

ANPL

REVISTA OFICIAL



MERCADOS

Un sector con desafíos que pueden transformarse en oportunidades

Pág. 66

PRODUCCIÓN

Realizar un buen parto es clave para lograr buenos resultados en la lactancia

Pág. 22



LUCES Y SOMBRAS

El primer trimestre del 2026 transita un escenario de recuperación internacional de precios, buena producción local y estabilidad del precio al productor. Lo negativo es la situación de sequía, el aumento de costos por la inestabilidad internacional y la caída del mercado interno producto de la conflictividad laboral.



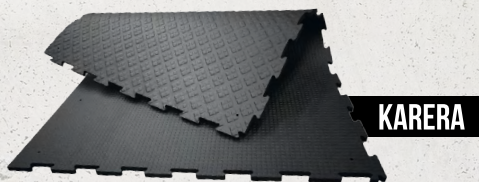
WEIZUR

CONFORT ANIMAL

K KRAIBURG

PISOS DE GOMA ANTIDESLIZANTES

para ascensos y descensos.



OTROS MODELOS: BELMONDO / ERGOMILK



HydraCow®

BEBEDEROS BASCULANTES

de Acero Inoxidable.

Airflow

VENTILADORES PARA GANADO

Las altas temperaturas afectan negativamente la producción animal.



CEPILLO MASAJEADOR DE GANADO

COMFORT BRUSH



www.weizur.com

WEIZUR URUGUAY S.A Ruta 11 y 3 San José

Conocé las mejores soluciones para el agro, **para seguir adelante.**



DÉFICIT HÍDRICO

Acompañamos a establecimientos agropecuarios de micro, pequeños y medianos productores de los rubros ganadería y lechería radicados en la zona afectada. Te financiamos la compra de forraje y suplementos alimentarios ante la escasez de posturas generada por sequía.

U\$S 75 por vaca lechera.

U\$S 55 por vaca o novillo.

U\$S 35 por ternero/a o vaquillona de 1 a 2 años.

U\$S 15 por ovino.

Bonificación de 0,25 % en la tasa para solicitudes recibidas hasta el 30/04/2026.

*La cantidad de animales afectados se determinará a partir de la Declaración Jurada DICOSE 2025.



Préstamos **AGUA PARA TU PARCELA**

Te financiamos hasta el 80% de la inversión en fuentes de agua y libre de intereses por 90 días.

Más información en brou.com.uy



**BANCO
REPÚBLICA**
NUESTRO BANCO PAÍS

NUEVO AÑO PRODUCTIVO Y DEFENSA FIRME DE NUESTRA COOPERATIVA

Comenzamos un nuevo año y una nueva temporada en nuestros tambos, donde mantener a nuestras vacas en las mejores condiciones y realizar una adecuada preparación de los partos resulta fundamental para el inicio de las nuevas lactancias.

Venimos de cerrar un buen año en términos de producción, con valores de la leche razonables; sin embargo, los costos continúan altos y el dólar no favorece a un sector que exporta el 80 % de su producción. En materia de reservas, se lograron volúmenes aceptables.

La contracara sigue siendo la pérdida sostenida de productores en el sector primario, una realidad que lamentablemente no se detiene. Esto implica desarraigo para muchas familias y pone en riesgo la continuidad de empresas lecheras, perdiéndose una forma de vida y una cultura que no son fáciles de reconstruir.

Capítulo aparte merece la situación que venimos atravesando con el sindicato de nuestra querida Conaprole, que este año cumple 90 años gracias al compromiso y al trabajo de generaciones de tamberos y de trabajadores que han engrandecido esta herramienta cooperativa. Una herramienta que nos ha permitido valorizar nuestra producción, diversificarla mediante tecnología y llegar con nuestros productos al mundo.

Sin embargo, llevamos ya casi un año de un nivel de conflictividad que dificulta seriamente el funcionamiento normal de la empresa. Como socios cooperarios y dueños, elegimos un directorio y respaldamos sus decisiones a través de la asamblea. Esa misma asamblea solicitó, además, adelantar medidas ante una intransigencia sindical difícil de comprender, que parece más orientada a debilitar la empresa que a defender el trabajo; y no se trata de "sueldos de hambre".

Como productores, hoy no solo votamos: también debemos estar presentes para defender lo que es nuestro, exigiendo al directorio firmeza y acompañándolo para que no ceda ante situaciones que consideramos abusivas. Sabemos que la gran mayoría de los trabajadores también desea una empresa fuerte y sostenible.

¿No seremos capaces de defender una industria cien por ciento uruguaya y de uruguayos?

Y a quienes se les dio la responsabilidad de conducir los destinos de nuestro país, ¿hasta cuándo se va a permitir que se destruya el trabajo?

COMISIÓN DIRECTIVA

· PRESIDENTE

ALVARO QUINTANS AMILIVIA

· 1er. VICEPRESIDENTE

LEANDRO GALARRAGA COTELO

· 2do VICEPRESIDENTE

NESTOR CABRERA HERNANDEZ

· SECRETARIO

CESAR DE LEON GONZALEZ

MARIA SATURNINA SELLANES CHOCA

· TESORERO

MARCO MARIOTTA MARIEYHARA

· SUPLENTES

FEDERICO JOSE ALPUIN MORALES

JOSE LUIS BARCENA MARCHETTI

GUSTAVO MARIA BONILLA CHOCA

CARLOS DANIEL HERNANDEZ BENTANCOR

LEONARDO SIQUEIRA DE SOUZA

FRANCO SIMON GIORDANO VILLAGRA

RICHARD LONG GONNET

ALEJANDRO RODOLFO LOPEZ CLADERA

JUAN COUSTE CHANGO

PABLO MARTIN DYPPOLITO MARRERO

ROQUE CEDRES CECILIA

GERARDO NICOLAS MASULLO GARCIA

JULIO LAMBROSQUINI BELLINO

RUBEN EDUARDO CASTRO PEREZ

GONZALO VILARO MENDEZ

· VOCALES

RODOLFO BRAGA CARLINI

JORGE NOGUEZ SANABRIA

GUSTAVO RODRIGUEZ DIAZ

PABLO DANIEL DUARTE GARCIA

EDUARDO VEIGA FIGUEREDO

MARIA GRACIELA SCAMPINI TEJERA

ALINA AGUILAR GONZALEZ

CARLOS ARIEL ARMAS MESA

JOSE PEDRO MAS GERVASINI

COMISION FISCAL

· TITULARES

ROBERTO RAUL BIDEAIN BENZANO

VICTOR CABRERA GUTIERREZ

DIEGO BONINO MACCIO

· SUPLENTES

JUAN LUIS DE ARMAS DE ARMAS

SERGIO ESPINO HERNANDEZ

WALTER FRISCH FERRANDO

La nutrición es un viaje
apasionante por los caminos
de la investigación y
de la innovación



- +Corrector nutricional Sinermic Plus.
- +Secuestrantes de Micotoxinas: Mycoad y Mycoad-Az.
- +Levaduras vivas: Levucell.
- +Antifúngicos para alimentos: Fungicap.
- +Aromas de Manzana, Melaza y Vainilla: Línea Flavoral.
- +Edulcorante. Sugarcap.
- + Inoculantes para silos línea MAGNIVA:
MAGNIVA CLASSIC y MAGNIVA STEEL



ITPSA URUGUAY S.A.
Vilardebo 2219, Montevideo.
Tels: 220 10234 - 2204 4514
Fax: 220 80291



SUMARIO



8

RELACIONES LABORALES
"El sistema político debe asumir un rol más activo y garantizar condiciones equilibradas".



22

PRODUCCIÓN
La importancia del parto, recomendaciones a tener en cuenta en un período clave.



32

CAMPO DE RECRÍA
Con un planteo de doble cultivo de maíz el campo de Recría de Montes logra mayor eficiencia.



60

CAPACITACION
Comenzó el curso de formación práctica integral para tamberos en una novedosa modalidad.



62

NUEVA SEDE
Productores visitaron el nuevo edificio corporativo de Conaprole



68

ACTUALIDAD
La cooperativa apuesta a sostener el valor de la leche y profundizar la productividad como eje estratégico.

REVISTA OFICIAL

ANPL



ASOCIACIÓN NACIONAL DE PRODUCTORES DE LECHE
Magallanes 1862 - Tel.: 2924 6137 - 2924 5348
revistaanpl@infoagro.com.uy

anpl.org.uy



@ANPL_UY



@/ANPL.UY



@/ANPL_UY

REDACTOR RESPONSABLE :
Néstor Cabrera

COMERCIAL:
Juan Luis Dellapiazza
Cel.: 096 666 555

ARTE: algebra.com.uy

PGG Wrightson Seeds

MEZCLA PREMIUM MILK

NOVEDAD



- ✓ Compuesta por materiales premium de nuestro portfolio: alfalfa PGW 931, dactylis INIA Aurus y trébol blanco Zapicán.
- ✓ Mayor crecimiento otoño invernal.
- ✓ Pronta para sembrar: mezcla con las densidades adecuadas para maximizar su producción y calidad durante todo el año.
- ✓ Una bolsa de Premium Milk por cada hectárea a sembrar.
- ✓ Con tecnología Sementium Pro Pel.

✉ comercial@pgw.com.uy 🌐 www.pgw.com.uy @ [@pggwrightsonseeds.uy](https://www.instagram.com/pggwrightsonseeds.uy)

PREMIUM MILK

“EL SISTEMA POLÍTICO DEBE ASUMIR UN ROL MÁS ACTIVO PARA GARANTIZAR CONDICIONES EQUILIBRADAS EN LAS RELACIONES LABORALES ”

El conflicto laboral en Conaprole continúa generando preocupación entre los productores. A casi diez meses del inicio, desde la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) advierten que la situación se ha vuelto “insostenible” para el normal funcionamiento de la industria y reclaman avanzar hacia cambios profundos en las relaciones laborales del sector.



El directivo de ANPL, Leandro Galarraga, señaló que el conflicto se ha extendido durante gran parte del último año y ha estado marcado por episodios que impactaron directamente en la operativa de la cooperativa.

Indicó que en primavera se registraron situaciones que afectaron la recolección y el normal procesamiento de la materia prima, mientras que en las últimas semanas la conflictividad volvió a agravarse con medidas sindicales que derivaron en un fuerte desabastecimiento en el mercado interno.



RALCO
Nature Elevated by Science



R-Flo

Secuestra las Micotoxinas de forma eficiente sin afectar la utilización de otros aditivos y nutrientes.

Mezcla especial de silicatos y tecnologías exclusivas que refuerzan la capacidad Secuestrante. Amplio rango de acción de Micotoxinas actuando a diversos rangos de PH y con acción en 30 minutos. Retiene durante todo momento la Micotoxina.

Compuesto por:

Glinoptilolita: serie de 3 minerales que logran un mayor efectividad. **Beta-Glucanos:** obtenidos de levaduras dando un efecto inmunomodulador. **Mananoglucosaminos (MOS):** obtenidos de la pared de la levaduras que ayuda a la salud intestinal. **Protectores hepáticos y renales:** ayudan a superar los desafíos y son de origen herbal. **Ulva Lactuca:** alga con poder para absorber Micotoxinas grandes: DON y Fumonisina.

Niveles de Presencia de micotoxinas en alimento animal y riesgo de contaminación según categoría (ppb o µg/kg)

Ing Agr. Yamandú M. Acosta | Ing Agr. Juan M. Mieres | Ing. Agr. Alejandro A. La Manca

	Bajo	Medio	Alto
Tricotecenos A (Toxina T-2, Toxina HT-2, DAS)			
Bovinos (Termeros)	<150	150-400	>400
Bovinos (Vacas Lecheras, Ganado Adulto y/o en Terminación)	<300	300-800	>800
Tricotecenos B (DON, etc.)			
Bovinos (Termeros)	<250	250-1000	>1000
Bovinos (Vacas Lecheras, Ganado Adulto y/o en Terminación)	<500	500-2000	>2000
Zearalenona			
Bovinos (Termeros, Vacas Lecheras)	<100	100-250	>250
Bovinos (Ganado de Carne Adulto)	<100	100-300	>300
Aflatoxina B₁			
Bovinos (Termeros, Vacas Lecheras)	<5	5-20	>20
Bovinos (Ganado de Carne Adulto)	<10	10-20	>20

Tabla de Dosificaciones R-Flo

Condición	Dosificación	Duración
Rangos Bajos de Micotoxinas	10 gramos por animal	Diario
Rangos Medios de Micotoxinas	15 gramos por animal	Diario
Rangos Altos de Micotoxinas	25 gramos por animal	Diario
Tratamiento Inicial en Casos de Micotoxiosis	30 gramos por animal	15 días o hasta que desaparezcan los signos clínicos

www.ralcolatinoamerica.com

“Es un conflicto muy largo, llevamos diez meses con una postura compleja e irracional por parte del sindicato”, afirmó Galarraga, sostuvo que las medidas adoptadas generaron un impacto directo en la distribución de productos lácteos y lleva inevitablemente a la pérdida de espacio en las góndolas de los supermercados, por ende a menor ingreso de dinero a la cooperativa.

Respaldo de los productores al directorio

Ante este escenario, el directorio de Conaprole convocó a la denominada Asamblea de los 29, instancia en la que se analizó la evolución del conflicto y sus consecuencias para la cooperativa.

Galarraga explicó que se presentó un informe sobre el desarrollo de la situación y el impacto de las últimas medidas sindicales. Tras el análisis, los productores expresaron su respaldo al directorio y la necesidad de avanzar hacia soluciones que permitan poner fin a la conflictividad.

“El comunicado buscó manifestar el apoyo total al directorio para terminar con esta situación y buscar soluciones de fondo a un conflicto que ya es inaguantable y que viene de larga data en la industria”, sostuvo.

Cambio en las relaciones laborales

Desde la ANPL entienden que el problema excede a la coyuntura y requiere transformaciones más profundas en el funcionamiento de las relaciones laborales dentro del sector lácteo.

Galarraga subrayó que los productores defienden la existencia de organizaciones sindicales, pero consideran que las medidas adoptadas deben ser “sensatas y coherentes” y no afectar a toda la cadena productiva.

“No podemos mantener relaciones laborales en las que se adoptan acciones que perjudican a toda la cadena para obtener ventajas en una negociación”, afirmó.

El dirigente recordó que a lo largo de los años varias industrias lácteas en Uruguay han enfrentado conflictos que terminaron con el cierre de plantas, con consecuencias tanto para productores como para trabajadores.

El antecedente de Rivera y otros cierres

Uno de los hechos que marcó el agravamiento del conflicto fue el anuncio del cierre de la planta de Rivera de Conaprole. Según explicó Galarraga, al comunicarse la decisión se ofrecieron alternativas para los trabajadores, incluyendo la posibilidad de relocalización en otras plantas de la cooperativa o planes de retiro incentivado.

Sin embargo, señaló que la respuesta fue un aumento de la conflictividad, con paros y medidas que terminaron afectando el funcionamiento de la industria.

El directivo también mencionó el reciente cierre de la planta de la empresa Indulacsa en Cardona, que dejó a alrededor de cien trabajadores sin empleo, como ejemplo de los riesgos que enfrenta el sector cuando las condiciones se vuelven insostenibles.

“Es inviable trabajar de esta manera. Cuando la conflictividad busca hacerle daño al otro para sacar provecho propio, es una mirada de muy corto plazo”, sostuvo.

Reclamo al sistema político

Para los productores, el escenario actual también plantea desafíos a nivel institucional. Desde la ANPL consideran que el sistema político debe asumir un rol más activo para garantizar condiciones equilibradas en las relaciones laborales.

Galarraga señaló que la competitividad de la industria láctea depende de múltiples factores, entre ellos los costos de producción, la inserción internacional y el funcionamiento del mercado laboral.

“El gobierno tiene una gran responsabilidad. No pedimos favorecer a uno u otro, sino buscar justicia y reglas que permitan cuidar el trabajo y la competitividad”, afirmó.

Una señal positiva desde el comercio exterior

En medio del escenario de conflictividad, el sector recibió recientemente una noticia positiva que es la habilitación sanitaria para exportar productos lácteos a Indonesia.

Galarraga valoró la apertura de este mercado, destacando que Uruguay es un país fuertemente exportador de lácteos y necesita ampliar destinos comerciales para competir en igualdad de condiciones con otros países.

El dirigente también mencionó que acuerdos comerciales como el alcanzado entre el Mercosur y la Unión Europea pueden generar desafíos para la lechería uruguaya, especialmente en el mercado de quesos, donde los productores europeos cuentan con ventajas competitivas.

Por eso, sostuvo que resulta clave continuar abriendo nuevos mercados, particularmente en Asia, donde existe una demanda creciente de productos lácteos.



NUESTRA LÍNEA DE SECADO

CALIDAD Y CONFIANZA QUE SOLO FATRO PUEDE OFRECER

Fatroseal



CLOXALENE MAX

FATROXIMIN[®]



AMPICILINA + CLOXACILINA



RIFAXIMINA α



SUBNITRATO DE BISMUTO

CLOXALENE MAX[®] / La mejor combinación de Ampicilina + Cloxacilina. / Vehículo de liberación lenta, lo que garantiza el efecto terapéutico durante todo el período de secado.

FATROXIMIN[®] / Preparado 100% intramamario a base de Rifaximina α (Alpha). / Tiene una rápida y completa biodisponibilidad del antibiótico. / Es el más potente contra el *Staphylococcus aureus*. / Mantiene la máxima concentración durante todo el período seco. / El menor tiempo de espera en leche. / Permanece 100% en la ubre, no pasa a la sangre.

FATROSEAL[®] / El nuevo sellador interno de Fatro. / Su gran viscosidad y la ausencia de aire en el pomo, garantizan una excelente adhesión del sellador en el pezón.

POR MÁS INFORMACIÓN VISITÁ NUESTRO SITIO WEB O CONSULTÁ A TU VETERINARIO.



FATROFEDAGRO.COM.UY

ESCALADA SINDICAL PROVOCO CAÍDA DE VENTAS Y ADVERTENCIAS DE LOS PRODUCTORES

El conflicto sindical en Conaprole volvió a escalar en las últimas semanas y mantiene en alerta a todo el sector lácteo. Las medidas gremiales impulsadas por la Asociación de Obreros y Empleados de Conaprole (AOEC) se profundizaron tras la decisión de la cooperativa de cerrar el centro de distribución de Rivera —conocido como planta 14—, lo que derivó en un enfrentamiento que ya acumula varios meses y genera impactos productivos, comerciales y políticos.



La decisión empresarial se tomó luego de que el directorio de Conaprole resolviera cerrar la planta industrial que funcionaba en Rivera y mantener únicamente un centro logístico para la distribución de productos en el norte del país. Sin embargo, posteriormente también se dispuso el cierre de ese centro de distribución, lo que generó la reacción del sindicato.

A partir de ese momento comenzaron una serie de medidas sindicales que incluyeron paros, trabajo a reglamento y distintas acciones que afectaron la operativa del complejo industrial, especialmente en la planta de Montevideo.

Impacto en producción y mercado interno

Las consecuencias del conflicto empezaron a reflejarse en el abastecimiento del mercado interno. Durante febrero se registraron faltantes de distintos productos lácteos en las góndolas de supermercados y comercios, en algunos casos incluso de leche fluida.

De acuerdo con datos difundidos por la cooperativa, las ventas en el mercado interno cayeron aproximadamente 25% en febrero en comparación con el mismo mes del año anterior. Esa caída representa entre 6 y 8 millones de dólares en ingresos que no pudieron concretarse debido a problemas de producción y distribución.

Al mismo tiempo, el conflicto coincidió con un aumento en la importación de productos lácteos desde países vecinos. Durante el mismo período, el ingreso de lácteos desde Brasil y Argentina creció cerca de 38%, ocupando espacios que tradicionalmente abastecía la producción nacional.

La situación también comenzó a generar dificultades operativas en la cadena productiva. En algunos tambos se registraron atrasos en la recolección de leche debido a demoras en la descarga de camiones en las plantas industriales, una señal de tensión en la capacidad de procesamiento.

Apoyo de la Asamblea

La Asamblea de los 29 resolvió respaldar las decisiones adoptadas por el directorio de la cooperativa en el marco del conflicto, incluyendo las medidas vinculadas al cierre del centro de distribución de Rivera.

A su vez, le solicitó al Poder Ejecutivo que asuma un rol activo para garantizar condiciones de funcionamiento basadas en relaciones laborales “sanas y justas” para todos los actores de la cadena láctea.

El planteo también incluyó el pedido de preservar la productividad y competitividad de la cooperativa, con el objetivo de asegurar el mejor precio posible para la leche remitida por los productores.

Mientras tanto, el gobierno continúa impulsando ámbitos de negociación para intentar encauzar el diálogo entre la empresa y el sindicato, en un escenario en el que la estabilidad operativa de la principal empresa láctea del país vuelve a ubicarse en el centro del debate.





Jugá a GANAR con nuestras FORRAJERAS y potenciá tu SISTEMA



RAIGRÁS PRIMA GRASS

NUEVO LANZAMIENTO 2026



FESTUCA ROSCATI

NUEVO LANZAMIENTO 2026



DACTYLIS DUERO



ACHICORIA ENDURE



Consultá con nuestro **equipo técnico** y asegurá el éxito de tu producción

ZONA LITORAL
Río Negro, Soriano y Colonia.

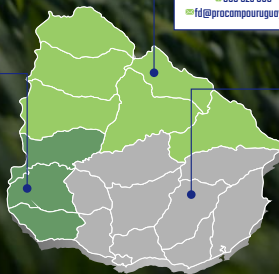
Ing. Agr. Roy Cooper
099 206 232
rc@procampouruguay.com

ZONA NORTE
Artigas, Salto, Paysandú, Tacuarembó, Rivera y Cero Largo

Ing. Agr. Federico Domborini
099 825 698
fd@procampouruguay.com

ZONA SUR, CENTRO Y ESTE
Guadalupe, San José, Lavalleja, Florida, Flores, Durazno, Treinta y Tres, Rocha, Maldonado y Montevideo

Ing. Agr. Juan Ignacio Aromendio
098641896
jia@procampouruguay.com



ANPL EN TERRITORIO

Directivos de la Asociación Nacional de Productores de Leche y su coordinador, Juan Manuel Ramos, recorrieron tambos de distintas zonas de San José. Clima, manejo del rodeo, silos, campos de recría y el valor de la presencia institucional marcaron una gira sin grandes reclamos, pero cargada de intercambio y señales del momento que vive la lechería.



La Asociación Nacional de Productores de Leche inició el año retomando una de sus líneas de trabajo más fuertes: salir al territorio. En esta oportunidad, directivos de la gremial recorrieron diferentes zonas del departamento de San José, acompañados por Juan Manuel Ramos, en una gira que combinó escucha, intercambio técnico y seguimiento de la realidad productiva de los tambos chicos y medianos.

Las visitas se concentraron en dos grandes áreas del departamento, incluyendo zonas como Kiyú, Libertad, Cañada Grande, Punta Valdez, Mac Meekan y Alonso Montañó. La recorrida se organizó en distintas jornadas, priorizando las horas de la mañana para adaptarse a la dinámica del productor. En total, se visitaron más de una decena de establecimientos, en su mayoría de productores colonos, con rodeos que van desde las 50 hasta las 140 vacas.



LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDEÑE

Pack tambo está especialmente diseñado para contribuir con las necesidades actuales de la industria



Nueva línea



DETERGENCIA SUSTENTABLE

Desarrollo motivado por el ahorro de energía, de agua y la protección del medio ambiente.

Contiene **Aktiv-plus**



**SIN FÓSFORO
NI NITRÓGENO
ULTRACLEAN®**



División Ingredientes y Equipamiento
Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09
Tel.: 2514 5570
Montevideo, Uruguay

División Químicos
Cno. Pettirosi 4420
Tel.: 2222 4806
Montevideo, Uruguay

Sucursal Nueva Helvecia
Avda. J. Batlle y Ordóñez 691
Tel.: 4554 4701
Nueva Helvecia, Colonia, Uruguay

nortesur.com.uy



nortesur

GARANTÍAS E INNOVACIÓN
PARA CADA INDUSTRIA



Estar cerca para entender el momento productivo

“Esta gira se enmarca en una línea de trabajo que la ANPL viene desarrollando desde hace tiempo, que es estar en el mano a mano con los productores, puerta a puerta, tomando contacto con la realidad de la familia tambera”, explicó Juan Manuel Ramos. El objetivo fue ver cómo están los sistemas productivos en pleno verano, con altas temperaturas, y conocer de primera mano cómo impactaron las lluvias y el manejo forrajero.

Según Ramos, enero dejó un balance relativamente positivo. “En términos generales, mucha gente recibió más de 100 milímetros de agua, lo que trajo cierta tranquilidad. Las alfalfas respondieron bien y el estrés calórico fue manejable. Ahora en febrero ya empezamos a sentir la falta de agua, pero enero fue bastante potable desde el punto de vista productivo”, señaló.

Las charlas giraron en torno al estado del ganado, las medidas de manejo para atravesar el calor, la preparación de silos y la confección de reservas. “Era una etapa clave para los ensilajes y eso estuvo muy presente en las conversaciones”, agregó.

Intercambio técnico y pocas quejas

Un punto destacado de la gira fue el tono de los encuentros. “En estas recorridas de comienzo de año no hubo grandes reclamos. La charla estuvo muy vinculada a lo que estaba viviendo el productor: el calor, los silos, el secado de vacas”, explicó Ramos. Incluso surgió una “buena noticia” ya que “muchos productores tenían dificultades para secar vacas porque estaban arriba de los 20 litros. Entonces se discutía cómo hacer un buen secado sin afectar la sanidad del animal. Fueron intercambios técnicos, muy ricos”.

En tanto, Eduardo Castro también directivo de ANPL, que recorrió zonas como Tala de Pereira, Camino de la Costa y Cañada Grande, destacó la buena recepción. “La gente nos recibió muy bien. Se valora mucho que la ANPL esté presente, que vaya al campo. No hubo reclamos fuertes; más bien fue informar, escuchar y estar a la orden”, señaló.

Castro remarcó que los productores visitados, mayoritariamente chicos y medianos, están bastante al tanto de los servicios de la gremial y los utilizan. “Muchos hacen toda la gestoría con la ANPL, otros acceden a becas para hijos que estudian. Eso muestra una Asociación muy presente en lo cotidiano”.



Precio, servicios y el rol gremial

En la zona de Mac Meekan y Alonso Montaña, Carlos Armas recogió inquietudes algo más gremiales. “Siempre aparece el tema del precio de la leche. Algunos productores sienten que la ANPL debería presionar un poco más, que en otras épocas había planteos más firmes”, explicó. También surgieron consultas concretas sobre beneficios y servicios, como descuentos de tarifas o convenios.

“El mano a mano facilita mucho que el productor se exprese”, afirmó Armas. “Hay cosas que no se plantean en una oficina, pero sí cuando uno está en el tambo. Y que vaya alguien como Juan Manuel Ramos, que es una figura fuerte de la Asociación, es muy valorado”.

A nivel productivo, Armas coincidió en que uno de los temas más recurrentes fue el campo de recria. “Hay cada vez más interés en la eficiencia, en acortar los plazos para que las vaquillonas vuelvan antes al tambo. También se habló mucho de forrajes, de servicios de grano y ensilaje, que para el productor chico son clave”.





La cercanía como valor central

Más allá de los temas puntuales, hubo un mensaje que se repitió en todas las zonas: la importancia de la presencia institucional. “Siempre digo que cuando llegamos, hay una alegría genuina de recibir a la Asociación. Se genera un intercambio muy valorado”, destacó Ramos. Incluso aspectos como la revista institucional fueron mencionados por los productores. “La leen, la usan, la encuentran útil. Eso también es parte del vínculo”.

Eduardo Veiga reforzó esa idea desde otra perspectiva. “En todos lados la gente agradece que la ANPL vaya al campo. Se nota un mayor acercamiento de un tiempo a esta parte. Para muchos productores, especialmente los chicos, la Asociación es la voz más fuerte que tienen”, sostuvo.

Lo que viene: más territorio y formación

La agenda de recorridos no se detiene. “Ahora seguimos por Colonia Treinta y Tres y la zona de San Ramón”, adelantó Ramos. En el caso de Colonia Treinta y Tres, la gira coincidirá con el lanzamiento de un nuevo programa de formación para tamberos. “Vamos a estar recorriendo productores por toda la colonia y después seguir extendiéndonos por el país”, explicó.

Con estas giras, la ANPL busca algo más que recoger reclamos: entender el momento productivo, acompañar decisiones técnicas y reafirmar su rol gremial desde el territorio.



LELY ASTRONAUT

ROBOT DE ORDENE



Sistema de ordeño automático que permite a las vacas elegir cuándo ordeñarse, mejora el bienestar animal y optimiza la producción con datos en tiempo real.

RUTA 1 KM 72 RAFAEL PERAZZA, SAN JOSE
LELY.UY / 091 346 444 / LELY CENTER.COM.UY

CAMPAÑA REPRODUCCIÓN EFICIENTE, DE LA PREPARACION AL RESULTADO

De cara a una nueva zafra reproductiva, la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) puso en marcha una serie de actividades técnicas orientadas a productores, técnicos y trabajadores del sector lechero, con el objetivo de fortalecer la planificación y el manejo reproductivo en los tambos.



Se creó un espacio de capacitación que incluye actividades virtuales y presenciales que se extenderán durante varios meses y contará con la participación de reconocidos especialistas internacionales y nacionales en reproducción bovina.

La primera instancia fue el 6 de marzo, en modalidad virtual a través de Zoom, bajo el título "Instalando la reproducción en el tambo: preparación estratégica para una temporada eficiente". En esta actividad participaron el especialista argentino Julian Bartolome y el veterinario uruguayo Mauro Torterolo, quienes abordaron los aspectos clave de la planificación reproductiva previa al inicio

de la temporada. Esa actividad fue organizada por la ANPL y Selecta, con la colaboración de Conaprole y Nutex.

La agenda continuará el 13 de marzo con una jornada presencial denominada "Reproducción y productividad: claves para los sistemas lecheros del futuro". El encuentro se realizará en el Viejo Local Cabaña Núñez, ubicado sobre Ruta 63 a cinco kilómetros de San Ramón, entre las 11 y las 14:30 horas. Organizada por la Red Tecnológica Sectorial y la Facultad de Veterinaria, con la colaboración de Conaprole, Sociedad de Productores de Leche de San Ramón y la ANPL, participarán los investigadores irlandeses Patrick Lonergan y Stephen Butler, referentes internacionales en reproducción y fertilidad en sistemas lecheros pastoriles.

Más adelante, el 22 de abril, se desarrollará una jornada técnica presencial en el Salón Plaza de Capurro, en la zona de Santa Lucía, bajo el título "Metodologías y trabajo reproductivo: cómo encarar la temporada con precisión". Allí disertarán nuevamente Julian Bartolome y Mauro Torterolo, junto al veterinario uruguayo Álvaro Pastorini, profundizando en estrategias de manejo y en la organización del trabajo reproductivo dentro del tambo. Esta actividad también es organizada por la ANPL y Selecta, con la colaboración de Conaprole y Nutex.

La campaña también incluirá, durante el mes de mayo en Colonia, una conferencia del reconocido investigador estadounidense Milo Wiltbank, quien abordará el "Ciclo de la alta fertilidad de la vaca lechera", uno de los temas centrales para mejorar los resultados reproductivos en los rodeos. La organización de esta charla está a cargo de Conaprole y ANPL.

Finalmente, el ciclo cerrará el 25 de junio con una instancia virtual denominada "Monitoreo reproductivo en marcha: cómo venimos y qué ajustar", nuevamente a cargo de Bartolome y Torterolo, enfocada en el análisis de resultados y la toma de decisiones durante la propia temporada reproductiva, organizada por ANPL y Selecta, con la colaboración de Conaprole y Nutex.

El objetivo de esta campaña es acompañar a los productores en todas las etapas del proceso reproductivo, promoviendo decisiones basadas en información y manejo preciso, aspectos claves para mejorar la eficiencia productiva y la rentabilidad de los sistemas lecheros.

CEFTIOMIC

CEFTIOFUR HCL 125 mg
USO VETERINARIO

LACTANCIA



ANTIBIÓTICO DE
AMPLIO ESPECTRO
de aplicación intramamaria

Muy eficaz en mastitis clínicas durante el período de lactación, causadas por gérmenes G+ y G- sensibles al principio activo.

TIEMPO DE ESPERA:
Carne 2 días y leche: 72 horas.

Nueva
Presentación



www.laboratoriosmicrosules.com

m
LABORATORIOS
MICROSULES

MANEJO REPRODUCTIVO DE RODEOS LECHEROS

La productividad de las vacas lecheras está directamente relacionada con la eficiencia reproductiva, ya que esta influye en la reducción de los días en leche (DEL) del rodeo y en la reposición. Los índices reproductivos que permiten evaluar esta eficiencia son, el intervalo parto primer servicio y la tasa de preñez de 21 días (TP de 21d), la cual está determinada por la tasa de detección de celos (TDC) y la tasa de concepción (TC).



Por varios años la eficiencia reproductiva de las vacas en lactancia se ha basado en preñar lo mas temprano posible luego de un período de recuperación de aproximadamente 40 días post parto. En los últimos años, la alta producción individual de las vacas, la persistencia de las lactancias y el tipo de manejo nos hizo reflexionar sobre el mejor momento para inseminar y preñar una determinada vaca. Esto nos llevó a debatir si el período de espera voluntario debía ser fijo, depender únicamente de la recuperación uterina o ajustarse a la producción individual y otros factores de cada vaca o rodeo. Los sistemas de producción, pastoriles con y sin suple-

mentación y los intensivos, con servicios continuos o estacionados, plantean diferentes desafíos que discutiremos en cada una de las etapas del manejo reproductivo.

Teniendo en cuenta que las vacas producen la mayor cantidad de leche durante el pico de lactancia (aproximadamente día 50 en multíparas y día 90 en primíparas), que la producción cae a medida que avanza la lactancia y que la gestación de la vaca requiere 283 días, es necesario que las vacas vuelvan a quedar preñadas lo antes posible. En lecherías con manejo intensivo y donde se prioriza la producción individual el primer servicio debe ubicarse en un momento que está definido por el nivel de producción, costos de reposición y de producción. Por esta razón, preñar una vaca demasiado temprano puede no ser la mejor decisión. Por el contrario, en sistemas de producción pastoriles donde la productividad se evalúa por hectárea y la producción individual no están importante, los servicios son estacionados y es necesario inseminar las vacas una vez que el tracto genital está recuperado (≥ 45 días postparto).

Una vez que decidimos que una vaca puede ser inseminada es importante lograr una TDC superior al 90% en los primeros 21 días. Para un servicio continuo el 95% de las vacas deberían ser inseminadas en los primeros 21 días luego del PVE y en un servicio estacionado se deberían inseminar el 95% de las vacas elegibles en los primeros 21 días de servicio y luego mantenerlo. De aquí en adelante será clave sostener una buena TDC (inseminadas sobre elegibles) y TC (preñadas sobre inseminadas) para lograr una alta TP de 21 días. Uno de los mayores desafíos para los tambos en el Uruguay es sostener una alta tasa de inseminación durante la temporada de servicios.

Los factores que afectan la fertilidad a primer servicio están relacionados en mayor medida al periodo de transición. Las enfermedades asociadas al parto tales como hipocalcemia, retención de placenta, metritis, cetosis, desplazamiento del abomaso y alteraciones del aparato digestivo reducen las tasas de concepción

al primer servicio. En sistemas pastoriles, a pesar de que los problemas de transición no son tan serios, los días postparto o DEL, también afectan la TC.

Sumado a estos, un factor clave en la fertilidad es el momento del primer servicio donde el objetivo es inseminar las vacas 12 horas después de la primera monta. Esto puede estar controlado por la detección de celo que puede ser visual o con ayudas (pinturas, parches, sensores de rumia y actividad) o bien por un protocolo de sincronización de la ovulación e inseminación artificial a tiempo fijo (IATF). Otros factores relacionados con la fertilidad del semen y la técnica de IA deben ser siempre tenidos en cuenta, aunque no sean la causa más común de baja fertilidad pueden estar involucrados.

Es muy importante el control de primer servicio y lograr inseminar la totalidad de las vacas en el momento adecuado. Protocolos con Presynch-Ovsynch y Doble Ovsynch son protocolos que requieren varios tratamientos inyectables (6 a 8) pero que en lecherías grandes y con buenas instalaciones se pueden realizar perfectamente y permiten lograr tasas altas de fertilidad a primer servicio. En otros sistemas de producción, lecherías más pequeñas o países donde el uso de tratamientos de sincronización está cuestionado, es importante una buena detección de celo. Para esto los sensores de rumia y actividad parecen ser la solución más eficaz. La sincronización de la ovulación e IATF en tambos estacionados puede generar partos concentrados que en rodeos grandes puede resultar en un problema de manejo.

Una vez que se ha realizado el primer servicio, es necesario reinseminar los más pronto posible aquellas vacas que no concibieron.

La detección de celo es una de las tareas más complejas entre las rutinas de trabajo de cualquier lechería. Esto se debe a que la metodología de detección es tediosa y a que la vaca en producción tiene una relativa baja expresión de celo. La detección visual, ya poco empleada, exige observar constantemente durante al menos una hora al amanecer y otra al atardecer (Timberger and Davis,

1943). Diferentes métodos de ayuda como pinturas, parches, y sensores de rumia y actividad pueden solucionar este problema. El gran desafío tanto para lecherías en confinamiento o pastoriles es mantener una TDC o reinseminación por encima del 70% dentro del periodo de 21 días sobre el total de vacas que no se preñaron a la IA previa.

En conclusión, la eficiencia reproductiva depende del manejo adecuado en transición, parto y posparto, eligiendo bien el período de espera voluntario, mejorando la detección de celo y concepción, y controlando las pérdidas de preñez. Existen tecnologías para hacer cada una de estas etapas lo más eficiente posible y debemos ponerla en práctica con un buen programa de manejo y ejecutada por personal capacitado.

Julián A. Bartolomé, MV, PhD



DINAMICA[®]
- desde 1990 -

CONFIABILIDAD Y CALIDAD

EN ORDENE APLICADA PARA
EL FUTURO DE SU TAMBO



Representante Exclusivo
ATI Agricultural Technology Limited

- BOMBAS DE VACÍO hasta 3.000 lts.
- BOMBAS DE LECHE hasta 3HP
- RECIBIDORES hasta 150 lts.
- PULSACIÓN ELECTRÓNICA
- TRAMPAS hasta 40 lts.
- PALETAS BOMBAS DE VACÍO (Material Kevlar) varias medidas
- FILTROS hasta 4"
- ÓRGANOS, VARIOS MODELOS

· RETIRADORES AUTOMÁTICOS
Medición electrónica



- Brazos de orientación acero inox
- Pantalla LCD
- Tiempo de lavado programable
- Estimulación y conductividad

*** Stock permanente de repuestos ***

(598) 2682 3793 - (598) 26832983 ☎ 095 842 500

METALURGICA SEVERI HNOS. S.R.L.
Los Grillos M.13 S.10 - Ruta 101 Km. 19.500
(Ciudad de la Costa) - Canelones - Uruguay

dinamica@veira.com.uy 📧 www.dinamicauruguay.com 🌐



PUNTOS CLAVES DEL MANEJO DE LA ALIMENTACIÓN CON LA VACA LECHERA EN EL PREPARTO

El período seco en general y el preparto en especial no es una etapa de descanso para la vaca, sino que es aquí cuando realmente comienza a jugarse el partido de la próxima lactancia. En particular, el manejo de la alimentación durante las últimas 3 o 4 semanas antes del parto es fundamental para preparar a la vaca para la siguiente lactancia. El objetivo debe ser alimentar a la vaca en este momento de tal forma que luego del parto pueda expresar todo su potencial de producción de leche, previniendo la ocurrencia de enfermedades en el periparto y sin comprometer su desempeño reproductivo.

(*) Ing Agr PhD Alejandro Mendoza



Pautas para formular dietas en el preparto

- Proveer libre acceso a agua fresca y de calidad
- Las vacas deberían consumir un 2% de su peso vivo de materia seca

- Minimizar el pastoreo directo y el uso de reservas ricas en leguminosas para limitar la ingesta de potasio.
- Ofrecer dietas con 12% de proteína cruda para vacas y 15% para vaquillonas, y con entre 16 a 20% de almidón.
- Para balancear la dieta preparto y acostumar a las vacas a la que recibirán posparto, incluir entre 1/4 a 1/3 de concentrados, o 1 kg de concentrado por cada 2,5 kg que recibirá en el posparto.
- Proveer alimentos libres de hongos y micotoxinas.
- Suministrar calcio para cubrir las necesidades de las vacas (usualmente es suficiente una concentración de 0,4-0,6% en la dieta).
- Controlar el aporte de fósforo (0,3-0,4%), y limitar el de sodio.
- Asegurar un aporte adecuado de magnesio (>0,4%).
- En situaciones de riesgo de hipocalcemia, incluir sales aniónicas en vacas (DCAD objetivo: -50 a -150 mEq/kg MS); no serían necesarias en vaquillonas.
- Un adecuado aporte de selenio (0,3 ppm) y vitamina E (200 a 250 UI/kg MS) colabora en prevenir la incidencia de mastitis y retención de placenta.



Figura 1. Vacas con distinta condición corporal durante el preparto (Foto: DMV Diego Ubios). En el siguiente código QR se tiene acceso a la cartilla N°21 de INIA para calificar de forma visual la condición corporal del ganado.

Aspectos prácticos del manejo de la alimentación

- Asegurar un adecuado confort a las vacas: acceso a sombra durante condiciones de estrés calórico, área de descanso libre de barro y con reparo durante condiciones lluviosas, fácil acceso a bebederos y comederos.
- Asegurar al menos 80 cm por vaca de ancho de frente en el comedero, particularmente si vacas y vaquillonas se manejan en el mismo lote.
- Evitar que los animales permanezcan muchas horas sin acceso al alimento.
- Mantener la misma rutina de horarios de distribución del alimento.
- Minimizar los desperdicios de comida.

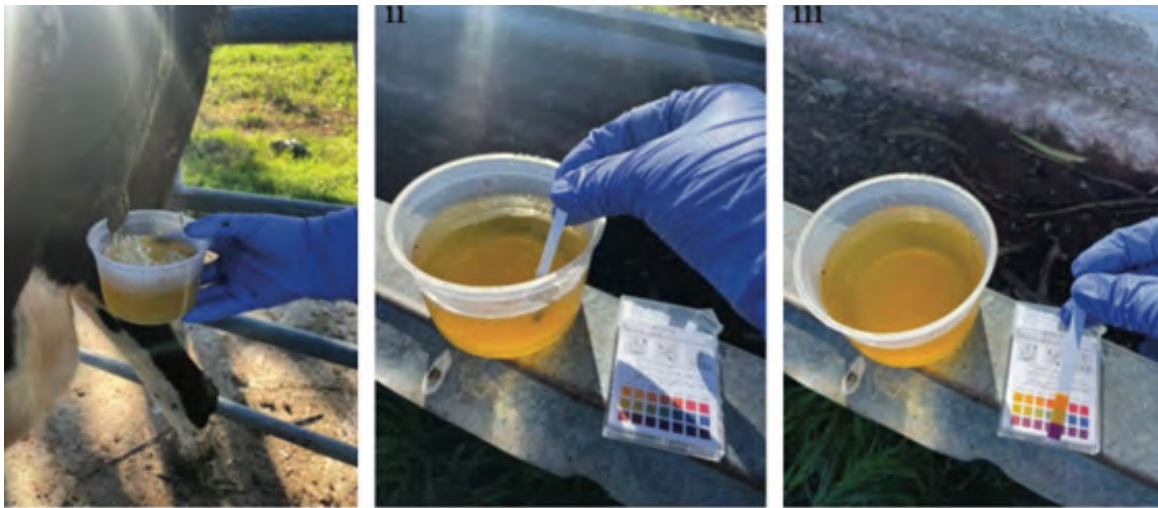


Figura 2. *Medición del pH en orina usando tiras colorimétricas. (i) Se colecta orina emitida voluntariamente o por el masaje de la parte inferior de la vulva; (ii) se introduce una tira colorimétrica en la orina, se espera 3 segundos, se retira y remueve el exceso de líquido, y (iii) se identifica visualmente el resultado del pH comparando con la escala (Fotos: DMV Karen Freitas).*

Monitorear el proceso de alimentación es clave para asegurar el éxito

- El monitoreo periódico de algunas variables de sencilla evaluación, como la competencia entre animales en el comedero, el tiempo en que los animales disponen de alimento, el grado de llenado del animal, o la consistencia de las heces, contribuye a evaluar la eficiencia con que se aplica la propuesta de alimentación.
- Un aspecto fundamental es el monitoreo de la condición corporal. Las vacas deberían ser secadas y parir con una condición de entre 3 y 3,5 para optimizar la producción de leche y lograr un buen desempeño reproductivo. El objetivo durante el período seco es que los animales mantengan su condición corporal. (figura 1)
- Si se incluyen sales aniónicas hay que evaluar la eficacia de su uso. Para ello, semanalmente monitorear el pH en orina en 8 vacas consumiendo sales aniónicas por al menos 7 días previos. El pH debería estar entre 6 y 7 (figura 2).

En resumen...

- El parto es una etapa donde el manejo de la alimentación puede tener más impacto, tanto a corto como largo plazo.
- Tan importante (o más) que el tipo de dieta que se formula es la forma en que la suministramos, y en qué condiciones manejamos a los animales es
- El éxito que tengamos en aplicar un buen plan de alimentación durante el parto se reflejará en un mejor resultado productivo y económico en la siguiente lactancia.

(*) Sistema Lechero, INIA La Estanzuela
amendoza@inia.org.uy

CLAVES PARA OPTIMIZAR DIETAS LECHERAS EN EL NORTE DEL PAÍS

Con una importante participación de productores lecheros y ganaderos, se realizó una jornada técnica sobre uso de ensilaje de maíz y sorgo en dietas para vacas lecheras, en el establecimiento de Rubenval Machado y Susana Piriz, ubicado en la zona de Picada de Cuello, departamento de Tacuarembó.



La actividad fue organizada por la Asociación Nacional de Productores de Leche, con el apoyo de Conaprole y la participación técnica del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria.

Desde la zonal norte de Conaprole, Sergio Pascal explicó que la jornada respondió a un proceso que ya lleva varios años en la región que es la incorporación estructural de las reservas forrajeras, en particular del ensilaje.

“Hoy prácticamente todos los productores de la zona utilizan ensilaje. Es una inversión importante y usarla de la forma más eficiente posible es clave. Por eso entendimos que la capacitación y la información técnica eran fundamentales”, señaló.

Pascal remarcó que, en una región sin fuerte tradición agrícola, uno de los principales desafíos es el momento de corte, una va-

riable determinante en la calidad final del silo, pero muchas veces condicionada por la disponibilidad de maquinaria. “El productor puede incidir, pero no siempre tiene el control total”, admitió.

El silo como seguro productivo

Durante la jornada se destacó que contar con reservas de calidad permite ajustar carga, asegurar fibra suplementaria en momentos de déficit forrajero y evitar un uso excesivo de concentrados, que impacta directamente en los costos.

“El silo es un seguro para el funcionamiento del tambo. Primero está el pasto, después la fibra, y recién ahí se termina de balancear la dieta con el concentrado”, explicó Pascal, subrayando que sin reservas los números “se van a las nubes”.

Otro punto central fue la necesidad de analizar los ensilajes. “Hay miles de dólares dentro de una bolsa. Saber qué tenemos es clave para formular dietas y desafiar productivamente a las vacas”, indicó, destacando que hoy existen análisis accesibles que permiten trabajar con información concreta sobre la mesa.

Capacitación para acompañar el crecimiento

Desde la ANPL, su directivo Leonardo Siqueira valoró la importancia de acercar conocimiento a una zona en expansión productiva. “Es información que para muchos es nueva y para otros sirve para refrescar conceptos. La idea es que estas instancias se repitan durante el año con distintos temas”, afirmó.

Siqueira adelantó que el objetivo es ampliar el alcance de estas capacitaciones, incluyendo también a productores ganaderos de carne, considerando que el ensilaje es una herramienta válida para ambos sistemas y puede ser una puerta de entrada a la lechería.

En ese marco, también se anunció un acuerdo para instalar una oficina de referencia de la ANPL en la zona, en conjunto con la Cooperativa Agraria de Ansina Limitada (CADAL), con el fin de acercar servicios y trámites que hoy implican largos traslados para los productores.

El establecimiento anfitrión: intensificación con base en reservas

El productor anfitrión, Rubenval Machado, compartió su experiencia de intensificación productiva en un sistema de base pastoril con fuerte apoyo en reservas.

“Cada vez trabajamos con áreas más chicas y necesitamos mucha reserva. Yo ordeño entre 90 y 130 vacas, con un solo pastoreo y mucha suplementación con silo”, explicó. En su caso, produce entre 2.000 y 2.500 litros diarios, con un rodeo que se ajusta según la época del año.

Machado destacó el rol clave del ensilaje durante la última sequía. “Me salvó el silo. Llegué a darle incluso al ganado de carne. Consumimos dos bolsones grandes, pero salvé todo el ganado y hoy esas vaquillonas están paridas”.

Si bien reconoce que el manejo del ensilaje es complejo, señaló que ha ido afinando el sistema y que el próximo paso para mejorar eficiencia sería incorporar un mixer, una inversión que evalúa cuidadosamente.

Claves técnicas: precisión en poco tiempo

La jornada técnica estuvo a cargo de Alejandro Mendoza, quien remarcó que una intervención precisa en un corto período de tiempo define el resultado del ensilaje para todo el año.

“El valor nutritivo del ensilaje depende de todas las etapas del proceso y todas son auditables”, señaló, enfatizando que el momento de corte, el monitoreo frecuente del porcentaje de materia seca y el análisis de calidad son determinantes para lograr el mejor aprovechamiento en la dieta de las vacas lecheras.

El encuentro dejó en claro que, en sistemas cada vez más intensivos, el ensilaje de maíz y sorgo no solo es una reserva, sino una herramienta estratégica de crecimiento, siempre que se gestione con información, precisión y planificación.



VEAMOS

LO QUE
VOS VES



ELECTROLAC

Solución electrolítica y energizante para terneros



CEFAFUR 75K

Antibiótico y antiinflamatorio inyectable a base de Cefitiofur Clorhidrato 7,5% y Ketoprofeno 10%



CEFAFUR

Antibiótico inyectable a base de Cefitiofur Clorhidrato 5%

Importa, representa y distribuye



tel: +(598) 22006701
codenor.com.uy

“LA SIMPLICIDAD NO ES SOLO PRODUCTIVA, SINO TAMBIÉN LABORAL”

El tambo de Joaquín y Francisco Arancio fue sede de una nueva charla de campo impulsada por la Asociación Nacional de Productores de Leche, junto al SPL San Ramón y el apoyo de Conaprole. La jornada estuvo enfocada en el manejo del parto y el reinicio de la lactancia, pero terminó mostrando un sistema productivo que, desde la simplicidad, logró transformar un tambo en crisis en una empresa sólida y en crecimiento.



“Este tambo era de nuestro papá. En 2018 nos hicimos cargo con mi hermano Francisco y arrancamos prácticamente de cero”, relató Joaquín Arancio. Tenían entonces 22 y 20 años, una situación financiera muy comprometida y un escenario que muchos consideraban inviable. “Nos decían que borraríamos todo y arrancaríamos de nuevo, pero decidimos mirar porteras para adentro y ver qué podíamos cambiar”.

Un sistema pastoril simple, con foco en el pasto

La base del cambio fue conceptual. “Buscamos crear un sistema pastoril sencillo, que no dependa de nosotros para funcionar, con procesos simples y sin bajar producción”, explicó Joaquín Arancio. El foco estuvo claro desde el inicio: producir pasto y que la vaca lo consuma de forma directa.

“Nos pasamos a un esquema netamente pastoril, con consumo directo de pasto como base”, señaló. La clave para sostener producción y lograr picos estuvo en el manejo de las reservas, particularmente el silopack elaborado a partir de excedentes de primavera.

“Todo el excedente bueno de primavera lo guardamos en silopack y lo trasladamos al otoño. Eso nos permite amortiguar costos y mantener calidad”, explicó. **A diferencia de otros esquemas, el uso de silopack redujo costos operativos: menos combustible, menos horas de trabajo y menos complejidad logística.**

El lote de transición: una decisión clave

Uno de los puntos más destacados de la jornada fue el manejo del parto y el inicio de la lactancia a través de un lote de transición. “Hace tres años armamos un lote de transición para las vacas que recién paren. Van a un lote aparte, de alta, donde reciben reserva y concentrado”, explicó Arancio.

Estas vacas permanecen entre 60 y 70 días en ese sistema, según el clima y la disponibilidad de pasto. “En otoño, cuando tenemos menos área de pastoreo, solo pastoreamos con las vacas de baja y no con las de alta. Eso nos permite potenciar la lactancia futura”, afirmó.

El resultado fue contundente. “Pensábamos que, por ser pastoriles, no íbamos a lograr picos altos. Pero con este manejo, logramos picos similares a sistemas que usan mucho maíz o sorgo”, aseguró. **Y lo más importante “no encarece el sistema, al contrario, ayuda a bajar costos”,** expresó.

Más producción, más carga y mejores números

Los números acompañaron el proceso. Cuando los hermanos Arancio tomaron el tambo, el promedio anual era de 14 litros por vaca. Hoy, el sistema produce entre 22 y 23 litros promedio anual. “Todos los años fuimos incrementando”, destacó.

También creció la carga. “Arrancamos con unas 120–130 vacas y hoy estamos en 180. Hemos aumentado carga y producción individual al mismo tiempo”, explicó. El objetivo es seguir creciendo hasta 200 o 220 vacas, un número que el sistema permite alcanzar.

El área total manejada ronda las 210–220 hectáreas, combinando una fracción de colonización con plataforma de pastoreo y un área propia destinada a reservas, además de compras externas de forraje cuando es necesario.

Personas en el centro del sistema

Otro aspecto que despertó gran interés fue el manejo del personal. En el tambo trabajan solo dos personas. “Eso también define el sistema. No podemos complicar la operativa”, sostuvo Arancio. Por eso, **la simplicidad no es solo productiva, sino laboral.**

“Invertimos mucho en infraestructura y tecnología para que la gente trabaje cómoda. No todo pasa por el sueldo, creemos que tiene que dar gusto venir a trabajar”, afirmó. **La división de tareas es clara y los procesos están pensados para funcionar sin la presencia permanente de los dueños.**

“Desde el primer día dijimos que esto tenía que funcionar sin que nosotros estuviéramos adentro del tambo”, señaló. Hoy, ese objetivo está logrado. “Participamos mirando, ajustando, pero el sistema camina”.



De una situación límite a una empresa viable

El camino no fue fácil. “Cuando nos hicimos cargo estábamos muy mal, era una situación casi imposible”, reconoció. Durante los primeros años, el tambo no permitía sostener a la familia, por lo que complementaron ingresos con una empresa de servicios agropecuarios.

Hubo que vender ganado, enfrentar problemas de reposición y corregir errores, incluso altas mortandades de terneros. “Son procesos biológicos que llevan años corregir”, explicó. Recién ahora el sistema empieza a generar reposición propia suficiente para crecer sin vender.

“Hoy me animo a decir que salimos de aquel pozo”, afirmó. A pesar de precios, clima y vaivenes, el sistema responde y la rentabilidad acompaña.

Un mensaje para otros productores

El cierre de la jornada dejó un mensaje claro, especialmente para productores jóvenes. “No hay nada imposible. Hay que ponerle cabeza, ganas y trabajo. Desde afuera parece imposible, pero si estás atrás y respetas los procesos, se logra”, concluyó Joaquín Arancio.

La charla de campo cumplió así un doble objetivo: abordar técnicamente el parto y el reinicio de la lactancia, y mostrar, con un caso concreto, que la eficiencia, la simplicidad y el foco en las personas pueden ser una combinación poderosa para sostener y hacer crecer un tambo familiar.

LA VACA EN TRANSICIÓN: EL PERÍODO QUE DEFINE LA RENTABILIDAD DE LA LACTANCIA

El período de transición, comprendido entre los 21 días previos al parto y los primeros 21 días de lactancia, representa la etapa de mayor desafío fisiológico, metabólico y nutricional para la vaca lechera. De cómo el animal atraviese este proceso dependerán no solo su producción de leche en la siguiente lactancia, sino también su desempeño reproductivo, su estado sanitario y, en definitiva, la rentabilidad del sistema.

(*) Dr. Ignacio Dodera



Durante estas semanas ocurren cambios profundos: disminuye el consumo de materia seca, aumenta drásticamente la demanda energética, se activa la movilización de reservas corporales y se generan ajustes hormonales e inmunológicos. Si el manejo no es adecuado, el resultado es una mayor incidencia de enfermedades y un incremento de descartes involuntarios en el rodeo, los cuales se concentran principalmente en torno al periparto.

Objetivos del manejo en transición

El manejo de esta etapa debe enfocarse en cuatro pilares fundamentales:

- Maximizar el consumo de materia seca.
- Minimizar la movilización excesiva de grasa corporal.
- Regular el metabolismo de minerales, especialmente el calcio.
- Mantener la competencia del sistema inmune.

Cumplir con estos objetivos permite prevenir trastornos metabólicos y sanitarios, favorecer altas producciones de leche y asegurar el nacimiento de terneros sanos y viables.

Inmunosupresión y enfermedades del periparto

Uno de los fenómenos más relevantes en la transición es la inmunosupresión. Se estima que entre el 60 y el 80 % de las enfermedades infecciosas en el rodeo lechero ocurren en el parto o en las primeras semanas posparto. Entre las patologías más frecuentes se destacan:

- Retención de placenta
- Metritis y endometritis
- Mastitis
- Hipocalcemia clínica y subclínica
- Cetosis
- Desplazamiento de abomaso
- Enfermedades podales

Estas afecciones no solo afectan la salud de la vaca, sino que también comprometen su fertilidad y reducen su vida productiva.

Enfermedades interrelacionadas

Un aspecto clave es que los trastornos metabólicos no ocurren de manera aislada. Por el contrario, se potencian entre sí generando un efecto en cadena. Por ejemplo:

- La hipocalcemia aumenta cinco veces el riesgo de retención de placenta.
- La cetosis incrementa casi catorce veces la probabilidad de desplazamiento de abomaso.
- La retención de placenta multiplica el riesgo de metritis.

Esto demuestra que la prevención de un problema reduce indirectamente la aparición de otros.

Impacto en muertes y descartes

Los datos de tambos comerciales muestran que las principales causas de muerte en el período de transición son las distocias, los desórdenes minerales y las mastitis graves, aunque un alto porcentaje de casos queda sin diagnóstico preciso. En cuanto a los descartes, los problemas reproductivos y la mastitis encabezan la lista, seguidos por enfermedades sanitarias, afecciones podales y accidentes.

Estos eventos ocurren mayoritariamente en los primeros días en leche, lo que confirma que la transición es el momento crítico que define la permanencia de la vaca en el sistema.

Un enfoque integral

Factores como la edad, la duración del período seco, el balance energético, el nivel de producción y el consumo de proteína y energía influyen directamente en la presentación de enfermedades. Por lo tanto, el manejo de la transición debe ser integral e incluir:

- Dietas correctamente balanceadas para cada etapa.
- Adecuada condición corporal al parto.
- Manejo confortable y reducción del estrés.
- Monitoreo de indicadores metabólicos y sanitarios.
- Protocolos de prevención y detección temprana.

Conclusión

La transición no es simplemente un período previo al inicio de la lactancia, sino la base sobre la cual se construye toda la productividad futura de la vaca. Un manejo eficiente permite reducir enfermedades, disminuir muertes y descartes, mejorar la eficiencia reproductiva y maximizar la producción de leche.

En los sistemas lecheros modernos, el éxito no depende únicamente del potencial genético del rodeo, sino de la capacidad de acompañar a la vaca en esta etapa crítica, transformando un momento de alto riesgo en una oportunidad para mejorar los resultados productivos y económicos.

() Departamento Técnico de Nutex*



**Asociación Nacional de
Productores de Leche**

ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA

De acuerdo a lo establecido por los Artículos 16 y 18 de los Estatutos Sociales, la Comisión Directiva convoca a los señores asociados para la Asamblea General Ordinaria que se efectuará en el Salón de Actos de la Institución

Martes 24 de marzo de 2026

PRIMERA CONVOCATORIA

a las 9:00 horas

SEGUNDA CONVOCATORIA

a las 10:00 horas

Magallanes 1862, Montevideo,



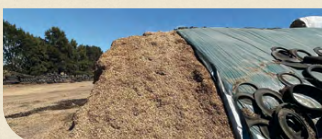
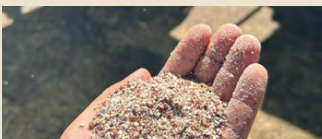
Servicio Técnico y Asesoramiento para maximizar la calidad de su forraje



En **DLA acompañamos** al productor en cada etapa del proceso de confección de silo, brindando no solo productos de excelencia sino también **capacitación técnica** y **asesoramiento profesional** en campo.

Un enfoque integral:
trabajamos sobre los puntos críticos que determinan el éxito del silo

- ✓ **Medición de materia seca en tiempo real**
- ✓ **Ajuste de picado**
- ✓ **Correcto quebrado de grano**
- ✓ **Compactación eficiente**
- ✓ **Embolsado y tapado**
- ✓ **Auditoría y seguimiento**



Te asesoramos para garantizar la calidad de tu silo y evitar pérdidas

098 923 776
MARTÍN ROSAS
/ Médico Veterinario

098 925 371
PILAR BERGÓS
/ Médica Veterinaria

098 925 371
MARCOS HERRERA
/ Técnico Agropecuario



silotrato
Aditivo inoculante enzimático para ensilajes
Liofilizado



SCIO CUP
by Consumer Physics

Inoculante para ensilaje + Control preciso del proceso fermentativo para maximizar la conservación, mejorar la calidad nutricional y reducir pérdidas

Tama
FARM GROWN SOLUTIONS



Mayor Rendimiento

Malla para enfardado con máxima cobertura.

Pani



Máxima Protección

Capa de silo con barrera de oxígeno.



| Calzado técnico profesional

Aquatabs

| Sistema de desinfección y tratamiento de agua

“TODO EL MAÍZ DE PRIMERA FUE A SILO Y ENSEGUIDA IMPLANTAMOS EL DE SEGUNDA”

Con un planteo de doble cultivo de maíz, mejoras en la fertilidad del suelo y una recría que logra reducir estadías sin resignar kilos, el campo de Recría que posee la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) en Montes consolida un esquema que busca más producción por hectárea y mayor eficiencia por animal.



Rafael Capozzoli, encargado del establecimiento, destacó que la necesidad de forraje fue el punto de partida. “Este año precisábamos asegurar comida para la cantidad de animales que teníamos en el campo. Por eso resolvimos hacer todo el maíz de primera como silo y enseguida implantar un maíz de segunda”.

El primer maíz se sembró a mediados de septiembre, con una densidad de 80.000 semillas por hectárea, bajo riego. Se cosechó el 16 de enero, algunos días antes del momento óptimo de concentración de almidón en grano. La decisión no fue casual. “Preferimos sacrificar algo de calidad en almidón para poder sembrar

en fecha el de segunda. En recría no necesitamos tanta energía; necesitamos volumen, buena proteína y llenar el animal”, explicó.

El rendimiento acompañó con 50.000 kilos de materia verde por hectárea. En total, el silo de planta entera alcanzó 1.600.000 kilos de materia verde. “Es una muy buena producción. La tierra además quedó limpia, lo que ayudó mucho para la segunda siembra”, agregó.

Cuatro días después de la cosecha, el 20 de enero, ya estaba implantado el maíz de segunda, esta vez con una densidad menor —60.000 semillas por hectárea— y con el objetivo de cosechar grano húmedo en abril, antes del invierno. Sin embargo, el clima jugó su partido.

Una lluvia de 100 milímetros previa a la siembra permitió una buena implantación bajo riego, pero el secano prácticamente no prosperó.

“En el primer maíz ya hubo diferencia entre riego y secano, aunque en secano hicimos entre 25.000 y 30.000 kilos por hectárea. Ahora, en el de segunda, en secano directamente no nació. Bajo pivot está entre 80 y 90 centímetros de altura, pero afuera no hay cultivo”, detalló.

El análisis económico todavía está en proceso, pero Capozzoli entiende que el aumento de producción por hectárea puede compensar el mayor costo. “No es solo el riego; es la doble implantación, la fertilización, la maquinaria. Pero cuando pasemos raya creemos que va a cerrar muy bien”.

Un dato interesante surgió de los análisis de suelo. **Entre la primera y la segunda siembra mejoraron los niveles de fósforo y materia orgánica. La explicación estaría en la incorporación de materia orgánica proveniente de los corrales**, que demora un tiempo en integrarse plenamente al suelo. “Estamos sembrando el segundo maíz con mejores niveles que el primero. No son valores extraordinarios, pero están por encima de los mínimos y eso es importante”, señaló. El potasio, en tanto, se continúa suplementando de forma sistemática en cada implantación.

ESTROTECT™

BREEDING INDICATOR



- ✓ El más preciso
- ✓ El más vendido en Uruguay y el mundo
- ✓ La mejor relación costo/beneficio



La tecnología Bullseye, única de Estrotec,

permite tomar decisiones precisas al momento de inseminar.

La tinta plateada y negra de la superficie se borra a medida que ocurre la monta, revelando un color nítido que indica la intensidad del celo.

Cuando el Breeding Bullseye o un área equivalente se borra, es hora de iniciar la inseminación.

Ruta 3 Km. 86.500, San José
Tel.: 092 665 865 - procreo@procreo.uy
www.procreo.uy

 **PROCREO**
VALOR PARA EL PRODUCTOR

Hasta este año, el planteo agrícola era distinto. El campo venía de tres años de alfalfa bajo riego y anteriormente se realizaba un solo maíz anual: una parte para silo y otra para grano húmedo. La necesidad de reforzar reservas llevó a cambiar la estrategia. “Decidimos quedarnos con todo el silo de primera para asegurar comida y sembrar el de segunda para no dejar descubierto el compromiso de grano húmedo con productores”, explicó.

Pero la eficiencia no se mide solo en kilos de forraje. También se refleja en los animales. En el último semestre salieron 265 vaquillonas y animales de descarte. De ese total, 246 fueron preñadas. **El promedio de peso de las preñadas fue de 530 kilos, uno de los registros más altos de los últimos años.**

La ganancia diaria promedio fue de 674 gramos y la estadía media se ubicó en 16 meses, un mes por debajo de lo habitual. Parte de esa reducción se explica porque se inseminó un lote importante de animales muy jóvenes, algunos con apenas 14 meses. “Si entran livianas y salen en 16 meses con buen peso, quiere decir que hubo buenas ganancias y eficiencia reproductiva”, analizó Capozzoli.

El lote más liviano promedió 490 kilos al egreso, un dato que refuerza la consistencia del manejo.

El último ingreso, realizado el 6 de febrero, fue menor a lo habitual: 181 animales frente a los más de 220 que suelen entrar en esta época. Entre las causas aparecen problemas sanitarios en algunos establecimientos, productores que optaron por criar en sus propios campos y la incidencia de la exportación en pie.

Además, los animales ingresaron más livianos y jóvenes que en años anteriores. El promedio fue de 206 kilos, con varios lotes en torno a los 100 kilos. Esto obligó a ajustar la estrategia nutricional en un contexto de seca y pasturas comprometidas.

Actualmente, 31 animales están en autoconsumo con cuatro kilos diarios de ración más 1,5 kilos de fardo de silopack de alfalfa. El resto —150 animales— permanece encerrado con silo de maíz, corregido en proteína y suplementado con carbonato de calcio y sales minerales, con un consumo de 12 kilos de materia verde por día.

“Preferimos asegurar el crecimiento hasta que reaccionen las pasturas y se implanten los riegrases. Tenemos la reserva y la usamos”, afirmó.

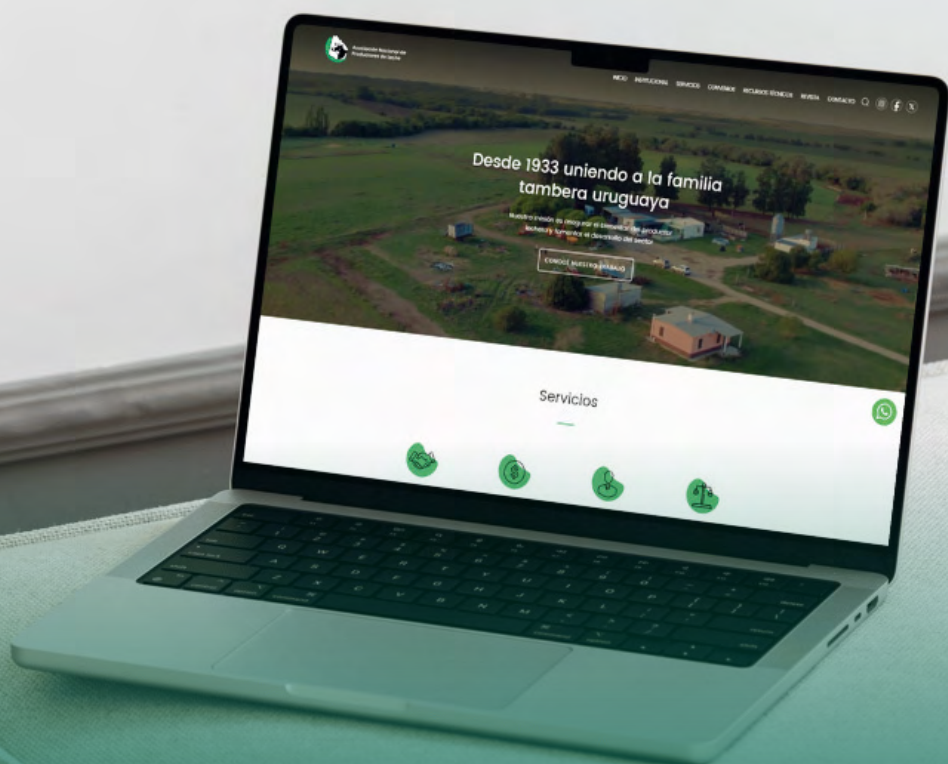
El costo promedio de recría, considerando la estadía de 16 meses, fue de 840 dólares por vaquillona. “No deja de ser un costo importante, pero es competitivo en relación al valor actual de una vaquillona en plaza”, sostiene.

El balance del semestre muestra un establecimiento que intensifica el uso del suelo, mejora indicadores productivos y ajusta tiempos sin resignar kilos. En un contexto climático desafiante y con márgenes ajustados, el campo de recría de la ANPL en Montes apuesta a producir más por hectárea y a reducir días improductivos por animal.



ANPL PRESENTA SU NUEVA PLATAFORMA DIGITAL

www.anpl.org.uy



Un espacio pensado para vos.
Más acceso, más información, más cerca del productor.



Asociación Nacional de
Productores de Leche



ingresá aquí

PASTURAS QUE PRODUCEN MÁS LECHE

La genética y la calidad del forraje se consolidan como factores clave para transformar producción de materia seca en más litros de leche y kilos de carne por hectárea.

Durante **Agro en Punta**, Serkan Semillas realizó su jornada de lanzamiento de zafra, donde presentó nuevas variedades y tecnologías orientadas a mejorar la productividad de los sistemas lecheros y ganaderos. En ese marco, también se anunció un convenio con el Banco República a través de Brou Agro Visa, la primera tarjeta de crédito diseñada específicamente para el agro, que permite adquirir genética moderna en semillas, microfertilizantes y tratamientos de semillas con 10% de descuento y financiación de 6 a 12 meses a través de distribuidores de todo el país.

Entre las novedades tecnológicas se destacó el nuevo raigrás tetraploide Quattro84, desarrollado para sustituir al E284. Según explicó Mateo Algorta, director de Serkan Semillas, esta nueva variedad mostró resultados superiores en evaluaciones realizadas por INIA e INASE. “Quattro84 logró 52% más de producción de materia seca en el primer corte de otoño y 21% más en invierno, además de mayor producción total, sanidad y calidad gracias a sus hojas más anchas”, señaló.

Algorta agregó que en la jornada también se presentaron resultados de distintos biotipos de raigrases, festucas y dactylis evaluados en años climáticos contrastantes —Niña, neutro y Niño— demostrando su capacidad de mantener volumen y calidad incluso en condiciones de estrés hídrico. “Son materiales que genéticamente fueron creados para tolerar sequías y sostener producción hasta el verano”, afirmó.

Otro de los materiales destacados fue el raigrás tetraploide Pepper, que permite extender la oferta de pasto de alta calidad hacia el final de la primavera y el inicio del verano gracias a su elevado volumen de follaje.

Uno de los conceptos centrales presentados durante la jornada fue que más materia seca por hectárea no siempre significa más producción de leche o carne. Según Algorta, el factor determinante es cuánto de esa materia seca es realmente consumida y digerida por los animales.

Para ilustrarlo, se compararon resultados de cuatro años de evaluación en el tambo de Néstor Cabrera, en San José, entre una festuca común testigo y la festuca Aprilia.

Foto1 *Festuca Testigo encanizada y Aprilia vegetativa el 15 octubre 2025.*



Si bien ambas presentaron producciones similares de materia seca en verano, otoño e invierno, la festuca testigo al inducir en primavera produjo hasta 50% más de materia seca por hectárea, pero gran parte de ese volumen corresponde a tallos y espigas de baja calidad. Esto provoca rechazos de entre 50% y 70% más en el pastoreo, reduciendo el consumo efectivo por parte del ganado.

En cambio, la festuca Aprilia mantiene un comportamiento más vegetativo durante la primavera, emitiendo hojas de mayor calidad y evitando la formación de tallos. “Eso hace que produzca

algo menos de materia seca total, pero las vacas consumen y aprovechan mucho más”, explicó Algorta.

Los resultados productivos lo reflejan claramente: Aprilia permitió obtener más de 100 kilos de carne adicionales por hectárea o más de 1.000 litros de leche extra por año, diferencia que se mantuvo durante los cuatro años de evaluación gracias a un mayor consumo y digestibilidad del forraje.

Foto 2 *Remanentes post pastoreo el 4 de noviembre 2025*



Un comportamiento similar se observó con dactylis Lazuly, material proveniente del mismo programa de mejoramiento genético, que se caracteriza por su mayor macollaje, ciclo vegetativo más largo y muy baja inducción reproductiva. Esto permite mantener pasturas de alta calidad durante toda la primavera y prolongar su aporte hasta el verano.

Según Algorta, el impacto económico de estas pasturas es claro.

“Al valor actual de la leche y de la carne, el mayor costo de una festuca Aprilia o de un dactylis Lazuly se amortiza con apenas cinco días de pastoreo en primavera”.

Actualmente ambos materiales forman parte del listado de Prolesa y han mostrado un crecimiento sostenido en ventas. “El productor lo nota rápidamente en el tanque de frío, porque logra mantener la producción en primavera y verano gracias a una pastura de mayor calidad”, concluyó el director de Serkan Semillas.

SUREÑA

MAGUINARIA AGRICOLA

500
MIXERS
VENDIDOS



MIXER 8 M³

U\$S 29.700

MIXER 12 M³

U\$S 36.000

MIXER 14 M³

U\$S 44.800

MIXER 18 M³

U\$S 51.300

MIXER 20 M³

U\$S 59.400



5 TONELADAS

U\$S 19.800

10 TONELADAS

U\$S 31.500

18 TONELADAS

U\$S 46.800

25 TONELADAS

U\$S 54.000

Financia:

Prolesa

Proleco

Santander

Itaú

BANCO REPUBLICA

CON 40 HECTÁREAS, PAGÓ LOS ESTUDIOS UNIVERSITARIOS DE TRES HIJOS

En el corazón lechero del departamento de San José, el tambo de la familia Fernández es mucho más que una unidad productiva: es una historia de esfuerzo sostenido y decisiones familiares que marcaron el rumbo de tres décadas de trabajo. Allí, Gustavo Fernández, junto a su esposa, sostiene un sistema pastoril de pequeña escala que permitió no solo mantener el campo en actividad, sino también formar profesionalmente a sus tres hijos.



“Yo arranqué con mi padre en 1990, acá mismo”, contó Fernández. En aquel momento, el padre manejaba dos tambos y, tras una reorganización con su socio, Fernández quedó a cargo de este establecimiento. “En el 92 me casé y seguimos siempre junto a mi padre. En 2001 él se jubiló y me cedió el tambo. Me prestó las vacas, la ordeñadora, el tanque frío, todas las herramientas. Después se las fui comprando, todo a largo plazo”.

Al principio arrendaba todo, pero con los años pudo adquirir algo de tierra. “Primero compramos 13 hectáreas y después llegamos a 19 propias. El resto, unas 22 hectáreas, son arrendadas. En total, el tambo se maneja en unas 40 hectáreas”, explicó.

La mejora fue lenta y sostenida. “El clima no nos ayuda mucho y tampoco sobra la plata. Todo se hizo muy de a poco”, resume. A eso se suma que Fernández, además de tambero, es electricista, actividad que complementa los ingresos cuando aparece algún trabajo.

Producción pastoril y números ajustados

El sistema es netamente pastoril, con apoyo forrajero propio. “La base es pasto. Se hacen algunos fardos, algún silo, pero la mayoría es pastoreo”, señaló. Parte de los forrajes se producen en el otro campo de la familia, ubicado a unos ocho kilómetros, desde donde se traen silos y fardos. Los granos se compran cuando es necesario.

Hoy el rodeo en ordeñe ronda las 31 vacas, con un promedio de 25 litros por vaca por día. En números mensuales, la remisión se ubica en torno a los 9.000 litros, enviados a Conaprole, cooperativa a la que la familia remite desde generaciones anteriores.

La recría se realiza principalmente en el campo de recría que posee la Asociación Nacional de Productores de Leche en Libertad, aunque algunas vaquillonas quedan en el predio. En este momento, varias vacas son de primer parto, lo que también explica los niveles productivos.

Sanidad, costos y límites para crecer

Si bien hay margen para crecer, Fernández es claro respecto a dónde está la principal traba.

“La chance de aumentar está en fertilizar más. Si vos fertilizás, aparece mucho más pasto. El problema es el costo. Fertilizar hoy es caro y el número se complica”.

En el último año, además, el tambo sufrió un golpe sanitario fuerte: la pérdida de vacas por leucosis bovina. “Fue mala suerte, y vacas nuevas. Eso te achica mucho. Si esas vacas las pudiera haber vendido, esa plata la invertía en el tambo”, lamentó.

A todo esto se suman los costos estructurales: energía eléctrica para ordeñe, tanque de frío y bombas de agua; combustibles; labores agrícolas. “La luz es cara, el gasoil es caro, preparar un campo es caro. Y el precio de la leche no siempre acompaña. Los costos suben y el margen se achica”, resumió.

Un tambo sin personal

El establecimiento se maneja sin empleados. Todo el trabajo lo realizan él y su esposa, con apoyo de los hijos cuando están.

“No da para personal. Somos nosotros dos y hacemos lo que podemos”, explicó.

Leche que pagó estudios universitarios

Carolina, Lucía y Martín, sus hijos, crecieron en el tambo, ayudando desde chicos. Hoy, dos de ellos son profesionales universitarios y el tercero está cursando su carrera.

“Todo se hizo con el aporte del tambo”, coinciden. Desde 2012, la familia sostiene un alquiler en Montevideo para que los hijos puedan estudiar. “Son 500 dólares por mes, solo de alquiler. Si esa plata la volcás al campo, es mucha plata. Pero la prioridad fue que estudiaran”, reconocen.

Durante más de una década, nunca dejaron de pagar. Cuando una hija terminaba, otra empezaba. “Llevamos casi 15 años de alquiler sin parar”, resumen. Si bien a todos les gusta la vida en el campo, en el futuro la idea es que puedan priorizar sus profesiones, pero sin deshacerse del tambo que tanto les ha costado construir.



RUAKURA®



TECNOLOGÍA Y SERVICIO PARA SU TAMBO



INTERFACE



PRECISION



CONTROL



INTELLIGENCE



FARM SERVICES

📍 Daniel Muñoz 2240
Montevideo - Uruguay

☎ 2400 5793 | 2400 3977
📞 099661205 | 098200050

📷 /ruakurauruguay
📘 /RuakuraAgroas

ruakura.com.uy



Mirada crítica, pero realista

Consultado sobre los conflictos sindicales en la industria láctea, Fernández mantiene una postura pragmática. “Enojarse no te cambia nada. El precio no lo manejo yo. Lo único que realmente me ayuda es el clima”.

Desde la familia, sin embargo, duele ver cómo se desperdicia leche durante paros. “Nosotros tenemos que ordeñar igual. Las vacas no paran. Tirar la leche es una lástima, sobre todo cuando sabés el trabajo que hay atrás”, señalan.

Mucho más que litros de leche

La historia del tambo de la familia Fernández no es excepcional, pero sí profundamente representativa. Es la historia de una familia que apostó al trabajo, que sostuvo la producción, y que decidió invertir en educación, aunque eso significara resignar mejoras productivas.

“Sabemos de dónde arrancamos y hemos hecho lo que se ha podido con lo que se tiene”, concluyó Fernández.

CAMBIÁ de PERSPECTIVA

Agrandá tu negocio
con más litros y más
sólidos en leche sin
aumentar la ración

vistacell



Mejora 10% la conversión alimenticia.

Tiene la mayor concentración UFC/g del mercado.

Levadura viva recubierta por la misma levadura inactivada.

La única levadura de doble acción, prebiótico/probiótico.

Es la dosis más baja del mercado para obtener los mismos resultados.

Termoestable.

Contiene mínimo 20.000.000.000 UFC/g

COMPLEMENTO NUTRICIONAL PARA
TERNEROS LACTANTES

MAGNA
PLUS⁺



LA DUPLA QUE ASEGURA SALUD Y PRODUCTIVIDAD DESDE EL INICIO.



**SALUDABLE DESDE
EL PRIMER DÍA!**
Mejor arranque
para tus terneros

Porque lo que empieza fuerte,
crece imparabile con NUTEX



FORTALECEDOR
Crecimiento y
vitalidad en etapas
críticas del ternero

NUTEX | Nutrition®
Experience

MAGNA PLUS⁺

- + REVITALIZANTE
- + GANANCIA DE PESO
- + SALUD INTESTINAL

Activa el desarrollo
intestinal, mejorando la
respuesta inmunológica
y el crecimiento desde
el inicio.

Hidratek

SALES REHIDRATANTES

- + ENERGÍA
- + PROBIÓTICOS
- + ELECTROLITOS

Favorece la digestión
y disminuye la diarrea
de los terneros.



NUTEX

nutex.com.uy

098 845 914

RUTA 101 KM 30.400
Barros Blancos
Canelones

Hidratek
SALES REHIDRATANTES

AJUSTAR EL MANEJO PARA SOSTENER LA CALIDAD

Altas temperaturas y estrés hídrico aceleran el secado de los maíces de primera. Decisiones para lograr un ensilaje de calidad.

Normalmente el maíz destinado a ensilaje alcanza su momento óptimo de picado a los 120 días de la siembra, logrando un cultivo con rendimiento, calidad y estabilidad del proceso fermentativo. Este año, el estrés hídrico y las altas temperaturas pudieron alterar los procesos fisiológicos del cultivo, acelerando las tasas de secado y acortando los tiempos de decisión.

Esto lleva a replantear la planificación original. En algún caso, maíces pensados para cosecha de grano pasan a ser una alternativa de ensilaje. El objetivo es sostener la calidad nutricional del silaje y minimizar los riesgos asociados a una campaña “acalorada”.





0 LACTOSA %

Línea
deslactosada



Elegí el lado
liviano de la vida

CONOCER LA SITUACIÓN REAL Y EVOLUCIÓN DINÁMICA DEL LOTE

Hacer un monitoreo de la evolución del lote y, partiendo de la fecha de siembra y efecto climático, hacer mediciones periódicas y evaluar: Estado fenológico; Medición de materia seca y Mediciones satelitales (ver áreas más afectadas).

Haciendo mediciones periódicas y progresivas se podrá contrastar, la Materia Seca observada versus lo que indicaría una evolución natural / teórica de la tasa de secado. Normalmente, avanza **de fecha de siembra a floración a una tasa media de 0,20 / 0,22% MS/día, y luego, a 0,5% MS/día hasta el ensilado** (referencia- Ing.Agr. Fernando Andrade -). Popularmente: **“desde que comiste choclo son 30 días”**.

IMPORTANTE:

Puede haber diferencias en algunos sectores del lote, que influyan en la calidad del cultivo a obtener en ese sector. Es fundamental identificar a qué sector se refiere cada material y qué calidad nutricional podemos esperar, ya que, en caso de confeccionar silobolsas por ejemplo, se puede destinar a una categoría del rodeo.

MATERIA SECA

La materia seca es una variable central para garantizar una correcta fermentación. En general, el objetivo está en torno al **35% de MS**, ya que en ese rango se logra un equilibrio entre compactación, exclusión de oxígeno y disponibilidad de sustratos fermentables. Ante este “acaloramiento”, el secado puede acelerarse, reduciendo la ventana de picado y elevando el riesgo de trabajar con materiales excesivamente secos, condicionando otros temas a definir con el contratista: momento exacto de picado, tamaño de picado y estrategia de compactación.

NO CONFUNDIRSE AL VER HOJAS SECAS:

en general, el 50% de la planta es espiga, el 30% tallo y solo el 20% es hoja. A veces, al ver hojas secas surge la reacción de ensilar y el mayor contenido de humedad sigue estando en tallo y espiga. Si ensilamos así, podemos tener silos de baja MS y almidón.

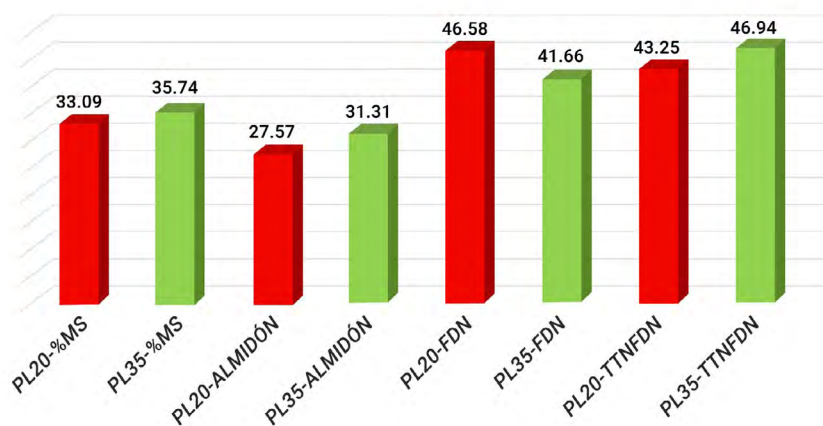
ALTURA DE CORTE

La práctica a campo, respaldada por diferentes autores y datos propios, muestra que **aumentar la altura de corte** es una herramienta eficaz para mejorar la calidad del silaje. Al excluir la base del tallo, de mayor lignificación y menor valor nutritivo, se logra un forraje con mejor digestibilidad de la fibra y mayor concentración energética. En esta coyuntura, esta decisión permite atenuar parte de los efectos negativos de una maduración acelerada del cultivo. La variable "altura", permite aumentar el nivel de materia seca si fuese necesario.

Al levantar la altura de corte, el rendimiento se reduce un 8-9%, pero es la parte basal de la planta, altamente lignificada y de baja digestibilidad, contaminada con microorganismos indeseables para el ensilado (y aportará nutrientes al suelo).

Altura de corte, donde PL20 es planta cortada a 20 cm y PL35 es planta cortada a 35 cm.

PROMEDIO ENTRE VARIABLES AL LEVANTAR 15CM LA ALTURA



Altura de corte, donde PL20 es planta cortada a 20 cm y PL35 es planta cortada a 35 cm.

¡INOCULACIÓN!!

Para lograr una correcta fermentación láctica es recomendable la utilización de inoculantes con una combinación de bacterias homofermentativas y heterofermentativas, incorporando bacterias específicas a tasas de inoculación mayores a 150.000 UFC/g de silo (Unidades Formadores de Colonia por gramo de silo). La acción de bacterias lácticas heterofermentativas como *Lactobacillus buchneri* y *Propionibacterium acidipropionici*, nos da más estabilidad a la hora de la apertura del ensilado. La rápida fermentación nos permite ensilados más higiénicos y estables.

Otra característica a considerar, ante esta coyuntura climática, es el aporte que algunos inoculantes más evolucionados ofrecen, **incorporando un complejo enzimático celulolítico, que mejora la digestibilidad de los forrajes**, sobre todo en materiales que puedan tener un contenido más fibroso y por lo tanto menos digerible.

PROCESAMIENTO DE GRANOS

Es fundamental en el ensilado de maíz, para defender el aporte energético que se espera del almidón presente en el grano. Si no se procesa el 70% de los granos, se desperdiciará en la bosta un recurso nutricional, no digerido en el rumen. NUNCA procesar menos del 50% de los granos.

COMPACTACIÓN

Se debe lograr una rápida eliminación del oxígeno presente entre las partículas. Ante mayor materia seca - frecuente en campañas "acaloradas"- el proceso se dificulta por mayor porosidad del material. **Ajustando el tamaño de picado**, partículas más cortas favorecen la compactación y el sellado del silo. Coordinar picado, ritmo de descarga, espesor de las capas y peso aplicado, resulta determinante para reducir pérdidas y preservar la calidad del ensilaje.

En silobolsas, la ubicación de la banda de estiramiento y su control, es clave para una correcta compactación y aprovechamiento de la capacidad de carga.

QUÉ SUCEDE SI LLUEVE

Después de una lluvia y en función del estado del cultivo, el mismo seguiría su crecimiento, y aquí cobra fundamental importancia el monitoreo de MS.

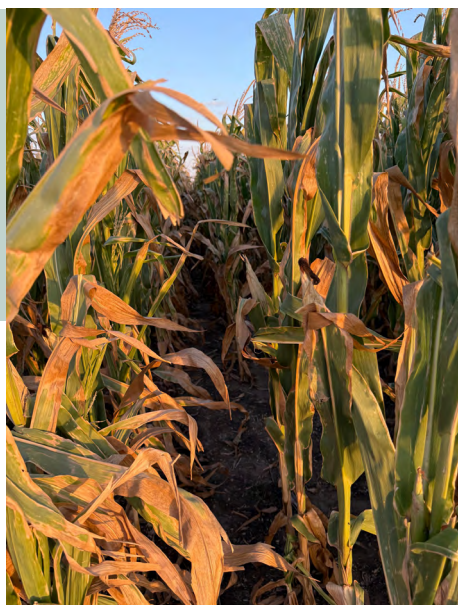
Cultivos estresados por sequía podrían tener acumulación de nitrógeno, que se diluirá por la lluvia. Después de una lluvia será necesario esperar al menos 10 días para corte o consumo.

CONCLUSIÓN

La coyuntura de estrés hídrico y altas temperaturas, pone a prueba la planificación original y reducen los márgenes de error en la confección del silaje de maíz.

El seguimiento del cultivo, la correcta interpretación de su estado y la toma de decisiones oportunas se vuelven tan importantes como las prácticas operativas durante el picado y el llenado del silo. Ajustar el manejo a las condiciones reales de cada lote permite transformar una coyuntura climática adversa en un ensilaje de calidad, capaz de sostener la producción y la eficiencia del establecimiento.

Espiga de área del lote afectado por alta temperatura, donde se aprecia reducción de cantidad, peso y desarrollo de granos.



Dpto. Técnico BioGrow Argentina
guillermo.pineiro@biogrow.com.ar
+54 9 353 429 1866



Bovacillus™

Los probióticos llegaron para cambiar el futuro de la producción animal

Suplementos desarrollados a base de bacterias benéficas para la salud

Beneficios en la salud del ganado:

Mejora la integridad de la mucosa, minimiza el síndrome del intestino permeable, inhibe bacterias potencialmente patógenas y aumenta la eficiencia alimentaria

Digestibilidad de los alimentos:

Al ser ingeridas las bacterias en cantidades adecuadas, éstas crecen y se multiplican dentro del animal secretando enzimas que ayudan a digerir la fibra y el almidón.



Biotech

📍 Alfredo García Morales 1155, Mdeo.
☎ Tel.: 2203 2081 - 2203 3165
📷 Biotechuruguay
📺 Biotechuruguay
📺 Biotech Uruguay



novonesis

TRABAJADORES DE LOS TAMBOS

En el pasado mes de diciembre se firmó un nuevo acuerdo en los consejos de salario para el Grupo 22, que rige para “Ganadería, Agricultura y Actividades Conexas”, el cual incluye los tambos. El mismo estará vigente por dos años, estableciéndose aumentos semestrales, siendo el primero retroactivo al 1º de julio de 2025 y los posteriores en enero 2026, julio 2026 y enero 2027.

Para cada periodo tenemos tres posibles porcentajes de aumento, según la escala salarial y categoría del trabajador.

El aumento retroactivo a julio 2025 para los trabajadores de tambos es el siguientes:

1- Para los trabajadores que se encuentran en las categorías menores a capataz o que perciben hasta un 10% por encima del mínimo(laudo) de su categoría:

CATEGORIA	AUMENTO 1º/07/2025	AUMENTO 1º/01/2026	AUMENTO 1º/07/2026	AUMENTO 1º/01/2027
SIN ESPECIALIZAR 1	3,3%	3,6%	2,8%	3,5%
APRENDIZ				
SIN ESPECIALIZAR 2				
ESPECIALIZADO				
ALTAMENTE ESPECIALIZADO				

2- Para los trabajadores que se encuentran en las categorías de capataces o administradores, o que estando en las categorías del punto anterior perciban un salario superior en un 10% o más por encima del laudo y menores a \$165.228:

	AUMENTO 1º/07/2025	AUMENTO 1º/01/2026	AUMENTO 1º/07/2026	AUMENTO 1º/01/2027
Capataz, capataz general, administrador y sueldos que superan el laudo en más de un 10% y menores a \$165.228	2,5%	3,3%	1,9%	3,2%

3- Sueldos superiores a \$165.228:

	AUMENTO 1º/07/2025	AUMENTO 1º/01/2026	AUMENTO 1º/07/2026	AUMENTO 1º/01/2027
Sueldos superiores a \$165.228	1,6%	2,9%	1,7%	2,7%

Los fictos por alimentación y vivienda para tambos son:

	01/07/2025		01/01/2026		01/07/2026		01/01/2027	
	Mensual	Jornalero	Mensual	Jornalero	Mensual	Jornalero	Mensual	Jornalero
Alimentación y Vivienda (tambos)	\$5842	\$234	\$6044	\$242	\$6189	\$248	\$6396	\$256

El correctivo por inflación se calculará cada doce meses y de corresponder (solo en más y para sueldos inferiores a \$165.228, y respetando la tolerancia establecida) se aplicará con los aumentos de 07-2026 y posteriormente con el de 07-2027.

LICENCIA POR CUIDADOS

Todos los trabajadores incluidos en el grupo 22, tendrá derecho hasta dos días libres al año (continuos o fraccionados) con goce de sueldo, para atender situaciones de cuidados (acompañamiento a consultas, tratamientos médicos, terapias, convalecencia en domicilio o trámite administrativo) de: hijos o hijas menores a cargo, conjugue declarado ante BPS, padre, o madre del trabajador. Se deberá solicitar al empleador con 72hs de anticipación, salvo que existan razones de fuerza mayor debidamente acreditadas. El uso de esta licencia no genera derecho a salario vacacional y es de goce efectivo, no pudiendo sustituirse, acumularse o compensarse. El uso de esta licencia no genera pérdida de salario, ni de ningún beneficio.

SET ESCOLAR

Se pagará una canasta estudiantil en febrero 2026 y febrero 2027 de \$2000 por cada menor que se encuentre en edad escolar (cursando entre 1º y 6º de escuela) con un tope de 3 menores (\$6.000) a aquellos trabajadores que cumplan con los siguientes requisitos:

- Que se encuentren en planilla de la empresa al 31 de diciembre de 2025,
- Que perciban un salario nominal de hasta \$40.000 (ajustable en las mismas oportunidades que los salarios) para trabajadores mensuales de 8horas, debiéndose prorratear para los trabajadores jornaleros y con un mínimo de 13 jornales de 8 horas al mes.

Si ambos padres trabajan en el establecimiento, solo se paga una partida por menor, con tope en 3 menores.

Los trabajadores que perciban esta partida, deberán acreditar frente al empleador, la compra efectiva del set escolar en marzo 2026, para poder acceder a este beneficio en febrero 2027.

NUEVA SOLUCIÓN PARA EL CONTROL DE SU ENSILAJE!

MAGNIVA STEEL



Ha llegado una solución de alta tecnología! **Magniva STEEL**, inoculante de ensilaje recomendado para ensilajes con materia seca por encima de 30%, con desafíos de fermentación alcohólica y problemas de estabilidad aeróbica.

Comprobado por medio de decenas de investigaciones científicas independientes, **MAGNIVA Steel** con la cepa exclusiva *Lentilactobacillus buchneri* NCIMB 40788 - protege el valor nutritivo del ensilaje en dos puntos críticos, la fermentación y posterior a la apertura.

MAGNIVA CLASSIC CUENTA CON LA TECNOLOGÍA HC

- Mejoría de la estabilidad y suspensión del producto, garantizando mejor homogeneidad;
- Producto altamente soluble para un mejor mezclado;
- Tecnología aprobada para aplicadores de bajo volumen;
- Habilidad de aplicación en diferentes volúmenes.

MAGNIVA CLASSIC



Llegó **Magniva CLASSIC**, inoculante de ensilaje que tiene una gran diferencia: combinación de bacterias y enzimas para una fermentación completa. Actúa durante el proceso de fermentación, con el objetivo de reducir las pérdidas de MS.

Cada bacteria actúa en su rango de pH óptimo para competir recientemente con microorganismos nativos no deseables en todas las etapas del proceso de fermentación.

MAGNIVA CLASSIC CUENTA CON LA TECNOLOGÍA HC

- Mejoría de la estabilidad y suspensión del producto, garantizando mejor homogeneidad;
- Producto altamente soluble para un mejor mezclado;
- Tecnología aprobada para aplicadores de bajo volumen;
- Habilidad de aplicación en diferentes volúmenes.



Distribuidor:

ITPSA Uruguay S.A

Vilardebó 2219, Montevideo, Uruguay
Tels: +598 2201 0234 Fax: + 598 2208 0291



LALLEMAND ANIMAL NUTRITION

Magniva es un producto de Lallemand Animal Nutrition.

Prolesa

INFORMA

10° CONCURSO DE RESERVAS FORRAJERAS

El miércoles 18 de febrero de 2026 se realizó el lanzamiento oficial del 10° Concurso de Reservas Forrajeras.

Nuevamente, Prolesa lanza este concurso como forma de aportar herramientas a sus clientes y de promover una alimentación segura y de calidad. El objetivo es que los productores analicen sus reservas y obtengan datos específicos de sus valores nutricionales; esto les permitirá ajustar la dieta según los requerimientos de su rodeo.

Asimismo, este tipo de concursos genera un ámbito de discusión e intercambio con los otros concursantes acerca de las prácticas utilizadas y las experiencias exitosas, al tiempo que funciona como un proceso de mejora continua.

Se podrá participar mediante las siguientes categorías:

- **Silo planta entera de maíz**
- **Silo planta entera de sorgos (incluidos: forrajeros, graniferos y doble propósito)**

Las tomas de muestras de los silos las realizará Agrifirm a través de técnicos idóneos.

Se seleccionarán las diez mejores muestras de cada categoría en base al resultado del análisis nutricional, propiedades organolépticas, análisis de procesamiento de grano y micotoxinas (aflatoxinas, zearalenona y DON). El resultado del análisis se enviará por mail a la dirección que se inscriba en el formulario de inscripción y a la sucursal de Prolesa en la que se haya inscripto, donde el productor podrá retirarlo.

A partir de dicha información se seleccionarán dos ganadores de cada categoría (1° y 2° puesto respectivamente) en el marco de una jornada de cierre con presencia del jurado.



El jurado estará conformado por un prestigioso grupo de profesionales de reconocida trayectoria en la materia, que representan a las instituciones INIA, Facultad de Veterinaria, Facultad de Agronomía, Conaprole y Prolesa.

Inscripciones:

Las inscripciones deberán realizarse a través de las 21 sucursales de Prolesa. Se debe coordinar allí también la extracción de muestra de los silos.

Fecha límite de inscripción para toma de muestra: 30 de junio de 2026.

Costo:

USD 85 + IVA por cada muestra de silo inscripto. Incluye toma de muestra por técnicos idóneos; análisis nutricional (pH, % materia seca, Fibra Detergente Neutra (FDN %), Fibra Detergente Ácida (FDA %), % proteína bruta, % cenizas); y análisis de micotoxinas (aflatoxina, zearalenona y DON) y procesamiento de grano.

El pago de la inscripción debe realizarse a través las 21 sucursales de Prolesa previo a la realización de la extracción de muestra.

REPORTE DE SUSTENTABILIDAD

Presentamos nuestro primer Reporte de Sustentabilidad, un hito que refeja nuestro compromiso con una gestión responsable y transparente. Seguimos avanzando con el apoyo de nuestros productores y el compromiso de nuestro equipo, con la mirada puesta en el desarrollo sostenible de toda la cadena láctea nacional. Conocé el reporte escaneando el código QR de la imagen.



Prolesa

INFORMA



PLAN OTOÑO SUSTITUTOS LÁCTEOS 2026

Prolesa lanza el Plan Otoño Sustitutos Lácteos 2026, una oportunidad exclusiva para que los productores remitentes a Conaprole aseguren una crianza óptima de sus terneras con productos de alta calidad y precios muy convenientes.

El plan ofrece financiación de hasta 90 días libres y hasta 3 cuotas o también cuenta con opción de financiación en 6 cuotas (ambas opciones de cuotas con los recargos habituales).

Los productos incluidos en la promoción son: Fast-Milk, Fast-Milk PRO, Nutramilk, Nutramilk Top, Nutramilk Platinum, Booster Performa, Booster Top y Energy.

Plan válido desde el 18 de febrero al 20 de mayo.

CONFIANZA Y VÍNCULO

Como reconocimiento a la confianza y al vínculo sostenido con nuestros productores, el Directorio de Prolesa resolvió realizar una reliquidación de precios por un monto total equivalente a USD 5.000.000.

El importe asignado a cada productor será calculado en forma proporcional a las compras efectuadas en Prolesa entre el 1.º de enero y el 31 de diciembre de 2025.

En los próximos días, cada productor podrá consultar el monto correspondiente a través del portal de Conaprole. El pago se hará efectivo el 13 de marzo de 2026.

PRESENTES EN EXPOACTIVA

Del 18 al 21 de marzo, estaremos presentes en Expoactiva Nacional, el principal encuentro de agronegocios del país.

Los esperamos en el stand N.º 96, donde nuestro equipo de asesores brindará información sobre los sistemas de riego disponibles y las distintas soluciones para optimizar su producción.



Conozca más información sobre estos y otros planes en las sucursales de Prolesa, Tienda online (www.prolesa.com.uy) o App Prolesa en tus manos.



Fideicomiso para Financiamiento de Inversiones de Establecimientos Lecheros

Una herramienta financiera, diseñada a medida, para financiar proyectos de inversión de los productores remitentes a Conaprole.

Diversidad de destinos

Proyectos de crecimiento, recambio generacional, compra de campo, sistemas de gestión de efluentes, entre otros

Pago variable

Servicio de deuda se establece como un porcentaje fijo del valor de la remesa

Plazos largos

Entre 7 y 12 años, dependiendo de la evolución de la remesa, y 1 año de gracia opcional

Garantía

Real: Ganado y/o hipoteca
Financiera: Cesión de PPD o Fondo de Productividad

Tasa de interés competitiva

Variable en base SOFR

Tiempo de respuesta corto

Solicitud vía Proleco a través de una ventanilla única
Más información a través de su responsable zonal o en Proleco,

ffiel.proleco@conaprole.com.uy
www.proleco.com.uy/

☎ 29245311 - 29247602 - 099782009



NITROPEC

UREA PROTEGIDA NUTRICION PARA RUMIANTES

Urea de liberación lenta

"Estamos usando Nitropec desde 2021 y estamos muy conformes."

Darío Jorcín



"Desde 2023, Nitropec se usa en todo el rodeo, con resultados comprobables."

Julio Antognazza



GRUPO SACRAMENTO

NUTRICION ANIMAL

Distribuye en Uruguay

Nutrire 092 805 292

INNOVACIÓN PRODUCTIVA



A PESAR DE LOS CAMBIOS TECNOLÓGICOS, LA CERCANÍA ES LO MAS IMPORTANTE

Desde la época del ordeño a mano hasta la gestión digital, la oficina de San Ramón de la Asociación Nacional de Productores de Leche ha acompañado la transformación productiva y social de la cuenca. Rosa Larrañaga, con 40 años de trayectoria como zonal, repasó los cambios en escala, tecnología y representación gremial en una zona que reúne a unos 150 productores.



“Arranqué porque soy hija de tambero”, resumió. En aquel entonces, cuando todavía se ordeñaba a mano y no existían los tanques de frío ni la tecnología actual, la idea de tener una oficina en San Ramón era casi revolucionaria. Hasta ese momento, cada trámite debía hacerse en Montevideo, en la órbita de Conaprole.

“No había la locomoción que hay ahora, ni en ómnibus ni particular. Tampoco la caminería rural era la misma. Ir a Montevideo era todo un día perdido”, recordó. La iniciativa surgió de los delega-

dos de zona buscando acercar los servicios gremiales y administrativos al productor, evitarle viajes y costos. A partir de un concurso entre hijos de productores y socios, Rosa Larrañaga fue seleccionada y “desde aquel entonces estoy acá”.

Una zona amplia y diversa

La zonal San Ramón no se limita a un único departamento. Abarca productores de Villa Rosario, Lavalleja, parte de Canelones, sectores lindantes con Santa Lucía, zonas compartidas con otras oficinas y áreas como el sur de Florida.

En total, atienden alrededor de 150 productores. Hay remitentes activos y también “socio protectores”, es decir, tamberos que dejaron de remitir leche pero continúan vinculados a la Asociación.

“Muy pocos se van y no vuelven. Muchos dejan de remitir porque se jubilan, porque arrendaron el campo o porque cerraron el tambo, pero siguen viniendo a hacer trámites. Pagan una cuota particular y mantienen el vínculo”, explicó Lorena Muñiz, que comenzó haciendo suplencias y tareas administrativas hasta quedar efectiva en 2008.

Esa figura del socio protector muestra algo que ambas destacan y que es el componente humano del gremialismo. “Esto es familia”, repitió Larrañaga.

De los tambos de 10 vacas a las 200

Sí hay un cambio estructural que marcó estas cuatro décadas es la escala.

“Antes salían matrículas de 10 o 12 vacas. Con 30 o 40 vacas eras un productor mediano”, recordó Larrañaga. Hoy, esa dimensión quedó en el pasado. “Un tambo de 30 o 40 vacas está en el límite. Acá, si no estás ordeñando 200, sos un productor mediano”.

CREDO

A la diarrea, frenala.



En un solo tratamiento,
Diafin acaba con las bacterias
que la causan.

Diafin trata diarreas de cualquier
etiología. Su rápida administración
evita la deshidratación, principal
causa de muerte en terneros
durante la guachera.



König Uruguay S.A. • García Lagos y Camino al paso hondo • Colonia Nicolich, Canelones, Uruguay
Tel. 2698 3343 • www.koniglab.com • direcciontecnicauy@koniglab.com

 **König**

La transformación respondió a múltiples factores como mayores exigencias sanitarias y tecnológicas, inversión en infraestructura, necesidad de eficiencia y presión de costos. Muchos pequeños productores familiares quedaron por el camino; otros lograron crecer accediendo a créditos o ampliando superficie.

En la zona hay presencia significativa de arrendatarios del Instituto Nacional de Colonización, pero también hay productores con campo propio, muchos aún pagando créditos bancarios.

“El productor lechero siempre tiene problemas de liquidez, genera a lo largo de los años un muy buen capital, aunque le falte en la diaria, graficó Larrañaga. “La leche no siempre alcanza para cubrir todo”.

El clima: variable decisiva

En la lista de preocupaciones, el clima ocupa el primer lugar.

“El clima es lo que más incide. Si el clima acompaña, pueden levantar la cabeza, pagar cuentas, invertir. Si no, todo se complica”, señaló. Déficits hídricos, excesos de lluvia o inundaciones golpean directamente la producción y la calidad de vida del tambero.

Aunque haya años con mejores precios, la estabilidad rara vez es duradera. “Puede haber uno o dos años de bonanza, pero lo que más los favorece es el clima. Cuando está bien, ahí respiran”.



De los teléfonos de ruedita a la gestión digital

La evolución tecnológica también transformó la tarea gremial.

“Cuando arranqué no teníamos teléfono propio. Pedíamos llamadas que demoraban horas. Hoy tenemos computadoras, correo electrónico, redes sociales. Muchos trámites ya no requieren que el productor venga hasta la oficina”, remarcó.

Sin embargo, la presencialidad sigue siendo clave. La apertura de Prolesa en la zona consolidó a San Ramón como centro de servicios. “El productor compra insumos, realiza trámites, gestiona pagos y resuelve temas administrativos en una sola jornada”.



Una gremial nacional, con raíces locales

Larrañaga destacó que la ANPL tiene una característica distintiva y es que es una gremial de carácter nacional. Posee oficinas en todo el país y socios incluso en departamentos donde no hay plantas de Conaprole. “La gremial arrancó antes que Conaprole. Está hecha para defender al productor, para trabajar por el precio de la leche y los derechos del tambero”, enfatizó.

A lo largo del tiempo, se han ido sumando servicios: convenios odontológicos y ópticos, apoyo en trámites administrativos, asesoramiento en créditos, gestiones ante bancos becas de alojamiento, asistencia social. “Muchos servicios se agregaron para compensar la cuota que pagan. Antes de ir a una gestoría particular, vienen acá. Tenemos sus datos, conocemos sus historias, y eso facilita todo”.

Mucho más que trámites

Después de cuatro décadas, Larrañaga tiene claro que su trabajo excede lo administrativo.

“Con tantos años, somos un poco psicólogas también”, sostuvo entre risas. La cercanía con las familias, el conocimiento de sus realidades y la confianza construida a lo largo del tiempo convierten a la oficina en un espacio de contención. “La asociación también tiene que estar en lo social”.

A días de cumplir 40 años en su puesto, Rosa Larrañaga reconoce los cambios tecnológicos, productivos y estructurales, pero sostiene que hay algo que permanece. “Lo más importante es la cercanía. Que el productor sepa que acá tiene un lugar, que tiene a alguien que lo escucha y que lo acompaña”.

START AID



Un electrolito altamente energético para terneros



• Start Aid

es un electrolito nutricional enfocado y formulado para favorecer la estabilización hídrica y el equilibrio electrolítico en los terneros.



VENTAJAS DE START AID

- Rehidratación.
- Recuperación de la salud intestinal.
- Refuerzo del sistema inmunitario.

TREONINA

Protección de mucosa intestinal.

GLUCOSA

Fuente rápida de energía.

SUPLEMENTO PREBIÓTICOS

VITAMINAS B1-B2-B3-B5-B6 B12-A-D3-E-C

Ayuda en los procesos de recuperación.

APOYO INMUNITARIO

Mediante el uso de levadura y antioxidantes.



Universal Lab Ltda.
Av. General Rivera 4370. Montevideo, Uruguay
Tel: 268 0122
Mail: info@laboratoriouniversal.com
www.laboratoriouniversal.com

FORMACIÓN TÉCNICA INTEGRAL PARA TAMBEROS

La iniciativa, impulsada bajo el paraguas del Instituto Nacional de la Leche (INALE), articula a la Universidad Tecnológica (UTEC), la Facultad de Veterinaria, el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL), la Sociedad de Productores de Leche de Florida, la Sociedad de Productores de Leche de San Ramón, UTU, ANEP y Conaprole, entre otras instituciones del sector. El objetivo es llevar capacitación técnica de calidad universitaria directamente al territorio, con una modalidad flexible y certificable.



El presidente del INALE, Ricardo de Izaguirre, afirmó que “la riqueza que tiene nuestra lechería es el tema de las pasturas, el clima que tenemos, pero sobre todo el conocimiento y la gente que existe”. Agregó que hoy existen muchos automatismos, pero afirmó que éstos “nunca van a superar el conocimiento”.

De Izaguirre sostuvo que la tecnología es una herramienta, pero el verdadero salto cualitativo está en que cada trabajador identifique

su tarea con el conocimiento del proceso. No hacer por repetición, sino entender por qué se hace. “Lo que buscamos es llegar al fondo de las cosas, el por qué de cada práctica”, sostuvo. En ese sentido, la formación no apunta únicamente a mejorar rutinas, sino a desarrollar capacidad de análisis y toma de decisiones.

Formar tamberos integrales

La propuesta está estructurada en módulos que, acumulativamente, permiten construir una formación integral. El primer módulo aborda el manejo de la vaca en el período de parto y vaca fresca, etapa clave para la salud, la reproducción y la eficiencia del sistema.

Carolina Fiol, docente de la Unidad Académica de Lechería de la Facultad de Veterinaria, explicó que la idea de esta formación venía madurando desde hace tiempo, pero el desafío era llevarla más allá del ámbito estrictamente universitario.

“Queríamos hacerlo interinstitucional y en el territorio. Poder arrancar acá, en una colonia de productores, es un plus enorme”, destacó.

El módulo combina teoría y práctica: cuatro encuentros, con instancias de salón y jornadas en tambos de la zona, donde se aplican los conceptos en el potrero de parto, se analiza la nutrición del período de transición y se evalúan criterios de manejo en situaciones reales.

“Lo que vemos en clase después lo trabajamos en el campo. Esa integración es fundamental para consolidar el aprendizaje”, explicó Fiol.

Llegar donde está el productor

Para la Universidad Tecnológica, la experiencia se alinea directamente con su misión institucional. Rocío Martínez, coordinadora de la carrera de Tecnólogo en Manejo de Sistemas de Producción Lechera, remarcó que el eje es el territorio.

“La principal misión de la UTEC es llegar al interior del país. Esta es una forma concreta de hacerlo”, afirmó.

Pero además subrayó que la propuesta nace de una necesidad real del sector. “Si las instituciones educativas no atendemos demandas genuinas del sistema productivo, no estaríamos cumpliendo nuestro rol”.

El hecho de que múltiples actores trabajen con un objetivo común también fue determinante. “Es una propuesta interinstitucional. Somos muchos actores involucrados, y eso potencia el impacto”.

Capital humano y certificación

Desde la Asociación Nacional de Productores de Leche, Juan Manuel Ramos puso el foco en la construcción de capital humano.

“Lo importante es visionar en conjunto qué necesita el capital humano de los tambos y qué tipo de capacitaciones debemos ofrecer”, señaló.

El diseño modular permite que productores y trabajadores tomen los cursos según su disponibilidad y vayan acumulando formación. Los contenidos abarcan procesos técnicos tradicionales —calidad de leche, reproducción, manejo de pasturas— pero también incorporan aspectos menos abordados históricamente, como gestión humana y trabajo en equipo.

“Entendimos que no alcanza con lo técnico. La gestión de personas y el trabajo en equipo son claves en los sistemas modernos”, explicó Ramos.

Al completar el recorrido formativo, los participantes accederán a una certificación como trabajadores calificados en sistemas de producción de leche.

Una señal hacia el futuro

El inicio del primer módulo dejó instalada una señal estratégica y es que la competitividad de la lechería uruguaya no dependerá únicamente de la genética, el clima o los precios internacionales, sino de la capacidad de profesionalizar su capital humano.

MANEJO DE MICOTOXINAS NO ES UN JUEGO DE APUESTAS



ES UNA CUESTIÓN DE EXPERIENCIA

PREVER
LA CONTAMINACIÓN
DE COSECHAS



SEGURIDAD
EN ALMACENAMIENTO



EVALUAR
EL ALIMENTO
BALANCEADO



PROTEGER
A LOS ANIMALES



Mycoman®
Análisis de cosechas
Pruebas rápidas
Evaluación de riesgos

Mold-Nil®

Mycoman®
Pruebas (laboratorio)
Aplicación para celular MycoMan

Unike® Plus
Toxy-Nil® Plus
Toxy-Nil®

Identifique sus puntos críticos y adopte las estrategias de control más eficientes



Adisseo desarrolló una metodología completa para el manejo de micotoxinas. Nuestra línea de servicios MycoMan permite identificar el riesgo de contaminación por micotoxinas, haciendo posible el desarrollo de estrategias efectivas para su control. Todo esto es posible gracias a nuestra herramienta predictiva de micotoxinas, informes de cosecha, pruebas rápidas o de laboratorio y, finalmente, nuestra aplicación para celular MycoMan.

Además, Adisseo también ha desarrollado una cartera de productos compuesta por Unike® Plus, Toxy-Nil® Plus y Toxy-Nil®, que ofrecen la mejor solución para cada desafío enfrentado.



www.adisseo.com



ADISSEO
A Bluestar Company



EDIFICIO CORPORATIVO DE CONAPROLE

Descripción general

- Este edificio está construido sobre la **manzana original de Conaprole, aquí desde 1936.**

Es parte de la historia de la cooperativa y de ustedes, que son quienes la hicieron crecer.

- En este proyecto se logró **aprovechar aproximadamente el 60% de la estructura de hormigón existente**, habla de una decisión de **cuidar lo que ya estaba**, resignificarlo y adaptarlo a las necesidades actuales.

- Además, es un **edificio inteligente en el uso de los recursos**, pensado desde una lógica de eficiencia y sostenibilidad.

- Hoy el edificio tiene **capacidad para 345 trabajadores.**

- El proyecto arquitectónico fue desarrollado por el **Estudio From**, y el equipo de **Dirección de Obra** estuvo liderado por el área de Arquitectura, a cargo de la **Arq. Adriana Borsani.**

La empresa constructora fue **Berkes**, y los trabajos comenzaron en el año **2023**.

- El nuevo Edificio Corporativo de Conaprole representa una **intervención integral** sobre una manzana histórica, con el objetivo de **preservar, cuidar y reactivar** las estructuras existentes de mayor valor patrimonial.
- La idea fue integrar lo antiguo con lo nuevo, protegiendo el legado edilicio y, al mismo tiempo, proyectando a Conaprole hacia el futuro.
- El conjunto cuenta con **cuatro niveles operativos y un subsuelo de servicios**, organizados en torno a un gran hall central, que articula los distintos bloques de oficinas y las áreas comunes.
- Todo el edificio se divide en 3 sectores o alas; Minas, Nueva York y Asunción, lo que permite que cada área funcione de forma independiente según sus necesidades
- Los diferentes espacios cuentan con:
 - Salas de reuniones
 - Areas de trabajo abiertas (“open”)
 - Sanitarios, con núcleos femeninos, masculinos y accesibles.
 - Areas de soporte y servicios: Baños, kitchenette, puesto de impresión
 - Intercomunicador y control de acceso mediante reconocimiento facial

Planta Baja: Accesos y Planta Baja

El acceso principal se realiza a través de una **escalinata revestida en granito negro flameado**, que conduce al hall central, revestido en **granito pulido negro**.

En planta baja se ubican:

- Recepción del edificio donde próximamente existirá un museo interactivo que combina elementos históricos con tótems digitales que permiten recorrer y comprender diferentes etapas de la historia.
- Estacionamiento techado, con acceso por calles **Asunción y Magallanes**, con pavimento de hormigón lustrado.
- **Oficinas del área Productores, "Espacio Productores"**
 - En este espacio trabajan: Atención al Socio, Liquidaciones de Remesas, Gestión de Débitos, Calidad de leche, Tambos Sustentable, Secretaria técnica, Comunicación y las gerencias actuales: Relaciones cooperativas e Innovación y Producción Sustentable
- Accesos secundarios a los distintos bloques.



99° REMATE ANUAL

GRANJA ROLAND

★ ★ ★ ★ ★

MAURO CAORSI E HIJOS

27 de marzo – 18:00 h | 25 Toros Pedigree
Virtual con público, Ruta 2 km 155,500

Genética premiada:

Hijos de: HANIKO, DOC, HOUSE, EINSTEIN, CLIFF PP, SIDEKICK entre otros

Rematan:



Auspicia:



**¡FLETES GRATIS
EN TOROS!**

Consulte su **crédito:**
098 524 324

Por informes:

099 529 605 Melo Purtscher
099 353 458 Francisco Machín

Transmisión en vivo por:



Subsuelo

Concentra los **servicios generales del edificio**

Piso 1

Los niveles 1, 2 y 3 concentran la actividad operativa de oficinas y cuentan con espacios de uso común:

- Bloque Nueva York – **Capital Humano, Auditoría Interna y Comercial**
- Bloque Minas – **Exportaciones y Comercial**
- Bloque Asunción – **Sala de usos múltiples- Panizza**

Todos los espacios de oficinas y circulaciones cuentan con **alfombra modular sobre piso técnico**, lo que permite flexibilidad y mantenimiento eficiente.





Bovigold® Preparto Plus

La solución para
un parto seguro.



Su fórmula exclusiva contiene vitaminas en niveles OVN®, "Minerales Tortuga" y calcidiol, además de ingredientes que proporcionan una dieta aniónica.

Bovigold® Preparto Plus contribuye a la reducción de la retención de placenta y la metritis, mejora la salud en el posparto y favorece una mayor producción y calidad de la leche.



Escanee el código QR y conozca nuestras soluciones para el ganado lechero.

dsm-firmenich ●●●



Piso 2

- Bloque Nueva York – **TI / Transformación Digital/ Cowork**
- Bloque Minas – **Planeamiento y TT / Finanzas / EyP / Adquisiciones**
- Bloque Asunción – **Ingeniería /Mantenimiento Arquitectura / Automatismos**

Piso 3

- Bloque Nueva York – **Operaciones y Nutricionales / Calidad Innovación y Sustentabilidad**
- Bloque Minas – **Comedor**
- Bloque Asunción – **Directorio y Gerencia General**
- **El Comedor principal**, con terraza y parrillero, cuenta con capacidad para más de 100 personas en su interior.
- **Sala de lactancia**
- El área destinada al **Directorio y a la Gerencia General** cuenta con capacidad para los cinco Directores, el Gerente General y sus respectivas secretarías.
- Dispone además de dos salas de reuniones y de la sala de Directorio, que conserva la mesa restaurada originalmente utilizada en este ámbito, como elemento de valor histórico e institucional.

Nivel 4

- El nivel 4 alberga una **barbacoa cerrada**, pensada como un espacio de encuentro institucional y visitas del exterior
- Cuenta con equipamiento completo, vistas privilegiadas y conexión directa a terrazas exteriores.



Este edificio es una muestra de cómo Conaprole sigue creciendo y adaptándose, sin perder su esencia. Seguimos estando AQUÍ, sobre la misma manzana, y seguimos siendo Conaprole, desde 1936.

LA LECHERIA ES UN SECTOR DESAFIADO

El avance del acuerdo entre el Mercosur y la Unión Europea y la apertura de nuevos mercados como Indonesia ponen sobre la mesa oportunidades y desafíos para el sector lácteo uruguayo, que busca fortalecer su inserción internacional. En ese marco el gobierno inició un proceso de diálogo con el sector lácteo que comenzó con el encuentro con la Asociación Nacional de Productores de Leche.



La reunión contó con la participación de Valeria Csukasi, subsecretaria del Ministerio de Relaciones Exteriores, de Juan Labraga, director de Política Comercial del Ministerio de Economía y Finanzas y Natalia Barboza del MGAP. Csukasi subrayó la importancia de mantener un diálogo permanente con los productores en un contexto en el que el acuerdo entre Mercosur y la Unión Europea avanza hacia su implementación.

Meloxicam 2%

meloxicam

ANALGÉSICO Y ANTIINFLAMATORIO



Meloxicam, está indicado para tratamiento de inflamación y dolor en procesos agudos como mastitis, partos distócicos, neumonías diarreas en terneros y cirugías.

EFFECTIVO CON UNA SOLA DOSIS,
pudiendo repetirse a la 24 hs.

**LA COMBINACIÓN PERFECTA PARA TRATAR
INFECCIÓN E INFLAMACIÓN EN LA MASTITIS AGUDA**

CEFTIOFUR HCL 125 mg

CEFTIOMIC

USO VETERINARIO

LACTANCIA

ANTIBIÓTICO DE AMPLIO ESPECTRO
de aplicación intramamaria



Muy eficaz en mastitis clínicas durante el período de lactación, causadas por gérmenes G+ y G- sensibles al principio activo.

TIEMPO DE ESPERA:
Carne 2 días y leche: 72 horas.

www.laboratoriosmicrosules.com

m
LABORATORIOS
MICROSULES

“La idea es que esta no sea la única reunión. Se abre un proceso de estudio y consideración del acuerdo y necesitamos seguir dialogando con los sectores”, afirmó. En ese sentido, explicó que los ministerios involucrados buscarán trabajar de forma coordinada para identificar dificultades y oportunidades específicas.

La jerarca recordó que históricamente el sector lácteo ha manifestado que el acuerdo con la Unión Europea no representaba grandes ganancias directas, aunque sí respaldó las negociaciones debido a la necesidad estructural de Uruguay de acceder a mercados internacionales. “Lo que planteaba era que debíamos buscar otros mercados que compensaran posibles riesgos”, señaló.

Nuevos mercados en la agenda

En ese marco, Csukasi destacó avances recientes en la apertura de nuevos destinos para los productos lácteos uruguayos, especialmente en Asia.

Uno de los casos más relevantes es la reciente habilitación sanitaria para exportar a Indonesia, que calificó como un “resultado muy importante” para el sector. También se trabaja en ampliar la presencia en Centroamérica, región que los productores han señalado como prioritaria.

El acuerdo con Europa

El acuerdo entre el Mercosur y la Unión Europea es el proceso más inmediato en la agenda comercial. Según explicó Csukasi, su implementación será gradual y comenzará a desplegarse en los próximos años.

Uno de los aspectos centrales para el sector lácteo es la creación de cuotas de acceso al mercado del Mercosur para productos europeos, en lugar de una liberalización total del comercio. Entre ellas se encuentra una cuota de 10.000 toneladas de leche en polvo para el bloque europeo y 30.000 de quesos. Ese cupo será compartido por los cuatro países del Mercosur y todavía se está discutiendo cómo se distribuirá internamente.

“El 19 de marzo presentaremos un estudio independiente que evaluará el impacto de esta liberalización en el mercado doméstico y en el acceso al mercado brasileño”, adelantó Csukasi.

Un sector “desafiado”

Por su parte, el director de Política Comercial del MEF Juan Labraga planteó que el sector lácteo no debe verse como un perdedor de estos procesos de integración, sino como un sector con desafíos que pueden transformarse en oportunidades.

“A nosotros nos gusta hablar de sectores desafiados. Cuando un acuerdo empieza a funcionar hay ganadores y perdedores, pero me niego a pensar que el sector lácteo uruguayo, con la competitividad que tiene, no pueda aprovechar oportunidades”, afirmó.

Labraga explicó que durante las negociaciones Uruguay buscó reducir al máximo el impacto potencial de la competencia europea. Por esa razón, se optó por un sistema de cuotas y no por una apertura total del mercado.

El desafío del mercado brasileño

Uno de los puntos que más preocupa al sector es la situación del comercio con Brasil, principal destino de los lácteos uruguayos. Actualmente el mercado brasileño muestra señales de mayor proteccionismo, con investigaciones antidumping y medidas estaduales que podrían restringir el comercio. Ante este escenario, Labraga consideró que la estrategia debe ser diversificar destinos y reducir la dependencia del mercado brasileño.

“Brasil nos marca un techo de crecimiento. Por eso tenemos que avanzar en la agenda de nuevos mercados: Indonesia, Centroamérica y otros destinos donde Uruguay pueda expandir su presencia”, sostuvo.

Prepararse para lo que viene

Tanto Csukasi como Labraga coincidieron en que el acuerdo con la Unión Europea será solo una parte de un proceso más amplio de inserción internacional. Para el gobierno, el desafío ahora es trabajar junto al sector productivo para identificar oportunidades, mitigar riesgos y preparar a la cadena láctea para competir en un escenario comercial más abierto.

“Este acuerdo va a entrar en vigor de forma gradual, pero se viene. Lo que no podemos hacer es perder nuevamente la oportunidad de prepararnos”, concluyó Csukasi.

“NO VAMOS A MEJORAR UN RÉGIMEN A COSTA DEL PRODUCTOR”

El presidente de Conaprole, Gabriel Fernández, analizó el inicio del 2026 en un escenario de recuperación internacional incipiente de precios, fuerte caída del mercado interno producto de la conflictividad, y estabilidad del precio al productor. La cooperativa apuesta a sostener el valor de la leche y profundizar la productividad como eje estratégico.



El arranque de 2026 encuentra a Conaprole en un contexto de contrastes. Por un lado, una remisión que crece a tasas de dos dígitos y una relación leche-insumos que sigue siendo favorable en términos históricos. Por otro, una caída abrupta en el mercado interno y un escenario internacional todavía inestable tras la fuerte corrección que registró la leche en polvo en 2025.

Fernández insiste en que el análisis debe hacerse, antes que nada, desde el productor. “Es la razón de ser de la cooperativa”, subrayó. Y desde esa óptica, el balance inicial del año es “razonablemente bueno”.

Más producción, mejor resultado

La remisión se ubica más de 10% por encima del año anterior, un dato que el presidente considera central. “Es la mejor reliquidación que se puede tener”, afirmó, al explicar que producir más litros con estructuras de costos similares fortalece directamente el resultado del tambo.

Si bien el precio del maíz y otros concentrados comenzó a corregirse al alza —lo que no es una buena noticia— la relación grano-leche continúa en niveles poco frecuentes en términos históricos. Además, los saldos deudores de los productores están en niveles históricamente bajos, lo que refleja un período previo de buenos resultados y manejo prudente.

Otro indicador que Fernández considera relevante es el porcentaje efectivo que queda “en el bolsillo” del productor luego de cubrir renta, créditos y demás compromisos. Según señaló, ese número hoy se ubica en registros favorables frente al promedio histórico.

El mercado interno, el punto más crítico

El dato más preocupante proviene del mercado doméstico. En febrero, las ventas de Conaprole cayeron aproximadamente 30% respecto al mismo mes del año pasado, una contracción que el presidente define como “muy trascendente”.

El impacto de esta caída, producto de la conflictividad laboral, no es menor para una cooperativa que, si bien exporta entre 70% y 80% de su producción, mantiene un rol clave en el abastecimiento nacional. En la Asamblea de los 29, los productores respaldaron la estrategia que viene llevando a cabo el directorio con respecto a los conflictos laborales, buscando además mantener el equilibrio financiero sin trasladar ajustes al precio de la leche.

Fernández explicó que la cooperativa “cierra en cero”. Si se pretende mejorar salarios, existen únicamente tres caminos: aumentar precios (difícil en un mercado competitivo y donde Uruguay es tomador de precios del mercado internacional), bajar el precio al productor o aumentar productividad de los trabajadores.

La propuesta hacia los funcionarios apunta precisamente a ese tercer camino. Fernández sostuvo que existe el compromiso de estabilidad laboral, mantenimiento del salario real y participación en la mejora productiva, siempre que se implementen cambios en la organización del trabajo. “No vamos a mejorar un régimen a costa del productor”, enfatizó.

El impacto de la caída internacional

En el plano externo, el año pasado estuvo marcado por una fuerte corrección en la leche en polvo, principal producto exportado por la cooperativa. El valor pasó de máximos cercanos a US\$ 4.300 por tonelada a pisos en el entorno de US\$ 3.100, una caída del orden del 25%.

Sin embargo, el precio al productor descendió solo 6%. Fernández atribuyó esa diferencia a una estrategia comercial acertada —ventas anticipadas en momentos de precios altos— y a eficiencias internas acumuladas.

El dato adquiere relevancia si se considera que alrededor del 60% de la leche remitida termina transformada en leche en polvo. En términos hipotéticos, si toda la producción se hubiese vendido en el piso de precios, el impacto habría sido muy superior.

Actualmente la cooperativa se encuentra “razonablemente bien vendida”, con embarques comprometidos a 90 o 120 días. No existen niveles de stock preocupantes y en las últimas semanas se observa una recuperación incipiente en los valores internacionales, incluso reconocida por competidores globales como Fonterra.

Fernández consideró que, en perspectiva histórica, el precio actual puede calificarse como “razonable”, aunque el mercado global continúa mostrando señales mixtas respecto a la oferta de leche en distintas regiones.

Tipo de cambio y costos fijos

Uno de los temas que más preocupa a los productores es el tipo de cambio. Si bien una parte relevante de los insumos está dola-

HIPOSOL

SOLUCIONES PARA EL TAMBO



Referente en soluciones de higiene, desinfección y sellado garantizando seguridad y eficacia en cada rutina de ordeñe. Acompañamos a cada generación, cuidando hoy la producción de mañana.

eQuim
Electroquímica S.A.

Antigua Continación Colman 5827
Montevideo, Uruguay. www.equim.uy

Consulte con nuestro equipo
a través de las siguientes
líneas de contacto:

Dpto. de Ventas

099 766 165

Dpto. Técnico

0800 2116

rizada (granos, fertilizantes, semillas, agroquímicos), otros costos clave —combustible, mano de obra, servicios locales— no siguen la misma dinámica.

Eso provoca que los costos fijos medidos en dólares aumenten su incidencia dentro de la estructura del tambo. “Ya se empieza a ver en los números”, advirtió Fernández. Si bien reconoce que se trata de una estrategia macroeconómica del gobierno, también admite que para una empresa exportadora como Conaprole no existe una herramienta directa para compensar esa variable más allá de una gestión financiera eficiente, con coberturas y manejo prudente de divisas.

Apertura comercial y mirada estratégica

En relación al acuerdo Mercosur-Unión Europea, el presidente de Conaprole sostuvo que la cooperativa debe ser coherente con su postura histórica de apertura comercial. Aunque Europa no sea el mercado prioritario para la lechería uruguaya, Conaprole no puede promover la inserción internacional y al mismo tiempo rechazar acuerdos.

No obstante, la expectativa estratégica está puesta principalmente en Asia. La posibilidad de avanzar en acuerdos que involucren a China y a países del bloque transpacífico —como Japón o Corea— podría representar un cambio estructural para el sector.

Durante la reciente misión oficial a China, la delegación uruguaya visitó instalaciones industriales de alto nivel tecnológico, como las del gigante lácteo Yili Group. Para Fernández, observar esa escala y productividad refuerza la necesidad de modernizar permanentemente procesos y relaciones laborales en Uruguay.

En materia ambiental, Fernández consideró que Uruguay parte de una posición sólida: una de las huellas de carbono más bajas del mundo en producción lechera, altos estándares sanitarios y habilitaciones en más de 70 mercados, por lo cual no habría dificultades con las exigencias europeas.

Reorganización interna y aniversario

El año también estará marcado por la celebración de los 90 años de Conaprole y la inauguración de su nueva sede institucional. La obra, aprobada hace varios años por la Asamblea, culminó dentro de los parámetros presupuestales previstos, pese al encarecimiento en dólares que experimentó la construcción.

La presentación se realizará en primer término para los productores, con total detalle de números y procesos, priorizando la transparencia.

A su vez, el área de productores será reestructurada, dividiéndose en dos grandes ejes: relaciones cooperativas, a cargo de Magdalena Gil, y desarrollo e innovación sustentable, bajo la órbita de Gabriel Oleggini. El objetivo es dedicar mayor foco a temas como productividad, huella de carbono, eficiencia energética e infraestructura, cada vez más determinantes para competir en mercados exigentes.

Precio y perspectiva

El precio al productor correspondiente a marzo se mantendrá sin cambios. Más allá de ese mes, Fernández se mostró prudente mirando hacia adelante considerando que el contexto internacional y doméstico obliga a evaluar mes a mes.

La posibilidad de reliquidaciones está descartada en el corto plazo. La prioridad es sostener el precio actual y amortiguar las oscilaciones externas mediante gestión comercial, eficiencia interna y crecimiento en volumen.

Finalmente Fernández reconoció que el conflicto laboral y como consecuencia la faltante de productos en las góndolas de los puntos de ventas, generaron molestias por lo que pidió disculpas a los productores.

Sin embargo, reafirmó que la cooperativa debe avanzar hacia relaciones laborales modernas, sustentadas en productividad y no en transferencias desde el precio de la leche. "Si queremos mejorar, tiene que salir de producir más y mejor", sintetizó.

Salas de ordeño con aval DeLaval

biolacta.com.uy
Av. De Las Américas 6000 of. 03
Canelones - Uruguay

Lorenzo Gianola | 099 592 090
Gabriel Medina | 092 921 779
Elias Leguisamo | 098 865 283

100%
Llave
en mano



BioLacta  **DeLaval**

 @DeLavalLATAM |  @delaval_latam |  @DeLavalLATAM



En Interlactea nos especializamos en brindar soluciones integrales para el sector lechero en Uruguay.

Como distribuidor oficial de GEA, Supreme y Japy-Tech, trabajamos junto a productores, tambos y cooperativas para impulsar la eficiencia, calidad e innovación en cada etapa del proceso productivo.

Nuestra propuesta combina tecnología de vanguardia, equipamiento confiable y asesoramiento especializado, con el objetivo de lograr clientes conformes, satisfechos con nuestro servicio y con negocios rentables y sostenibles en el tiempo.

Distribuidores oficiales de:



Y otras marcas representadas

