacó el trabajo de la responsable agronómica anterior, Tatiana Núñez quien previamente “dejó una rotación bien establecida, que permite enfrentar el desafío del crecimiento con bases sólidas y asegurando la disponibilidad forrajera para los animales.”

MANEJO DE MICOTOXINAS NO ES UN JUEGO DE APUESTAS



ES UNA CUESTIÓN DE EXPERIENCIA

PREVER
LA CONTAMINACIÓN
DE COSECHAS



MycoMan®

Análisis de cosechas
Pruebas rápidas
Evaluación de riesgos

SEGURIDAD
EN ALMACENAMIENTO



Mold-Nil®

EVALUAR
EL ALIMENTO
BALANCEADO



MycoMan®

Pruebas (laboratorio)
Aplicación para celular MycoMan

PROTEGER
A LOS ANIMALES



Unike® Plus

Toxy-Nil® Plus
Toxy-Nil®

Identifique sus puntos críticos y adopte las estrategias de control más eficientes



Adisseo desarrolló una metodología completa para el manejo de micotoxinas. Nuestra línea de servicios MycoMan permite identificar el riesgo de contaminación por micotoxinas, haciendo posible el desarrollo de estrategias efectivas para su control. Todo esto es posible gracias a nuestra herramienta predictiva de micotoxinas, informes de cosecha, pruebas rápidas o de laboratorio y, finalmente, nuestra aplicación para celular MycoMan.

Además, Adisseo también ha desarrollado una cartera de productos compuesta por Unike® Plus, Toxy-Nil® Plus y Toxy-Nil®, que ofrecen la mejor solución para cada desafío enfrentado.



www.adisseo.com



ADISSEO
A Bluestar Company

BOVACILLUS: UN ALIADO PARA OPTIMIZAR LA PRODUCCIÓN Y LA EFICIENCIA EN EL TAMBO

¿Cómo potenciar la producción de leche y mejorar la eficiencia del rodeo?

Cada decisión tomada en el tambo tiene un impacto directo en la rentabilidad.

En este contexto, la incorporación de aditivos probióticos como **Bovacillus** se ha consolidado como una herramienta eficaz para mejorar la producción de leche y optimizar la eficiencia alimenticia.

Un reciente **meta-análisis**, basado en múltiples estudios científicos (Oyebade et al., 2023; Cappellozza et al., 2024; Terré et al., 2024, entre otros), evaluó su impacto en sistemas lecheros, con resultados altamente prometedores.

Resultados Claves del Meta-Análisis

Mayor Producción de Leche y Mejora en los Sólidos Lácteos

El uso de Bovacillus ha demostrado un incremento significativo en la producción de leche y sus principales componentes:

Producción de leche:

+0.98 kg/vaca/día (+2.6%).

Rendimiento de grasa láctea:

+31.1 g/día (+2.0%).

Rendimiento de proteína láctea:

+36.6 g/día (+2.8%).

Rendimiento de lactosa:

+44.4 g/día (+2.5%).

Mayor Conversión Alimenticia y Rentabilidad

La eficiencia en la conversión del alimento en leche es un factor determinante para la rentabilidad del tambo.

Los animales suplementados con Bovacillus logran una mejor utilización de los nutrientes:

Conversión basada en producción de leche: +56.7 g de leche/kg de alimento (+3.7%).

Impacto Positivo en la Salud del Rodeo

Además de los beneficios productivos, Bovacillus ha mostrado mejoras en parámetros clave relacionados con la salud del rodeo:

Reducción del recuento de células somáticas (RCS):

-3.6%, lo que sugiere una mejor salud de la ubre.

Bovacillus en la Transición:

Clave para una Mejor Calidad de Calostro y Desarrollo del Ternero

La fase de transición es un período crítico dentro del sistema productivo en el que se define el éxito de la futura lactancia y la performance de la progenie.

En la producción lechera, la calidad del calostro juega un papel fundamental en la salud y el crecimiento del ternero.

Investigaciones realizadas en la Universidad de Pelotas (Brasil) demostraron que la suplementación con Bovacillus durante el pre-parto

mejora significativamente la calidad del calostro, asegurando una mejor inmunidad para los terneros recién nacidos.

Adicionalmente, se demostró una mejora en la producción láctea de aproximadamente 700 gr/vaca /día.

Evidencia Científica sobre los Beneficios en el Calostro

Mayor concentración de inmunoglobulinas:

- **Incremento en el índice Brix del calostro:** +2.6% (P = 0.04).

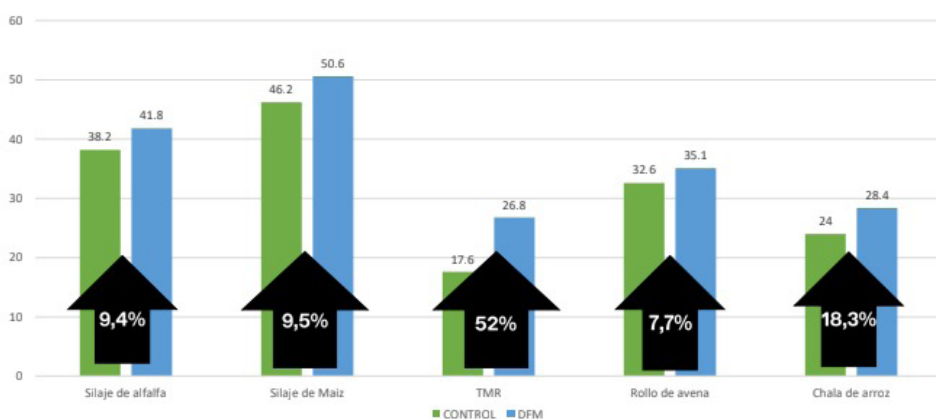
- **Mayor porcentaje de vacas con calostro de alta calidad (>23% Brix):** 87% en vacas suplementadas con Bovacillus vs. 56.5% en el grupo control (P = 0.02).

Prueba de forraje Argentina - BOVACILLUS™

Digestibilidad in vitro de la fibra detergente neutra (FDN) realizado en Rock River Laboratory



Digestibilidad in vitro FDN



26

□ Digestibilidad de la FDN aumentó significativamente después de la inoculación con BOVACILLUS™

novonesis

Mejor transferencia de inmunidad al ternero: Un calostro de mayor calidad asegura una mejor inmunidad pasiva, reduciendo el riesgo de enfermedades en las primeras semanas de vida.

Mayor peso al destete: Los terneros nacidos de vacas suplementadas con Bovacillus registraron un **mayor peso al destete** (+3.7 kg, $P < 0.001$), lo que evidencia un mejor crecimiento inicial.

Mayor consumo de materia seca (CMS):

- **Preparto:** +0.6 kg/día ($P = 0.04$).
- **Postparto:** +0.5 kg/día ($P = 0.02$).
- Un mejor CMS favorece una transición más suave hacia la lactancia y reduce el riesgo de enfermedades metabólicas como la cetosis.

Conclusión

La suplementación con **Bovacillus** no solo contribuye a mejorar la producción de leche y la eficiencia alimentaria, sino que también fortalece uno de los pilares fundamentales de la producción lechera: **un calostro de mejor calidad para terneros más sanos y fuertes.**

Con beneficios comprobados en **producción, salud y eficiencia**, su incorporación en la alimentación del rodeo representa una estrategia clave para potenciar la rentabilidad y sostenibilidad del tambo.



BovacillusTM

Los probióticos llegaron para cambiar el futuro de la producción animal

Suplementos desarrollados a base de bacterias benéficas para la salud

Beneficios en la salud del ganado:

Mejora la integridad de la mucosa, minimiza el síndrome del intestino permeable, inhibe bacterias potencialmente patógenas y aumenta la eficiencia alimentaria

Digestibilidad de los alimentos:

Al ser ingeridas las bacterias en cantidades adecuadas, éstas crecen y se multiplican dentro del animal secretando enzimas que ayudan a digerir la fibra y el almidón.



Biotech

📍 Alfredo García Morales 1155, Mdeo.
☎ Tel.: 2203 2081 - 2203 3165
📱 Biotechuruguay
🌐 Biotechuruguay
📺 Biotech Uruguay



novonesis

INIA Y PGG WRIGHTSON SEEDS, PRESENTARON LA NUEVA FESTUCA CUARÓ

La innovación en el sector forrajero uruguayo da un paso adelante con la presentación de la nueva festuca Cuaró, una variedad de tipo continental desarrollada en conjunto por el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) y PGG Wrightson Seeds. Esta nueva variedad destaca por su alta productividad, flexibilidad y adaptación a los ambientes locales, consolidándose como una opción superior para los sistemas ganaderos y lecheros del país.



La festuca Cuaró es el resultado de un exhaustivo proceso de mejoramiento que demandó siete años de trabajo, combinando genética premium mundial con selección local. Los objetivos principales fueron obtener una variedad con alta producción de materia seca total, destacada productividad durante el otoño e invierno —época en la que tradicionalmente las festucas reducen su crecimiento— y buena sanidad, especialmente frente a roya.

Los ensayos realizados durante nueve años en distintos ambientes confirmaron que la festuca Cuaró supera en un 5% la producción total respecto a INIA Aurora, que hasta ahora era la festuca más productiva del mercado. Además, presenta un aumento del 7% en la producción otoño-invernal, consolidándose como la opción líder para la producción forrajera en los meses críticos.

La festuca Cuaró está pensada para sistemas productivos que prioricen la alta productividad y la persistencia de las pasturas implantadas. Se recomienda su uso en pasturas perennes con énfasis en la producción otoño-invernal; siembras puras o mezclas con leguminosas para pasturas de alta persistencia productiva; y para sistemas ganaderos o lecheros con fuerte base en la productividad forrajera.

Este lanzamiento se enmarca en el programa de mejoramiento genético iniciado en 2007 entre INIA, PGG Wrightson Seeds y Grasslands Innovation Limited (GIL). La alianza combina la capacidad de mejoramiento genético local de INIA, el acceso a germoplasma de primer nivel y experiencia internacional de GIL, y la trayectoria de PGG Wrightson Seeds en la producción y comercialización de semillas forrajeras en la región.

La nueva festuca Cuaró se suma a una destacada lista de variedades desarrolladas por esta alianza y validadas por los productores uruguayos como INIA Fortuna, reconocida por su calidad para sistemas lecheros; INIA Aurora, la festuca con mayor producción total hasta la llegada de Cuaró; y Rizar, una opción versátil con alta persistencia. También se destaca en el caso de verdeos anuales al raigrás Winter Star 3, siendo el raigrás anual tetraploide más sembrado del país, de gran aporte para la ganadería y el de mayor producción invernal de pasto. También se resalta el raigrás Virazón, el primer raigrás perenne producido y seleccionado en Uruguay, que dura 3 años (sobreviviendo 2 veranos) y aporta calidad, sanidad y persistencia.

Con la festuca Cuaró, INIA y PGG Wrightson Seeds refuerzan su compromiso con la innovación, brindando soluciones que mejoran la eficiencia y sustentabilidad de los sistemas ganaderos y lecheros del Uruguay.



AfiAct II - Logre más vacas preñadas Sistema de Detección de Celos Automático y Monitoreo del Bienestar de las vacas

AfiAct II mejora significativamente el rendimiento de la fertilidad, aumentando las tasas de concepción, minimizando los días abiertos y reduciendo los costos de operación; con un ahorro de entre U\$S 100 - U\$S 150 por vaca por lactancia. AfiAct II mide parámetros de comportamiento adicionales, tales como el tiempo de descanso, lo que permite el seguimiento de diversos aspectos del bienestar de la vaca que afectan la salud, la fertilidad y la producción. AfiAct II es una solución única que permite manejar rodeos de todos los tamaños (desde decenas a miles de vacas) con la más alta precisión y robustez.

AfiAct II - Los beneficios

- El sistema de detección de celos más preciso en el mercado. La más alta tasa de detección de celos con la tasa más baja de falsas alertas. El sistema de Detección de Celos AfiAct II es algo MAS que un lector de actividad:
- Listas de reproducción fáciles de usar
- Accesibilidad móvil (a través de Smartphone o Tablet)
- Informes de análisis de fertilidad
- Considera TODOS los aspectos de comportamiento



Maneje todas sus vacas bajo un mismo sistema



Lectura remota de los datos - en los corrales o en la sala de ordeño



Conexión Wi-Fi entre el lector y la PC de manejo



Sus terneras no se quedan solas



Podómetro combinado - para la detección de celos y para la identificación en la sala de ordeño

AfiAct II - Inversión altamente efectiva de rápido retorno.

Dependiendo del tamaño del rodeo y el medio ambiente, el retorno de inversión de AfiAct II es típicamente de 12 a 24 meses.



tecnysan
LTDA.

www.tambo.uy

Contactenos en el 2929-0832



SUPRA SEMILLAS Y PROCAMPO

El gerente general de Procampo Uruguay, Federico Bellenda, destacó que la actual zafra de forrajeras presenta desafíos importantes, aunque el clima en febrero ha sido favorable con lluvias que han permitido la recuperación del pasto. A su entender, los bajos valores de los commodities agrícolas puede incentivar a muchos productores a apostar por la ganadería y la lechería, aumentando así la superficie destinada a pasturas permanentes.



Luego de varios años de sequías y un último ciclo marcado por inundaciones, los productores están ansiosos por recomponer su oferta forrajera, aseguró Bellenda. Durante los años anteriores, la falta de condiciones óptimas impidió la instalación de praderas permanentes, como las festucas y dactylis. Actualmente, tanto el sector ganadero como el lechero están enfocados en la siembra de verdes, con énfasis en avenas y raigrases, y con una gran apuesta a la recuperación de pasturas permanentes.

Según Bellenda, el contexto de precios bajos en los commodities agrícolas puede incentivar a muchos productores a apostar por incorporar nuevamente la ganadería. Durante la sequía, la urgencia llevó a los productores a optar por cultivos de crecimiento rápido, lo que afectó la oferta de semillas de especies como festucas y dactylis. Ahora es el momento de recuperar esas praderas perennes, afirmó.

Procampo cuenta este año con una sólida oferta de festucas de baja emisión de vástagos, que ofrecen una mayor calidad y una ventana de pastoreo más amplia. En este sentido destacó la variedad Ranchero, de origen estadounidense, y la Rosparon, proveniente de Europa. En cuanto a los dactylis, la empresa está introduciendo la variedad Rousseau, que llegará a Uruguay en marzo y se caracteriza por su alta sanidad y producción.

Respecto a la demanda de avenas y raigrases, el abastecimiento ha sido positivo. Procampo dispone de la avena La Plata, así como de los raigrases Big Boss y Madonna, ambos tetraploides. “Big Boss se caracteriza por su rápido crecimiento, mientras que Madonna posee un ciclo más prolongado”. Además, se está incorporando el raigrás italiano Dolomit, que ha demostrado un buen desempeño en los ensayos.

Otra gran apuesta de la empresa es la achicoria Endure, importada de Oregón, que ha sido bien recibida en tambos y sistemas ganaderos de Uruguay. Como novedad para esta campaña, Procampo introducirá la Vicia villosa Crescencia, destinada a sistemas agrícolas para coberturas de suelo en cultivos de maíz y soja.

El buen momento del precio de la carne y la estabilidad en el valor de la leche podrían incentivar a las empresas agrícolas-ganaderas a incrementar la superficie de pasturas permanentes. Bellenda consideró que, ante los actuales precios de la soja, “muchos productores con estructuras ya consolidadas podrían inclinarse por la ganadería, lo que incrementaría el área forrajera en Uruguay”.

En el sector lechero, la demanda de verdeos se mantiene constante, pero la ganadería y los productores agrícolas-ganaderos tienen margen para ampliar y mejorar sus praderas.

Cambio de marca en el maíz

Procampo lleva más de 25 años trabajando con el cultivo de maíz en Uruguay, en alianza con la empresa alemana KWS. Sin embargo, el año pasado, el grupo Don Mario adquirió el negocio transgénico de KWS, lo que implicó un cambio de marca en la genética de los híbridos.

El 10 de febrero se lanzó la nueva marca Supra Semillas, con Procampo como representante oficial en Uruguay. Bellenda explicó que, más allá del cambio de nombre, “se seguirá trabajando con el mismo germoplasma híbrido de KWS y con los nuevos desarrollos que vayan surgiendo. El soporte técnico y de investigación continuará en manos del equipo de KWS, asegurando así la continuidad y evolución del negocio”.

La empresa se encuentra en una etapa de transición en la que están comunicando el cambio de marca a distribuidores y clientes. Además, Procampo ya está evaluando nuevos híbridos en sus redes de ensayo antes de su lanzamiento al mercado, entre ellos el K7510 y el KWS 16959. La consigna de la compañía, “En el campo con vos”, refuerza su compromiso con la cercanía y el liderazgo en el mercado de maíz, afirmó.

Una nueva fuente de la genética americana



US UNITED
SIRES

**La unión de las 11 cabañas líderes en
producción genética de los Estados Unidos**

Representante en Uruguay

REPRODUCIDORES
50 años

Tels. 2201 0450 - 099 680 326 - 099 658 078

www.accelgen.com

EL 2024 ALCANZO UNA COLOCACION RECORD DE DINERO

El presidente de Proleco, Gerardo Perera, destacó que el 2024 fue un año de intensa actividad, con una colocación récord y un trabajo constante en la búsqueda de soluciones para los productores lecheros. Proleco cuenta con una nueva directiva desde el pasado 10 de marzo, autoridades que fueron electas en el Acto Electoral de diciembre 2024.



“Fue un año en el que logramos una colocación histórica, pero con un gran esfuerzo para acompañar al productor, entender sus necesidades y responder ágilmente a los distintos momentos del sector”, sostuvo Perera. Destacó que, como es característico de la lechería, el año estuvo marcado por ciclos y coyunturas cambiantes, lo que implicó adaptar constantemente las líneas de crédito disponibles.

Resaltó que el compromiso de Proleco se centró en ofrecer al productor las mejores opciones financieras, permitiéndole elegir las más convenientes según su situación. “El período que culmina con la nueva directiva que asumirá en marzo fue realmente de mucho trabajo y muy intenso, pero logramos atender muchas de las ne-

cesidades del sector. Además, cada vez más productores confían en Proleco, tanto para realizar inversiones como para encontrar soluciones en momentos financieros complejos”, afirmó.

En 2024, Proleco alcanzó la administración de una cartera de créditos cercana a los 30 millones de dólares, considerando los créditos otorgados directamente por la cooperativa a través de las diferentes líneas vigentes y los fondos administrados del FFIEL y Acuerdo con Banco Santander. Perera explicó que este logro también implicó un arduo trabajo en la búsqueda de recursos financieros para poder redireccionarlos a los productores en condiciones favorables. “Proleco se financia en muchos casos a través de otras instituciones y luego redistribuye esos fondos en líneas de crédito accesibles. Conseguir esos recursos al menor costo posible para volcarlos a los productores es una tarea clave”, indicó.

Actualmente, Proleco mantiene acuerdos con Banco Santander y ANDE, además de gestionar préstamos de otras entidades financieras para fortalecer su capacidad de financiamiento. “Todo esto requiere un esfuerzo importante y una gestión eficiente, pero hemos logrado consolidar un modelo que permite ofrecer soluciones concretas a los productores”, concluyó Perera. A su vez, se financia a través de diversas instituciones del sistema financiero, incluyendo bancos, Conaprole y otras entidades. **La solidez y confiabilidad de la cooperativa han sido clave para acceder rápidamente a fondos en momentos críticos.** Un claro ejemplo fue la última sequía, cuando se requirieron recursos urgentes para capital de trabajo. “En esa instancia, Proleco logró gestionar financiamiento en tiempo récord con distintas instituciones, lo que permitió otorgar préstamos a los productores con tasas sumamente bajas”, recordó Perera.

En cuanto a la colocación de préstamos, Perera estimó que una parte importante de estos fondos se destinó a capital de trabajo, especialmente durante la sequía y el invierno pasado, cuando los excesos de lluvia afectaron la producción y generaron problemas de liquidez. “Cuando la situación mejora, los productores no solo buscan resolver cuestiones financieras inmediatas, sino que también retoman inversiones planificadas desde hace tiempo, muchas

de las cuales se habían postergado por falta de liquidez”, explicó Perera.

En este sentido, destacó el papel fundamental del FFIEL, diseñado hace unos años en conjunto con Conaprole. Inicialmente, este fondo contó con financiamiento internacional, pero con el tiempo quedó desfasado respecto a las tasas de mercado. Sin embargo, recientemente se logró su corrección con fondos nacionales, lo que permitió reducir la tasa de interés en casi tres puntos. “Esto demuestra la importancia de trabajar, diseñar y corregir permanentemente, siempre con el objetivo de mejorar las condiciones para los productores”, señaló.

Actualmente, Proleco cuenta con aproximadamente 1.000 socios. Si bien el número de productores en la lechería ha disminuido con el tiempo, cada vez más productores operan a través de la cooperativa. “Muchos se asocian inicialmente por el anticipo de liquidación, pero luego comienzan a conocer y utilizar otras líneas de crédito que ofrecemos. Esto demuestra la fidelidad de los productores hacia la institución”, afirmó Perera.

En los últimos años, Proleco ha fortalecido su comunicación y ha intensificado su trabajo conjunto con Prolesa y Conaprole. “Antes, cada institución funcionaba de manera más independiente, pero ahora hemos aunado esfuerzos y trabajamos como un equipo, con reuniones de coordinación mensuales. Todo esto apunta a generar beneficios adicionales para los productores y seguir consolidando nuestra labor en el sector”, concluyó Perera.

Objetivos futuros

Perera destacó la importancia de continuar recorriendo el país y manteniendo un contacto estrecho con los productores para conocer sus necesidades de primera mano. Además, subrayó la relevancia de la educación financiera como una herramienta clave para el crecimiento del sector.

“Es fundamental que el productor conozca qué línea de crédito le conviene según el tipo de inversión o necesidad que tenga.

Nosotros diseñamos las líneas de financiamiento que consideramos más convenientes y las comunicamos, pero la decisión final la toma el productor, muchas veces junto a su asesor técnico. A veces, como productores, estamos completamente enfocados en producir y en aumentar la cantidad de leche, lo cual es crucial, pero hoy en día el uso de créditos y herramientas financieras es cada vez más común". Por eso, sostuvo que **es importante conocer bien estas herramientas para tomar decisiones acertadas. "Desde Proleco queremos seguir impulsando esta educación financiera para que los productores tomen decisiones informadas"**, explicó Perera.

Conscientes de la evolución del mercado, el objetivo de Proleco es no solo generar nuevas herramientas financieras, sino también mejorar las existentes. Un ejemplo de ello es la actualización del FFIEL, que implicó intensas negociaciones para lograr mejores condiciones.

Otro de los ejes estratégicos de Proleco es fortalecer los acuerdos con instituciones financieras, como el Banco Santander, con el que mantiene una relación de largo plazo, así como con otras entidades que han manifestado interés, como la Cooperativa VERDE (Fucac).

A pesar del crecimiento de la cartera de créditos y los desafíos económicos, Proleco ha logrado mantener una morosidad extremadamente baja, por debajo del 2%.

"Sabemos que la lechería es un sector con altibajos. Por eso, cuando un productor enfrenta dificultades, nos contacta y buscamos alternativas viables. El diálogo constante nos permite encontrar soluciones y acompañar al productor en momentos difíciles. Es clave seguir conversando y manteniendo esa cercanía en cada oportunidad posible", sostuvo Perera.

Además, destacó la importancia de la institucionalidad en el sector lechero. La participación en reuniones gremiales, asambleas y encuentros con Conaprole permite a Proleco conocer las distintas realidades de los productores en todo el país.

Compromiso social: el programa “Mimochi Uruguay”

En los próximos días, el equipo de Proleco viajará a Tacuarembó para entregar mochilas con útiles escolares a escuelas rurales como parte del programa solidario “Mimochi Uruguay”.

“Aprovecharemos esta visita no solo para entregar mochilas a los niños, sino también para reunirnos con productores de la zona. La distancia muchas veces dificulta el contacto frecuente, pero queremos estar presentes y conocer de primera mano sus necesidades y desafíos”, concluyó Perera.



Nueva Comisión Directiva de PROLECO.

- Gerardo Perera
- Cono Daniel Ruiz
- Guillermo Echeverría
- María de los Angeles Aristegui
- Mariano Balles

START AID



Un electrolito altamente energético para terneros



• Start Aid

es un electrolito nutricional enfocado y formulado para favorecer la estabilización hídrica y el equilibrio electrolítico en los terneros.



VENTAJAS DE START AID

- Rehidratación.
- Recuperación de la salud intestinal.
- Refuerzo del sistema inmunitario.

TREONINA

Protección de mucosa intestinal.

GLUCOSA

Fuente rápida de energía.

SUPLEMENTO PREBIÓTICOS

VITAMINAS B1-B2-B3-B5-B6 B12-A-D3-E-C

Ayuda en los procesos de recuperación.

APOYO INMUNITARIO

Mediante el uso de levadura y antioxidantes.



Universal Lab Ltda.
Av. General Rivera 4370. Montevideo, Uruguay
Tel: 263 0122
Mail: info@laboratoriouniversal.com

FORTALECER EL INSTITUTO ES PRIMORDIAL

En el acto de asunción de Ricardo De Izaguirre como presidente del Instituto Nacional de la Leche (INALE), el ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Alfredo Fratti, destacó la importancia del sector lechero en Uruguay y planteó los desafíos que enfrenta el sector.



Fratti enfatizó que la lechería no solo es clave para la economía, sino que también ha sido un factor dinamizador del país. Mencionó que muchas prácticas ganaderas, como el uso del alambrado eléctrico y el pastoreo en parcelas, fueron aprendidas de los productores lecheros. Sin embargo, advirtió que el sector enfrenta graves problemas relacionados con el acceso a la tierra y el endeudamiento, lo que complica su sostenibilidad.

El ministro explicó que el compromiso del gobierno es destinar a través del Instituto Nacional de Colonización, 25 mil hectáreas a la lechería, pero reconoció que la compra de más tierras será difícil debido a la falta de recursos. Criticó que el Instituto ya no cuente con financiamiento propio, lo que lo obliga a depender del Ministerio de Economía para adquirir tierras. “Antes, el Instituto tenía el dinero disponible, ahora hay que pedir préstamos, lo que complica la planificación”, expresó.

“No escuché a ninguna gremial gritar fuerte cuando le sacaron la plata a Colonización. Lo quiero decir porque me molestó muchísimo”. Agregó que para “pelear” en el parlamento “necesitamos músculos” y para eso “están las gremiales y los productores. Los que no están de acuerdo con nosotros, tienen que hacernos sentir cuáles son las necesidades. Esta discusión se dio en el Parlamento en este período, y yo no escuché ningún reclamo importante sobre qué horrible sacarle la plata a Colonización”. Sin embargo, sostuvo que después los reclamos es que se atiendan las dificultades de acceso a la tierra. “Tienen que saber que estamos limitados, porque no tuvimos la valentía o el coraje suficiente para defenderlo con todas las fuerzas que debíamos defender”.


Otro de los puntos que Fratti destacó fue el creciente endeudamiento del sector agropecuario, que pasó de 2.500 a 3.500 millones de dólares en dos años, agravado por la sequía y otros factores económicos. Enfatizó que el aumento de la morosidad es una señal de alerta y recordó que situaciones similares en el pasado derivaron en crisis profundas.

El ministro también abordó la necesidad de fortalecer instituciones como el INALE, señalando que muchas veces se crean organismos sin dotarlos de los recursos necesarios. **En este sentido, propuso que una parte del dinero de las exportaciones que hoy va al LATU sea redirigido al INALE para mejorar su viabilidad.** “Hay que darles movilidad propia a estas instituciones”, sostuvo.

El fondo anticíclico es otra herramienta a atender porque se entiende que es importante para el sector.

En cuanto al riego y la gestión del agua, Fratti aseguró que se está trabajando junto con otros ministerios para acelerar un Plan Nacional de Riego y Manejo del Agua. También mencionó la necesidad de mejorar el acceso al agua potable en las zonas rurales, donde aún hay productores que dependen de fuentes precarias.

Finalmente, el ministro subrayó la importancia de preservar la calidad y la seriedad de los productos uruguayos en el mercado internacional. “La seguridad alimentaria y la inocuidad de nuestros productos son valores que cada vez tendrán más peso en el mundo”, afirmó. En ese sentido, planteó que Uruguay podría aprovechar oportunidades en mercados como México, especialmente en el sector lechero, debido a los cambios políticos y comerciales que afectan al mundo.



La mejor barrera contra la mastitis



Excelente
efecto
antigoteo

HIPOSOL

SOLUCIONES PARA EL TAMBO



● DESINFECTANTE ● DETERGENTE ÁCIDO ● DETERGENTE ALCALINO ● SELLADOR

eQuim
Electroquímica S.A.

Antigua Continación Colman 5827
Tel. (00 598) 2 220 08 59
www.equim.uy

Atención al Consumidor
0800 2116
Depto Técnico
099 892 635

“FONDO DE ESTABILIZACIÓN Y RIEGO SON CLAVES PARA EL DESARROLLO DE LA LECHERÍA”

Tras estar 7 años al frente del Instituto Nacional de la Leche (INALE), Ricardo De Izaguirre fue designado nuevamente como presidente de INALE durante el próximo período de gobierno. Previo a su asunción mantuvo encuentros con la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), el directorio de Conaprole y el actual titular del Instituto Juan Daniel Vago. Además, llevará a cabo una recorrida para visitar a todas las gremiales lecheras.



Uno de los puntos claves de estos encuentros ha sido la fortaleza del movimiento gremial, destacando la importancia de establecer acuerdos en los lineamientos generales del sector. En este sentido, De Izaguirre valoró especialmente la charla realizada en Florida previo a las elecciones nacionales, donde distintos representantes de los partidos políticos fueron entrevistados y se abordó una agenda de temas relevantes.

Entre los principales asuntos tratados en las reuniones ya mantenidas, se encuentran el comercio internacional, el riego, la situación de los productores que abandonan la actividad, el estancamiento de la lechería y la búsqueda de herramientas para mitigar el impacto de la caída de los precios internacionales en las familias productoras. Asimismo, se discutió sobre los efectos del cambio climático y la necesidad de contar con seguros adecuados para enfrentar estos eventos.

Otro tema abordado fue el precio de la leche. Aunque recientemente ha aumentado, persisten dudas sobre los efectos de estos vaivenes en la estabilidad del sector.

De Izaguirre reafirmó su compromiso de seguir trabajando en conjunto con las gremiales para encontrar soluciones que fortalezcan la lechería nacional y brinden mayor seguridad a los productores.

El nuevo presidente de INALE adelantó que la propuesta de la Asociación para la creación de un Fondo Anticíclico continuará avanzando. “Esta propuesta ingresó al Parlamento, pero nos interesaría trabajarla un poco más, especialmente desde el punto de vista del Instituto Nacional de la Leche, que cuenta con una gran cantidad de información y queremos respaldarla con esos datos u otros instrumentos”, explicó.

Asimismo, sostuvo que se seguirá avanzando en la propuesta de riego impulsada por la Sociedad de Productores de Leche de Florida. “Debemos revisar el financiamiento que pueda tener ese proyecto, pero, sin duda, si aprovechamos el riego en la lechería junto con las gremiales y los campos de Colonización, no solo generamos reservas y posibilidades de crecimiento para el sector, sino que también será un aprendizaje valioso para todos los productores sobre el uso de esta herramienta”, afirmó.

En relación con el anuncio del futuro ministro de Ganadería, Luis Alfredo Fratti, sobre la compra de unas 25 mil hectáreas para el Instituto Nacional de Colonización, De Izaguirre lo consideró un mensaje alentador. “Si colocan como presidente del INALE a un

ATENCIÓN: ¡HOLANDO DE 1^{er} NIVEL!

4° Remate
anual de | el Grillo
TAMBO Y CABAÑA

De José Gurgitano

Gran Campeona S.H. Florida 2024

Gran Campeona Suprema Junior Prado 2024

Res. Gran Campeona S.H. Prado 2024

Res. Gran Campeón Florida 2024

Res. Gran Campeón Prado 2024



25 TOROS
Holando PI

Entrando hijos de: Hancock
Homecoming - Unix - Doc - House
Mhytical y Grecco
Sus madres promedian
más de 10.200 Kg de leche



60 VAQUILLONAS
Próximas y recién paridas

Todo SH hasta 12da generación,
con muy buenos controles de madre,
todas hijas de semen importado.



RES. Gran Campeona S.H.
PRADO 2024
3er Mejor Hembra 5 años
COPA HOLSTEIN
SUDAMERICANA 2024

Viernes 28 de marzo hora 19

Remate 100% virtual

Se transmite por cable e
internet para todo el país



DIRECTV

www.holando.com

1 AÑO DE PLAZO PARA TOROS Y VAQUILLONAS SH



**BANCO
REPÚBLICA**
NUESTRO BANCO PAÍS

EL DÍA DEL REMATE NO SE OTORGAN CRÉDITOS



AUSPICIA:

ESCRITORIO
URCHITANO
NEGOCIOS RURALES

Desde 1975

La diferencia de ver más lejos

Florida: ☎ 4352 7033 / 4352 4596 | 099 329 258
www.holando.com

@elgrillo_holstein

tamero y colono como yo, y además se plantea desde el programa del Frente Amplio, con Fratti reafirmando, la asignación de 25 mil hectáreas —cuyo acceso luego se definirá—, es una señal auspiciosa para la lechería. Esto **demuestra un interés en que el sector continúe desarrollándose y se mantenga en crecimiento**”, señaló.

Además, destacó la importancia de abordar los problemas estructurales que enfrenta la lechería. “Sabemos que el 25% de los productores posee menos de 50 hectáreas y otro 25% tiene entre 50 y 100 hectáreas, lo que significa que el 50% de los productores no tiene escala suficiente. Es necesario ayudarlos a alcanzar al menos las 100 hectáreas. También es clave considerar que el 50% de la tierra está arrendada, lo que implica la necesidad de encontrar mecanismos que brinden estabilidad. En el gobierno anterior ya se había trabajado en alternativas para que los productores pudieran acceder a arrendamientos de al menos 10 años, permitiéndoles planificar a largo plazo e invertir en un sector donde los costos son muy altos”, explicó.

El futuro presidente de INALE reafirmó su compromiso de continuar trabajando en estas líneas estratégicas. **“Tenemos claridad sobre los proyectos de riego y del Fondo Anticíclico, pero queremos seguir profundizando en ellos, involucrar aún más a las gremiales y atender sus inquietudes para consolidar el desarrollo del sector lechero”**, puntualizó.

De Izaguirre también se refirió a la situación del Instituto Nacional de la Leche. “Estuve siete años en el Instituto y hay un equipo muy bueno. Seguramente haya que buscar la forma de llegar a acuerdos y potenciar a cada uno”, señaló. Asimismo, destacó la importancia de la gestión financiera del organismo, especialmente en el contexto del manejo del Fondo Anticíclico. “Si pretendemos que INALE administre un fondo de entre 50 y 70 millones de dólares, primero debemos demostrar que podemos gestionar correctamente dos millones y medio de dólares”, comentó, haciendo referencia a las dificultades enfrentadas con un proyecto FPTA.

En cuanto al financiamiento del Instituto, De Izaguirre aseguró que existen propuestas para mejorar su funcionamiento en coordi-

nación con otras instituciones. **“Creo que podemos complementarnos muy bien con el INIA, LATU, INAC y el Plan Agropecuario. Quizás podamos llegar a acuerdos sobre cómo administrar los recursos destinados a la lechería de manera más ordenada y conjunta.** Además, debemos convencer a las autoridades del Ministerio de Economía para que asignen a los proyectos de INALE el financiamiento que le corresponde”, explicó.



Sobre la situación comercial con Brasil, indicó que, según la información disponible, no se tomarán medidas hasta que se resuelva el diferendo actual. “Eso llevará su tiempo, pero, por ahora, no se aplicarán medidas para aumentar los aranceles a nuestros productos o reducirlos para el ingreso de productos al Mercosur. Esto es positivo porque nos da margen para argumentar y demostrar nuestra posición sin que las medidas impacten de inmediato en el sector”, afirmó.

Además, destacó la necesidad de fortalecer el diálogo con gremiales de productores de los países vecinos. “Hemos conversado en la Asociación Nacional sobre la importancia del relacionamiento con las gremiales de otros países. Me parece que ese acercamiento entre pares es fundamental y que corresponde precisamente a las gremiales liderar ese proceso”, concluyó.

Salas de ordeño robóticas con aval DeLaval

biolacta.com.uy
Av. De Las Américas 6000 of. 03
Canelones - Uruguay

Federico Carbajal | 098 505 145
Gabriel Medina | 092 921 779
Raúl Urrustarazu | 099 639 630
Elías Leguisamo | 098 865 283

100%
Llave
en mano



BioLacta  **DeLaval**

 @DeLavalLATAM |  @delaval_latam |  @DeLavalLATAM

MÁS DE 25 AÑOS APOYANDO AL TAMBO URUGUAYO.

Salas rotativas a su medida,
de 28 a 120 puestos



Robots de ordeño
voluntario y batch



Salas rotativas
robotizadas DairyProQ



Software gestión de
rebaño



Arrimador de
comida F4800



Amamantadores



Detección de celo y monitoreo
de salud CowScout



Barredores de
purines



Tratamiento de
efluentes



@geafarming_conosur

Crismil S.A.
Ruta 5 km 36.500
15900 Canelones, Uruguay
Tel +59843358117